

「気仙沼は元気！ 東北は元気！」と伝えてほしい



女性が運営するギャラリー「縁」のスタッフの方（左）と記者

新しい会社・店も生まれている

震災後、気仙沼市内に女性の雇用創出を目的として設立された会社、ギャラリーギャラリー「縁」では女性を中心となり、船の帆や、鞄を作成し販売している。

各被災企業とも「直販」の強化に注力しており、商品開発に余念が無く、震災で失った販売ルートの再構築など、販路拡大を切望していることを肌で感じた。

多くの企業が抱えている課題を解消するため、大手企業や地域の資源を被災地域の企業と効果的につなぐのが「地域復興マッチング」だ。

復興庁宮城復興局が、地元商工會議所・商工会と連携し、大手企業などが有する豊富な経営資源などを活用できるよう、両者が対話する場を設けている。いわゆる「商談会」ではなく、支援企業が持つ資源の中での被災企業に対して支援策を提案し、



試食用商品について気仙沼はつひを見て説明する記者（左）



復興商店街 飲食店など50店舗が軒を連ねる

出逢った多くの人が明るく前を向いていた

震災から二年十ヶ月が経とうとしている。しかしながら、震災で全壊となつた商店などは、仮設の商店街などで經營を続けてはいるもの、元の場所に戻る目途が立っていない。土地の嵩上げ・防潮堤の設置などまち全体の区画整理の問題や、移転の際の融資がスマーズに進まないなど、遅々として復興が進んでいない面もある。

また、現地で出逢った多くの人達が、自分の想像していた気持ちとは裏腹にとにかく前向きだった。「多くのものを失った。でも、自分は今も生きているんだから」。

「店が流された。ただ、暖簾と包丁が残った。だから店を続けるつことちやね」。

「このまちは世界一の漁港だから。それでも今日もまた多くの魚が揚がっているのだから」。

日でも満席で賑わっていた。「このまちは元気。東北は元気だから、札幌の人にもそう伝えてほしい」と言っていた。

「そもそも震災前からこのまちは、日本全国の都市に存在していく。日本を牽引するくらいの元気で頑張る。元に戻るというこことはなくて、この震災をきっかけとして、地方都市のモデルとなり、世界一の港町を目指して、これから気仙沼市全体で、総力戦で臨みたい」との話を聞いて、逆にこちらが奮い起される経験となつた。

今後もさまざまな事業を通してお互いの未来のために関わることができるよう、大切に感じた。

東日本大震災の被災地では、被災企業復興のための支援事業が次々と実現されている。当所では平成25年11月5日～29日に宮城県気仙沼商工会議所へ職員を派遣し、この復興事業の支援を行なった。

そこでは被災地で生きる人の前向きな姿勢が見えた。



札幌商工会議所 中小企業相談所
白石支所長代理 池野 博基

海と生きるまち気仙沼

宮城県北部沿岸に位置する気仙沼市は、現在人口約7万人。水産加工業が主な産業で、海からの恵みを享受しながら海と生きてきた。

東日本大震災では、震度五強、津波を記録、死者千二百八十三名、津波の浸水高は三・六七m～二十九・九九mにおよび、市内四十%超の二万五千九百六十六棟が被害を受けた。経済損失は、年間売上ベースの二千三百億円にも上る。

気仙沼商工会議所は市中心部に位置し、会員数は震災前約一千六百社から大きく減少し現在三千三百五十社となっている。

マッチした場合は、支援企業が手弁当で支援するもの。支援の一例として、支援企業の店頭での共同販売、海外企業とのバイブルを活用した風評被害払拭PR、新商品開発や地域ブランド育成支援事業などがある。

「結の場」

企業マルシェ 気仙沼

復興庁宮城復興局と気仙沼商工会議所がタッグを組みマッチングを実施し、大手企業・団体三十三社が、気仙沼の水産加工業者十社

に対し支援事業を提案。その中のプロジェクトとして実現した

「結の場」企業マルシェ（気仙沼）は、支援企業の社内に被災企業の直営店設置、従業員への向け試食会・特産品販売を行うもの。今回も東京での開催。私はこの準備から物販などの支援業務に携わることとなつた。

（今年は市内被災企業三社、阿部長商店、株式会社葉水産、株式会社渡商店が、直接自慢の商品を販売した。）

一日目（十一月二十一日開催）は、東京都浅草にあるアサヒケループホールディングス本社ビルにて開催。これまで同社ビルで開催しており、復興庁では試食や購入した商品についてのアンケート調査も実施。過性の物販だけでは終わらないよう、消費者とのダイレクトコミュニケーション

を通じて商品力強化サイクルの構築を目指した。参加被災企業からは「大変新鮮な意見があり勉強になる」などの声が聞けた。

また、二日目（十一月二十二日開催）の住友不動産東京本社会場では、企業マルシェ史上最高の売上を記録。出店企業全社完売となる盛況ぶりで、「女性や若い世代に反響の大きかった新商品があつた」「ひと工夫加えた商品が関心を呼び、幅広い客層に從来商品も一緒にアピールでき、まとめて買いました」などと、商品が非常に多く、多くの商品が完売となる結果となりました。

（今年は東京本社会場で、企業マルシェ開催）の住友不動産東京本社会場では、企業マルシェ史上最高の売上を記録。出店企業全社完売となる盛況ぶりで、「女性や若い世代に反響の大きかった新商品があつた」「ひと工夫加えた商品が関心を呼び、幅広い客層に從来商品も一緒にアピールでき、まとめて買いました」などと、商品が非常に多く、多くの商品が完売となる結果となりました。



住友不動産東京本社での企業マルシェ

（アサヒグループHD本社ビルでの企業マルシェ）