

さっぽろ経済

今月の表紙

札幌商工会議所

(補)能澤理美容院
岩田 雄一郎さん

10
October 2022
VOL.758

トップの戦略

(株)小鍛冶組

代表取締役社長 小鍛冶 洋介 氏

特集

優秀な人材を採用し、定着力を高める！
人材不足時代に打ち勝つ「人材戦略」

北の逸品

ベル食品(株) 北海道万能根昆布だし (ほか)

クラブ新鮮組

GAGNON



札幌商工会議所LINE公式アカウントをぜひご登録ください!
当所事業のご案内や行政機関、会員企業の製品・サービスに関する情報についてお届けします。

Contents

特集

6 優秀な人材を採用し、定着力を高める!
人材不足時代に打ち勝つ「人材戦略」

トップの戦略

建造物の基礎・躯体工事を担い、
“街”を創り続けてきた75年企業

(株)小鍛冶組
代表取締役社長 小鍛冶 洋介氏



10

2 マンスリーハイライト

13 北の逸品
ベル食品(株)
北海道万能根昆布だし ほか



14 わが社の注目株

(有)能澤理美容院
岩田 雄一郎さん

写真撮影/株A space 佐藤 アキラ

16 さっぽろサムライ倶楽部

18 札幌商工会議所
各種医療検査 受診のご案内

20 ビジネスサポートQ&A 経営

21 // 法律

23 専門家からの提案書
相手に届く、伝わる話し方③

24 令和3年度SDGs経営表彰

26 新入会員のご紹介

28 information

31 クラブ新鮮組
GAGNON

32 読者アンケート/プレゼント

ワタナベグループ

私たちが目指しているのは、「飲・食」のトータルプランナーです。



冷凍機・空調機器・資材総合商社
渡辺食品機械株式会社

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 TEL(011)231-7811
東京支店 東京都墨田区石原1-12-7村上ビル1F TEL(03)5619-1600

冷凍・冷蔵・空調設備設計・施工
ワタナベ冷機株式会社

本社 札幌市北区新川西2条1丁目1番10号 TEL(011)766-5451



業務用厨房機器・販売・設計・施工
株式会社厨房ファクトリー

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 (渡辺食品機械本社ビル)
八軒店 札幌市西区八軒10条西11丁目1番41号 TEL(011)633-3611

業務用酒類食品卸販売
ワタショウ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-4700
物流センター 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-8800
旭川支店 旭川市新星町5丁目4番7号 TEL(0166)26-5959
小樽支店 小樽市稲穂1丁目1番1号 TEL(0134)21-6500



業務用食肉加工製造・氷製造販売
ワタショウフーズ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983
本社工場 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983



業務用酒類・食品・氷販売
マルショウ株式会社

本社 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-0347



総合不動産業
ナベビル株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-0777
ホームメイFC 札幌市南区真駒内本町5丁目1-8 第5ナベビル2F
札幌真駒内店 TEL(011)581-0777

8.1~31 琴似商店街 浴衣歩きイベント 「浴衣でぶらっとウォーク」

WEBを活用した商店街活性化事業の第2弾として、生活関連商業部会と札幌市商業近代化推進協議会（札幌市、札幌商工会議所、札幌市商店街振興組合連合会）、琴似商店街振興組合の共催により、LINEを活用したスタンプフリーイベントを開催した。本イベントは、夏祭りなどが中止となり浴衣を着用する機会が減っている中、イベントをきっかけに浴衣の着用機会をつくることで、理美容・クリーニングの利用を促すとともに、商店街活性化を目的として実施した。

7月の行啓通商店街の謎解き街歩きイベント「時を超える柏の木」と同様、商店街の参加店舗に設置された特設二次元コードを読み取り、スタンプを5つ貯めることで抽選会に参加できる仕組み。LINEのお友だち登録は239人、応募は延べ89人であった。また、従業員が浴衣を着用してくれる店舗もあり、スタンプラリーに参加していないお客さまからも好評だった。



北央信用組合琴似支店

9.6 ものづくり工業部会 「道内工場視察会」

ものづくり業界の振興と、従業員のモチベーション向上による人材の育成・定着を図ることを目的に工場視察会を開催し、13名が参加した。今回は、全国で初めて「エネルギー利用環境負荷低

が出席した。当日は、8月に札幌市工券発注・契約関係部局に要望した「入札制度の改善及び最低制限価格の引き上げ」「働き方改革推進対応・人材確保への支援」等について、議員の先生方からご質問をいただき、業界の現状と課題について理解と協力を求めた。

■産業部 地域振興・ものづくり課

9.13~15 ジモトのシゴトワーク！WORK！札幌2022

札幌市と㈱マイナビ主催のイベント「ジモトのシゴトワーク！WORK！札幌2022」がところむにて開催され、設備工事部会では、札幌市管工事業協同組合（一社）札幌空調衛生工事業協会、北海道配管工事業協同組合と共同で体験ブースを出展した。

同イベントは、高校1・2年生を対象とし、職業体験を通じて地元企業への将来的な就職の促進を目的にしており、会場全体では3日間で計6788名の高校生が参加した。当所ブースでは「設備工事」を知ってもらうことを目的に、ステンレス配管の組み立て体験や3DCADを使った配管設計の体験を行い、3日間で計273名の高校生が参加した。

■産業部 地域振興・ものづくり課



9.16 令和4年度第2回貿易実務講座 「アフターコロナを見据えた商談力向上セミナー」

当所では、海外展開事業に携わる実務担当者を対

減事業適応計画」の認定を受け、生産工程の脱炭素化を図るスプレッドライ機を導入し、脱炭素と生産性の双方を追求している㈱アミノアップの視察を行った。

当日は、動画やスライドによる会社紹介・カーボンニュートラル等の取り組みを紹介いただいたほか、エコハウス棟や生産工場の見学を行った。同社では、社内のCO2排出量を削減するため、10項目以上にもわたる取り組みを実施しており、令和3年度は1年間で400tのCO2削減につながったという話があった。参加者からは、「小さいことからでも自社の取り組みに生かしていきたい」などの感想があった。

■産業部 地域振興・ものづくり課



9.8 第1回クリエイティブ・オフィス見学会

コロナ禍により働き方の多様化が進んでいる中、クリエイティブなオフィスづくりが注目されている。そこで、生産性向上や地域社会への貢献、学びの場を創造したオフィスづくりを行っているサッドラホールディングス㈱の本社見学会を実施し、20社20名が参加した。

当日は、「学びのあるオフィスと地域との繋がり」をテーマに、Cチームチーフムリダー 満留真章氏より、経営理念や会社とオフィスのあるべき姿の実現について講話いただいた。参加者からは多くの質問があり、「自社のオフィスづくりの参考



象に、貿易実務のスキルアップを目的とした「貿易実務講座」を実施している。今年度第2回目は、リアル商談およびコロナ禍で定着してきたオンライン商談で成果を出すための「商談力向上」をテーマに開催した。当日は、講師の㈱KM International 代表取締役 中正宏氏より、バイヤーの視点からエントリースート作成のコツや、よくある質問への準備、成約に近づけるためのフォローアップのコツなどについて説明いただいた。セミナーには14名が参加し、終了後は講師による個別相談会を実施した。

■国際・観光部 食産業・貿易課



9.17~25 Saunaの街さっぽろ ～Sauna City Sapporo～

シルバーウィークの9日間、「シャトレイゼガーターキングダムサッポロ」にて今後の観光需要回復を目的に日本最大級のサウナフェスを開催した。

会場では、バレルサウナやサウナカーをはじめとする多種多様なサウナを屋外で楽しむことができ、熱波師やサウナタレントによるトークイベント、アーティストのライブも実施した。他にも、「サ飯」が味わえるフードコーナーの展開やサウナグッズの販売を行うことで来場者の満足度を向上させた。期間中は東京からの来場者など延べ2343名が



になった」との感想をいただいた。

■産業部 生産性向上推進室

9.8 小規模事業者持続化補助金採択者向けセミナー・交流会

小規模事業者持続化補助金の採択者向けにセミナー・交流会を開催し、25名が参加した。当日は、飛田建設コンサルティング事務所 所長・中小企業診断士 飛田昌良氏より、効果的な事業の進め方や経費処理・実績報告書の作成方法等について解説いただいた。また、採択事例者と講師とのパネルディスカッションや交流会も同時開催し、参加者からは「補助金採択以後のやるべきことや、報告方法の実務について理解できた」「今後の仕事の受注につながりそうな企業に出会えた」などの声があった。

■中小企業相談所 中央支所



9.12 建設部会・設備工事部会 「札幌市議会議員(自民党・公明党)との懇談会」

建設部会・設備工事部会では、札幌市発注の工事における諸課題の共有・改善を目的に、札幌市議会議員との懇談会を開催した。当所からは、阿部建設部会長、池田設備工事部会長をはじめ正副部会長・分科会長13名が参加し、第一部の自民党議員会からは山田会長をはじめ8名、第二部の公明党議員会からは國安会長をはじめ9名



9.23 秋のキッチンカー祭り in 札幌パークホテル

都心部の人流再生とにぎわいの創出に向けたキッチンカーイベントを札幌パークホテル西駐車場で開催し、9台のキッチンカーが出店した。当日は、同時開催のコスプレイ



イベント「ジマコス」とコラボしたステージイベントや「痛車」の展示会も実施し、あいにくの雨天となったが多くのお客さまが立ち寄り、飲食を楽しんでいた。

■国際・観光部 国際交流・観光課

9.29 第5期 中小企業診断士登録養成課程 修了式

実践力の高い中小企業診断士を養成する、中小企業診断士登録養成課程。今年3月に第5期を開講し、新型コロナウイルス感染症拡大防止のためZoomを使用した研修を交えるなど、計384時間の演習と、350時間の企業診断実習を終え、約半年間の研修を修了した。

第5期は20代から60代までの30名が受講し、全員が中小企業診断士の登録資格を得た。修了後は、独立コンサルタントや企業内診断士として多方面での活躍が期待される。

■人材確保・開発部 人材開発室



北海道ワインバレー構想

「エルムの森プロジェクト」への寄付のお願い

北海道大学は、100年以上に及ぶ大学の発展と共にあった歴史的建造物を保存改修し、新しい時代を担う教育・研究の場「北海道ワイン教育研究センター棟」として再生利用しようと考えています。北大の歴史的建造物の価値を100年後の未来に継承するために、ぜひ皆さまのお力添えをお願いします。

寄付金の使途

- ①旧昆虫学及養蚕学教室を北海道ワイン教育研究センター棟として再生利用し、北海道産ワインの研究やプロモーション、人材育成の拠点とします。
- ②旧昆虫標本室は道産ワインの熟成庫として再生利用します。
- ③北海道ワイン教育研究センター棟にワインを楽しめるカフェを併設し、市民と学生、研究者と生産者が楽しく語らう空間をつくりまします。



旧昆虫学及養蚕学教室



北海道ワイン教育研究センター棟
※写真提供：工学研究院建築デザイン学研究室



🔍 「エルムの森プロジェクト」 🔍 検索

【お問い合わせ】(一社)北海道商工会議所連合会 業務推進部 TEL: 011-241-6308

札幌商工会議所の入院・医療共済制度

当所の入院・医療共済は、新型コロナウイルス感染者への給付金の支払いを、**9月26日以降分も当分の間は下記の条件を基に、みなし入院期間としてのお支払いを継続することを決定いたしました。**

- ※①陽性者登録センターに登録を完了し、登録済みメールの写しを提出できる方。
- ②みなし入院期間の算定は、7日間とします。

すでにご加入済みの方は、請求漏れがないようにお気を付けてください。

また、現在未加入の企業さまは、ぜひこの機会にご加入をご検討ください。

詳しくは下記までご連絡ください

札幌商工会議所 会員組織部 共済事業室

〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目

☎0120-107-620 【直通】011-231-1362



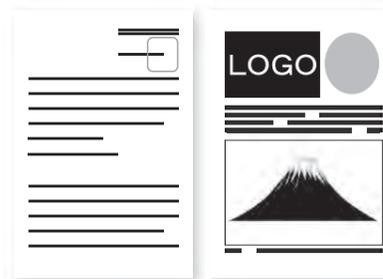
複合機ランニングコスト
業界最安値への挑戦!
業界初3Cチャージシステム搭載

平均 **0.88**円/枚 (税込) **6.82**円/枚 (税込)
モノクロ カラー



ティ・エス・エス 3C方式とは?

カラー印刷の設定をトナー消費率で3段階に分けて設定することで、カラーコストを抑えます。消費率の少ない印刷をするほど、従来の一律料金となるカウンター方式に比べ、より安くカラー印刷することが可能となります。



カラーコストの削減を根底から見直し、低料金化を実現

カウンター契約の場合、左記いずれの原稿を印刷しても単価は変わりませんが、ティ・エス・エス3C方式の場合、カウンター単価が変わります。

※弊社よりコピー機・複合機をご購入いただいた際のプランとなります。
※ご利用状況に応じて、最適なプランをご提案いたします。

あなたのオフィスの改善を
全力でサポートします

TOTAL SOLUTION SUPPORT

オフィス全般の
コスト見直し 最適なご提案 ワンストップサービスを提供

カラー印刷に掛かるコストを抑え、尚且つ安心してコピー機・複合機をご利用頂けるよう専属のメンテナンス人員を配置しております。また、弊社ではコピー機を単体で考えておらず、ネットワーク機器としており、保守メンテナンスの際には、実際の障害の切り分けから修理まで幅広く行うことが可能です。



おかげさまで40年



株式会社 **ティ・エス・エス**

〒001-0034 札幌市北区北34条西5丁目2-15 ニュートーアビル3F

☎011-727-3450 FAX 011-727-3483

詳しくは

ティエスエス 札幌 検索

<https://www.tss-web.co.jp>



近年、業種を問わず多くの企業が採用に苦戦し、人材不足となっている。当所では、道内中小企業の魅力を発信し、若者の地元での就職促進など中小企業の人材確保支援に向けた事業を強化している。本特集では、当所のさまざまな支援事業を紹介する。

本特集事業のお問い合わせは全て

人材確保・開発部 人材確保・活用課
TEL 011-231-1772

メールにて
人材確保や活用に関する
セミナー・イベントの
情報発信を行っています!!

ご登録は
こちら▶



特集

優秀な人材を採用し、定着力を高める!

人材不足時代に打ち勝つ 「人材戦略」



企業の人材不足の現状

新型コロナウイルスの感染拡大によつて経済活動が制約されたことで、一時的に人手不足が落ち着く時期もあった。しかし、緊急事態宣言やまん延防止等重点措置が解除され、徐々に「アフターコロナ」へと向かう中で、人手不足の割合も上昇し、再び企業の経営課題として浮上してきた。

帝国データバンクが2021年11月に実施した調査では、2022年の景気に悪影響を及ぼす懸念材料に「人手不足」をあげた企業は30.6%で、前年の11.1%から大幅に上昇した。

さらに、2022年4月の人手不足に対する企業の動向調査では、正社員の人手不足の割合は47.7%で、前年同月から7ポイント増と大幅に増加した。また、非正社員については28.5%の企業が人手不足を感じており、前年同月から6ポイント増加した(表1参照)。

業種別においては、特に「情報サービス」が64.6%となり、IT人材の不足感が目立つ結果となった。次いで、「メンテナンス・警備・検査」は60.1%と6割を上回り、「建設」も59.4%となり5割越えが続いている(表2参照)。

札幌商工会議所の人材確保・活用支援事業

◆採用動画制作プラン

社員、経営者などのインタビュー映像を中心に、仕事風景や社内の映像を重ねて編集する。制作した動画は、採用サイトへの掲載や企業説明会での放映など、採用活動のあらゆる場面で有効活用できる。

- 動画制作のメリット
 - ① 視覚化することで多くの情報を短時間で伝えられる。
 - ② 活躍する社員の人柄や職場の雰囲気など、伝わりにくい内容も明確にPRできる。

● 動画制作の流れ

- 申し込み
 - 打ち合わせ・撮影場所下見(1回まで)
 - 撮影・編集
 - 確認・修正(2回まで)
 - 納品
- ※当所でお申し込み受付後、映像制作業者へ動画制作を委託し、実施
※本プラン内容を逸脱した場合は、追加料金が発生

(%)

■表2 正社員の人手不足割合(上位10業種)

	2020年4月	2021年4月	2022年4月
1 情報サービス	44.6	↑54.1	↑64.6
2 メンテナンス・警備・検査	46.5	↑55.6	↑60.1
3 建設	48.2	↑54.5	↑59.4
4 自動車・同部会小売	33.0	↑50.0	↑58.4
5 人材派遣・紹介	26.9	↑37.1	↑58.0
6 飲食店	14.3	↑27.6	↑56.9
7 農・林・水産	48.2	↑53.5	↑55.7
8 放送	40.0	↑46.7	↑55.6
9 旅館・ホテル	12.5	↑23.5	↑52.4
10 運輸・倉庫	41.1	↑42.3	↑52.2

[出典]帝国データバンク 正社員の人手不足割合(上位10業種)

■表1 人手不足企業の割合

年	正社員			非正社員		
	人手不足割合	適正	過剰	人手不足割合	適正	過剰
2018年	50.9%	41.3%	7.8%	33.0%	60.8%	6.2%
2019年	48.5%	42.2%	9.3%	29.8%	62.6%	7.6%
2020年	30.4%	46.8%	22.8%	16.6%	62.2%	21.2%
2021年	40.7%	45.7%	13.6%	22.5%	66.5%	11.0%
2022年	47.7%	42.5%	9.8%	28.5%	63.2%	8.3%

[出典]帝国データバンク 人手不足企業の割合(2022年4月時点)

● スタンダードプラン

13万円(税込)
動画時間…3分以内
撮影時間…3時間以内
※撮影日数は1日まで

● プレミアムプラン

18万円(税込)
動画時間…5分以内
撮影時間…1日以内
納期…撮影日から1カ月程度



本プランを利用した作品例は左記の二次元コードからご覧いただけます。



企業における人材不足の原因は、大きく分けると2つに分類される。

1つ目は、「少子高齢化」。日本は他国と比較しても、急速に少子高齢化が進行している国の一つで、日本の生産年齢人口(15~64歳)は1995年をピークに減少している。このような人口減少の中で、特に若者世代の減少が社会全体に大きな影響をもたらすと考えられている。

2つ目は、「人材のミスマッチ」。大手、中小など企業の規模にかかわらず、どの企業にも起こりうる採用課題で、「求人・求職情報がターゲット層に届いていない」「企業側と求職者側の希望がずれている」などの外部的要因や、「掲載情報が誤解を招いている」「面接での相互理解が足りていない」「入社後のフォローが足りない」などの内部的要因などにより、ミスマッチが発生してしまうと考えられる。

そこで、道内中小企業の人材確保支援に向けた当所のさまざまな事業を紹介していく。

◆自社採用サイト改善プログラム 必ず失敗するWEB戦略を 見極める7つの方法

求職者は、新卒・中途問わず応募する企業のサイトを確認してから動き出す時代。今、問われているサイトの重要性を再認識するための勉強会と個別相談会を開催。

こんな悩みを抱えた
企業におすすめ!
「求人を出してもエントリーがない」
「問い合わせを増やしたい」

● プログラム①勉強会

【第1部】セミナー形式で自社採用サイト改善のポイントについて解説

【第2部】7つの大罪(Web戦略の失敗のもと)をもとにホームページをLIVE診断。担当者が感じている課題や悩みを聞きながら解決の糸口を探る

● プログラム②個別相談会

1社あたり1時間ほどで、現在の自社サイトを専門家が個別診断
※完全予約制

◆中小企業・小規模事業者のための
コンサルタント派遣

※先着10社(費用無料)
中小企業診断士・社会保険労務士などの専門家が企業の人材採用人材育成に関する悩みの解決をお手伝い。中小企業・小規模事業者を対象に、人材採用・育成に係る課題解決を目的として、専門家を無料で派遣する。

こんな悩みを抱えた企業におすすすめ!
「職場に活気が不足している」
「採用してもすぐにやめてしまう」
「求人を出しても応募がない」など

【実施方法について】

- ①相談申込書の提出
※法人市民税証明書または履歴書の写しを提出
- ②派遣者(専門家)の選定
↓採用力・育成力の課題に応じて専門家を選定
- ③課題精査
- ④コンサルティング内容の策定
- ⑤派遣日の調整(3回)
- ⑥専門家派遣
↓1回2時間×3回までの派遣が可能

◆道内高等学校との連携強化事業
●インターンシップ

当所では、企業の人材不足解消や学生の職業観の養成および就職ミスマッチを未然に防ぐことを目的に、企業と学校を結ぶインターンシップマッチング事業を毎年実施している。
インターンシップ制度は、企業PRにつながるほか、学生の業界理解を深め、将来地元企業への就業意欲促進に結び付くなどのメリットもある。
※企業負担金なし
事業概要…生徒が数日間企業訪問を行い、会社説明や就業体験を通じて、業界や企業の理解を深める機会を提供する。
参加者…原則札幌市内の高校
受け入れ時期…通年
決定方法…依頼のあった学校の要望を踏まえた上で、随時受け入れ可否を確認

●就職情報交換会

事業概要…道内高等学校と地元企業が一堂に会し、情報交換を行うことで、両者の関係構築を図る。企業がブースを訪問し、1社10分程度で名刺交換・情報交換を行う。
※今年度分はすでに終了(6月8日、9日)

◆毎週異なる企業が参加
「働いてみたい」興味のある「企業を予約!」『予約制企業説明会』

求職者とのマッチングの機会の増加を図るため、個別の企業説明会を予約制にて毎週開催。
日時…毎週火曜・木曜13時~15時
会場…北海道経済センター
※日程により、使用する会議室が異なるため、申し込みの際にWebサイトで要確認

参加企業数…1日2社
実施方法…対面/オンライン
※求職者が対面かオンラインかを選択
参加対象…求職中の方
(再就職希望者、転職希望者、シニア世代など)



予約制企業説明会

参加者…札幌市内および道内高校にて進路指導を行う教員など



出張型企業説明会

●出張型企業説明会

事業概要…企業(複数社)の採用担当者が高校へ出向き、ブースを設けて、企業の魅力や仕事のやりがいなどを説明する。札幌圏の企業への就職を希望する生徒に対し、企業との出合いの場を提供する。
参加者…就職を希望する道内高校2・3年生
実施時期…5月~11月ごろ
実施場所…高校の校舎内(体育館や空き教室など)で実施
決定方法…依頼のあった学校の要望を踏まえた上で、参加企業を募集

◆学生と企業によるSNS協働プロジェクト#SNSノススメ

学生とSNSの運用を協働すること、SNSの利用率が高い若者世代への企業認知度・好感度の向上を目指す長期プロジェクト(約3カ月間)。
若者世代への企業認知度向上等を希望する中小企業と、SNSへの関心が高く、地元企業や地域産業を知りたい、就職・就活を前に実際に働く社会人と交流を持ちたいと考える大学生をマッチング。学生には、職場体験や社員との交流等を通じて、企業への理解を深めてもらい、企業は、学生からの提案を受けてSNSを用いた発信力の強化を図る。
【プロジェクト概要】

- ①企業と学生のマッチング
- ②企業研究・SNSセミナーの受講
(企業を知るため職場体験や社員との交流、SNSの活用について専門家の講話を通じて学ぶなど)
- ③目標決定
企業のSNS利用の現状や企業研究結果から、学生と目標を決める。
(例…新規顧客開拓、認知度向上、ファン獲得など)
- ④提案・実施
企業の既存、もしくはこれから開設するSNSアカウントについて、学生から



出張型企業説明会

◆はたらく大人をクローズアップ!!
札幌市内の中学生対象
キャリアリサーチコンテスト

事業概要…民間企業・団体を調査対象とし、札幌に関係のある産業や企業を調査するほか、そこで働く大人を取材し、その内容をもとにレポートを作成する。
作品テーマ…○○(業界・職業)ではたらく大人たち
応募資格…札幌市内の中学生
審査基準
①調査内容…調査対象(企業等)の業務内容や仕組みを理解し、調査から発見・気付きなど学びを得ている

SNSの活用方法を提案してもらい、目標達成を目指す。
(例…ターゲット層の分析、コンテンツの企画制作、画像動画編集、コメント返信など)
⑤学生による成果発表会
チームごとに目標に対する成果やプロジェクト内で得た気付きを発表する。

2022年10月	11月	12月	2023年1月	2月
企業研究(企業訪問・打ち合わせ等)				
SNS運用期間				
上旬: チーム発表	中旬: 専門家による アドバイス診断 [オンライン]		8日(水): 成果発表会 [対面開催予定]	
25日(火): キックオフ ミーティング& セミナー [オンライン]	下旬: 中間報告会 [オンライン]			

スケジュール

か。また、調査対象の社会における役割や魅力が伝わるか
②情報収集力…調査対象の取材などを通じて、十分な量・質の情報を収集しているか
③表現力…文章構成力があり、イラスト・グラフを使用するなど読みやすい工夫が見られるか
入賞発表…「最優秀賞」「優秀賞」に選出された応募者には、10月16日(日)に開催予定の授賞式にて賞状と副賞を授与



授賞式での記念撮影(2021年度)

建造物の基礎・躯体工事を担い、
”街“を創り続けてきた75年企業



株式会社小鍛冶組

代表取締役社長

こ か じ よ う す け
小鍛冶 洋介氏

昭和52年、札幌市生まれ。札幌学院大学経済学部を卒業後、日立建機株式会社を経て、平成16年に株式会社小鍛冶組に入社。平成28年、代表取締役社長に就任。北海道コンクリート圧送協同組合理事長、札幌商工会議所建設部会・躯体工事分科会副分科会長を務める。

札幌の主要建造物を手掛ける
とび・土工の専門工事会社

（株）小鍛冶組は、とび・土工・コンクリート工事の専門工事業者として昭和22年に創業し、戦後の復興から産業の発展へと移行する中で機械化を進め、高度経済成長期には札幌の地下鉄や大型施設などの工事に携わり成長した。現在では、地下鉄、官公庁、公共施設、ホテル、スポーツ施設、商業施設など、札幌を中心に北海道の主要建造物をほぼ手掛けている。

小鍛冶社長は、大学卒業後の進路は金融機関への就職を志望していたが、3代目の父から事業承継の打診があり、将来を見据えて平成13年に日立建機（株）へ入社。平成16年に（株）小鍛冶組に入社し、平成28年に4代目代表取締役社長に就任した。

「前社と合わせて10年間現場を経験しました。元は金融志望ですから、思いもよらない人生の展開になりましたね」

同社の事業は、建造物の土台となる基礎工事からコンクリート打設などの躯体工事、仮囲い・足場などの仮設工事まで、トータルな施工管理を実践。工事現場の最初から最後までワンストップで請け負うことができ、創業

Key Point

大切なのは「誠意・誠実・正直」であること
その骨格がなければ会社の存続も危うくなる

以来75年にわたり積み重ねた信用が支えになって、数多くの取引先から高い評価を得ている。

「札幌および北海道を代表する建物に携わることができるのは、創業者から代々築き上げてきた信用があったこそ。当社には人を大切にしている文化が受け継がれ、今も残っています。」

まさに、事業は人なり。取引先と社員との支えにより、ここまでやってこれたと思っています」

小鍛冶社長は、就任したときに「顧客の信頼に応え続け、従業員皆が安心して働ける企業を目指すと共に、事業活動を通じて、地域社会の発展に貢献すること」という経営理念と、「基礎・躯体工事のサブコン（Sub-Constructor）から、プロコン（Professional Constructor）へ」というスローガン、「顧客、従業員および作業員、会社、全ての満足を充たすこと」という行動指針を策定した。

「経営者として大切にしているのは『誠意・誠実・正直』であること。事業を次世代へつなぎ、多くのお客さまと長くお付き合いするためには、『誠意・誠実・正直』がなくてはなりません。その骨格がなければ、会社の存続も危うくなるだろうと思っています」

成長を促し、職場に活力を生む、
人間性を高める人材育成制度

同社は、2018年に若年層の社

員を対象に「KOKAJIアカデミー」という人材育成制度を導入。「7年で登録基幹技能士になる」という目標に向けて研修プログラムを体系化し、ビジネスマナーやコンプライアンス、小鍛冶組の事業に関することなどを多岐に学ぶ座学研修や、現場での安全と実務を学ぶ実践研修などを行っている。

「社長就任当時は、求人を工業系の高校や大学出身者に絞っていたため、人が集まらず厳しい状態に。そこで発想を変えて、建築とは無縁の人に対して基礎を教え、現場のOJTで成長してもらう仕組みを構築しようと思いはじめました。社員の人生を預かる以上、人間性を高めることも会社の責任。アカデミーを始めてから、徐々に会社が変わり始め、社員は自らの成長を自覚し、職場に活力が生まれたと思います」

小鍛冶社長は、北海道高校の硬式野球部で春の選抜大会に出場し、大学でも野球を続けてきた経歴があり、スポーツで人間形成してきた自負があることから、スポーツを通じた社会貢献活動を推進。北海道コンサドーレ札幌や小樽北照高校女子サッカー部へのサポートに加え、スピードスケート選手ウイリアムソン・レミさんを社員

Information

株式会社小鍛冶組

- 〒 札幌市東区中沼町13番地
- ☎ 011-791-3031
- 💰 28億6千万円（2021年度）
- 👥 社員126名／パート・アルバイト8名
- 🌐 <https://www.kokaji.co.jp/>

北の逸品

North Brand 2022

北海道が生んだ食の恵みを 手軽に家庭で楽しめる逸品

認証製品の特長

「北海道万能根昆布だし」は、日高産根昆布をまるごと使用しただしに、かつおだしを加えた合わせだし。昆布本来のうま味を追求した同商品は、お吸い物やみそ汁をはじめ、卵料理や煮物、炊き込みご飯など、さまざまな料理の隠し味として幅広く活用できる。

「スープカレーの作り方プレミアム 濃厚チキン」は、じっくり炒めた野菜とスパイスのkokoroに、焦がしバジルの香りとチキンの濃厚なうま味を加えた一品。数種類のスパイスを巧みにブレンドしたこだわりの「スープカレーのもと」「香味油」「辛味のもと」がセットされているため、好みの具材を用意し、お湯に溶かしたものを注ぐだけで、簡単にお店のスープカレーの味が再現できる。

「十勝モッツアレラチーズカレー」は、北海道十勝産の生乳で作られたひとくちサイズのモッツアレラチーズを使用した濃厚カレー。モッツアレラチーズの甘味と風味、炒めたタマネギ、バターのコクとうま味が味わえる一品だ。

開発の背景

北海道で生産される原材料を使用し、全国に“北海道ブランド”を発信していきたいとの思いから開発された。

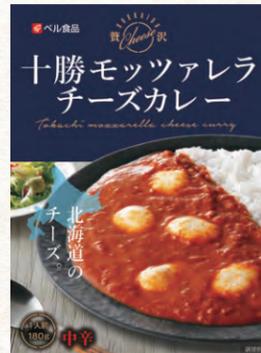
企業からのメッセージ

代表取締役社長 福山浩司氏

「私たちベル食品は、昭和22年に北海道大学農学部出身の7人の青年たちが北海道で創業した会社です。北海道にこだわった調味料、だし、レトルトカレーを製造し続け、創業75周年を迎えました。

今回認証いただいた3品は、いずれも北海道の味や原料にこだわり抜いた商品であり、弊社を創業した7人の青年たちの“北海道の美味しいものを全国の皆さまに食べていただきたい”という志が脈々と生き続けております」

北海道万能根昆布だし
スープカレーの作り方プレミアム
濃厚チキン
十勝モッツアレラチーズカレー



認証
POINT

北海道産の原材料にこだわって製造された商品である点。

企業 DATA	ベル食品(株) 札幌市西区二十四軒3条7丁目3番35号 代表取締役社長 福山浩司 TEL: 011-613-0001 https://www.bellfoods.co.jp/	
販売価格 (税込)	北海道万能根昆布だし(400ml) 799円 スープカレーの作り方プレミアム 濃厚チキン(122g) 307円 十勝モッツアレラチーズカレー(180g) 583円	
販売先	自社オンラインショップ、道内一部スーパー・土産店など	

読者プレゼント



「北海道万能根昆布だし」を4名にプレゼントします。
32ページのアンケートにご記入の上、ご応募ください。



札幌商工会議所認証

北のブランド

北のブランド公式ホームページ
https://www.sapporo-cci.or.jp/north-brand/

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課
TEL: 011-231-1332

生産性向上支援訓練の

ご案内

労働生産性が向上!

仕事の効率化を促進!

大幅なスキルアップ!

会社のため、自分のため、
発揮できる能力を磨くことで
将来のレベルアップにつながります。

生産性向上支援訓練は企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。ポリテクセンター北海道では、生産性向上支援訓練を北海道内各地で開催し、中小企業等の在職者の皆様(※)の企業の様々な課題の解決や現場力の強化を全力でお手伝いします! ※事業主の指示を受けた在職者の方に限ります。

お申込み受付中コース

番号	コース名	開催日	定員 (人)	受講料 (税込)	受講申込 期限日
札28	クラウドを活用したシステム導入	11/28(月)	30	3,300円	10/21(金)
札30	後輩指導力の向上と中堅・ベテラン従業員の役割	12/12(月)	30	3,300円	11/7(月)
札31	IoT導入に係る情報セキュリティ	12/22(木)	30	3,300円	11/17(木)

※詳細についてはホームページに掲載しております

今月のおすすめコース



札31 IoT導入に係る情報セキュリティ

データでの情報管理が主要となりつつある現在、企業内で管理方法などのルールを策定し、情報漏洩やサイバー攻撃などのリスク対策を行う必要があります。本訓練では、IoT導入の有用性や情報セキュリティに関するリスクについて学び、セキュリティチェック等の必要な対策についての知識と技術の習得を目指します!



【生産性向上支援訓練に関するお問い合わせ】生産性向上人材育成支援センター
TEL:011-640-8828 FAX:011-640-8958
MAIL:hokkaido-seisan@jeed.go.jp
URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/biz/hl52qs00000adebg.html



ポリテクセンターのご案内

ポリテクセンターは厚生労働省所管の公共職業能力開発施設です。求職者の再就職を支援するための職業訓練(離職者訓練・求職者支援訓練)や、ものづくり分野を中心とした中小企業等で働く方々の知識・技能の習得のための職業訓練(在職者訓練)、また、人材育成等の支援(生産性向上支援訓練)などを行っています。

※詳しくはホームページをご覧ください。URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構北海道支部
北海道職業能力開発促進センター
ポリテクセンター北海道



【ポリテクセンター北海道】で検索!

ハロートレーニング
— 急がば学べ —

有限会社能澤理美容院

THE BARBER CHOUCHOU
準チーフ 岩田雄一郎さん

大阪府出身、2歳より札幌在住。北海道理美容専門学校卒業。平成25年4月入社。札幌工区内にあるヘアサロン「エンブレム」での勤務を経て、令和元年より現店舗に勤務。趣味はバドミントンとドライブ。

〔会社概要〕
昭和5年北海道南龍郡北龍村（現南竜郡北竜町）にて、のざわ理容館として開業。昭和37年に札幌へ進出し、昭和41年に能澤理美容院を設立。現在、札幌市内に6店舗を構え、従来の理容や美容という枠を乗り越え、新しいヘアビジネスの可能性を追求、挑戦し続けている。

〔所在地〕札幌市東区北12条東1丁目1番22号
TEL 011-711-6271



お客様一人ひとりとの時間を大切にし
一番似合うスタイルと至福のひとときを提供

—現在の担当業務について教えてください。
理容業務全般を行っています。一人ひとりの顔や頭の形を見ながら、その方のライフスタイルに合わせて、カットやパーマ、カラーリングを行い、一番似合うヘアスタイルを提供しています。また、顔剃りやヘッドスパなどのリラクゼーションサービスで至福のひとときの提供も行っています。

—入社のきっかけは。

弊社の経営理念に「経営者育成の道場であれ」という考え方があります。地元札幌で就職先を探していたとき、弊社では多くのOBたちが経験を積んだ後、札幌で独立し成功しているという話を聞きました。自分も将来、独立して自分の店を持つことが目標のため、接客技術や経営の知識、考え方を学びたいと思い弊社を選びました。

—実際に現在の仕事に就いてみて、感じたことや新たに発見したことを教えてください。

当店では一人のお客様に対して一人のスタイリストが最後まで接客を行うことが多いです。若年時は、

先輩スタイリストのアシスタントとして、途中から代わりにシャンプーや顔剃りを担当することがありました。その際、お客さまを不安な気持ちにさせず安心感を与えるためには、質の高い技術と接客が非常に大切であることを実感しました。

—仕事を行う上で意識していること、心掛けていることは。

全ての動作に「丁寧」を心掛けていて、顔剃りやシャンプー、ヘッドスパなどのリラクゼーション技術に関しても自信があります。また、お客さまに緊張感を与えない接客や、満足していただくために、事前の打ち合わせにおいても、その方の髪の生え癖や頭の形、悩みなどをしっかりとカウンセリングした上で施術を行っています。

—担当業務の面白さ、やりがいはどこのようなところにありますか？

一番やりがいを感じるのをお客さまから「かっこよくしていただきありがとうございます」とか「顔剃りがとても気持ちよくなって寝てしまったよ」などのお褒めの言葉をいただくときです。

私の技術や接客を気に入って、10

年以上指名なしで通っていたいただいたお客さまから突然ご指名をいただいたときは、自分がやってきたことに間違いはなかったんだと安心するとともに、自信につながりました。また、最近では自店での売り上げがトップの月が多くなり達成感を感じています。これからも現状に満足せず、さらに成長し続けたいと思っています。

—今後の目標を教えてください。

今後は理容技術だけではなく、脱毛や美容エステなどの技術も習得していきたいと考えています。また、将来的には独立を考えているため、経営学も勉強していきたいです。

—この仕事を目標している人に向けてメッセージをお願いします。

最近では科学の進歩により、いろいろな仕事のIT化が進んでいます。理容技術は今後も人間がやり続けていく仕事だと思います。非常にやりがいがあり、お客さまを笑顔にできる素晴らしい仕事です。ぜひ、多くの人が理容師の道へと進んでいただけるとうれしいです。

■工藤育磨サブチーフインタビュー
—岩田さんの仕事ぶりや今後期待することを教えてください。

岩田さんは、お客さまとの信頼関係を築くため、あらゆることに真剣に向き合っていて、年代問わずたくさんの方から支持を得ています。自情報収集して、技術向上を心掛け、提供する姿勢は、上司の私から見ても学ぶべき部分がたくさんあります。また、最近では後輩の育成にも力を入れてくれています。切磋琢磨しながら、今後の弊社を盛り上げていってくださることを期待しています。

—御社の取り組みについて教えてください。

ヘアビジネスと聞くと一般的には美容業に関わる仕事を想像される方が多いと思います。一方で、弊社のような理容業も昔から全国的に存在し、「清潔」「おしゃれ」「癒し」を提供し続けてきました。昨今では働き方の多様化により店舗もさまざま、店舗に属せずフリーランスとして場所を借りて自分の時間で営業する理美容師もいます。しかし、今だけのニーズに即しても近未来に業界を弱体化させかねない傾向には危

惧を感じています。

また、理容業は現代の少子高齢化社会においても、AIに代わりはできない仕事のため、非常に有利な職種だと自負しています。作業方法は変わったとしても、今後もお客さまに「満足」という感性を与えられるのは、やはり人の気持ち成す仕事ならではの強みだと思います。

弊社は昭和5年の創業以来、人を雇い、育て、店と共に我々社員たちも育ちながら現在に至ります。一見価値のない小さな原石からのスタートであっても、先輩後輩、お客さま、同業の仲間とたくさんさんの絆で研磨されて、唯一無二の宝石となり、今後も社会に貢献していける会社であり続けたいです。



岩田さんと工藤サブチーフ

単相ハイブリッド型蓄電システム
J1ESSシリーズ 好評発売中



自家消費100%
太陽光発電は売るから使うへ



合計
約360W

業界
最大
容量

電池容量 5.8kWh → 連続 約16時間 使用可能
電池容量 11.5kWh → 連続 約31時間 使用可能
電池容量 17.3kWh → 連続 約48時間 使用可能



SolaX (ソーラーエックス)の蓄電池システムは、世界120カ国へ販売する業界をリードする蓄電システムです。

日本全国での取付実績が増加中です。

FIT新設・FIT満了を迎える皆さまへ自家消費100%時代に見合うおすすめの1台です!!



モデル番号
J1ESS-HB58 5.8kWh
J1ESS-HB115 11.5kWh
J1ESS-HB173 17.3kWh

太陽光パネル・蓄電池の新規取付もいたします!

お気軽にお問い合わせください!

見積り無料!!

株式会社三和商事
札幌市中央区南3条西9丁目998-17

下記お電話もしくはホームページへお問い合わせください。

☎ 011-231-0357
<https://sanwa-shoji.jp>

住 札幌市中央区北一条西3丁目3
ばらと北一条ビル1階
TEL 011-522-6963
WEB <https://expert.riseacross.com>



司法書士法人中央ライズアクロス
札幌支店支店長
代表司法書士・行政書士・測量士補
小野寺 若さん

Q スピード、フットワーク、安心の料金体系でお客さまの満足に配慮。
A 中央ライズアクロスグループは全国13拠点、総勢200名を超える専門家スタッフで構成する日本屈指の規模を誇る司法書士法人です。主な業務は、不動産登記、商業登記、相続登記、信託登記等の法務局へ書類を提出する上で必要な登記業務。社内には司法書士、行政書士が所属し、複雑な申請にもワンストップでスピーディーに対応します。料金設定も明瞭でわかりやすく、個人・法人問わず誰もが安心して利用できる最適なサービスを提供します。

Q 相続について話を聞きたいのですが、不安な点が多いです。
A 当社は初回相談無料です。財産や家族構成、相続人の人間関係などを伺いながら、よりよいアドバイスを行います。また、生前対策においても、任意後見契約、財産管理契約、死後事務委任契約、公正証書遺言書、もの忘れ信託などの中から相談者にとって最適なメニューを提示し、メリットやデメリット、料金体系をしっかり説明した上で契約を結ばせていただいています。

Q 法人に関しての登記も行っていただけますか?
A 商業登記は、札幌支店を含めグループ全体で数多くの実績を持っています。会社設立、本社移転、役員変更、定款作成、M&A、株式譲渡など、法人に関わるあらゆる登記業務を豊富な知識と経験をもとに行っています。会社の規模、業種は問わず、北海道内どこからでも相談可能なので、お困りの場合はまずは一度ご相談ください。



Sapporo Samurai Club Vol.69

皆さまのお悩みを解決に導く札幌商工会議所会員の士業・専門家集団『さっぽろサムライ倶楽部』の登録メンバーをご紹介します!

さっぽろサムライ倶楽部 検索

<https://sapporo-samurai.com/>

住 札幌市中央区北4条西7丁目5
緑苑第二ビル1208号
TEL 011-211-4300
WEB <https://www.saneyoshi.jp>



実吉公認会計士事務所
代表
公認会計士・税理士
實吉 孝範さん

Q 事業に集中するために、会計を正しく、効率良く。
A 当事務所では、法人および団体等の会計監査を中心に業務を行っています。大切にしているのは、財務情報の信頼性の担保。会計を正しく把握することは、経営の判断材料にもつながります。また、昨今では会計のシステム化が急速に進んでいます。当事務所では、企業の社内システム構築に長年携わってきた強みを生かし、お客さまの会計システム導入やDX化のご相談にも積極的です。

Q インボイス制度とは、どのような制度なのでしょう?
A インボイス制度とは、2023年10月からスタートする「適格請求書発行事業者」の登録が必要で、現状、消費税課税事業者にはそれほど問題はありませんが、売上1000万円以下の免税事業者にとっては、消費税負担が増える可能性があります。制度について気になる方は、お気軽にご相談ください。

Q 請求書等をデータ保存しなければならぬと聞きました。
A 2022年1月施行の改正電子帳簿保存法では、WEB経由で購入した商品やサービスに関する電子取引データは、印刷ではなく、データ保管が義務付けられました。現行では2年間の有期間が設けられていますが、将来的にはデータ保管をしない、法人税や消費税で不利な扱いを受ける場合があります。今後、会計業界ではますます電子化が進むと予想されますので、事務の効率化を図るためにも社内システムの見直しを検討ください。

札幌商工会議所 各種医療検査 受診のご案内



札幌商工会議所では医療機関と提携して、各医療検査を**特別料金**で受診していただけるサービスを実施しております。経営者はもちろん、従業員とご家族の健康維持にお役立てください！

まごころ共済加入者向け割引サービスについて

加入者は**全ドック受診料（会員料金）よりさらに1割引！** ※予算の上限に達し次第、割引終了となりますので、ご了承ください。
「まごころ共済制度」とは、おひとりさま月々500円の会費で、出産・入学・入院などに際して「慶弔給付金」を支給する「給付事業」と、ビジネスやレジャー、スポーツなどのさまざまなライフシーンを応援する「各種助成・割引サービス事業」など企業の福利厚生を充実させる共済制度です。ご加入対象は当所会員事業所の代表者、役員、従業員です。
（例1）結婚祝金：20,000円、出産祝金：20,000円など （例2）一部の美術展やイベントチケットが会員料金よりさらに半額！！

【ご加入や慶弔給付金、割引優待などに関するお問い合わせ：会員組織部 共済事業室 TEL：011-231-1362】

～脳ドック編～

下記8個のポイントに当てはまる方が、脳の病気を発症するリスクが高いとされています。

- | | | |
|---------------------------|---------------------|----------------|
| 1. 高血圧、高コレステロール、肥満 | 2. 味が濃い食べ物が好き | 3. 魚介類をあまり食べない |
| 4. 50代以上で、まだ脳の検査を受けたことがない | 5. 血縁者に脳卒中を起こした人がいる | 6. 物忘れが多い |
| 7. 慢性的、あるいは一過性の頭痛がある | 8. 手足のしびれや顔面麻痺がある | |

※「20代」「30代」でも上記に当てはまる方は脳ドック受診をお勧めします。

～PETがんドック編～



通常、がんは実際に腫瘍ができたり、体に変化が起きてから見つかる場合が多く、がん細胞の成長がある程度進んでからでないと発見しにくい病気です。早期発見のため特殊な検査薬で「がん細胞に目印を付ける」というのがPET検査の特徴であり、従来の検査に比べて早期にがん細胞を発見することができます。

～膵臓がんドック編～

下記内容に該当される方はぜひ一度検査を受診ください。

- | | | |
|------------------|---------------|---------|
| 1. 家族に膵臓がんの人がいる方 | 2. 糖尿病の方 | 3. 肥満の方 |
| 4. 喫煙される方 | 5. 大量飲酒されている方 | |

※「膵臓」は食事を消化したり血糖をコントロールするなど重要な役割を担う臓器の一つですが、その一方で「がん」があっても進行するまで症状が出ない、画像によく映らない、病気の進行が速いといった悪条件が重なるため、「暗黒の臓器」とも呼ばれています。

～メンタルヘルスドック編～

下記19個のポイントに6個以上当てはまる方は、「こころの健康状態」に問題が起きている可能性があります。

- | | | |
|------------------|-------------------|-------------|
| ① 頭が重い | ② 頭痛がする | ③ 何となく疲れやすい |
| ④ 体がほてりやすい | ⑤ めまいがする | ⑥ 便秘・下痢気味 |
| ⑦ 喉が渇きやすい | ⑧ 耳鳴りがする | ⑨ 朝早くに目が覚める |
| ⑩ 寝つきにくい | ⑪ 朝または夕方、憂鬱な気分になる | |
| ⑫ 物事を決められない | ⑬ 仕事や勉強がはかどらない | |
| ⑭ 集中力が続かない | ⑮ 何となくイライラする | |
| ⑯ 楽しめていたことが楽しめない | ⑰ 生きていても仕方ないと思う | |
| ⑱ 今後は不安で仕方ない | ⑲ 人に会うのがおっくう | |



～乳がん・子宮がんドック編～



下記5個のポイントに当てはまる方が乳がん・子宮がんを発症するリスクが高いとされています。

1. 中心となる患者層は40～50代、中には30代で発症することもあります
2. 高齢初産の方（出産未経験の方）
3. 血縁者に乳がんになった方がいる場合
4. 肥満の方
5. 月経不順の方

※乳がんは30代から増加し、30～64歳女性におけるがん死亡率では第1位です。定期的な検査で早期に見つかれば、90%以上が完治できます。
※「男性」でも乳がんを発症する恐れがあります。ぜひドック受診をお勧めします。

～在宅血液ドック編～

下記内容にご興味がある方は、在宅血液ドックをお勧めいたします。

自宅で、自分で、血液検査ができます。
指先のほんのわずかな血液でできる在宅血液検査キットをご使用いただけます。検査キットの送付・採血・検査・検査結果報告まで一貫したサービスです。
また、生涯にわたって検査データをお預かりし、健康生活を支援するサービスとなっております。

～在宅尿検査ドック編～

会員制がん予防メディカルクラブ まも～る

がんの早期発見をサポート、ご自宅で採尿しポストへ投函、検査結果はWEBでご覧いただけます。

未来のあなたと大切な家族のために、がん予防と早期発見をサポートします。
がん予防メディカルクラブまも～るは、採尿によるリスク検査を受け、そのリスクが高かった場合に、がんドックを無料で受けることができる会員制のサービスです。毎年、定期的にリスクをチェックすることで、がんの早期発見や生活習慣改善のきっかけをつくります。

お申し込み・お問い合わせ
会員組織部 会員サービス・広報課
TEL 011-231-1318 FAX 011-231-5591
E-mail service@sapporo-cci.or.jp

お申し込み方法や受診料のお支払い方法、検査内容の詳細等については、**同封のチラシ**をご覧ください。



著者Profile
税理士・中小企業診断士 知野 福一郎
 第四銀行本店貸付第1課次長にて退職後、昭和47年7月に事務所を開設。
 会計事業をはじめ、事業承継、M&A、相続対策などあらゆる面で中小企業の相談に応じている。
 札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員

税理士法人知野・寺田会計事務所 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター ☎011-251-5631

テーマ

消費税インボイス制度への対応 小規模事業者、何をしたら良いか

Q 小規模小売店です。税務署から適格請求書発行事業者の登録申請書が届いています。対処方法を教えてください。

A **1** 何がかわるのか
 来年の10月1日より、仕入税額控除の方法がインボイス方式に変更されます。消費税の納税額の計算は、消費税の課税対象となる売上高に伴い、受け取った消費税額から仕入れや課税される経費等に掛かっている消費税額を控除して算定します。

これまでは仕入税額等の控除額は帳簿上に明細が記載されていれば、それを控除税額として納付額を算定していましたが、この仕入税額等控除額の算定がこれまでと異なり、先方企業から受け取った請求書等に記載されているインボイスによって計算することになります。インボイスを発行するにはあらかじめ適格請求書発行事業者として税務署に申請し、登録された番号の記載が義務付けられており、その登録番号のない請求書による消費税額は控除対象外となります。

2 なぜ変わるのか
 2019年に消費税率が標準税率10%と軽減税率8%の複数税率制となり、インボイスの導入により売り手が買い手に、正確に控除される消費税額を知らせ、誤りを無くした

ということが直接的な理由です。

3 登録番号の交付を受ける
 まずは所轄税務署に登録番号の申請をすることが必要です。この登録は、現在課税事業者である場合と、今後課税事業者になることを選択し、申請した場合に番号が交付されます。免税事業者は、課税事業者の選択後でないと登録番号の交付がされません。登録事業者は、国税庁の適格請求書発行事業者公表サイトに掲載され認知されます。

4 インボイスの課税事業者になる
 インボイス制度への登録は任意ですが、来年10月1日以降、取引先はインボイスがなければ仕入等税額控除ができないため、結果的に消費税納税額が本来支払うべき金額より増加し、以後取引の継続はできないという事態が生ずる可能性が出てきます。登録事業者になると請求書等を所定の記載事項に合わせて作成し、それに基づく請求書の発行、さらに発行したインボイスの7年間の保管義務、経理処理の見直しなどが必要になります。

5 免税事業者等の対応方法
 免税事業者は登録番号が交付されないため、販売先企業は税額控除の対象にできず、結果的に取引契約の破棄となる可能性があり、課税事

業者の選択をして登録番号を取得するか、これまで通り免税事業者としていくかの選択が必要になります。一方、今後とも免税事業者として継続していける場合は、次のようなことが考えられます。

①美容室など売上先が全て消費者のみである場合は、売上先が消費税納税義務者ではないためインボイスは必要ないと考えられます。
 ②飲食店などは、顧客が消費者の場合と事業者の場合と混在しているためその割合により勘案する必要があります。

③販売先が簡易課税を選択している場合は、みなし仕入率で仕入税額控除が計算されるため、インボイスは必要ないこととなります。

6 免税事業者の経過措置
 免税事業者からの仕入税額控除の計算には経過措置が設けられており、2023年10月1日～2026年9月30日までは仕入税額相当額の80%、2026年10月1日～2029年9月30日までは仕入税額相当額の50%を仕入等税額控除額として認めることとされています。この場合は、帳簿上にこの経過措置の適用を受ける課税仕入れである旨の記載や、免税事業者から受け取る区分記載請求書等の保管が必要になります。



著者Profile
弁護士 柴崎 泰斗
 平成20年に橋本・大川合同法律事務所に入所。以来、道内の上場企業や中小企業等、数多くの企業の労働問題や債権回収、M&A、企業再生事件など、企業を取り巻くさまざまな法律問題の解決に携わっている。
 札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員。

弁護士法人橋本・大川合同法律事務所 札幌市中央区北4条西20丁目1-28 ☎011-631-2300

テーマ

契約期間

Q 事業所の従業員も増えてきたので、近隣に駐車場を借りようと思っています。長期間使いたいと思うので、契約期間を20年としたらいいのですが、気を付けることはありますか？

A 建物ではない駐車場の賃貸借の適用が無いため、借地借家法の適用が可能です。そのため、借りの側としては、なるべく長く契約期間を設定したいところでしょう。

しかし、一方で、20年もの長期契約となると、将来の経営状況を見通すことが不可能な以上、思わぬ形で借りた駐車場が不要となるケースもあり得ます。その場合、既に不要になっていても関わらず、契約期間満了まで借り続けなければならぬことも想定されますので、借主としては、特に長期間にわたる契約には、中途解約が可能となる条項を挿入しておくべきでしょう。

Q 取引先より、今後取引規模を拡大したいと言われ、発注に
 対応するための生産設備も購入する予定となっています。取引先からはこれまで通り、1年更新の契約で対応したいとの提案を受けていますが、問題ないでしょうか？

A 継続的な取引を前提として新たな場合、その投資回収期間を考慮して、契約期間を設定した方が良いでしょう。5年で投資回収が見込まれる場合は、最初の契約期間を5年契約にして、あとは1年ごとに更新という形もあります。また、導入した生産設備の転用等を考えると、更新拒絶の際に、十分な予告期間を設定することも良いでしょう。

Q ある取引先と、長年にわたつてお取り引きさせていただいていたのですが、先日、一方的に解約されてしまいました。当社として、何か主張することはできないのでしょうか？

A 継続的契約は、原則として契約期間の満了通りですることとなりますが、契約の種類や内容、契約当事者の保護の必要性、信頼関係破壊の有無、契約の継続期間等を総合的に考慮し、契約の終了が制限されることがあります。具体的な事情により見通しが異なりますので、一度専門家に相談

されたほうが良いでしょう。

Q 当社では、システムの保守に委任しようと思いますが、その際に気を付けることは何かあるのでしょうか？

A 委任契約の場合、民法上、当事者はいつでも解除できるものとされています（民法651条）。今回の場合、5年契約と期間を定めていますが、裁判例では期間の定めがあるだけでは、解除権が放棄されたとは言えず、民法651条の任意解除権を行使できるとしたものもあります。システムの保守契約について期間途中で解除されるのは困りますので、中途解約については禁止する旨の条項を設けることも検討の余地があります。

一方で、受任者が委任事務の処理に消極的であるにも関わらず、契約の継続を強制することも互いにとって適切ではないこともあり、中途解約の場合に、違約金の定めを設けるといふ対応も良いでしょう。

専門家からの提案書

相手に届く、伝わる話し方

第3回

声と、言葉と、もうひとつ

第1回で発声を、第2回で話の組み立て方をご紹介しました。目覚めた声で、工夫した原稿を読むだけでもとてもよいのですが、最後にひとつ上の「伝える」技と、私がずっと大切にしている言葉をご紹介します。

AIに技術で負けても

最近、AIがニュースを読んでいるのをご存じですか。AIによる自動音声というと、電話の操作案内などの抑揚がないものをイメージされるかもしれませんが、最近は大いぶ聞きやすさが向上しています。NHKでも一部のニュースをAIが読んでいて、作業しながら聞き流す分には違和感がないくらいです。

用意された原稿を正確に、クリアな発声で音声化するという点においては、すでに私たち人間はAIにかなわないのかもしれませんが、プレゼンも、あいさつも、AIが原稿を読み上げたほうが聞きやすくなるかもしれません。

でも、私が、そしておそらく多くのアナウンサーの方が大切にしていることが、AIには決してできません。

それは「寄り添う」ということです。伝えたい内容に寄り添って、相手に届くように、気持ちをそこに込めることです。その心があるだけでニュースの読みもトークも全く違ってきます。大切なことが伝わるようになります。

寄り添うために、話さない

寄り添うって、じゃあ、どうやるのか。どうすれば伝わるのか。話すための技をご紹介してきましたが、実は「話さない」ことも同じくらい大切です。直前で、さあここから大事なところだと、ひと呼吸おく。その「間」で聞き手は聞く準備ができ、次の言葉が引き立ちます。野球中継でも実況者がのべつ幕無し話すより、大きなプレーのときは黙って球場の歓声や音を聞かせるほうが引き込まれます。重いニュースのあと、次の話題に移る前に「大変なことだったな…」と噛みしめる一拍をおくのも、AIにはできない寄り添い方です。

また、テンポを落としてゆっくり話すことでも、強調することができます。「間」と「緩急」が大事なのです。



フリーアナウンサー
エミナ・クミナ代表
丸子 美生子氏

URL <https://www.facebook.com/eminakumina>
e-mail maruko@eminakumina.com

東京学芸大学卒。NHK函館放送局にてキャスター・リポーターを務めたのち、函館・札幌・東京でフリーアナウンサーとして活動。リポーター、朗読、ナレーション、各種司会などで実績を積み、言葉への関心の高さを生かして、校正や音声の文字起こしも手掛けるほか、自ら取材して記事を書くことも。2022年3月に札幌に拠点を定め、7月に個人事務所エミナ・クミナ設立。日本漢字能力検定2級、日本語検定準1級。

ありがちなのが、そこだけ強く大きい声で言う強調です。「おめでとうございます!」などの声掛けでしたら思い切り声を張ってもいいと思いますが、声の大きさが印象に残って内容がかすんでしまいがちです。

師匠が教えてくれたこと

私がアナウンサーとしての一步を踏み出したNHKでは、当時のチーフアナウンサーの志摩悦二郎アナが指導してくださいました。今でも師匠と思っています。その師匠が口癖のように言っていた言葉があります。

「読むんじゃなくて、伝えるんだよ」

中継で、事前に用意した構成どおりにリハーサルをして、時間内にぴったり取まっても、「へたくそだね」と言われました。実際へたくそでした。原稿を正しくきれいに読めさえすればいいのではなく、何を、誰に伝えたいのか、その意識が大切だと教えられました。今もマイクに向かうとき、志摩アナのこの言葉を思い出します。自分の言葉に心を込める。そうすれば、おのずと間や緩急といったメリハリが生まれてくるのです。

でも、心を込めても、それを聞きやすく発声できなくては、そして伝わりやすい原稿にできなくては、やっぱり伝わりません。師匠も発声練習は欠かさず、中継の台本を現場で変えることもためらいませんでした。

声と、言葉と、心。3回にわたりご紹介してきたこの3つは、三位一体ともいべき、どれも大切なものです。

私はこの連載の間に新型コロナウイルス陽性となり、寝込んでいる間は発声どころではありませんでした。回復して再開すると、まあ口周りの動きの悪いこと…。また日々練習を積み重ねていきます。皆さんもぜひできるところから、実践してみてください。

札幌商工会議所制作「北のブランド」の紹介動画で、ナレーションを担当しました。ぜひご覧ください。
<https://youtu.be/xygyyIX90uU>



市役所本庁舎における再生可能エネルギー100%電力の導入について

札幌市では、2021年3月に策定した「札幌市気候変動対策行動計画」において、2050年にゼロカーボンシティを実現することとし、その達成に向け、2030年までに温室効果ガス排出量を半減（2016年比で55%削減）することを目標としています。その中でも、太陽光などの再生可能エネルギー（以下「再エネ」）については、2030年までに市内の電力消費量に占める再エネの割合を2016年の24%から50%、市有施設においては2016年の29%から80%にするという目標を掲げています。

この目標達成に向けて、本市が率先して再エネ電力の利用拡大に取り組むことで、多くの市民・企業の皆さまによる取り組みが拡大していくことを期待し、2022年10月1日から、市有施設の中でも特に象徴的な施設である市役所本庁舎に「再エネ100%電力」を導入しました。



市役所本庁舎のほかにも、2021年4月から札幌市の指定管理者施設である「札幌市時計台」で再エネ100%電力を導入しています。

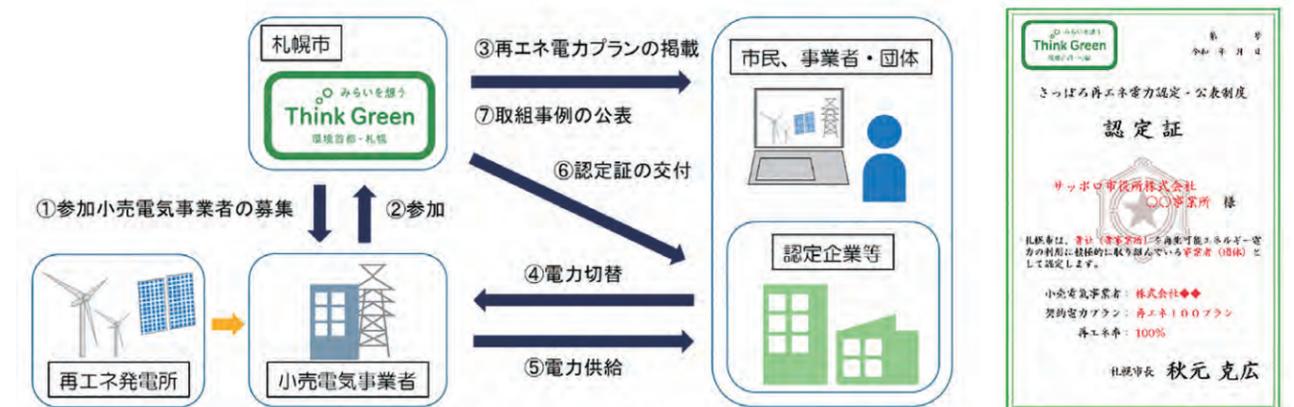
- 導入日：2022年10月1日（土）～
- 年間電力消費量：約264万kWh（一般家庭約630世帯分に相当）
- 想定CO₂削減量：約1,450t-CO₂
- 電力契約先：北海道ガス株式会社

市役所本庁舎への再エネ100%電力導入に併せて、本庁舎の公用車としては初となる電気自動車（EV）を1台導入し、ゼロカーボン・ドライブ※を実践します。（2022年12月予定）

※ゼロカーボン・ドライブとは…再エネを使って発電した電力（再エネ電力）とEVなどをセットで活用することで、走行時のCO₂排出をゼロとする取り組みです。

さっぽろ再エネ電力認定・公表制度について

札幌市では、再エネ電力の利用拡大を目的とし、「さっぽろ再エネ電力認定・公表制度」を開始しました。本制度の参加小売電気事業者が提供する再エネ電力プランへの切り替えを行った市内事業者・団体に対し、再エネ電力の利用に積極的に取り組んでいることを認定し、認定証を交付するとともに、ご希望に応じて取組事例を札幌市のHPで公表します。※詳しくは「さっぽろ再エネ電力認定・公表制度」で検索



お問い合わせ

<再生可能エネルギー100%電力の導入について>
札幌市環境局環境都市推進部環境エネルギー課
TEL: 011-211-2872 Mail: kan.energy@city.sapporo.jp

<さっぽろ再エネ電力認定公表制度・ゼロカーボンドライブについて>
札幌市環境局環境都市推進部環境政策課
TEL: 011-211-2877 Mail: kan.suishin@city.sapporo.jp

総合賞 株式会社北海道宝島旅行社

住所 札幌市中央区南2条東2丁目8-1 大都ビル9階 電話 011-252-2115 URL https://hokkaido-takarajima.com/



“Travelife Partner” 取得証明書



出張ハンドブック



SDGs教育旅行プログラム

SDGs専門チームを中心に、 全社一丸となってプロジェクトを推進。

株式会社北海道宝島旅行社は「北海道の魅力を伝える旅行会社」として、ステークホルダーとの協力体制を築きながらSDGsを推進している。

きっかけとなったのは「Travelife (トラベライフ)」取得のためのプロジェクトだった。Travelifeとは、ツアー事業者や旅行会社を対象に持続可能性について審査を行う国際認証団体。認証を受けるためには、旅行業の基本的な心得から、地域の自然や文化、動物・人権への配慮など100以上に及ぶ項目をクリアすることが条件となっていた。

項目を整理していくと、SDGsに関連した事柄も多く、「これもSDGsだったんだ!」という発見も多かったという。

そこで同社では各事業部から1~2名程度が参加する「観光SDGs推進プロジェクト」を立ち上げることとなった。メンバーはあえて固定化せず、定期的に入れ替わりながら誰もが参加できる仕組みとし、研修や勉強会、アクションプランを策定。旅行業に携わる企業として、地球、地域、自分たちにとってよりよい課題解決法を日々模索している。

できることから少しずつ広げることが、 やがて大きな力になる。

SDGsを進めるうえで、同社が大切にしたのは「自分たちができることをしっかり実践すること」だった。働き方や採用についての見直し、出張時の公共交通利用やエコドライブ、業務を通じた気づきのディスカッションなど、できることを仲間と話し合い、SDGsの理念を企業文化にする素地を作った。その結果、これまであまり興味を示していなかった社員も取り組みを意識するようになり、社内の空気感も変わってきたという。

また、旅行業では地域自治体や宿泊施設、ツアーガイドなど関係機関との協力体制が必要だ。旅行会社1社がSDGsを掲げたとしても、賛同するパートナー企業がなければそれは小さな灯火にしかならない。しかし、自分たちがほんの少し前を歩き、パートナー企業を啓蒙しながら少しずつ仲間を増やして相互理解を深めていくことが、これからの地域や自然環境にとって、大きな力になると考えている。

SDGsに根差した観光地域づくりを推進。

同社では以前から「観光地域づくり事業部」があり、北海道各地の観光課題解決を支援してきた。そこで重要視しているのが「地域産業や文化を生かした観光コンテンツの発掘」だ。地域の自然や文化、産業などに配慮したサービス開発を推進することで、交流人口の増加や雇用促進、移住促進にもつながる持続可能な観光地域づくりを目指している。

今後はさらに地域のSDGsの取り組みを学ぶ観光商品開発や、旅行で発生するCO₂をオフセットできる仕組みの導入なども加え、SDGsを一過性ではなく企業に根付いた当たり前の活動として昇華していくことが目標だ。

詳しくはこちらをご覧ください



総合賞 北海道コカ・コーラボトリング株式会社

住所 札幌市清田区清田1条1丁目2-1 電話 011-888-2001 URL https://www.hokkaido.ccbc.co.jp/



省エネ型自動販売機



「ボトルtoボトル」イメージ

温室効果ガスを削減し、 限りある資源を次世代へとつなぐ。

創業以来、「北の大地とともに」のスローガンを掲げてきた北海道コカ・コーラボトリング株式会社。その理念のもと、どさんこ企業として北海道の持続可能な社会の実現を目指し、サステナビリティ経営を推進している。

その代表的な活動として、脱炭素社会実現に向けての取り組みがある。同社では日本国内のバリューチェーン全体における温室効果ガス(GHG)を2030年までにスコープ1、2(工場やオフィス、エネルギーに起因する排出量)で50%、スコープ3(原料の加工、自動販売機などの排出量)で30%(いずれも2015年比)削減する目標を策定。

具体的には、化石燃料・消費電力の削減、車両の運行管理による省エネ、太陽光や風力発電設置による創エネ、新規建設時の「ZEB Ready」認証取得、省エネ自動販売機の設置などにより、GHG排出量削減に向けた取り組みを積極的に行っている。

「ボトルtoボトル」で、 100%リサイクル容器を実現。

飲料製品の製造・販売を主軸とする同社では、「容器のリサイクル」は最も身近な課題だ。容器自体の軽量化や材料の見直し、ラベルレス化も同時進行しているが、使用済みPETボトルを回収し、新しいPETボトルに再生する「ボトルtoボトル」も欠かせない取り組みの一つ。

広報・サステナビリティ推進部部長の鈴木氏は「弊社では容器はゴミではなく、資源として考えています。資源を回収することで水平リサイクルを進め、現在は『い・ろ・は・す天然水』や『コカ・コーラ』など一部の製品に『100%リサイクルPETボトル』が採用されていますが、今後もラインアップを順次拡大していく予定です」と話す。

また、本社社屋にはPETボトルのリサイクル工程を体験的に学べるコーナーも設け、資源循環の大切さをわかりやすく解説しており、来訪者に好評を得ている。

北海道の豊かな自然や、地域活動を支援。

飲料メーカーにとって「水」は切っても切り離せない関係。水資源や北海道の豊かな自然環境を道民全体で保全し、未来へと引き継いでいくことを目的に、2010年からスタートした事業が「北海道e-水プロジェクト」だ。これは北海道各地で水辺の環境保全に多彩に取り組む団体を支援する寄付活動で、これまでに延べ138団体に約1.43億円(2021年まで)を支援し、道内の水資源の保全につながっている。

また、地域の課題解決を支援する取り組みとして「寄付型自動販売機」の設置がある。これは飲料の購入を通じて社会との関わりを深め、社会貢献活動を支援できる仕組みで、医療福祉や教育、環境、スポーツなど地域に根差した幅広い団体に貢献。

同社ではそのほかにも、フードバンクや社会福祉施設への製品寄贈、動物園との協働、地産地消応援など地域におけるさまざまな活動を多角的に支援している。

詳しくはこちらをご覧ください



「北海道e-水プロジェクト」支援団体の活動風景

北の大地とともに。
事業を通じて、北海道の持続可能な発展を目指す。

新入会員のご紹介

ご入会、誠にありがとうございます。

新規にご入会いただいた企業さまを、順次ご紹介していきます。

営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
清掃業 浅野 一秋	遺品整理、生前整理、不用品買取・処分、配送や梱包、ハウスクリーニングなどを承っております。 〒003-0029 札幌市白石区平和通10丁目北5-18(サンシャイン白石403) http://reen2021.com/	070-2009-0009
コンピューターソフトウェア開発 (株)アド・エイト	ソフトウェア開発の“無限の可能性を追求し、不可能を無くす”。 〒064-0821 札幌市中央区北1条西20丁目1-20(カレラ北1条ビル9階) https://www.add-eight.com/	011-299-2451
サービス業、美容業など IMASIA	パーソナルカラー診断、骨格診断の女性限定“隠れ家サロン”です。 〒060-0032 札幌市中央区北2条東8丁目 https://reserva.be/ja5464188	090-9080-8657
デリバリーピザ (株)IN PERSON	ドミノピザフランチャイズ事業です。 市内3店舗(西警察署前・清田・新琴似)を運営しています。 〒063-0033 札幌市西区西野3条4丁目11-1 https://www.dominos.jp/	011-668-2255
建築設計 (株)オムニテック	建築構造設計をメインに、意匠設計、デザイン、工事監理を行っている会社です。 〒060-0061 札幌市中央区南1条西7丁目(札幌スカイビル4階)	011-232-6970
M&A仲介業 GUIDA(株)	事業承継、M&A仲介業を行っております。ご相談、着手金は無料です。 〒003-0012 札幌市白石区中央2条1丁目6番15号(武田ビル) https://guida.co.jp/	011-600-1862
給排水衛生・空調設備工事 (株)ケーワイアール	水道と冷暖房設備の設計施工管理をしています。 〒007-0834 札幌市東区北34条東21丁目3-13	011-600-2086
飲食店 珈琲所 コメダ珈琲店 東雁来店 (株)Kamahele	フルサービス型の飲食店です。モーニングやシロノワールが人気です。 〒007-0031 札幌市東区東雁来11条4丁目1-5 https://www.komeda.co.jp/	011-790-7905
カウンセラー養成、電話相談 こころの学校 motherly care(同)	子育て・夫婦・職場の人間関係等でお悩みの方の心が元気になるカウンセラー養成校です。 〒060-0032 札幌市中央区北2条東3丁目2-3 https://motherly-care.com/	050-3637-0317
放課後等デイサービス(障害児福祉事業) 自然学校 発寒(株)CSO	野外活動と学習を通して、生きる喜びや自信、チャレンジしようとする意欲を育てます。 〒063-0831 札幌市西区発寒11条1丁目9-46 https://www.ns-sapporo.com/	011-699-5234
アイドルカフェ ステラ★キッチン	Sapporo Idol★Planetグループのアイドルカフェです。 〒063-0825 札幌市西区発寒5条3丁目12-3(石川ビル1階)	011-215-8381

新入会員の皆さま！登録はお済みですか？

札幌商工会議所メールマガジン好評配信中
ご登録はこちらから



お知り合いの方をご紹介ください！
札幌商工会議所では
会員増強に取り組んでいます！！



営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
法律事務所 ステラ総合法律事務所	企業・個人問わず、あらゆる分野の法律問題を取り扱う法律事務所です。 〒060-0061 札幌市中央区南1条西13丁目317-3(フナコシヤ南1条ビル6階) https://ks-stella.com	011-211-0395
ソフトウェア業 (株)ダイナミック	〒003-0803 札幌市白石区菊水3条1丁目8-2(くつき駅前ビル3階)	011-598-0302
スキマバイトのマッチング事業 (株)タイミー 北海道支社	「働きたい時間」と「働いてほしい時間」をマッチングするスキマバイトサービス。 〒060-0004 札幌市中央区北4条西4丁目1-7(MMS札幌駅前ビル3階) https://corp.timee.co.jp/	070-3294-4707
小売業(Amazon内での雑貨ネット販売) ハンディコレクト	イヤホンからのどあめまで、身近な便利用品を24時間発送いたします。 https://www.amazon.co.jp/sp?ie=UTF8&seller=A2O0SMAEFQ8HG0	080-2346-0243
不動産取引業(賃貸) (株)ピア不動産	北海学園大学の学生向け賃貸アパート・マンションの賃貸・仲介・管理を行っております。 〒062-0907 札幌市豊平区豊平7条7丁目3-20(ユニヴ学園前1階) https://www.pia-fudousan.com/	011-825-6770
サービス業 プラチナシニアサロン アリアヌ宮の森 (株)エムリンク札幌	北海道初！高齢者の在宅生活をより充実させるための全面サポート。 〒064-0954 札幌市中央区宮の森4条10丁目3-18 https://e-mlink.co.jp/	011-633-5001
飲食業 ボヘミアンクラブ	バーボン専門店です。 〒060-0031 札幌市中央区北1条東11丁目15-21	080-3296-5602
習い事教室、企業ワークショップ講師など multicolore	さまざまな習い事と着付けを行う教室。北海道で唯一のザ・オリエンタル和装の着付けも行っております。 〒060-0051 札幌市中央区南1条東2丁目11-1(ノーザンヒルズ大通東603) https://multicolore.style/	011-596-6221
映画・広告業 矢武企画	「映画がもっと近くなる」。映画を活用したプランをご提案します！	090-6875-4714
サービス業 (株)リコ	遺品・生前整理、清掃、残置物の撤去など、さまざまな案件に対応いたします。 〒006-0807 札幌市手稲区新発寒7条2丁目1-12(サンアルファ新発寒103) https://sapporo-katazuke-rico.com/	011-215-4387
パーソナルジム リハビリジム プライズネス (株)プライズライフ	病後、術後、疾病予防専門のリハビリ有資格者によるパーソナルジムです。 〒063-0812 札幌市西区琴似2条3丁目1-1(チェストオオイビル3階A) https://prizenes.com/	011-600-6048

これから開催されるセミナー・検定・イベント・チケット情報
 ※昨今の新型コロナウイルス感染予防のため、中止・延期になる恐れもありますので、当所HPや各担当部へ事前にご確認ください。
 ※価格は全て税込価格です。

セミナー

Excel講座

実践編① ～ECサイトの宛名ラベル作成を例に学ぶ～(全3講)
 ECサイトの宛名ラベル作成を一例に、関数やデータベース機能を利用して元データを目的の値に変換、データ検索・抽出ができるよう学びます。基本的な操作よりも一歩進んだスキルを習得します。

日 時：11月1日(火)、9日(水)、15日(火) 13:30～16:30
 内 容：●CSVデータのインポートとエクスポート
 ●文字列操作関数 ほか

実践編② ～部門別集計を例に学ぶ～(全3講)
 部門別集計を一例に、データ集計やレポートの作成、入力フォームの作成や校閲機能の利用について学びます。実務に活用できる応用スキルを習得します。

日 時：11月22日(火)、29日(火)、12月7日(水) 13:30～16:30
 内 容：●ブックやシートの保護
 ●INDIRECT関数 ほか

講 師：(同)ステップアングンテ 代表社員 木原 真由美氏
 受 講 料：会員17,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 7階 研修室

給与計算基礎と実務能力向上セミナー

給与計算と社会保険について、基礎からの解説と演習を組み合わせることにより、初めての方でもすぐに実務に活用できるスキルが習得できます。また、1歩進んでクラウドによる勤怠システム+給与計算システムの連携についても触れていくので、自社の業務効率向上のきっかけにさせていただくことが可能です。

日 時：11月2日(水) 9:30～16:30
 内 容：●給与計算の目的と意義
 ●勤怠項目(労働時間・休憩・休日の意味を知る) ほか
 講 師：社会保険労務士法人WORKid 代表社員 沢田 寿晴氏
 受 講 料：会員13,500円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール
 ※2名以上受講される場合は、1名当たり2,000円割引いたします。

弁護士に学ぶ！悪質クレーム対応のノウハウ

悪質クレームに対する備えが不要な職場はありません。本研修では、日頃、企業法務を専門に取り扱っている弁護士の立場から、事業者がすぐに実践できる悪質クレーム対応の効果的なノウハウを紹介させていただきます。

日 時：11月4日(金) 13:30～16:30
 内 容：●悪質クレームか否かの見極め
 ●悪質クレームの判断基準 ほか
 講 師：アンビシャス総合法律事務所 弁護士 奥山 倫行氏
 受 講 料：会員6,800円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール
 ※2名以上受講される場合は、1名当たり1,000円割引いたします。

説明力UPセミナー～話す力と情報整理力を高める！～

会議のとき、説明がチンプンカンプンになってしまう…。お客さまに説明してもイマイチ分かってもらえない…。説明力が弱いせいで損をいませんか？この機会に演習を交えつつ話す力や情報整理力を学んでみましょう。

日 時：11月7日(月) 9:30～16:30
 内 容：●人前で話す際、気を付けるべき「3つのコツ」
 ●あなたの良さが伝わる説明の仕方 ほか
 講 師：1対1大学院合格塾 ゆう 代表 藤本 研一氏
 受 講 料：会員13,500円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール
 ※2名以上受講される場合は、1名当たり2,000円割引いたします。
 ※6月1日(水)実施分と同内容です。

問題社員への企業対応セミナー

企業を悩ます問題社員。実は、ブラック企業よりホワイト企業で労使紛争が深刻化するケースが散見されています。企業秩序を保ち、従業員の士気を高めたい企業における問題社員対応について考えます。

日 時：11月8日(火) 13:30～16:30
 内 容：●これからの時代の問題社員対応ポイント
 ●問題社員の「円満」退職に向けてのポイント ほか
 講 師：社会保険労務士法人 北海道賃金労務研究所 代表社員 石田 和彦氏

受 講 料：会員6,800円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール
 ※2名以上受講される場合は、1名当たり1,000円割引いたします。

知って役立つ労務管理基礎セミナー(全3講)

～労務管理の基礎を振り返り
 労務トラブルの予防に役立てる～

労務管理とは、労働条件、安全衛生など組織の労働に関する内容全般を管理することです。適切な労務管理をし、安心して働ける環境を整備するために重要な点について解説します。

日 時：11月17日(木)、12月1日(木)、8日(木)
 14:00～16:00
 内 容：●労働契約の原則
 ●女性労働者の保護・育児介護休業 ほか
 講 師：社会保険労務士事務所テラス 所長 倉 雅彦氏
 受 講 料：会員13,500円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 A・Bホール
 ※2名以上受講される場合は、1名当たり2,000円割引いたします。

人材開発室 TEL 011-231-1761

講座

Excelの活用 マクロとVBA

～ファーストステップ編～
 マクロやVBAの入り口として、基本的な記述ルールを学びます。Excelを使用する業務にマクロを取り入れることで、業務の効率化を図ることができます。すでにあるマクロの内容を理解できるようになることを目的としています。

日 時：11月8日～17日(火・木曜)全4回
 18:45～21:00
 受 講 料：会員11,200円(1名)※テキスト代込み

日商簿記 直前答案練習会

本試験レベルの予想問題を使用して、答案練習後に解答・解説をします。

2級 第162回(11月20日(日)受験向け)
 日 時：11月12日(土) 9:30～18:30
 受 講 料：会員9,000円(1名)

3級 第162回(11月20日(日)受験向け)
 日 時：11月10日(木)、14日(月) 18:30～21:30
 受 講 料：会員8,000円(1名)

日商簿記3級受験講座

<第163回(2023年2月26日(日)受験向け)>

簿記はビジネス界の共通言語。企業で働くために必須の基礎知識が身に付き、小規模事業・中小企業の経理事務に役立ちます。

日 時：12月5日～2023年2月13日(月・木曜)全17回
 18:30～21:30
 ※12/29、1/2、5、9はお休みです。
 受 講 料：会員31,200円(1名)
 ※テキスト代込み、検定料は別途必要です。

会場は全て北海道経済センター内研修室
 人材開発室 TEL 011-231-1761

検定

第17回 北海道観光マスター検定

北海道を訪れる観光客の皆さまに対し、道内各地域の皆さんが、その地域の観光知識のみならず北海道全体に関する幅広い知識を持って接することにより、北海道の観光振興への意識とホスピタリティの向上を図ることを目的としています。

試 験 日：11月23日(水・祝)
 申込締切：10月31日(月)
 受 験 料：5,000円

検定窓口 TEL 011-281-1200

札幌コンサートホール開館25周年

<Kitaraワールドオーケストラシリーズ>

ファビオ・ピオンディ&エウロパ・ガランテ

日 時：11月2日(水) 開場18:15 開演19:00
 会 場：札幌コンサートホールKitara 大ホール
 (札幌市中央区中島公園1-15)
 出 演：指揮 ヴァイオリン/ファビオ・ピオンディ
 古楽アンサンブル/エウロパ・ガランテ
 会員価格：全席指定(税込)
 一般：S席5,600円(通常：6,000円)
 A席4,600円(通常：5,000円)
 B席3,600円(通常：4,000円)
 U25：(B席)1,000円(割引なし)
 プログラム：ヴィヴァルディ/四季(全曲) ほか



ファビオ・ピオンディ
 ©Emile Ashley



エウロパ・ガランテ

※内容が変更となる可能性があります。最新情報は Kitara HPにてご確認ください。
 ※(割引なし)と記載されているチケットは、Kitara チケットセンター(TEL 011-520-1234)にて直接お問い合わせください。

チケット

都市間バス回数乗車券

①札幌-新千歳空港	会員価格 3,800円 (通常4,000円) ※北都交通は乗り場によって安くなる場合(3,420円)と高くなる場合(4,180円)あり。
②札幌-室蘭	会員価格 7,600円 (通常8,000円)
③札幌-富良野	会員価格 8,360円 (通常8,800円)
④札幌-留萌	会員価格 8,835円 (通常9,300円)
⑤札幌-滝川	会員価格 5,035円 (通常5,300円)
⑥札幌-旭川	会員価格 7,790円 (通常8,200円)
⑦札幌-赤平	会員価格 6,555円 (通常6,900円)

【購入方法】1セット4枚つづりで販売。
 「窓口受取」(現金払い・請求書払い)、「代金引換」よりお選びください。
 ※代引は発送手数料500円(札幌市外660円)が別途かかります。
 ※有効期限はございません。

■運行会社：中央バス(上記①～⑦全て)、
 北都交通(①のみ)、道南バス(②のみ)
 ※新型コロナウイルスの関係で、減便になっている可能性があります。

<Kitaraワールドソリストシリーズ>

庄司 紗矢香&ジャンルカ・カシオーリ デュオ・リサイタル

日 時：12月4日(日) 開場14:15 開演15:00
 会 場：札幌コンサートホールKitara 大ホール
 (札幌市中央区中島公園1-15)
 出 演：ヴァイオリン/庄司 紗矢香
 フォルテピアノ/ジャンルカ・カシオーリ
 会員価格：全席指定(税込)
 一般：S席5,600円(通常：6,000円)
 A席4,100円(通常：4,500円)
 U25：(各席)2,000円(割引なし)
 プログラム：モーツァルト/ヴァイオリン・ソナタ
 第35番 ト長調 K.379 ほか



庄司 紗矢香&ジャンルカ・カシオーリ

会員サービス・広報課 TEL 011-231-1318



Club Shinsengumi 第150回

クラブ新鮮組

札幌商工会議所のお店サイト「クラブ新鮮組」から
オススメのお店などをご紹介します！
<http://www.scci-net.com>

今回のお店

GAGNON (ギャニオン)



ギャニオン・マーク氏と愛犬のサブドくん



アップルパイ



多彩なメープル商品を販売

カナダの雄大な自然の恵みが凝縮された メープルシロップをお届け

西区山の手にある、メープルシロップ専門店の「GAGNON」。同店は、代表のギャニオン・マーク氏が、自身の生まれ育った故郷であるカナダ・ケベック州より厳選して直輸入したメープルシロップを販売している。メープルシロップは、メープルウォーターと呼ばれるサトウカエデの樹液を煮詰めて作られるが、採取時期によつて色や風味が異なり、3種類に分類される。採取時期が最も早い「ゴールデン」は、淡い色調で上品な甘さの特徴。口の中に甘さが残らないため、パンケーキはもちろん、サラダなどの食事にも合う。ゴールデンより採取時期の遅い樹液で作る「アンバー」は、琥珀色で程よい甘さの特徴。コーヒータや紅茶などの飲み物に合わせておいしい。採取時期が最も遅い「ダーク」は、濃い琥珀色で濃厚な甘さ、メープル独特の風味とコクが特徴で、肉や魚、煮物などのしつかりとした味付けの料理にぴったりだ。

Information

GAGNON

住 札幌市西区山の手
2条1丁目4-23
TEL 011-622-8660
休 月曜・火曜
営 11:00~18:00
URL <https://www.gagnon-jp.com/>



産バター100%のパイ生地で包み焼き上げたアップルパイは、毎朝店内で二つ二つ丁寧に手作りしている同店一番人気のスイーツだ。幼い頃からメープルに親しんで育ってきたというギャニオン氏。札幌市出身の女性との結婚を機に日本へ移住後、本来のメープルシロップの味や使い方を日本に広めたいとの思いから、2007年にGAGNON(株)を設立し、同店をオープンした。「現在、当社オリジナルの北海道産メープルシロップの販売に向けて開発を進めているほか、メープルシロップ作りを教える学校の建設なども予定しています。今後も、大好きな北海道で、大好きなメープルシロップを作り続けていきたいです」(ギャニオン氏)。

2030北海道・札幌冬季オリンピック・パラリンピック 冬季競技大会招致企業説明会のご案内

日頃から札幌市スポーツ行政の推進に格別のご理解とご協力を賜り、厚くお礼申し上げます。
札幌市では2030冬季オリンピック・パラリンピック競技大会の招致にあたって、企業みなさまに出前講座を通じ、大会招致について説明いたしたいと考えております。
つきましては、貴企業でご希望がありましたら、職員が説明に伺いますので、下記をご覧いただき、ご連絡くださいますようお願いいたします。

説明内容 2030冬季オリンピック・パラリンピックにかかる計画等について説明いたします。説明時間については15分~1時間程度の範囲でご希望に沿います。

実施方法 企業研修などの場での説明を想定しておりますが、ご相談ください。会場のご用意や人数など申込条件もありますのでお問い合わせください。

お申し込みお問い合わせ 実施希望がある場合は、電話かE-mailにて下記へご連絡ください。

住所 〒062-0002 札幌市中央区北2条西1丁目ORE札幌ビル9階
電話 011-211-3042 **E-mail** olypara@city.sapporo.jp
札幌市スポーツ局招致推進部調整課 担当：民部・阿部

企業研修などにご活用ください

新型コロナウイルス感染症対策 会場内での距離の十分な確保、こまめな換気、参加者へのマスク着用、手指消毒、体調がすぐれない方の参加はお控えいただくなどの呼びかけ、万が一の感染者の発生に備えた参加者の氏名・連絡先の把握など、新型コロナウイルス感染症への対策についてよろしくお願いたします。

札幌商工会議所 Instagramはじめました!

役立つ情報をお届けします

◆札幌商工会議所の活動
◆セミナー・イベント情報
◆会員企業の製品・サービスに関する情報

[@sapporo_cci](https://www.instagram.com/sapporo_cci)

札幌商工会議所
The Sapporo Chamber of Commerce and Industry
札幌市中央区北1条西2丁目 北海道経済センター
www.sapporo-cci.or.jp/

1年をまとめる

各種イベントの音声も動きも全て最新機材でしっかり録画！
また、1年間のお子様の制作物も一冊のアルバムにまとめます。
来年のオリジナル干支スタンドカレンダー(広告入れもOK)もいかがですか！

撮影はレインボーにお任せください
館内写真でスナップ風に
名前を金箔

一年間の作品(書画など)をB5アルバム一冊にします。1冊3,650円

10冊660円

ライブ配信
始めました

YouTube
●コロナ禍でも、安心の映像配信
●同時収録で、見逃さないシステム
●後日DVD、ブルーレイにてお届けも可能！
●写真撮影とのセットも可能で、一括発注完了！

写真撮影
アルバム制作も
承っております

(有)レインボー
mail@murashige-studio.com
〒003-0003 札幌市白石区東札幌3-4-5-11 レインボービル
TEL 011-826-6529 FAX 011-826-4801

令和2年度第3次補正 事業再構築補助金にて作成

士業の講師たちが企業の課題を解決!

札幌商工会議所
会員参加
無料

SERIES SEMINAR 2022

札幌商工会議所 さっぽろサムライ倶楽部 シリーズセミナー2022

日程 11/10[木]・11/17[木]

講演時間 90分(10:00~11:30/15:00~16:30)

場所 北海道経済センター8階 第3会議室(札幌市中央区北1条西2丁目)

参加費 会員:無料 非会員:2,000円(各回1名あたり)

定員 20名

締切 セミナー開催日の2日前まで

新型コロナウイルス感染防止の観点から、座席間隔を空け、検温・マスク着用・消毒液設置等の感染対策をいたします。また、参加者の方はマスク着用厳守とさせていただきます。

お申し込みはコチラ!



「さっぽろサムライ倶楽部とは?」

「さっぽろサムライ倶楽部」は、札幌商工会議所会員である10の士(サムライ)業で構成されるネットワークです。“決算書類作成を税理士にお願いしたい”、“就業規則の作り方がわからない”、“取引先とのトラブルを解決したい”等、経営に関するお悩みに対し、「さっぽろサムライ倶楽部」が解決のお手伝いをいたします。

「さっぽろサムライ倶楽部シリーズセミナーとは?」

「さっぽろサムライ倶楽部」に登録している士(サムライ)業メンバーが各種経営課題等についてわかりやすく解説するセミナーです。札幌商工会議所会員であれば全講座無料でいくつでも受講可能です。

日程	10:00~11:30	15:00~16:30
11/10 [木]	<p>今日から始める! 改正個人情報保護法への対応</p> <p>【アンビシャス総合法律事務所】 弁護士 田上 淳一氏</p> <p>2022年4月1日に改正個人情報保護法が全面施行されました。漏えい等発生時の個人情報保護委員会への報告や安全管理措置の公表といった改正がなされています。避けて通ることはできませんので、改正の要点を把握し、対応を始めていきましょう。</p>	<p>従業員に愛される会社の作り方 ~支給額を変えずに手取りを増やせ~</p> <p>【税理士法人マッチポイント】 税理士 小島 匡彦氏</p> <p>以下のテーマについて具体例を交えながらお話しします。</p> <p>①札幌市の労働力人口について ②従業員から愛される会社とは? ③給与の仕組みについて ④支給額を変えずに手取りを増やす方法10選 ⑤おわりに</p>
11/17 [木]	<p>同一労働同一賃金を実現する 「ジョブ型人事制度」の作り方</p> <p>【熊谷総合労務事務所】 特定社会保険労務士 熊谷 知直氏</p> <p>ジョブ型人事制度を採用する企業が中小企業にも増えてきました。職務基準で賃金設計をすることですが、理解不足で従来の人基準と変わらない制度になっている企業も多いです。職務分析・職務評価のやり方と職務等級制度の基礎知識をわかりやすく解説します。</p>	<p>経営者が知っておくべき! ハラスメント対策</p> <p>【北海道コンテンツ法律事務所】 弁護士 林 朋寛氏</p> <p>ハラスメント対策は全ての事業主の法的義務となりました。ハラスメントは企業にとって大きなリスクです。ハラスメントを撲滅して職場を守るための対策を基本事項から解説します。経営層のほか、人事総務の方、相談窓口担当になった方を対象に予定しています。</p>

お問い合わせ **札幌商工会議所** 会員組織部 会員組織課 Tel 011-231-1317 FAX 011-231-2168
〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター Email sosiki@sapporo-cci.or.jp



※求人についてのお問い合わせは「北海道自衛隊退職者雇用協議会」へ

事務局：札幌市中央区北1条西2丁目 札幌商工会議所総務課 ☎231-1076

連絡先：札幌市中央区南26条西10丁目 **札幌地域援護センター** ☎511-7116(代) 内線4587

札幌市中央区北2条西3丁目1番地 敷島ビル8F 退職自衛官札幌無料紹介所 ☎222-4888

(令和5年1月~令和5年2月の退職予定者分(55歳~56歳)札幌圏就職希望者)

お気軽にお電話ください。

番号	第1希望職種 第2希望職種	希望賃金 (年俸、万単位)	居住地	学歴	階級 退職年月日	自衛隊における主な職務	資格	免許等
1	1 学校・病院等調理員 2 食品製造員 3 事務・会計業務	250	札幌市	高卒	1曹(高松) 5.1.11	調理業務 給食施設維持管理業務 物品管理業務	・中型1種 ・フォークリフト	・調理師免許
2	1 送迎等運転手 2 設備管理員 3 保安・警備	300	札幌市	高卒	1尉(真駒内) 5.1.17	総務業務 部隊指揮官 人事業務	・大型1種 ・2級建築士 ・危険物乙4類	・けん引1種 ・2級土木施工管理技士 ・普通自動二輪
3	1 臨床検査技師 2 医事会計 3 薬品倉庫管理配送業務	330	札幌市	高卒	曹長(真駒内) 5.1.22	臨床検査業務 医事会計業務 検査業務	・大型1種 ・車両系建設機械 ・玉掛け ・臨床検査技師	・第1種大型特殊 ・フォークリフト ・高所作業車 ・救急救命士 ・准看護師 ・けん引1種 ・小型クレーン ・危険物乙4類 ・超音波検査士
4	1 葬祭業 2 観光業 3 検針	330	札幌市	高卒	3佐(真駒内) 5.1.24	総務業務 部隊指揮官 人事業務	・大型1種	・大特1種 ・普通2輪
5	1 物流運転手 2 倉庫作業員 3 建設機械オペレーター	380	札幌市	高卒	1曹(苗穂) 5.2.1	施設器材整備業務 空港施設整備業務 工程管理業務	・大型1種 ・車両系建設機械 ・移動式クレーン	・大特1種 ・フォークリフト ・けん引1種 ・玉掛け
6	1 病院等患者送迎 2 施設警備員 3 清掃	280	札幌市	高卒	1曹(真駒内) 5.2.1	人事業務 倉庫管理業務 物品管理業務	・大型1種	・けん引1種 ・2級ボイラー技士
7	1 電気通信整備 2 重機オペレーター 3 大型運転手	330	札幌市	高卒	曹長(当別) 5.2.4	各種無線局の管理及び整備 各種無線局の検査業務 文書業務	・大型1種 ・第1級陸上無線技術士 ・車両系建設機械	・工事担任者デジタル1種 ・第1級アマチュア無線技士 ・危険物乙4類 ・ガス溶接技能者
8	1 重機オペレーター 2 送迎等運転手 3 施設警備員	350	札幌市	高卒	曹長(真駒内) 5.2.4	各種重機操作業務 作業現場指揮、技術指導 車両管理業務	・大型1種 ・建設機械施工士(2級2種)	・大特1種 ・けん引1種 ・移動式クレーン
9	1 設備管理員 2 施設管理員 3 ビル管理員	330	札幌市	高卒	曹長(東千歳) 5.2.19	総務業務 広報業務 指揮官補佐	・大型1種 ・1級ボイラー技士 ・車両系建設機械	・大特1種 ・危険物乙4類 ・移動式クレーン ・けん引1種 ・第2種電気工事士
10	1 大型運転手 2 製造工 3 倉庫作業員	400	札幌市	高卒	2尉(岩見沢) 5.2.20	給食設備管理業務 総務業務 物品管理業務	・大型1種 ・危険物乙4類	・大特1種 ・フォークリフト ・けん引1種

読者プレゼント

「さっぽろ経済」および札幌商工会議所の事業に関するアンケートにご協力をお願いいたします。抽選でプレゼントが当たります。

4名 ベル食品類

北海道万能根昆布だし

P13「北の逸品」で紹介しています。

宛先 ハガキ：〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目 札幌商工会議所 会員サービス・広報課 宛
FAX：011-231-5591
E-mail：koho@sapporo-cci.or.jp

応募締切 2022年11月17日(木)

ダイヤルイン (011)231-.....

札幌商工会議所の電話はダイヤル・イン方式です。局番と下記の4数字をダイヤルすると担当部署に直接つながります。

■総務部 総務課 1076	■産業部 地域振興・ものづくり課 ... 1373 生活・サービス産業課 ... 1374 生産性向上推進室 ... 1077	中央支所 241-6381 西支所 665-6431 豊平支所 823-7166 白石支所 862-7255 札幌駅北口支所 756-9181
■総合企画部 企画課 冬季オリパラ招致推進室 ... 1360	■会員組織部 会員組織課 1317 会員サービス・広報課 ... 1318 共済事業室 1362	■人材確保・開発部 人材確保・活用課 ... 1772 人材開発室 1761
■財務部 経理課 1354 管理課 1355	■中小企業相談所 運営・金融課 1766 金融担当 1767 創業支援課 1768	■付属専門学校 専攻科 866-8088
■国際・観光部 国際交流・観光課 ... 1330 食産業・貿易課 ... 1332		

事業所の名称、所在地、電話番号、代表者などが変わりましたら、お手数ですが会員組織課(011-231-1317)までご連絡ください。

さっぽろ経済読者アンケート

氏名 (年齢 歳)

職業 業種

住所(〒)

TEL

Q1 本誌はどなたがお読みになっていますか。
(あてはまるもの全てに○印をつけてください)

① 社長・代表者 ② 経営幹部・役員 ③ 管理職
④ 担当者 ⑤ 社内で回覧 ⑥ そのほか

Q2 今号で印象に残った記事を教えてください。
(P.)

理由

(P.)

理由

Q3 誌面で取り上げてほしいこと、関心のあるテーマなどがありますか。

.....

Q4 札幌商工会議所の事業について、知りたいことや求めることを教えてください。

.....

札幌商工会議所

北海道全域をサポート

北海道事業承継・引継ぎ支援センター

このようなことで
お悩みでは
ないですか?

株式や事業用資産を
後継者に
譲りたい
のだけど...

後継者がいなくて
困っている
のだが...

創業希望者等
とのマッチングを
図りたい

事業承継計画
はどのように
作るの?

会社存続のため
第三者への
譲渡(M&A)を
検討したい!

事業承継を
契機に経営者
保証の解除に
取り組みたい

事業承継と引継ぎを ワンストップでサポート

公的相談窓口だから

相談
無料

秘密
厳守

公平
中立

事業承継・引継ぎに関するご相談は

北海道事業承継・ 引継ぎ支援センター

北海道経済センター 5階(札幌市中央区北1条西2丁目)

<https://www.hokkaido-jigyoshokei.jp/>

TEL : 011-222-3111

E-mail : info@hokkaido-jigyoshokei.jp

開設時間 毎週月曜日～金曜日(土日祝日を除く) 9:00～17:00

後継者へ円滑な事業承継を金融面からサポート!
経営者保証解除に向けた支援

全国から登録された創業希望者に向けてあなたの後継者を募集
北海道後継者人材バンク

北海道サテライト

■小樽サテライト(小樽商工会議所)
小樽市稲穂2丁目22番1号 小樽経済センタービル3階
TEL : 0134-22-1177

■函館サテライト(函館商工会議所)
函館市若松町7番15号 TEL : 0138-23-1181

■旭川サテライト(旭川商工会議所)
旭川市常盤通1丁目 道北経済センター3階
TEL : 0166-22-8414

■室蘭サテライト(室蘭商工会議所)
室蘭市海岸町1丁目4番1号 むろらん広域センタービル2階
TEL : 0143-22-3196

■釧路サテライト(釧路商工会議所)
釧路市大町1丁目1番1号 道東経済センタービル4階
TEL : 0154-41-4143

■帯広サテライト(帯広商工会議所)
帯広市西3条南9丁目23番地 帯広経済センタービル5階
TEL : 0155-25-7121

■北見サテライト(北見商工会議所)
北見市北3条東1丁目2番地 TEL : 0157-23-4111

■苫小牧サテライト(苫小牧商工会議所)
苫小牧市表町1丁目1番13号 TEL : 0144-33-5454

北海道事業承継・引継ぎ支援センターは札幌本部に加えて道内8カ所にサテライトを配置、さらには北海道事業承継サポートネットワーク構成機関との連携により北海道全域をカバー、事業承継の相談に無料で対応いたします。

経済産業省 北海道経済産業局 委託事業
受託機関 札幌商工会議所 (産業競争力強化法に基づく認定支援機関)