

さっぽろ経済

今月の表紙

三響楽器(株)

森田 浩奈さん・種市 泉水さん

札幌商工会議所

3

March 2023
VOL.763



トップの戦略

(株)ケイエムプロジェクト
代表取締役 佐々木 隼人 氏

特集

未来のものづくり人材を育成し、さらなる進化を目指す
北海道、札幌のものづくり産業

北の逸品

北海道コカ・コーラボトリング(株) BathCafé コーヒースクラブソープ ほか



札幌商工会議所LINE公式アカウントをぜひご登録ください!
当所事業のご案内や行政機関、会員企業の製品・サービスに関する情報についてお届けします。

「友達登録」はこちらから



ID:@sapporo-cci

Contents

特集

6 未来のものづくり人材を育成し、さらなる進化を目指す 北海道、札幌のものづくり産業

トップの戦略

「遊び」の価値観を高め、
北海道の豊かさを発信する
(株)ケイエムプロジェクト
代表取締役 佐々木 隼人氏



2 マンスリーハイライト

13 北の逸品 北海道コカ・コーラボトリング(株) BathCafé コーヒースクラブソープ ほか



14 わが社の注目株

今月の表紙

三響楽器(株)
森田 浩奈さん、種市 泉水さん

写真撮影/株A space 佐藤 アキラ

16 専門家からの提案書 ビジネスで使える文章講座②

20 ビジネスサポートQ & A 経営

21 // 法律

24 ゴルフお役立ち講座①

26 新入会員のご紹介

28 information

31 第38期 新議員紹介 北盛電設(株)/株エコノス

32 読者アンケート/プレゼント

ワタナベグループ

私たちが目指しているのは、「飲・食」のトータルプランナーです。



冷凍機・空調機器・資材総合商社



渡辺食品機械株式会社

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 TEL(011)231-7811
東京支店 東京都墨田区石原1-12-7村上ビル1F TEL(03)5619-1600

冷凍・冷蔵・空調設備設計・施工



ワタナベ冷機株式会社

本社 札幌市北区新川西2条1丁目1番10号 TEL(011)766-5451



業務用厨房機器・販売・設計・施工



株式会社厨房ファクトリー

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 (渡辺食品機械本社ビル)
八軒店 札幌市西区八軒10条西11丁目1番41号 TEL(011)633-3611



業務用酒類食品卸販売



ワタショウ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-4700
物流センター 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-8800
旭川支店 旭川市新星町5丁目4番7号 TEL(0166)26-5959
小樽支店 小樽市稲穂1丁目1番1号 TEL(0134)21-6500



業務用食肉加工製造・氷製造販売



ワタショウフーズ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983
本社工場 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983



業務用酒類・食品・氷販売



マルショウ株式会社

本社 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-0347



総合不動産業



ナベビル株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-0777



2.11

さっぽろスノースポーツフェスタ2023



72年冬季オリンピックレガシーである真駒内屋外競技場に加え、一部河川敷を会場に使用した、ジュニアならびにパラのクロスカントリー競技大会「さっぽろスノースポーツフェスタ2023」を実施した。コロナ禍に伴う中止が続き開催は3年ぶり、全道から小中学生が集まり、パラ部門には昨年の北京パラリンピック金メダリストの川除大輝選手をはじめとした複数のパラリンピアンも参加した。

また、競技場外には雪山を造成し、長野オリンピック金メダリストの原田雅彦氏をはじめとした4名のオリンピックが講師を務める初心者子ども向けスキー・スノーボード体験会を実施したほか、スノーシュー、シットスキー体験など、多くの方にウィンタースポーツの素晴らしさを体験してもらうための場を提供した。会場にはたくさんの親子連れが参加しにぎわいを見せた。



2.2

インボイス制度対策セミナー
「インボイス制度のポイントと対策
〜今、何をすべきなのか〜」



生活関連商業部会および札幌市商業近代化推進協議会の共催で、「インボイス制度対策セミナー」を開催した。

公認会計士 海生裕明氏より2023年10月から導入予定の適格請求書等保存方式（インボイス制度）について、制度概要や導入後に想定される問題・トラブルの事例紹介、それらを解決するための具体的手法について解説いただき、会場96名、オンライン94名の計190名が参加した。参加者からは、「消費税の処理について初めてじっくり学ぶことができた」「充実した資料とわかりやすい解説で、より理解が深まった」といった声が寄せられた。

■産業部 生活・サービス産業課

2.7

さっぽろサムライ倶楽部
異業士交流会

士業同士の人脈・業務連携拡大を図ることを目的として、当所会員士業で構成されているグループ「さっぽろサムライ倶楽部」主催で異業士交流会（士業交流会）を開催した。

当日は、さっぽろサムライ倶楽部の登録者ほか、登録者以外



2.8

「#SNSノススメ」成果発表会



学生と企業によるSNS協働プロジェクト「#SNSノススメ」の成果発表会を開催し、学生8チーム18名、企業8社が参加した。同プロジェクトでは、自社のSNS運用に関して課題を抱える企業と、市内中小企業について理解を深めたいと考える大学生の新たな出会いを創出することを目指し、約3カ月間にわたり学生と企業がSNS運用に取り組んできた。

発表会では、各チームの学生より、本プロジェクトへの参加を通じて知った企業の魅力や気づきとともに、発見した効果的なSNS運用における工夫などを成果として発表し、参加企業よりコメントをいただいた。

■人材確保・開発部 人材確保・活用課

2.10 建築設計分科会×札幌市
若手技術者間の情報交換・交流会

建設部会 建築設計分科会と札幌市都市局建築部

の若手職員間で情報交換・交流会を開催した。2回目となる今回は、

はじめに札幌市より前回の内容を踏まえ、WEB会議等を活用した生産性の向上について、段階的にWEB会議の環境整備が進んでいる旨の報告があった。会議内容によってWEBと対面どちらが適しているか、また、民間事業者はどのような活用をしているかなど、情報交換を活発に行った。また、事業所側から札幌市に対して、公共工事の受発注業務に関する質問も投げかけられた。建築設計事務所から5名、札幌市から5名が参加し、オブザーバーとして武部建設副部長が出席した。



■産業部 地域振興・ものづくり課

2.12～19 サウナの街さっぽろ×芸森ワースム

札幌芸術の森エリアに新たに誕生したアウトドアプラットフォーム「芸森ワースム」のタイアップ企画として、自然の中で冬の魅力を体験できるフライングサウナプランを展開した。

昨年2月に同会場にてサウナイベントの開催を予定していたが、コロナウイルス感染拡大の影響で中止となった経緯があり、1年越しの開催となった。会期中は、芸森ワースムで開催している冬季シーズンイベント「ICE FOREST 2023」のコンテンツと連携し、幻想的な冬の森で「このう」プ

レミアムな屋外サウナ体験を提供した。参加者からは、「これまでのサウナイベントとは一味違ったプレミアム感が味わえた」「芸森ウィサムの食事やコンテンツを楽しめた」「アートのキャンプの花火がきれいで迫力があつた」などの声があつた。

■国際・観光部 国際交流・観光課



2.15~17

スーパーマーケットトレードショー2023

幕張メッセにて「スーパーマーケットトレードショー2023」が開催され、首都圏のバイヤーに対し、道内企業が自社製品のPRを行った。

会員企業からは49社が出展し、北のブランド2023新規認証製品の(株)ほんま「あん丸の里や、(株)一久もち処「久大福堂」ほめぐるシマエナガ」などをはじめとする多くの道産製品が出品された。



新型コロナウイルス感染症対策として事前予約制を導入したが、3日間来場者は前年比146%と、昨年を大きく上回る6万2525人

が来場し、商談数も過去最高となった。

■国際・観光部 食産業・貿易課

2.15、17、22

留学生の企業訪問会

外国人材の採用支援を目的に、留学生が1日に企業2社を回る「留学生の企業訪問会」を12月に引き続き開催した。会社説明や社内見学のほか、実際に働いている外国人従業員と交流する時間を設け、留学生に受入企業や業界・業種への理解を深めてもらった。2月は計3日間4コースを実施し、受入企業7社・札幌市内の留学生16名が参加した。

■人材確保・開発部 人材確保・活用課

2.24

第2回「Z世代を知る」

「人事採用担当者向け 人材確保に関するシリーズ勉強会」
 昨今、「Z世代」と呼ばれる若者世代の価値観やコロナ禍を通して変化した就職観・就職活動の手法について理解を深めることを目的に勉強会を実施した。



北海学園大学 教授 佐藤大輔氏を講師に招き、「Z世代の価値観や就職観の変化」と題して講話を行った。続いて、現役大学生も参加し、企業とグループ形式で就職活動の話を中心に交流を図った。当日は企業24社、大学生17名が参加した。

■人材確保・開発部 人材確保・活用課

令和4年度札幌市民の警察職員表彰

札幌警察官友の会は、2月17日(金)に「令和4年度札幌市民の警察職員表彰」をニューオータニイン札幌にて開催した。

当表彰は、札幌市内の治安維持に顕著な貢献をした警察職員を選考し表彰する制度で、平成18年2月より実施し、今回で18回目。

当日は、当会の加藤欽也会長より、表彰者に対し、表彰状と記念品の授与が行われた。

表彰者(10名)

札幌方面中央警察署 高岡佳子巡査部長、札幌方面東警察署 高梨祐祐警部補、札幌方面西警察署 松井章晃警部補、札幌方面南警察署 稲葉彩乃巡査長、札幌方面北警察署 小林みな巡査部長、札幌方面白石警察署 石崎健太警部補、札幌方面豊平警察署 計良達哉巡査部長、札幌方面厚別警察署 保原瑠美巡査部長、札幌方面手稲警察署 犬塚駿巡査部長、札幌方面手稲警察署 佐藤紗世子巡査部長



第一回

札幌をどり

令和5年

6月22日 木

昼・夜2公演

昼の部 開場 / 10:30~ 開演 / 11:00~

夜の部 開場 / 17:30~ 開演 / 18:00~

全席指定 7,000円

ところ 道新ホール 札幌市中央区大通西3丁目6 道新ビル大通館8階

ご購入・お問い合わせ

さっぽろ名妓連 事務局

電話 070-4385-4397

Mail / sapporomeigi@gmail.com

札幌商工会議所HPからご予約承ります

札幌商工会議所 国際・観光部 国際交流・観光課

電話 011-231-1330

Mail / intl@sapporo-cci.or.jp



主催 / さっぽろ名妓連 共催 / さっぽろ芸妓育成振興会・北海道新聞社

後援 / 札幌市・札幌商工会議所 協賛 / ANA

原材料費やエネルギー価格の高騰、生産年齢人口の減少による人材不足により、ものづくり関連企業においても経営環境は厳しさを増している。

こうした中、同産業の振興を支援する
札幌商工会議所のさまざまな取り組み事例を紹介する。

掲載事業のお問い合わせ先

産業部 地域振興・ものづくり課 TEL 011-231-1373

特集

未来のものづくり人材を育成し、さらなる進化を目指す 北海道、札幌のものづくり産業

道内ものづくり産業では、人口減少、少子高齢化、道外への人口流出などによる慢性的な人材不足に加え、ベテラン社員から若手社員への技術技能伝承が課題となっている。

こうした中、札幌商工会議所では、「ものづくり工業部会」（部会長：(株)アミノアップ 代表取締役会長 小砂憲一氏）が中心となり、企業と学生をつなぐ仕組みづくりや、企業の有する技術や製品、ものづくり現場のPR等を通じて、北海道のものづくり産業の振興に取り組んでいる。

道内の学生グループのアイデアを企業等が実現に向けて支援する
**道内学生の製品化・事業化
アイデア実現支援事業**

平成30年度より、道内学生から製品化や事業化のアイデアを募集し、企業と共にそれらの実現を支援する取り組みを実施している（北海道経済連合会、(公財)北海道科学技術総合振興センター、(一社)北海道ニュービジネス協議会との連携事業）。

学生がアイデアを実現に導くことで、「理工系学生の本道定着」、「ものづくり産業の振興」、「起業家の育成」、「北海道経済の活性化」に寄与することを目指している。

製品化支援／起業支援コース

【製品化支援コース】

① 北海学園大学	マスク着用時の顔に対する可視化によりコミュニケーションを促進するシステムの開発
② 北海道大学	組み換え大腸菌によるマイクロプラスチック回収技術
③ 北海道大学	グリーンプレミアム農業に向けた電気化学的CO ₂ 回収装置の開発
④ 北海道科学大学	超指向性音によるエンジンと車両の衝突回避のための車載スピーカーシステムの開発
⑤ 北海道情報大学	文化財を地震などの自然災害から守る展示設備の制作
⑥ 旭川工業高等専門学校（オンライン）	持続可能なファッション業界の実現に向けたファッションプラットフォームの構築

【起業支援コース】

⑦ 北海道大学	Beeber Global 日本のホストと国際的なボランティアをつなぐ多言語のオンラインプラットフォーム
---------	--

5大学／高専・7グループの学生が参加

企業課題解決コース

（企業が提示する課題に対して、学生からアイデアを募集するコース）
・ITを活用した技能伝承プラットフォームの構築について
・札幌軟石を使用した新事業開発アイデア
2社の課題に対して、3大学・4グループの学生が参加

ものづくり企業×学生 交流会

学生に地元のものづくり企業について知ってもらうとともに、人材として道内定着を図ることを目指し、ものづくり企業と学生との交流会を開催している。

参加学生は、各参加企業からの製品やサービスについての説明を受けた後、自身の製造業への関心をもとに企業の事業内容などを質問し、自由に情報交換ができる。



令和4年7月21日開催
ものづくり企業×学生 交流会

学生アイデア プレゼンテーション

「製品化・起業支援コース」に応募した学生が、企業を前に自身のアイ

若手社員向け技能伝承の 動画マニュアル制作を目指す

当社は、高規格救急車や災害支援車などをはじめとする特殊車両の設計や製造を手掛けています。

これまで、新たに採用した若手社員に、特殊車両の製造に関する装置の使い方や作業手順などを教える際、現場での実務指導に頼っていましたが、指導する側の負担が増えていたため、効率的に教える方法を探っていました。動画でマニュアルを制作し、いつでもどこでも見られるような環境を作りたいと考えました。

そこで、会議所職員からの勧めにより、本事業に参加し、学生より課題解決のアイデアを募集することになりました。2月現在、応募があった北海道情報大学からのアイデアを採用し、学生と社員との面談を重ねつつ、動画マニュアルのプラットフォーム構築に向けて、作業を進めています。これまで、学生に鉄板を曲げるベンダー装置を使った作業手順と、鉄パイプを切るカッターの使い方の確認についての2本の動画を制作してもらいました。最終的には、合計50本程度まで動画を制作したいと考えて



道情報大の学生と動画制作の打ち合わせ

ディアについてプレゼンする事業。

令和4年12月7日に開催された、第5回目となる「学生アイデアプレゼンテーション」には、46社61名が参加した。発表に関心を持った企業は、学生と面談し、製品化に向けて支援する。



令和4年12月7日開催
学生アイデアプレゼンテーション

企業と学生のグループは、コースに応じて、共同研究や開発に向けた検討を実施していくほか、企業と学生間で最終報告会を実施。

なお、本支援事業は令和5年度も6月から実施を予定している。

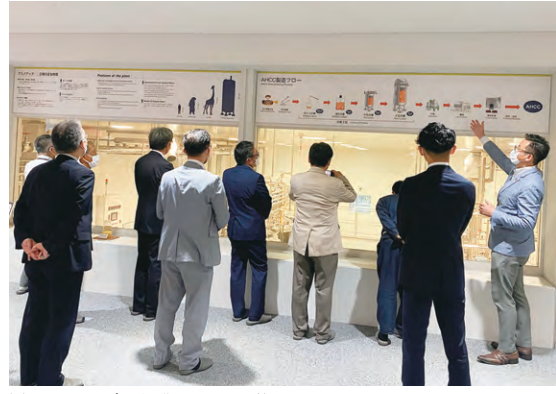
札幌ボデー工業(株)
代表取締役社長 堀田 和宏氏

います。

今回、作業を実施していく中で学生の視点が役立つことがあります。一つは、作業工程の安全性について、自社では当たり前のこととしてとらえていたことも、初めて接する場合には注意喚起が必要だとわかったことです。これについては、動画の中で作業場の安全確認が必要なポイントとして、紹介することになりました。ほかには、無料のクラウドなどを活用して、安価に作業を仕上げる視点も大変参考になりました。

今後は、このようなプロジェクトへの参加を通じて、優秀な学生の採用にもつなげていきたいと考えています。

先進的なものづくり現場を視察
ものづくり工場見学会



(株)アミノアップの製造工場の見学

先進技術を有し、カーボンニュートラル、SDGsに取り組む工場の視察会を実施している。

令和4年9月に、(株)アミノアップの製造工場やエコハウス棟を見学した。同社は全国で初めて「エネルギー利用環境負荷低減事業適応計画」の認定を受け、脱炭素と生産性の両立を追求している。

今後も業界の振興と従業員のモチベーション向上につなげるべく、最先端のものづくり現場の視察会を実施予定。

ものづくりの展示会出展で
ビジネスチャンスの創出をめざす
ビジネスEXPOへの出展支援



令和4年11月 第36回ビジネスEXPO当所ものづくりコーナー

北海道最大級の展示会、ビジネスEXPO「北海道技術ビジネス交流会」に「札幌商工会議所のものづくりコーナー」として当所の出展ブースを設け、会員企業のPRを支援している。

北海道の優れた技術や製品を有する企業や大学、支援機関などが一堂に会することで、情報交換や技術交流を通じてビジネスチャンスの創出に取り組んでいる。

北海道で唯一の
ダイヤモンド工具メーカーとして
広く知ってもらいたい

(株)コバルテック
代表取締役 竹俣 真伸氏

当社は、コンクリートやアスファルトなどを切断したり、穴を開けたりするためのダイヤモンド工具を製造する、北海道で唯一の企業です。電動コアドリルを使用する際に専用アタッチメントを取り付けると、乾式で鉄筋コンクリートに穴を開けられる商品は、コンクリート排水の処理の手間を省くことができます。このように従来品にないものを開発、製造販売しています。

ビジネスEXPOの「札幌商工会議所のものづくりコーナー」には、出展料の支援もあり、例年出展しています。展示ブースで製品の現物を見て、当社を知ってもらうことで、有益なつながりを持って新たな企業を紹介してもらったことが得られ、他の金属部品製造業の方とも知り合うことができました。

先日は、展示会で当社のブースを訪れてくれた企業が、電動コアドリル用の乾式ダイヤモンドビットに関心を持ってくださり、商談を経て、製品を納品する運びとなりました。

このように実際に商談が成立することもあります。まずは出展を通じて、

北海道、札幌にも当社のような製品を作る企業があるということを広く知ってもらいたいと考えています。

ダイヤモンド工具としての唯一無二の製品開発に加えて、近年は環境への配慮にも重きを置いています。コンクリートの切断に使用するコアビットやブレードは、業界では使い捨てが一般的です。しかし、当社ではそれらにダイヤモンドチップの付け替えを施すことで、リサイクルを可能にしました。今後は、環境に優しい製品を開発し、製造販売することで、社会に貢献していきたいと思っています。



ビジネスEXPOの展示風景

ものづくり企業を
さまざまな角度から紹介
「ものづくりデータベース」

北海道内のものでづくり関連企業315社を掲載している。

ものづくり分野の事業を営む企業情報のほか、インターンシップや視察の受け入れに関する情報も確認できる。

さらに、それぞれのものづくり現場で働く若手社員のメッセージも掲載。具体的な仕事内容や現場の士気の高さをイメージしやすく伝えている。



軽トラを搭載できる支援車(札幌ボデー工業株)

インスタグラムを日常的に使用する若い世代とその保護者を主なターゲットに、ものづくりの世界を知ってもらおうと、令和4年5月に開設した。

ものづくり企業から、工場や作業風景、職人が働く様子等を中心に、「映える写真」を募って掲載している。

札幌商工会議所
ものづくり工業部会に所属する
企業を紹介する
インスタグラム
「もの★(スタ)ぐらむ」



ガス溶断作業の様子(株)マルキンサトー



機能性食品
AHCC製造工場
(株)アミノアップ



工場内での溶接作業の様子(阿部鋼材株)



社内SDGs研修会(寿産業株)

自社の
映える写真
掲載しませんか？



掲載写真
募集中!

掲載企業
募集中!





圧倒的な外観が目を引くキングムー



イベントで盛り上がるフロア

Key Point

人生に遊びがあるから人間はすごいわけで
そのために文化が生まれ、社会が発展した

クシヨンマッピングなどを絡めると視覚上の効果がすごいんですね。そこで札幌出身のDJ DAISHI DA NCEさんがプレイする映像はとても好評でした」

佐々木社長とDAISHI DA NCEさんは、次の一手として、キングムーを飛び出して屋外からの配信を試みた。

「夜の大倉山で、札幌の夜景やジャンプ台を背景にDAISHIさんがプレイするという映像。コロナ禍で親子一人いない札幌の街並みが衝撃的で…そんな中で札幌、北海道の魅力を少しでも伝えたいと始めました。

北海道から世界で活躍する エンターテインメントを

サウナプロジェクトは、公衆浴場法の壁に阻まれながら、観光庁の実証事業として動き出し、令和3年5月から事業計画書が採択。同年11月から「サウナの街サッぽろ」をテーマに、さっぽろ創成スクエアとさっぽろテレビ塔でサウナイベントを開催し、令和4年に

「遊び」の価値観を高め、 北海道の豊かさを発信する



株式会社ケイエムプロジェクト

代表取締役

さ さ き はや と
佐々木 隼人氏

昭和52年、札幌市生まれ。札幌東高等学校卒業。通信関係の営業会社、謎解きイベントの運営会社などを経て、平成27年株式会社ケイエムプロジェクトの企画室長として「キングムー」開業に参画し、平成30年代表取締役就任。

はさっぽろ羊ヶ丘展望台とシャトレゼガトーキングダムサッポロで開催した。

「東京ではすごい勢いでサウナブームが広まっていますが、やっぱり外気温がぬるいじゃないですか。サウナはフィンランドが発祥の地。寒い北海道は勝てると思っていました。札幌は北にあるのに大都会だということとをうれしく思います」

さらに佐々木社長は、産官学連携によるコンベンション「No Maps」や経済コミュニティ「えぞ財団」などと連携し、7人組のダンス&ボーカル&DJユニット「ambitious」の活動にも関わっている。

「No Mapsに関わっている友人と『北海道には売れるアーティストがないよね。すごい人たちは、みんな東京へ行っちゃうから』というような話をしたのがきっかけ。お互い忙しくて動けなかったけど、コロナ禍になって時間ができたので、『じゃあオーディションをやるう』と始めました」

令和2年に行ったオーディションで7人のメンバーを選出。令和3年3月にデビューし、12枚のシングルのリリースや、キングムーでのライブ、イベント出演など活動の幅を広げている。

「キングムー」の運営から サウナイベントの仕掛け人へ

佐々木社長は、平成19年ごろ、通信関係の会社に勤めながら、知人が経営するクラブのイベントに携わるようになった。その後、謎解きイベントを手掛ける会社を立ち上げて運営していたが、平成27年に伝説のデイスコ「キングムー」再開に力を貸してほしいとオファーがあり、それを受けて開業に参画。平成30年に運営会社の(株)ケイエムプロジェクトの代表取締役に就任した。

「キングムーは『テーマパーク型ダンスクラブ』として復活し、来店客数は平日600人、週末1200人ほどに。若い方から高齢の方まで混在して楽しむ、全国的にも類のないカタチで盛り上がっていました」

しかし、令和2年、順調だった経営に暗雲が押し寄せた。新型コロナウイルス感染症の拡大。2月28日に北海道独自の緊急事態宣言が発令されて以降、キングムーは休業を余儀なくされた。

「クラブは密を作るのが当たり前な場所、そこがすっからかんになってしまつて…ここを失いたくないという思いでDJ配信を始めました。キングムーは内装がとてつもなく、プロジェ

「メンバーもサウンドメーカーも北海道にゆかりのあることがルール。彼女たちが売れることで、北海道にいる人たちが諦めなくてもいいんだと思ってもらえるようにしたいです」

幅広く柔軟な視野で北海道発のエンターテインメントに取り組む佐々木社長。最後に今後のビジョンについて聞いてみた。

「コロナ禍になって、地元の人ですきで遊ぶ機会が少なくなりましたよね。でも、人生に遊びがあるから人間はすごいわけで、それを作るために文化が生まれ、社会が発展してきました。キングムーという場所が、また、札幌で屋外サウナができることが、どれだけ素晴らしいか。もっと夜遊びを推進するような取り組みを、周囲と連携しながら仕掛けていきたいと思っています」

Information

株式会社 ケイエムプロジェクト

〔住〕 札幌市中央区南8条西5丁目
289-168

〔電〕 011-513-3535

〔社〕 50名(パート・アルバイト含む)

〔Web〕 <https://kingxmhu.com/>

北の逸品

North Brand 2023

お風呂時間をカフェ気分！ “飲まない”コーヒーバスグッズ

認証製品の特長

同社札幌工場でコーヒー飲料を製造する際に発生する“コーヒーかす”をアップサイクルし、自然原料や製法など肌へのやさしさにこだわって作られている「BathCafé」シリーズ。

「コーヒースクラブソープ」は、ドリップ後のコーヒーかすをスクラブとして加えたせっけん。人肌に近い低温でじっくり丁寧に作る「コールドプロセス製法」により、原料の植物油に含まれる天然保湿成分を損なうことなく、しっとりとしたやさしい洗い心地のせっけんに仕上げた。全身に使用でき、特に角質が気になる部分にはせっけんをやさしく当ててマッサージすることで、肌がつるつるに整う。飽きの来ないやわらかなコーヒーの香りも、気持ちを穏やかにしてくれる。

「コーヒーアロマバスシュガー」は、ペーパードリップコーヒーのようにビターなコーヒーアロマがゆっくりお湯に溶け出す、砂糖ベースの入浴剤。保水力の高い砂糖は肌にうるおいを与え、湯上りの肌の乾燥を防いでくれる。カフェオレカラーのお湯と、浴室いっぱいに広がるコーヒーの香りによって、コーヒーを飲む直前のような“ほっこり”した気分で、のんびりとバスタイムを楽しむことができる。

パッケージも温かみのあるデザインにこだわり、男女問わず手に取りやすい。コーヒーが好きな人への贈り物にもおすすめだ。

開発の背景

日々大量に発生し、捨てられていたコーヒーかすを活用するため、新製品の開発に着手。コーヒーかすを美容に使うアイデアと、コーヒーにある“心が落ち着く”という温かなイメージを合わせ、お風呂で使用できるアイテムの製品化に至った。

企業からのメッセージ

新領域デザイン室 宇井 雅彦氏

「今後も、コーヒー好きの方々に親しんでいただけるブランドを目指すとともに、コーヒーかすの価値向上に貢献していきたいです。新商品も開発中ですので、ぜひご期待ください」

BathCafé コーヒースクラブソープ コーヒーアロマバスシュガー



コーヒースクラブソープ



コーヒーアロマバスシュガー

認証
POINT

北海道コカ・コーラボトリング(株)独自の取り組みとして、札幌工場が発生するコーヒーかすを原料とし、道内化粧品会社やデザイナーと共同開発している点を評価。

北海道コカ・コーラボトリング(株)

札幌市清田区清田1条1丁目2-1
代表取締役社長 佐々木康行
TEL:011-888-2001
http://www.hokkaido.ccbc.co.jp/

販売価格 (税込)
コーヒースクラブソープ(85g) 1,320円
コーヒーアロマバスシュガー(40g) 440円

販売先
公式ECサイトにて購入・取り扱い店舗の確認ができます。
https://bathcafe.official.ec/

読者プレゼント

「コーヒースクラブソープ」「コーヒーアロマバスシュガー」をセットで5名にプレゼントします。32ページのアンケートにご記入の上、ご応募ください。



札幌商工会議所認証

北のブランド

北のブランド公式ホームページ
https://www.sapporo-cci.or.jp/north-brand/

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課
TEL: 011-231-1332

生産性向上支援訓練の

ご案内

労働生産性が向上！

仕事の効率化を促進！

大幅なスキルアップ！

会社のため、自分のため、
発揮できる能力を磨くことで
将来のレベルアップにつながります。

生産性向上支援訓練は企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。ポリテクセンター北海道では、生産性向上支援訓練を北海道内各地で開催し、中小企業等の在職者の皆様(※)の企業の様々な課題の解決や現場力の強化を全力でお手伝いします！ ※事業主の指示を受けた在職者の方に限ります。

お申込み受付中コース

番号	コース名	開催日	定員(人)	受講料(税込)	受講申込期限日
札6	効率よく分析するためのデータ集計	5/18(木)	15	2,200円	4/11(火)
札7	DX人材育成の進め方	5/23(火)	30	3,300円	4/19(水)
札8	作業手順の作成によるノウハウの継承	5/26(金)	30	3,300円	4/19(水)

※詳細についてはホームページに掲載しております。

今月のおすすめコース

札7 DX人材育成の進め方



当コースでは、社内でDXを推進するに当たり、業務そのものや、製品やサービス、組織、プロセスなどを変革する人材の育成方法の習得を目指します。DXの推進に必要な基礎知識に加え、演習では「データ活用度自己診断」を通してDX成功のポイントなどをお伝えします。

【生産性向上支援訓練に関するお問い合わせ】生産性向上人材育成支援センター
TEL:011-640-8828 FAX:011-640-8958
MAIL:hokkaido-seisan@jeed.go.jp
URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/biz/hl52qs00000adebg.html



ポリテクセンターのご案内

ポリテクセンターは厚生労働省所管の公共職業能力開発施設です。求職者の再就職を支援するための職業訓練(離職者訓練・求職者支援訓練)や、ものづくり分野を中心とした中小企業等で働く方々の知識・技能の習得のための職業訓練(在職者訓練)、また、人材育成等の支援(生産性向上支援訓練)などを行っています。

※詳しくはホームページをご覧ください。 URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構北海道支部
北海道職業能力開発促進センター
ポリテクセンター北海道



【ポリテクセンター北海道】で検索！

三響楽器株式会社

管楽器技術部

店舗部

森田 浩奈さん

種市 泉水さん

【会社概要】
昭和56年創業。豊富な専門知識と技術を兼ね備え、楽器および楽器関連商品や楽譜の販売、楽器修理、楽器教室および貸しスタジオの運営を行う。創業以来、「音楽の夢を創造する」という企業理念のもと、学校教育現場を主体とした音楽活動に従事し、音楽活動の喜びを生徒学習として普及している。

【本社所在地】札幌市手稲区手稲本町2条3丁目9番1号
TEL 011-684-1276



森田さん

札幌市出身。大垣女子短期大学 音楽総合学科管打楽器リペアコース卒業。平成29年3月入社。店舗部を経て、令和2年度より現在の部署に配属。趣味はフルートを吹くこと。

種市さん

函館市出身。中部楽器技術専門学校卒業。京都の楽器店での勤務を経て、令和2年度に入社。入社当時より店舗部に配属。休日は料理をして過ごす。

楽器修理を通して 総合的にお客様の音楽活動をサポート

の音楽活動をサポートしている実績があり、経験豊富なスタッフも多い弊社を知り、より自身のスキルアップができると感じ、入社を決心しました。

—実際に現在の仕事に就いてみて、感じたことや新たに発見したことを教えてください。

森田 学生時代は、楽器をいかに100%良い状態に直すかだけを考えていましたが、勤めてからは、お客様のニーズを正しく把握して修理をすることが大切だと気付きました。管楽器リペアマンは、対物ではなくプレイヤーの心に寄り添う対人の仕事だと思います。

種市 さまざまなお客さまに満足していただくための実力が自分にはまだ足りていないことを痛感しました。商品知識や管楽器修理技術、お客様さまのご要望を捉える接客技術など、総合的にスキルを磨く必要があると感じています。

—担当業務の面白さ、やりがいはどういうところにありますか？

森田 修理後、お客さまの喜ぶ姿を見たり、「ありがとう」と直接言っていたけるとやりがいを感じますし、とても幸せな仕事だなと思います。また販売においてですが、楽器

は一本一本個性があり、会話を重ねてお客さまの理想の一本をご提案できたときは、とてもうれしいです。

種市 お客さまから感謝のお言葉をいただいたときです。音楽や楽器は、生活に彩りを与えるものだと思います。接客や修理を担当したお客さまから、「すごく良い音になった」「演奏が楽しくなった」などのお言葉をいただき、お客さまのお手伝いできたと感じるときが一番喜びを感じます。

—今後の目標を教えてください。

森田 一步一步着実に成長していく、購入してくださった方や修理を任せてくださったお客さまに自信を持って「何でもお任せください」と言えるようになりたいです。また、たくさんの方にもっと楽器を好きになってもらえるような企画や情報発信をしていきたいです。

種市 今年の4月からは、管楽器技術部へ配属となります。店舗部で得た商品の知識を生かしながら、楽器修理を通して総合的にお客さまの演奏サポートをしていきたいです。また、新入社員も入社する予定なので、後輩の育成にも力を入れていきたいです。

■管楽器技術部課長 兼 副店長 熊谷幸治さんインタビュー

—お二人の仕事ぶりと今後期待することを教えてください。

弊社には「スマイル・スピード・サービス」として「心をこめておつきあい」という行動指針があります。二人は、お客さまのご来店時には明るく元気なあいさつからスピーディーなご対応、そして豊富な知識と技術でお客さまを笑顔にするために、日夜努力を重ね、切磋琢磨しています。特に森田さんは、この一年で飛躍的に技術力が向上し、難しい仕事を安心して頼めるまでに成長しました。種市さんは、来期から管楽器技術部に異動し、毎日たくさん管楽器を修理していきます。誠実な人柄を生かして、お客さまに信頼されるリペアマンとして活躍してくれると期待しています。

—御社の取り組みについて教えてください。

弊社は創立40周年を迎えました。弊社が大きく成長できたのは、お客さまや取引先の方々のおかげです。本当に感謝の言葉しかございません。

私たちは、北海道の音楽文化の発展と向上のために何ができるのかを

—現在の担当業務について教えてください。

森田 管楽器修理や接客対応をしています。管楽器に修理のイメージがない方も多いですが、壊れたときだけではなく、吹きやすさを保つために定期点検が必要です。お預かり修理や店頭での対面修理のほか、中学校、高校、大学への出張修理も行っています。

種市 主に店頭業務や接客対応を行っています。具体的には、店内にある品物の販売や商品の取り寄せ、レッスンの対応やレンタルルームの管理などです。また、管楽器や弦楽器の修理業務も行っています。

—入社のきっかけは。

森田 高校生のとき、大切にして自分のフルートをへこませて音が出なくなってしまったことがあり、泣きそうな気持ちでこのお店に持ってきました。そのときに、あつという間にその場で直してもらって、とてもうれしかったです。この出来事がきっかけで、管楽器リペアの道を決意しました。

種市 初めは京都の楽器店に勤めましたが、将来は地元の北海道で働き、恩返しをしたいという思いがありました。そんなとき、北海道全域

常に考え行動することを基盤に、「音楽の夢を創造する」という弊社の理念をしつかりと後世につなげ発展できるように、地盤を作っていくと考えています。その地盤の一つが管楽器修理であり、楽器が壊れて落ち込んでご来店されたお客さまの楽器を我々の技術でしっかりと修復し、お客さまに笑顔で帰っていただくことが私たちの信念です。音楽を愛する皆さまがいつも安心して音楽を楽しむことができるよう、さらなる技術向上と信頼していただける環境づくりに取り組んでいきたいです。



左から森田さん、熊谷副店長、種市さん

札幌商工会議所 住まいの相談窓口

令和5年度 登録企業募集のご案内

当所では、「空き家を売却したい」「リフォーム・リノベーションをしたい」「庭木を剪定したい」「不動産の相続や、成年後見人制度について相談したい」といった住まいに関する市民の悩みについて、専門企業を紹介する「札幌商工会議所 住まいの相談窓口」を昨年度より開設いたしました。

令和5年度も引き続き行政等と連携しながら運営するにあたり、当窓口に寄せられる下記のような相談にご対応いただける企業さまを募集いたします。

市民の皆さまとつながる良い機会かと存じますので、ぜひご登録ください。

◆相談窓口の流れ



◆周知活動

- 専用ホームページの運営により、窓口の周知と登録企業の紹介を行っております。
- 札幌市内 各区役所・土木センターにパンフレットを設置しております。
- 札幌市等の関係機関と連携し、各機関を訪れた相談者に当窓口を周知いただいております。
- 「ほっかいどう住宅フェア」等市内イベント会場にてパンフレットを配布し、当窓口を周知するほか、登録企業のパンフレットも配布しております。

◆令和4年度の実績（令和5年2月末現在）

○相談件数：66件 ○成約件数：23件

登録費用：3,000円(税込み) ※令和5年4月1日～令和6年3月31日の登録料

登録方法：事務局へお電話 or ホームページよりお申し込みください。

登録条件：札幌商工会議所の会員企業であること。

お問い合わせ

産業部 地域振興・ものづくり課
TEL：011-231-1373 E-MAIL：tiiki@sapporo-cci.or.jp



\\ 専門家がビジネスに役立つアドバイスをいたします。/

専門家からの提案書

ビジネスで使える文章講座

第2回

ビジネスで間違いやすい文章

今回は文章の基本についてお伝えしました。今回はビジネスの中でもよく使うフレーズや、言葉などの中から間違いやすいものについてご紹介します。

■手紙編

宛名 株式会社□□□御中 ○○○○様

→ ○ 株式会社□□□ ○○○○様

「御中」は、相手の会社内での担当者名が不明な場合に使用します。そのため、名前がわかっている場合には、「御中」は使用せずに社名のあとに名前を記入しましょう。

役職 △△社長様 / ○○部長様

→ ○ 代表取締役社長 △△様 / 企画部長 ○○様

役職名には基本的に「様」をつけません。「役職名」+「相手の名前」+「様」と覚えると間違いがないでしょう。

頭語と末語 「前略」「早々」→ ○ 「拝啓」「敬具」

「拝啓」のあとに時候の挨拶（または業務的な挨拶）を入れ、「敬具」で締めるのが基本。「前略」は最初の挨拶を省略することができますが、ビジネス面では避けた方が無難です。特にお礼状などの場合は適切ではありません。

■メール編

御社? 貴社? → ○ 貴社

どちらも相手の会社を敬う表現ですが、「御社」は話し言葉、「貴社」は書き言葉として覚えましょう。「きしゃ」と発音すると、「汽車」「記者」など他の意味に誤解されることもあるので、話し言葉としては「御社」が適切です。

了解しました → ○ かしこまりました・承知いたしました

これは話し言葉でも出てきますが、メール本文でもうっかり書いてしまいがちなのでご注意ください。「了解しました」という日本語はダメではありませんが、ややフランクな印象になってしまいます。そのため、上司やお客さま、取引先などが相手の場合は、「かしこまりました」などが適切です。

お伺いします → ○ 伺います

元来「伺う」は「お」をつけないで使用する言葉です。話し言葉で「お伺いします」の意味は通じますが、正しい敬語で



株式会社サンス・エクリール
代表取締役

田島 幸代氏

e-mail info@soranopen.jp

URL https://www.soranopen.jp/

執筆歴20年以上。大学卒業後から旅行雑誌に13年携わり、独立後は航空会社の機内誌の企画・制作を中心としてきた。2018年に関東から札幌へ移住し、北海道の魅力を伝えるべくエッセイを執筆中。ライター業を中心に、編集やデザインなど幅広く手掛ける。札幌観光大使。今年出版予定のライター講座テキストより、今回はビジネス向けに一部抜粋・加筆。

はありません。

取り急ぎ〜まで → ○ まずは〜

急いでメールを返信したい時に、「取り急ぎご報告まで」などと書くことはありますが、上司やお客さま、取引先などが相手の場合はやや失礼にあたります。その場合は「まずはご報告申し上げます」などの表現にするとよいでしょう。

■「間違いやすい3大漢字」頂く・致します・下さい



× ご対応頂きまして → ○ ご対応いただきまして

「頂く」という漢字は、飲食の謙譲語、または何かを「もらう」という時に使用します。相手に何かを「してもらう」という意味での敬語の場合は「いただく」と平仮名で表記しましょう。

× よろしく願い致します → ○ よろしく願いいたします

「致す」という漢字には「不徳の致すところ」という表現があるように、良くないニュアンスを含んでしまいます。そのため、よく出てくるこのフレーズは平仮名で表記します。

× お越し下さい → ○ お越しく下さい

「下さい」は、相手に何かをねだる場合に使用します。「資料を下さい」「試作品を下さい」などは正しいのですが、今回のように「お気をつけください」や「ご覧ください」のような、丁寧な表現として使用する場合は平仮名での表記が適切です。

何気なく使用しているビジネス文章の中でも、意外と間違いは多いものです。特にメールは後に残るものなので、できるだけ正しい表現を使えると良いのではないのでしょうか。

次回は、間違い文章のほか、ビジネス文章の総括をします。

広告封入サービス 札幌 ビジネス メール便

約19,000社の企業に
ダイレクトに届く！

毎月発行の札幌商工会議所広報誌「さっぽろ経済」に貴社のチラシを同封し、会員企業へお届けするサービスです。会社の宣伝や商品・サービスのPR、各種イベントなどを効果的に案内します。

あなたのチラシ /
毎月発行 さっぽろ経済に
同封しませんか？



1 開封率が高い！

札幌商工会議所広報誌に同封されるので、単独DMに比べ高い開封率が期待できます。



2 コストが安い！

封入料金は、1通あたり約12円！
優れた費用対効果を実現します。
※A4サイズ・会員料金の場合



3 訴求効果が高い！

経営者や役員の方々への
直接配送により、
高い訴求効果を期待できます。



料金表

A4サイズ通常料金

会員	220,000円(税込)
非会員	275,000円(税込)

※A4サイズ以外につきましては、お問い合わせください。

特別割引キャンペーン!!

当所ご入会3年以上の会員企業の皆さまが、
年度内1度利用することが可能です！

通常会員価格220,000円(税込)のところ

165,000円 (税込)

LINE公式アカウント

ビジネスメール便や各種PR支援ツール
などをはじめとした札幌商工会議所の
情報を随時配信！
この機会にぜひ登録ください。

ご登録は
コチラ！



札幌商工会議所 会員組織部 会員サービス・広報課
〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目 北海道経済センター2階

TEL. 011-231-1318
FAX. 011-231-5591

環境広場ほっかいどう2023

G7札幌 気候・エネルギー・環境大臣会合開催記念イベント
を開催します。道内外の企業・団体が多数出展を予定しておりますので、ビジネスマッチングの場としてもご活用ください。たくさんのご来場をお待ちしております！

イベント概要

開催日時：令和5年4月15日(土)・16日(日) 10:00～16:00
会場：札幌ドーム(札幌市豊平区羊ヶ丘1)
入場料：無料
主催：G7札幌 気候・エネルギー・環境大臣会合実行委員会

さまざまな企画を準備中！

環境・SDGsゾーン

環境の最先端技術の
展示や楽しい体験イベ
ントが盛りだくさん！



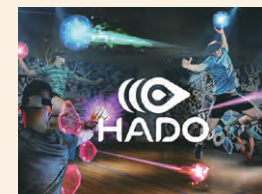
キャリア教育ゾーン

お子さまのお仕事体験
やはたらくクルマの乗
車体験など、お仕事を
通じてSDGsを学ぼう！



スポーツゾーン

話題のARスポーツ
「HADO」など、スポー
ツで体を思いっきり動
かして楽しもう！



フードゾーン

地産地消、脱プラスチ
ック、リサイクルをテーマ
に北海道らしい魅力的
なメニューが勢ぞろい！



Pick up

森崎リーダーと考える 北海道・札幌の環境

食や農業の視点から、
北海道・札幌の環境を
TEAM NACSの森崎
博之さんと考えます。



最新技術を体感！ 空飛ぶクルマも登場！

メイドインジャパンの「空飛ぶクルマ」が
2台も北海道に初上陸します。



提供：スカイドライブ



提供：テトラ・アビエーション

※一部事前申し込みや料金が必要な企画があります。 ※写真はイメージです。

問い合わせ先

環境広場ほっかいどう2023運営事務局(アドバコム内)
連絡先 011-200-5566 <https://ecochil.net/hiroba2023/>





著者Profile

税理士・中小企業診断士 知野 福一郎

第四銀行本店貸付第1課次長にて退職後、昭和47年7月に事務所を開設。

会計事業をはじめ、事業承継、M&A、相続対策などあらゆる面で中小企業の相談に応じている。

札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員

税理士法人知野・寺田会計事務所 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター ☎011-251-5631

テーマ

どのように対応したら良い？ 小規模事業者のインボイスと電子帳簿保存法対策

Q 年間売上高1000万円未満の食料品販売店です。今年の10月からインボイス。来年は電子帳簿の導入に向けた対応に困っています。

A **■小規模事業者向けの特例利用を検討する**

すべての事業者がこれまでの会計制度、取引慣行など全体を見直さなければならぬような変化が発生してくるため、経営者はもちろん担当者も対応に悩んでいるのが実情です。さらに、インボイス制度と電子帳簿制度は重複している点と制度によって固有の点が混在しているため、対応方法を把握しておく必要があります。また、どちらの制度にも選択肢があり、業種や経営規模の大小によっても対応の仕方が異なるほか、小規模事業者への特例制度なども混在し、迷う点が多いようです。

しかし、売上高1000万円以下の小規模事業者について考えると、売上の6割は一般消費者のため、インボイスの対象外です。また、消費税の課税事業者のうち、約3割は簡易課税制度選択事業者のため、これらの事業者は自身自身の仕入税額控除にインボイスは必要ありません。したがって、免税事業者と簡易課税事業者がインボイスの申請を行うかどうかは事業の取引先との関係に絞られてきます。特に簡易課税制度の適

用者は、基本的に申請する判断で良いと考えられます。また、免税事業者も取引関係からやむを得ず課税事業者になったとしても、同時に簡易課税制度選択の手続きをとった方が良いでしょう。先方が免税事業者や簡易課税制度適用先であればインボイスは必要ありません。

2 免税事業者における消費税の取り扱い

消費税の課税所得1000万円以下下の免税事業者が消費税の課税事業者の選択をした場合、3年間に限り売上税額の2割を納税額とする軽減措置がとられています。

3 電子帳簿保存法の導入問題

電子帳簿保存制度とは、あらゆる帳簿類の電子化とその裏付けとなる取引情報すべての電子化の2つから成り立っており、その保存方法と索引方法とを一体化した制度です。

対処方法としては大きく2つに分けられます。1つは、すべての情報のデジタル化やDX化など設備投資によって対応する方法です。もう1つは既存の帳簿類やその取引の裏付け資料をこの制度の要件に合わせて整備する方法です。しかし、第1の方法は必要な投資のため資金が必要であり、小規模企業の多くは当面、既存帳簿類と関係証憑等の見直しと整備によって対応できると考えられます。例として収入におけるすべて

の取引を書き出すと、最初に契約があり、その後、見積書、発注書、納品書、請求書、領収書等が一連の取引の裏付け資料として存在し、それぞれの取引段階で関係帳票に集約され、系統的、構造的に結合されていきます。

次に、各段階の取引は何を資料として証明できるかチェックします。発注だけで絞ってみても、口頭、メール、制定されている書面等いろいろあると思います。重要なことは、すべての関係情報や関係資料の書面化とその保存方法の確認です。口頭での発注や電子メール等も含めたPDFや所定書式の書面による原本など、すべての関連資料の見える化を図る必要があります。電子メール等での取引も1カ月単位で発注内容等が一覧できる発注明細書等の工夫をするなど、取引先との協議も含めて文書化が必要です。仕入れ支払先との取引関係もすべて資料のチェックを行い、支払の裏付け資料として文書化します。同時に訂正、削除等に関する条項が必要になります。

そして、これらの記録の手続きを「電子取引データの訂正、および削除の防止に関する事務処理規定」として項目ごとに記述整理し、保管場所、保管方法、さらには責任者を明記することが必要です。

Q 令和5年4月1日から、時間外労働の割増賃金率が変わるという噂が聞きましたが、どのように変更されるのか教えてください。

A これまでは、資本金の額また

は出資の総額が一定の金額以上あるいは常時使用する労働者数が一定人数以上の大企業のみ、1カ月に60時間を超える時間外労働をさせた場合には、60時間を超えた分の割増賃金率を50%としなければならぬとされてきました。ところが4月1日からは、大企業だけではなく中小企業においても、1カ月に60時間を超える時間外労働をさせた場合には、60時間を超えた分の割増賃金率を50%としなければならぬとなります。つまり、中小企業ではこれまで、時間外労働時間数に関係なく一律25%の割増賃金を支払えばよかったものが、4月1日以降は、60時間以下の時間外労働に対しては25%の割増賃金を支払い、60時間を超える時間外労働に対しては、50%の割増賃金を支払わなければならないという点です。

また、月に60時間を超える時間外労働を22時から5時までの深夜の時間帯に行わせると、割増賃金率が75%(50%+25%)となりますので、この点も注意が必要です。なお、月60時間の時間外労働時間の算定に

は、1週1日の法定休日に行った労働時間は含まれません。このため、法定休日労働の割増賃金率は、4月1日以降も35%のままとなります。

Q 課長職にある者から、残業代の請求がありました。当社では、課長職以上の者は「管理職」として残業代を支払っていません。管理職の課長にまで、残業代を支払う必要があるのでしょうか。

A 労働基準法41条2号は「事業

の種類にかかわらず監督若しくは管理の地位にある者又は機密の事務を取り扱う者(管理監督者)」を労働時間規制等の範囲外とし、管理監督者については、時間外労働手当の支給義務を課していません。

このため、課長職にある者が労働基準法上の管理監督者に当たるのであれば、時間外労働手当を支払う必要がないこととなります。

この点について、労働基準法上の管理監督者といえるためには、①経営者と一体的な立場で職務を遂行していること、②部下の労務管理に関する責任と権限が与えられていること、③勤務形態に関して会社から拘

束を受けていないこと、④地位にふさわしい待遇を受けていること、といった要件を満たす必要があります。このため、社内で管理職にあるからといって労働基準法上の管理監督者となるわけではない点に注意が必要です。

一般的に、課長職にある者の権限や待遇が、経営者と一体的と評価できることはほとんどないと思われます。このため、課長職にあるという理由で時間外労働手当を支給にすることは困難だと思われます。また、部長職にある者でも、経営者と一体的と評価できるほどの権限や待遇となっていないことも十分に考えられます。

したがって、「管理職にある者」というだけで時間外労働手当の支給が不要になる訳ではない点に注意していただきたいと思います。

著者Profile

弁護士 鈴木 健司

平成18年に橋本・大川合同法律事務所に入所。以来、道内の上場企業や中小企業等、数多くの企業の労働問題や債権回収、M&A、企業再生事件など、企業を取り巻くさまざまな法律問題の解決に携わっている。

札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員。

弁護士法人橋本・大川合同法律事務所 札幌市中央区北4条西20丁目1-28 ☎011-631-2300

テーマ

時間外労働

札幌商工会議所 検定試験のご案内

当所では、ビジネスや暮らしの中で役立つさまざまな検定をご提供しております。
今回は、その中から3つをご紹介します。ぜひご活用ください！

日商簿記検定

日商簿記は、年間で約60万人の方々が受験する社会的に高い信頼と評価のある検定試験です。取得すると、企業の経理事務に必要な会計知識が習得できます。さらに、他の資格・検定と組み合わせでキャリアアップを考えている方々にもオススメです。



3つの受験方法

- ①筆記試験：年3回行われるペーパー試験です。
- ②団体試験：学校や企業のスケジュールに合わせて、ペーパー試験で受験できます。
- ③ネット試験：試験会場のパソコンを使用し、インターネットを介して試験を受験できます。

北海道観光マスター検定

北海道を訪れる観光客の皆さまに対し、道内各地域の皆さんが、その地域の観光知識のみならず北海道全体に関する幅広い知識を持って接することにより、北海道の観光振興への意識とホスピタリティの向上を図ることを目的としています。

★検定合格者には、「北海道観光マスター」の称号を付与するとともに合格証書、認定証、記章が交付されます。また、「北海道観光マスターの会」へ入会することができます。

第18回検定試験 2023年11月実施予定

※受験対策セミナーも実施予定です。詳しくはHPをご確認ください。



2,800円(税込み)

北海道フードマイスター検定

道産食材に関する正しい知識を身に付け、その良さを広く伝え、食生活を豊かにすることを目的とした検定試験です。北海道の食料生産の歴史や食材の成分、栄養についても学び、観光客へのおもてなしの向上や道産食材の価値向上にも一役買う人材の育成を目指します。

★検定合格者には、「北海道フードマイスター」の認定証と携帯用認定カードを配布いたします。また、限定サイトにて、全国のフードマイスターとの情報交換ができます。

※資格の有効期限は3年間です。有効期限までに更新手続きを行わないと、資格は失効します。

第37回検定試験 2023年10月実施予定

第38回検定試験 2024年 2月実施予定

※各回の受験対策セミナーも実施予定です。詳しくはHPをご確認ください。



2,530円(税込み)

新しい札幌版次世代住宅についてのセミナーを開催します

札幌市では、独自の住宅性能基準「札幌版次世代住宅基準」を定め、高断熱・高気密住宅の普及を図っています。令和5年度から、この基準に太陽光発電と蓄電池が加わり、また、補助制度の金額や抽選方法も変わります。実際の事例紹介を交えながら、新しい札幌版次世代住宅と最新の省エネ技術を学ぶセミナーを開催しますので、ぜひご参加ください。

<省エネ住宅セミナー>

「2050年ゼロカーボンの実現に向けた新しい札幌版次世代住宅」

日時：2023年3月23日(木)13時30分～16時00分

※13時00分受付開始

会場：札幌市民交流プラザ3階「クリエイティブスタジオ」
(札幌市中央区北1条西1丁目)

※オンライン同時配信(YouTube)

主催：札幌市

申込期間：2023年3月20日(月)まで

申込方法：メール本文に氏名・所属・電話番号・参加方法(会場 or YouTube)を記載し、jutakukikaku@city.sapporo.jpへ。



※詳細は上記
二次元バー
コードからご
覧ください。



プログラム	講演者名等
制度解説	「新しい札幌版次世代住宅と補助制度について」 ・札幌市
事例紹介	「SAPPHIROプラチナを実現する高断熱の家づくり」 ・(株)山本亜耕建築設計事務所 代表取締役 山本 亜耕 氏 「今更聴けない、最新の寒冷地向け、太陽光発電と蓄電池」 ・(有)トミタ(創住環TOMITA) 代表取締役 佐山 廣和 氏
パネルディスカッション	「新しい札幌版次世代住宅が普及している2050年の札幌」 [コーディネーター] ・北海道科学大学 名誉教授 福島 明 氏 [パネリスト] ・(株)山本亜耕建築設計事務所 代表取締役 山本 亜耕 氏 ・(有)トミタ(創住環TOMITA) 代表取締役 佐山 廣和 氏 ・札幌市環境局環境都市推進部環境政策課環境政策担当係長 佐竹 輝洋 ・札幌市都市局市街地整備部住宅課長 松本 丈史

「令和4年度環境報告書展」の出展者募集

札幌市では、市内企業・団体の事業活動における環境配慮の取組状況等を公開し、広くその理解を深め、環境保全行動が一層推進されるよう「環境報告書展」を開催しています。令和4年度の環境報告書展は、札幌市公式ホームページにおいてオンラインで開催するほか、札幌商工会議所の「札幌ゼロカーボン推進ネットワーク」のホームページ、「環境広場ほっかいどう2023」のバーチャル会場と連動して実施する予定です。

現在、出展者を募集しておりますので、多くの企業・団体さまのご参加をお待ちしております。

展示内容：環境報告書(詳細は右記二次元バーコードを参照)

申込資格：札幌市内で事業活動を行っている方

申込期間：2023年3月22日(水)まで ※先着100社

申込方法：右記ホームページの申込フォームからお申し込みください

公開期間：<札幌市公式ホームページ・ゼロカーボン推進ネットワークホームページ>

2023年3月30日(木)～6月頃

<環境広場ほっかいどう2023 バーチャル札幌ドーム>

2023年4月15日(土)～21日(金)



※令和3年度の展示の様子

お問い合わせ

<省エネ住宅セミナーに関すること> 札幌市都市局市街地整備部住宅課
TEL：(011)211-2807 FAX：(011)218-5144 Mail：jutakukikaku@city.sapporo.jp

<環境報告書展に関すること> 札幌市環境局環境都市推進部環境政策課
TEL：(011)211-2877 FAX：(011)211-5108 Mail：kan.suishin@city.sapporo.jp

■お問い合わせ 人材確保・開発部 人材開発室 TEL 011-231-1761



若者ゴルファー応援企画



ゴルフをはじめよう！



初心者レッスン会

参加費:1,000円 各日先着:20名
(レッスン代・ボール代込)

【開催場所・日時】

- ①パークゴルフ練習場(江別) ②太平ゴルフセンター(札幌)
4月16日(日)15時~17時 4月19日(水)19時~21時
③ポートサイドゴルフクラブ(小樽) ④王子ゴルフガーデン札幌(札幌)
7月9日(日)15時~17時 7月18日(火)19時~21時

コースデビュー体験

参加費:2,000円 各日先着:16名
(レッスン代・プレー代込)

【開催場所・日時】

- ①札幌エルムカントリークラブ(恵庭)
6月18日(日)11時30分~15時30分
②札幌エルムカントリークラブ(恵庭)
9月10日(日)11時30分~15時30分

20~30代迄のゴルフ経験2年以内の方対象

ゴルフの **始め方・楽しみ方** が学べます！

詳細は北海道ゴルフ連盟HPよりご確認ください。



北海道ゴルフ連盟

札幌市中央区南4条西3丁目北星ビル3階

TEL 011-221-4564

特別協力



PGA北海道プロゴルフ会



北海道ゴルフ練習場連盟

北海道ゴルフ連盟
ホームページ



20~30代のゴルフ経験2年以内の方対象 若者向け初心者ゴルフスクール

START UP GOLF!!

PGA北海道プロゴルフ会所属プロゴルファーによるレッスン会

参加費:6,000円

(90分×4回分・ボール・場所代 全て込み)

会場

ニュー真駒内
ゴルフセンター

開催日

第1期

5月14日(日)・5月21日(日)
5月28日(日)・6月4日(日)

第2期

8月6日(日)・8月13日(日)
8月20日(日)・8月27日(日)

時間

- ① 14:00~15:30
② 15:30~17:00
どちらか1つ

定員

限定
16名

【申込方法】

メールまたはLINEにて、
「お名前」「年齢」「希望レッスン期」をお送りください。

【申込先・お問い合わせ】

mail: pgahokkaido@gmail.com
お問い合わせ: PGA北海道プロゴルフ会
090-6218-1852 (中川)

PGA北海道プロゴルフ会
公式LINE



体を動かして、健康維持に努めよう!!

「ゴルフお役立ち講座」

PGA北海道
プロゴルフ会
が教える

第11回

「傾斜地でのショットの対処法」

～応用編その②～

前回(1月号)に引き続き、傾斜地でのショットの対処法として、今回は、「つま先上がり」と「つま先下がり」のそれぞれのケースで、構え方や打ち方のコツを説明します。

01 つま先上がり

構え方の
コツ

- ①前傾姿勢を浅くする: つま先上がりのライはアドレス時に、足の位置よりボールの位置の方が体に近く、平坦なライより窮屈になるので、前傾姿勢を浅くしてスイングしやすくします。
- ②クラブを短く持つ: この傾斜はフックボールが出やすいので、フックが出るという場合は、クラブをほんの少し(数センチ程度)短く握ると、フックボールを抑制する効果があります。
- ③ボールの位置はいつもと同じかボール1個分程度右に: いつもとは違うライ、悪いライから打つ際は、体も動きづらくなりうまく回転できなくなります。手首のリリースが早くなってしまうとクラブフェースが返り、強いフックやダフリになる可能性が高いので、ボールは右足寄りに置いた方がグリーンに打ちやすくなります。
- ④少し右を狙って打つ: このライからはフックボールが出やすいです。毎回フックボール系のショットが出るような場合は、あらかじめフックボールが出ることを予測して、少し右を狙うのも良い方法です。

打ち方の
コツ

- ①体の回転で打つ: 前傾姿勢が浅くなった分、スイングは横振りに近くなります。基本的な考え方としては、前傾姿勢、角度を保ったまま、体の回転を意識して打つようにします。バランスの悪いライの場合、どうしても手や腕だけで打ちたくなりますが、意識することが安定したショットにつながります。
- ②ダフル場合は、インサイド・アウトを意識して: つま先上がりのライからダフリが多いという方は、若干インサイドからヘッドを入れて、若干アウトサイドに振り抜くような意識にすると改善することがあります。



赤色の○と黄色の線は①と②の構えのコツ。赤色の3本の縦線は④の目安で、体に伸びる縦線はグリーンのピン位置、地面の2本はスタンス、クラブの向きを示し、目標より右を向いていることとなります。

このライでは体の回転

02 つま先下がり

構え方の
コツ

- ①お尻を後ろに出し、膝を深めに曲げてバランスを取る: つま先下がりライは、ボールが足の位置よりも低いところにあるので、ボールに届きづらくなることから、前傾姿勢は深めになります。お尻を後ろに突き出すようにしてバランスを取ることと、膝をいつもよりも深めに曲げることがポイントになります。
- ②ボールの位置はいつもと同じかボール1個分程度右に: このライも先ほどと一緒に、ボールをいつもよりも少し右(ボール半分から1個分程度)に置くと、よりグリーンにボールをとらえやすくなる場合があります。
- ③少し左を狙って打つ: つま先下がりライからは、スライスが出やすくなります。最初からスライスを予測して、少し左を狙って打つのも1つの方法です。傾斜がきつければ、その分だけボールはスライスしやすくなるので、いつもよりさらに左を狙う必要があります。スライスが出ないように打つこともできますが、あえて逆らわずにスライスを打った方が、大きなミスが出にくい場合があります。

打ち方の
コツ

- ①コンパクトなスイングで: つま先下がりライは、つま先上がりよりも比べるとバランスを崩しやすいので、できるだけコンパクトなスイングで振ります。傾斜がきつい場合は、ハーフスイングの意識で振ってもいいです。また、全てのライに共通することとして、番手を上げて打ちます(例: いつもは8番アイアン→7番アイアンに持ち替えるなど)。
- ②前傾姿勢を変えないように: このライから打つ際は、前傾姿勢の時の角度を変えないようにスイングします。アドレスでの膝の曲げ具合も変えないようにスイングします。
- ③フォロースルーを低く出す意識で: 傾斜の度合いによっては、きつい姿勢になるので、ルックアップやヘッドアップしたくなりますが(ボールを打ち終わる前にターゲット方向を見たり、頭を上げてしまったりすること)、その場合はミスが出やすくなります。伸び上がらないように、重心を低く保つ意識で振り抜くことがポイントです。フォロースルーを低く出すという意識でいきましょう。



黄色の線は①の構えのコツで、つま先下りの写真より前傾角が深くなっています。赤色の線は③の構えのコツで、つま先下りの写真同様、右上の線がグリーンのピン位置、地面の2本はスタンス、クラブの向きを示し、目標より右を向いていることとなります。

PGA北海道プロゴルフ会



(公社)日本プロゴルフ協会 トーナメントプロおよびティーチングプロいずれかの資格を持ち、北海道在住1年以上のプロで構成されている道内唯一のプロゴルファーの組織です。(公社)日本プロゴルフ協会では代議員制度を設けており、全国で14地区に分かれております。PGA北海道プロゴルフ会は北海道地区を管轄します。

新入会員のご紹介

ご入会、誠にありがとうございます。

新規にご入会いただいた企業の皆さまをご紹介します。

営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
飲食業 (株)esエンターテイメント	食べること、飲むことを通じた「遊び」をクリエイトする会社です。 〒064-0804 札幌市中央区南4条西4丁目16番地(恵愛ビル8階) http://www.es-entertainment.jp/	011-796-2163
足場・塗装・除排雪工事 (株)N	本業以外にもコネクション多数あり。お気軽にご相談ください。 〒063-0012 札幌市西区福井3丁目11番10号	011-676-6869
不動産取引業、賃貸管理 (有)エルム・トレーディング	不動産の買取再販を主に行っております。 〒062-0903 札幌市豊平区豊平3条13丁目2番11号102	011-882-5158
遺品整理・生前整理・特殊清掃業 こころ屋	法令遵守のもと、ご依頼者さまに心から寄り添い、お片付けのお手伝いをいたします。 〒060-0004 札幌市中央区北4条西4丁目1-7(MMS札幌駅前ビル1階) https://www.cocoro-ya.com/	011-804-8515
精肉店 斎藤精肉店	外でも中でも本格焼肉が楽しめます！ 〒004-0841 札幌市清田区清田1条4丁目4-21 https://www.instagram.com/onikuno_omake/	011-887-8297
中小企業診断士 齊藤永 ^{ひさし} 中小企業診断士事務所	小売業の豊富な現場経験で、誠実、誠意をもって経営をサポート。 〒064-0916 札幌市中央区南16条西9丁目1-40 https://hbizsprt.github.io/	090-5954-9462
はつり工事・下地補修一式 (株)サクケン	はつり工事を行っております。 〒006-0836 札幌市手稲区曙6条3丁目8番3号101号	080-5591-3351
ソフトウェア・システム開発 (株)GSI	専門特化した技術で付加価値の高いソリューションを提供します。 〒060-0807 札幌市北区北7条西1丁目(SE札幌ビル13階) https://glue-si.com/	011-726-7771
内科 (医)清野内科クリニック	分かりやすく、丁寧な診療に努めております。 お気軽にご来院ください(お電話にてご予約・お問い合わせください)。 〒060-0061 札幌市中央区南1条西3丁目2(大丸藤井セントラルビル地下1階) https://seino-naika.jp/	011-221-2213
スキー・スノーボード・アウトドア用品のレンタル SOTORENT	スキー・スノーボード・フィッシング用品のレンタル、レッスン、ガイドを行っています。 〒006-0022 札幌市手稲区手稲本町2条3丁目4-7 http://soto.rent/	011-699-6980



新入会員の皆さま！登録はお済みですか？

札幌商工会議所メールマガジン好評配信中
ご登録はこちらから



お知り合いの方をご紹介します！
札幌商工会議所では
会員増強に取り組んでいます！！



営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
鮮魚・生鮮食品・加工食品の小売業 (有)瀧源商店	オホーツクでとれた新鮮な海の幸を、全国どこでも産地直送いたします！ 〒098-5806 枝幸郡枝幸町梅ヶ枝町175-2 https://www.takigen.shop/	0163-62-1619
弁理士業 つじのか国際商標事務所	商標一筋15年の経験であなたのビジネスをサポート！相談無料！ 〒064-0823 札幌市中央区北3条西26丁目1番24-301号 https://tsujinoka.com/	080-5202-2019
軽貨物運送事業 (株)ドリームジャパン北海道	創業23年目。軽貨物のことならお任せください！ 〒080-0803 帯広市東3条南10丁目15番地	0155-67-6310
法人向け携帯の販売 (同)ベルカンパニー	携帯の料金見直し・法人専用のプランをご用意しております。 〒065-0010 札幌市東区北10条東1丁目2-35-202	050-6870-8202
水耕栽培による野菜の生産、販売 (株)北海道農陽ファーム	完全閉鎖型水耕栽培で育てた野菜「ベジロイヤル」を販売しています。 〒061-1274 北広島市大曲工業団地1丁目4番地7 https://hitonowa.farm/	011-807-7926
サイディング業 (株)村田外装	サイディング工事ならお任せください。 〒006-0811 札幌市手稲区前田1条10丁目3-35-103号 https://muratagaiso.net/	080-4046-5411
サービス業 メンタルプラス(株)	ハラスメントとメンタルヘルス不調を生まない職場づくりを支援します。 〒064-0826 札幌市中央区北6条西26丁目5-32(ル・ファール北円山402) http://mentalplus.co.jp/	045-717-6184
観光・デジタル化に関するコンサルティング (株)リアラ	デジタル化で何をして良いか分からない方、ご相談ください。 〒062-0024 札幌市豊平区月寒西4条5丁目2-10(NORDESTAPARKMOON 505) https://i-reala.com/	050-3562-2796
不動産賃貸仲介・不動産売買仲介・損害保険代理業 (株)リオ・ソリューション 札幌支社	道内各地の物件を取り扱っております。事務所開設の際は、ご連絡ください！ 〒060-0042 札幌市中央区大通西19丁目2-1(フロンティア大通西2階) https://www.i-rio.net/	011-633-3485
賃貸入居者向け24時間修繕サービス (株)リペアサービス	管理会社経由で賃貸入居者に24時間修繕サービスを販売しています。 〒001-0021 札幌市北区北21条西5丁目2番20号(ヴァンヴェール札幌401) https://www.repair-service.jp/	011-700-0085

セミナー

新入社員研修(2日間)

2日間にわたり社会人として必要なマナーとコミュニケーションの基本を習得し、意識と意欲を高め、企業と社会に貢献する喜びを見出す人材を育成します。

日 時：①4月5日(水)・6日(木)
②4月20日(木)・21日(金)
③4月25日(火)・26日(水)
④5月10日(水)・11日(木)
全日程 9:30～16:30
内 容：●社会人として必要なマナー
●電話対応の基本 ほか
講 師：(株)ブロッサム 代表取締役 井島 恵子 氏
受 講 料：会員30,000円(1名)
会 場：①・②北海道経済センター 8階 Aホール
③・④北海道経済センター 8階 Bホール

新入社員のためのExcel入門講座(全3講)

ビジネスの現場で仕事の「目的」を達成するためにExcelを利用するには、Excelのさまざまな機能をうまく組み合わせて使う必要があります。新入社員の方がExcelを実務で利用できるように、「基本」と「実践」の両方向から演習を行います。

日 時：4月7日(金)・10日(月)・17日(月)
13:30～16:30
内 容：●新たに表を作成するための基礎知識
●蓄積されたデータを活用するための知識 ほか
講 師：(同)ステップアンダンテ 代表社員 木原 真由美 氏
受 講 料：会員18,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 5階 研修室

これで安心！給与計算の基本と実務①

給与計算と社会保険について、基礎からの解説と演習を組み合わせるにより、初めての方でもすぐに実務に活用できるスキルが習得できます。また、1歩進んでクラウドによる勤怠システム＋給与計算システムの連携についても触れるため、自社の業務効率向上のきっかけにしてください。

日 時：4月14日(金) 9:30～16:30
内 容：●給与計算の基本
●勤怠項目(労働時間・休憩・休日の意味を知る) ほか
講 師：社会保険労務士法人WORKid 代表社員 沢田 寿晴 氏
受 講 料：会員14,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 Aホール

札商「メールマガジン」記事投稿・購読募集

本メールマガジンは、会員企業、公的機関からの情報や当所の各種事業に関するお知らせをタイムリーに提供するサービスです。毎週月曜日(会員企業・公的機関からのお知らせ)と木曜日(当所事業のお知らせ)に定期配信しています。会員企業・公的機関は無料で記事を投稿することができますので、セミナー、イベントの集客や各種お知らせなどに幅広くご利用ください。

●記事投稿は当所HPからどうぞ↓

 <https://www.sapporo-cci.or.jp/web/mailmagazine/article.php>
※新規購読は二次元バーコード読み取り後に表示されるメールアドレスに空メールをご送信ください。

これから開催されるセミナー・検定・イベント・チケット情報
※価格は全て税込価格です。

社会保険・労働保険講座

<基礎編>

実務担当者として知っておきたい法律や制度の基礎知識を学びます。実際に所轄官庁に提出する様式への記載の仕方、手続きの時期、保険料の計算に関する演習を行う実践的な内容です。

日 時：4月18日(火) 9:30～16:30
内 容：●社会保険・労働保険の制度に関する基礎知識
●社会保険の保険料の計算と納付のしくみ ほか
受 講 料：会員14,000円(1名)

<応用編>

2017年1月に施行された改正育児・介護休業関係の手続きを徹底的に学びます。また、最近多い60歳定年退職後の賃金と在職老齢年金受給額との調整についても正しい計算の仕方を学びます。

日 時：4月19日(水) 13:30～16:30
内 容：●妊娠から出産、育児休業までの社会保険・労働保険の手続
●介護休業に関する社会保険の手続 ほか
受 講 料：会員7,000円(1名)

基礎編・応用編ともに
講 師：北桜労働法務事務所 社会保険労務士 田原 咲世 氏
会 場：北海道経済センター 8階 Aホール

経理担当者研修

<基礎編>

新任者向けに経理の役割、業務内容、税金など日常の経理業務の全体像や毎日・毎月の作業、年に1回の作業について分かりやすく解説いたします。

日 時：5月9日(火) 9:30～16:30
内 容：●経理の仕事のキホンについて
●簿記の仕訳について ほか

<レベルアップ編>

決算書の見方についてさまざまな視点から解説するほか、役員報酬や交際費、有形固定資産など特に注意すべき科目について、実際の税務調査の話を変えて解説いたします。

日 時：5月16日(火) 9:30～16:30
内 容：●決算書とは
●税務調査の流れと対応方法を知ろう ほか

基礎編・レベルアップ編ともに
講 師：税理士法人マッチポイント 代表社員税理士 小島 匡彦 氏
受講料：会員14,000円(1名)／各回
会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

今日から使える！ 伝わるビジネス文書&メールの書き方講座

ビジネスメールの作成に時間がかかったり、せっかく書いた文章も売上向上につながらなかったり…。お悩みのあなた、「文章の書き方」をこの機会に学んでみませんか？相手に伝わる文書の書き方を学び、ビジネススキルをパワーアップさせましょう。

日 時：5月19日(金) 9:30～16:30
内 容：●ビジネス文書作成の心構え
●人を動かす文章の書き方3つのコツ ほか
講 師：1対1大学院合格塾 ゆう 代表 藤本 研一 氏
受 講 料：会員14,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

人材開発室 TEL 011-231-1761

舞台「キングダム」チケット 特別優待のご案内



©原泰久 / 集英社

『累計 9500万部突破！動乱の春秋戦国時代を描く国民的大人気コミックが初の舞台化！！』
紀元前、春秋戦国時代を描いた原泰久による人気コミック『キングダム』。作品には、戦災孤児の少年・信と、のちの始皇帝となる若き王・政の2人の少年が「史上初の中国統一」を目指す姿が描かれています。
そんな『キングダム』の初の舞台化が決定。『キングダム』コミックス1～5巻で描かれている、信が秦王・嬴政と手を組み、王弟から玉座を奪還するまでの「王都奪還編」を中心に、他巻のエピソードも盛り込みながら壮大な物語をお届けします。シリーズの中でも特に涙を誘うストーリー展開に注目です。

【開催期間】 2023年5月7日(日)～10日(水)
①5月7日(日) 18:00～ ②5月8日(月) 18:00～ ③5月9日(火) 13:00～
④5月9日(火) 18:00～ ⑤5月10日(水) 18:00～

【会 場】 札幌文化芸術劇場hitaru
(札幌市中央区北1条西2丁目)

【会員価格】 S席 13,500円(通常 14,500円)
※S席のみのお取り扱いとなります。

【お申し込み】
会員サービス・広報課
TEL: 011-231-1318



トリックイリュージョン! 特別優待のご案内



上田薫《なま玉子B》
1976年 東京都現代美術館蔵



深堀隆介《金魚酒 命名 鈴夏》2021年 個人蔵

「だまし絵」に代表されるような、見る者の目を惑わす作品は、古今東西で制作され、多くの人々に親しまれてきました。視覚をあざむくトリックや、現実にはありえないイリュージョンの世界には、鑑賞者を「！」とさせる驚きや面白さがあり、私たちの心をとらえてやみません。

美術家たちは、人間の視覚の不確かさや、無意識のうちに抱く先入観と固定観念を逆手に取るにより、こうした表現を生み出しました。時にユーモラスに、また時に「見るということは何か」を問いながら、多彩な仕掛けを作品に込めてきたのです。

本展では、さまざまな手法によって作られた錯覚や幻想的イメージに着目し、国内外の作家による絵画や彫刻、映像、メディア・アートなど約70点をご紹介します。不思議で楽しい作品の数々をお楽しみください。

【開催期間】
2023年4月22日(土)～6月11日(日) 9:30～17:00
※入館は16:30まで 休館日：月曜日

【会 場】
北海道立近代美術館(札幌市中央区北1条西17丁目)

【会員価格】
一 般：1,400円(当日1,700円／前売1,500円)
高大生：750円(当日1,000円／前売 800円)
中学生：470円(当日 700円／前売 500円)
※小学生以下は入場無料

【お申し込み】
会員サービス・広報課
TEL: 011-231-1318



第38期 新議員紹介

令和4年11月より、新たに札幌商工会議所の議員に就任した方々を順次ご紹介します。
事業内容をはじめ、会社の強みや今後のビジネス展開などを中心にお聞きました。



北盛電設株式会社
代表取締役社長 稲津 亘 氏

長年培った技術力と信頼を礎に 「これまでも、そしてこれからも。」

農村電化事業を手掛ける会社として1952年に創業し、時代の変遷に合わせて事業を変革してきました。現在は「電気設備工事部門」と「情報・通信・映像部門」を主軸とし、全道の公共施設をはじめ数多くの設備工事に携わり、2022年に創業70周年を迎えています。これを機に社員から今後の経営計画として募集したスローガン「これまでも、そしてこれからも。」には、長年にわたって培った技術力と信頼を礎とし、未来に向かって地域の発展に貢献する企業でありたいという思いが込められています。その一環として、ESG、SDGsの観点から事業活動における環境配慮、次世代を担う人材育成や働き方改革、企業の社会的責任を果たす取り組みや情報開示にも積極的に取り組んでいます。

業界全体の課題として、近年は特に人材確保が挙げられます。札幌市のワークライフバランスplusや北海道の働き方改革推進企業の認証を受け、社員満足度向上を目指しています。また、将来の担い手となる小中学生に興味を持ってもらうため、2022年度には札幌市が主催する「建設産業ふれあい展」に（一社）北海道電業協会、札幌電気工事業協同組合の一員として体験ブースを出展するなど、業界団体が協力し合って今後の業界の発展に向け試行錯誤しているところです。札幌商工会議所の議員として、また設備工事部会の副会長として、業界のさらなるPRや振興に努めてまいります。

北盛電設株式会社

札幌市中央区北7条西20丁目1番15号

TEL 011-623-5131

URL <https://www.hokusei-ds.co.jp>



株式会社エコノス
代表取締役社長
長谷川 勝也 氏

リユース事業を通して エコロジーとエコノミーの共生を目指す

ハードオフ、オフハウス、ブックオフなどのリユースショップを中心に運営しています。コロナ禍で自宅の断捨離をする人が増え「不要なものを売る」、「手軽な値段で欲しいものを買う」という意識が高まりました。今でこそSDGsやESGが注目されていますが、当社が2005年に会社合併し、「エコノス」としてスタートした頃は、その意識はまだ浸透していませんでした。社名には、環境にも良く、暮らしを楽しめるようにという「エコロジー」と「エコノミー」の共生を目指し、それをこの北の大地「ノース」から世界に発信していくという思いを込めています。

2015年には札幌証券取引所アンビシャス市場に上場しました。「100年後の子どもたちに“ありがとう”と言われる会社」をビジョンに掲げ、社員が誇りをもって働ける企業を目指しています。

今後はリユースショップのさらなる店舗数の拡大と、家財整理事業の推進に取り組んでいきます。不要品の多くを買取できるという強みと、上場企業であるという当社の信頼性を生かして注力していきたいと思っています。

健康には「娯楽」が重要な要素であることが、現代では解明されつつあります。今後、当社が所属する健康・文化部会として、医療業界とカルチャー、娯楽業界との格差をなくし、業界のつながりを生かすことで札幌経済を盛り上げていきたいと考えています。

株式会社エコノス

札幌市白石区北郷4条13丁目3番25号

TEL 011-875-1996

URL <https://www.eco-nos.com/>

令和4年度「夜間観光促進及び繁華街等新規開業補助金」 採択者さまの店舗 オープンのお知らせ（当所会員さま情報）

当所では今年度の事業として、札幌市内（すすきの・大通地区）の空き店舗・空き家の利活用を促進し、夜間の時間帯におけるエンターテインメント等の観光事業の活性化を図るため、店舗を新たに開業する事業者に対して、選考・採択のうえ、経費の一部を補助する取り組みを行いました。

採択者店舗情報 ※詳細は、同封のチラシをご参照ください。

★KuruKuru（お笑いライブバー クルクル）

📍中央区南6条西3丁目（第2桂和ビル地下1階）

札幌よしもの芸人などによるお笑いライブバーです。
（ステージは1日2回）

★Poker Lounge “Thoth”（ポーカーラウンジ トト）

📍中央区南4条西5丁目8-8（アイビルⅡ6階）

札幌に新たなアミューズメントポーカーが誕生。
本格派のディーラー達と、歴戦のプレイヤー達が集います。

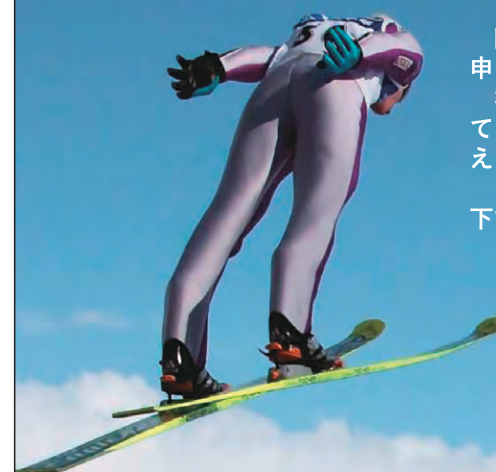
★HADES SAPPORO ~ SUSUKINO ENNICH ~（ハデスサッポロ ススキノエンニチ）

📍中央区南6条西6丁目1-7（第6旭観光ビル地下1階）

たこ焼き・焼きそば・射的場などのお祭りの演出や、イベントステージがあります。

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 国際交流・観光課 TEL:011-231-1330

2030北海道・札幌冬季オリンピック・パラリンピック 冬季競技大会招致企業説明会のご案内



日頃から札幌市スポーツ行政の推進に格別のご理解とご協力を賜り、厚くお礼申し上げます。

札幌市では2030冬季オリンピック・パラリンピック競技大会の招致にあたって、企業みなさまに出席講座を通じ、大会招致について説明いたしたいと考えております。

つきましては、貴企業でご希望がありましたら、職員が説明に伺いますので、下記をご覧いただき、ご連絡くださいますようお願いいたします。

説明 内容

2030冬季オリンピック・パラリンピックにかかる計画等について説明いたします。説明時間については15分～1時間程度の範囲でご希望に沿います。

実施 方法

企業研修などの場での説明を想定しておりますが、ご相談ください。会場のご用意や人数など申込条件もありますのでお問い合わせください。

お申し込み お問い合わせ

実施希望がある場合は、電話かE-mailにて下記へご連絡ください。

住所 〒062-0002 札幌市中央区北2条西1丁目ORE札幌ビル9階

電話 011-211-3042 E-mail olypara@city.sapporo.jp

札幌市スポーツ局招致推進部調整課 担当：民部・阿部

企業研修などに
ご活用ください

新型コロナ 感染症対策

会場内での距離の十分な確保、こまめな換気、参加者へのマスク着用、手指消毒、体調がすぐれない方の参加はお控えいただくなどの呼びかけ、万が一の感染者の発生に備えた参加者の氏名・連絡先の把握など、新型コロナウイルス感染症への対策についてより詳しくお願いいたします。

プロジェクト概要

REBORN! 札幌

— 2023年版 —

札幌市内で進行中の建築物、インフラ整備等のプロジェクトの概要をデータ集として取りまとめました。

●北海道新幹線札幌開業に向けて加速化する札幌都心部の再開発動向を一元的に知りたい!

●札幌市内で近い将来どのような建築物や、インフラ整備が進むのかを知りたい!

●公的機関、民間プロジェクトを合わせて総掲載数79項目を130ページ以上にわたるボリュームで掲載!

【収録数】

- ・札幌市内の建築・インフラ関連プロジェクト……掲載数:50項目
- ・まちづくり関連計画…掲載数:29項目

※その他、都心部を中心に、札幌市内のプロジェクトを把握できるマップの収録や、まちづくりに関わる市内外のトピックスを掲載

販売価格 当所会員価格 **3,000円(税込)**
※通常価格 5,000円(税込)

購入方法 下記HP内のお申し込みフォームからお申し込みください。
<https://www.sapporo-cci.or.jp/web/events/details/reborn2023.html>

お問い合わせ

総合企画部 企画課
〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目 北海道経済センター内
TEL:011-231-1360 E-mail:kikaku@sapporo-cci.or.jp



リンク機能により
各プロジェクトの位置、
内容、関連計画を
シームレスに確認可能



注意事項

- ・1つのご注文につき、1部のご提供となります。
- ・PDFファイルでの販売となります。
- ※紙媒体(冊子等)での販売は致しません。あらかじめご了承ください。
- ・転載、複製は禁止させていただきます。
- ・その他、注意事項については、左記お申し込みフォーム内をご確認ください。

令和5年3月分(4月納付分)からの北海道支部保険料率についてお知らせします

健康保険料率		介護保険料率	
現行	令和5年3月分～	現行	令和5年3月分～
10.39%	➡ 10.29%	1.64%	➡ 1.82%

各都道府県の保険料率は、地域の医療費水準に基づいて算出されており、北海道の医療費の上昇を抑えることができれば、保険料率の伸びを抑えることができる仕組みになっております。

利用しなきゃ
もったいない!

令和5年度の「生活習慣病予防健診」がお得です!

協会けんぽでは、35～74歳の被保険者さまを対象に「生活習慣病予防健診」を実施しております。

① 自己負担額がさらにお安くなります!

令和5年度からは、健診費用の約7割を協会けんぽが補助し、皆さまのご負担金額が軽減されます。

令和4年度まで **7,169円**
費用総額 18,865円
➡
令和5年度から **5,282円**

② 検査内容が充実しています!

定期健康診断の検査項目に加え、**5種類のがん検診(肺・大腸・胃・乳・子宮頸がん検診)**もご用意しています。

定期健康診断で定められている項目

国が推奨する **5種類のがん検診**

全国健康保険協会 北海道支部
協会けんぽ
<http://www.kyoukaikenpo.or.jp/>
☎011-726-0352(代表)



令和5年度の健康診断は、ぜひ「生活習慣病予防健診」をご利用ください!

読者プレゼント

「さっぽろ経済」および札幌商工会議所の事業に関するアンケートにご協力をお願いいたします。抽選でプレゼントが当たります。

5名 北海道コカ・コーラボトリング様

「コーヒースクラブスープ」「コーヒアロマバスシュガー」セット

P13「北の逸品」で紹介しています。

宛先

ハガキ: 〒060-8610
札幌市中央区北1条西2丁目
札幌商工会議所
会員サービス・広報課 宛
FAX: 011-231-5591
E-mail: koho@sapporo-cci.or.jp

応募締切

**2023年
4月7日(金)**

ダイヤルイン (011)231-....

札幌商工会議所の電話はダイヤル・イン方式です。
局番と下記の4数字をダイヤルすると担当部署に直接つながります。

■総務部 総務課 1076	■産業部 地域振興・ものづくり課 ... 1373 生活・サービス産業課 ... 1374 IT推進室 1077	中央支所..... 241-6381 西支所..... 665-6431 豊平支所..... 823-7166 白石支所..... 862-7255 札幌駅北口支所..... 756-9181
■総合企画部 企画課 1360 冬季オリパラ招致推進室	■会員組織部 会員組織課 1317 会員サービス・広報課 ... 1318 共済事業室 1362	■人材確保・開発部 人材確保・活用課 ... 1772 人材開発室 1761
■財務部 経理課 1354 管理課 1355	■中小企業相談所 運営・金融課 1766 金融担当 1767 創業支援課 1768	■付属専門学校 866-8088
■国際・観光部 国際交流・観光課 ... 1330 食産業・貿易課 ... 1332		

事業所の名称、所在地、電話番号、代表者などが変わりましたら、お手数ですが会員組織課(011-231-1317)までご連絡ください。

さっぽろ経済読者アンケート

氏名 (年齢 歳)

職業 業 種

住所(〒)

TEL

Q1 本誌はどなたがお読みになっていますか。
(あてはまるもの全てに○印をつけてください)

- ① 社長・代表者 ② 経営幹部・役員 ③ 管理職
④ 担当者 ⑤ 社内で回覧 ⑥ その他

Q2 今号で印象に残った記事を教えてください。
(P.)

理由

(P.)

理由

Q3 誌面を取り上げてほしいこと、関心のあるテーマなどはありませんか。

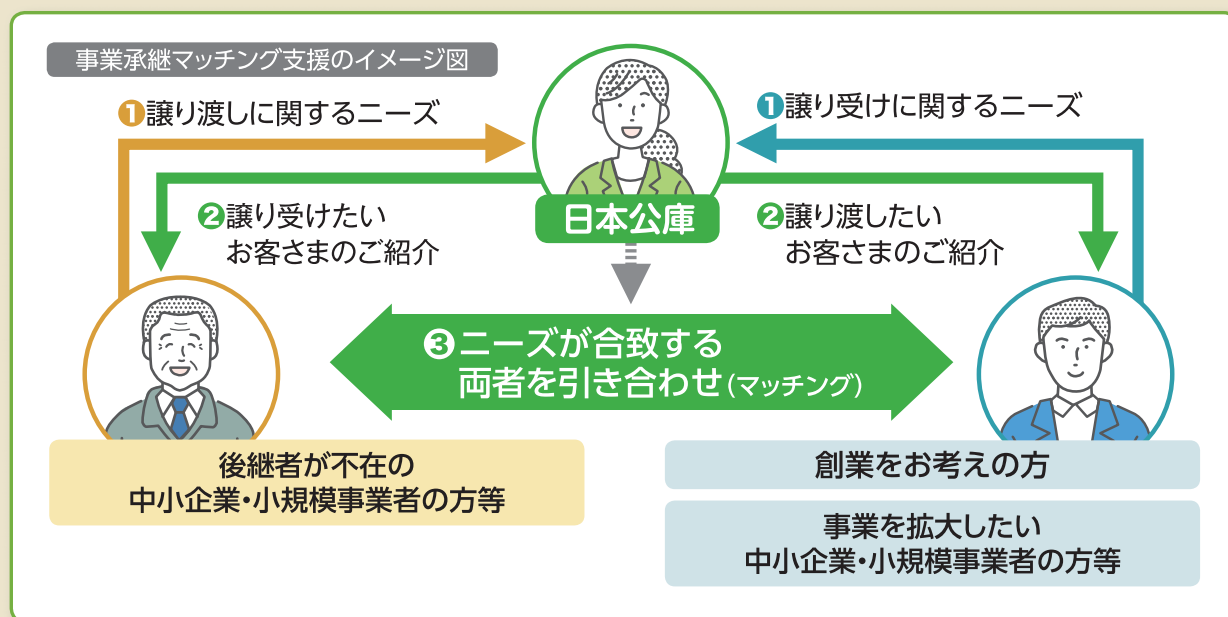
Q4 札幌商工会議所の事業について、知りたいことや求めることを教えてください。



「事業を譲り渡したい」、「事業を譲り受けたい」とお考えの皆さまへ

事業承継マッチング支援のご案内

後継者がいないことなどを理由に **事業を譲り渡したい** とお考えの方と、創業や事業拡大等に向けて **事業を譲り受けたい** とお考えの方をつなぐ、無料のマッチングサービスです。



事業承継の メリット

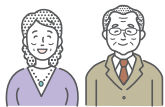
事業を第三者に譲り渡すこと、**事業を第三者から譲り受けること** を
考えてみませんか？
事業の譲渡・譲受により、さまざまなメリットを得られる可能性があります。

譲渡側のメリット

メリット
1

譲渡収入の確保

多くのケースで事業の
譲渡の対価を
得られています！



メリット
2

従業員の雇用維持

従業員の雇用維持を
条件とすることも
できます！



メリット
3

取引先の引継ぎ

取引先を引き継ぐ
こともできます！



譲受側のメリット

メリット
1

創業時や事業拡大時等のコスト軽減

既存の店舗や機械設備等
を受け継ぐ場合、新たに設
備投資を行うよりも、コスト
を抑えられる可能性があります。



メリット
2

経営資源の承継

販売先（顧客）や仕入先、地
域におけるブランドや培っ
てきた技術・ノウハウ等の
経営資源を受け継ぐことが
できるため、創業後の経営
や事業拡大等を円滑に進め
られる可能性があります。



詳しくは、日本公庫の「事業承継マッチング支援」ページをご覧ください。



日本政策金融公庫
国民生活事業

◆「事業承継マッチング支援」ページ

日本公庫 事業承継マッチング

検索

◆こちらの
二次元コードからも
ご覧いただけます。

