

さっぽろ経済

札幌商工会議所

今月の表紙

渡辺食品機械(株)
永井 超さん

5

May 2023
VOL.765

トップの構想

(株)宮田自動車商会
代表取締役社長
宮田 祐市 氏

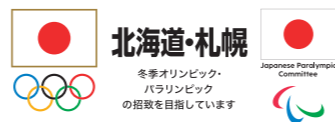
特集

中小企業の大胆で思い切った 事業再構築を応援します!



北の逸品
クラブ新鮮組

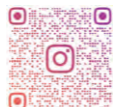
(同)ABあらもーど クリオネージュ生プラセンタ美容液
(株)モイスティーヌ札幌販売 モイスティーヌ時計台サロン/
KAJITSU_CLUB



札幌商工会議所Instagram公式アカウントをぜひご登録ください!

当所の活動報告や会員企業の製品・サービスに関する情報などを発信しています。

フォローはこちらから



ID:@sapporo-cci

Contents

特集

6 中小企業の大胆で思い切った事業再構築を応援します!

トップの構想

自動車部品の老舗総合商社が
次の100年を目指して変革に挑む

(株)宮田自動車商会
代表取締役社長 宮田 祐市 氏



10

2 マンスリーハイライト

5 北の逸品

(同)ABあらもーど
クリオネージュ生プラセンタ美容液



16 「さっぽろ芸妓育成振興会」設立6年目
「札幌をどり」一初開催ー

18 ビジネスサポートQ&A 経営

19 // 法律

20 ゴルフお役立ち講座⑫

22 「プロジェクト概要REBORN!札幌ー2023年版ー」
販売のご案内

24 クラブ新鮮組
(株)モイスティーナ札幌販売 モイスティーナ時計台サロン/
KAJITSU_CLUB

26 新入会員のご紹介

28 Information

30 シネマレビュー

32 読者アンケート/プレゼント

今月の表紙 14 わが社の注目株

渡辺食品機械(株)
永井 超さん

写真撮影/株A space 佐藤 アキラ

ワタナベグループ

私たちが目指しているのは、「飲・食」のトータルプランナーです。



冷凍機・空調機器・資材総合商社 渡辺食品機械株式会社

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 TEL(011)231-7811
東京支店 東京都墨田区石原1-12-7村上ビル1F TEL(03)5619-1600

冷凍・冷蔵・空調設備設計・施工 ワタナベ冷機株式会社

本社 札幌市北区新川西2条1丁目1番10号 TEL(011)766-5451



業務用厨房機器・販売・設計・施工 株式会社厨房ファクトリー

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地 (渡辺食品機械本社ビル)
八軒店 札幌市西区八軒10条西11丁目1番41号 TEL(011)633-3611

業務用酒類食品卸販売 ワタショウ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-4700
物流センター 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-8800
旭川支店 旭川市新星町5丁目4番7号 TEL(0166)26-5959
小樽支店 小樽市稲穂1丁目1番1号 TEL(0134)21-6500



業務用食肉加工製造・氷製造販売 ワタショウフーズ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983
本社工場 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983

業務用酒類・食品・氷販売 マルショウ株式会社

本社 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-0347



総合不動産業 ナベビル株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-0777

4月12～19日にかけて、部会の合同会議を開催しました。これまで11部会それぞれが単独で会議を開催していたが、部会間の相互交流を強化するため、複数の部会による合同会議として開催。いずれの会議も令和5年度の事業計画の説明後、参加している部会に関連するゲスト講話を行った。会議終了後は懇親会・名刺交換会を行い、部会間の交流を深めた。

4.12～19

札幌商工会議所「11部会」開催

新入生は、翌日のオリエンテーションで2年間の目標を定め、各学科の専門に沿った学習を開始した。

札幌商工会議所付属専門学校

札幌商工会議所付属専門学校 専門学校（CA）の第69回入学式が行われた。式典では、入学生代表による宣誓に続き、山田義弘校長が式辞を述べた。山田校長は、宗教家である住岡夜兎氏の著書「讃嘆の詩」より、「継続は力なり」という言葉を引用して、「入学生皆さんがそれぞれしっかりと自分の目標を定め、達成に向けて取り組んでください。自分の目標を達成するためには、ひたむきに努力することが大切です」と入学生を激励した。



4.6

札幌商工会議所付属専門学校 入学式

新入社員を対象に、社会人として必要なマナーとコミュニケーションの基本を習得する研修会を2日間にわたって開催した。

研修会には、会員企業を中心に36社より48名の新入社員が参加。(株)プロッサム代表取締役 井島恵子氏が講師を務め、「社員の自覚と社会のルール」から始まり、挨拶の基本、正しい敬語や言葉遣い、電話対応の基本など、ビジネスマナーについて実技を交えて指導した。

当所では、このほかにも「経理担当者研修」や「女性リーダースキルアップセミナー」など、職種・階級に合わせたさまざまな人材育成研修を開催している。

4.25、26

新入社員研修



産業部、国際・観光部

ビジネスキャリアセンター



4.15、16

「環境広場ほっかいZINNO」に「札幌商工会議所 SDGs経営表彰」ブースを出展

G7札幌気候・エネルギー・環境大臣会合開催記念イベントとして、2日間にわたって札幌ドームで開催された「環境広場ほっかいZINNO」に、「札幌商工会議所 SDGs経営表彰」ブースを出展した。

同イベントは、2002年より始まった市民や企業、行政がそれぞれの立場から環境保全活動の取り組みを紹介し、交流することを目指した総合環境イベント「環境広場さっぽろ」を起源としている。今回、道民・市民に環境やSDGsに関心を持ってもらうとともに、環境ビジネスの振興を目的として、G7札幌気候・エネルギー・環境大臣会合に合わせて開催された。

当所のブースでは、SDGsに積極的に取り組む企業を表彰する「SDGs経営表彰」の実施案内(P4)や前回(令和3年度)受賞企業の取り組み事例の紹介をしたほか、子ども向けにSDGsクイズカード&シールセットを配布した。

札幌商工会議所 産業経済栄誉章 贈呈式

4月11日、当所会員企業の満80歳以上の役員で、産業経済の振興や発展に顕著な功労のあった方を称える「産業経済栄誉章」の贈呈式を行った。

令和4年度は(株)オハラ 代表取締役会長 小原徹夫氏、(有)小泉 取締役会長 小泉昭信氏が受章し、岩田会頭から表彰状が手渡された。

本栄誉章は平成元年に制定し、今回で32回目。

岩田会頭は「地域社会と経済界の発展のため、より一層のご活躍をお祈りいたします」と祝いの言葉を述べた。



左から小原氏、岩田会頭、小泉氏

北の逸品

North Brand 2023

クリオネージュ 生プラセンタ美容液

認証 ポイント

道産のプラセンタとハスカップ、シラカバ、ラベンダー、ハマナス花エキスを、独自製法により、無加水、非加熱で製造した美容液。原料調達から製造までを道内で完結している。



北海道産美容成分たっぷりの こだわり美容液

認証製品の特長

「クリオネージュ生プラセンタ美容液」は、北海道の豚プラセンタエキスと4種の道産資源を配合した、高濃度・高品質のノンウォーター美容液。

プラセンタとは、主に動物の胎盤から抽出するエキスのこと。通常、加熱殺菌または低温殺菌されることが多いが、プラセンタに配合されている美容成分や、動物性プラセンタのみに含まれるグロースファクター（細胞分裂を活発化させる成長因子）は熱に弱いので、加熱工程で有効成分が著しく減少してしまう。そこで、製造工場の独自製法である、非加熱による抽出法を採用。さらに水を一切加えないことで、90%以上が美容成分というぜいたくな美容液を完成させた。

色・香り・保湿・エイジングケアのために、シラカバ樹液、ロニセラカエルレア果汁（ハスカップ）、ハマナス花エキス、ラベンダー油の4つの道産資源を配合。プラセンタエキス特有の臭いはラベンダーの香りで解消し、ハスカップ、ハマナス花エキスでかわいらしいピンク色を演出している。

開発の背景

コロナ禍で疲弊した北海道経済を活性化させるべく、「北海道の素材を使って化粧品を作れないか」という思いから開発に至った。自社で作るなら妥協せずに納得のいく自信作にしたいと考え、成分にこだわり、原材料や製造工場を厳選した。

企業からのメッセージ

代表社員 阿部 ちあき氏

「本製品は更年期や肌トラブルでお悩みの方、どの基礎化粧品も合わないと感じている方に、ぜひ一度お試しください。美容液です。」

不自由を感じている人へ、少しでもその不自由さが軽減できるようなお悩み解決品を提供したい、大好きな北海道の役に立てる企業になりたい、という目標を忘れずに企画、開発を行っています。

今後も市場の声に敏感に反応し、さまざまな分野の悩み解決につなげていきたいと思っております」

企業DATA

(同)ABあらもーど

札幌市白石区東札幌6条6丁目2番20-102号
代表社員 阿部 ちあき
TEL:070-8377-6751
<https://ab-alamode.com/>

販売価格(税込)

クリオネージュ生プラセンタ美容液(30ml) 9,020円

販売先

さっぽろ時計台 北のブランドショップ、
BASE SHOP クリオネージュ(<https://clioneige.official.ec/>)、
北海道応援・ちょこっとキラリ(<https://ab-alamode-ec.com/>)等

読者プレゼント



「クリオネージュ生プラセンタ美容液」ミニボトル(10ml)を3名にプレゼントします。32ページのアンケートにご回答の上、ご応募ください。



札幌商工会議所認証

北のブランド

北のブランド公式ホームページ <https://www.sapporo-cci.or.jp/north-brand/>

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課 TEL: 011-231-1332

札幌商工会議所

The Sapporo Chamber of Commerce and Industry



令和5年度 SDGs経営表彰 プレエントリー開始!!

札幌商工会議所では、持続可能な社会の実現に向けた取り組みを進める企業を表彰し、SDGsの普及・促進を図るため「SDGs経営表彰」を実施しています。本表彰は令和3年度に初めて実施し、計42社を表彰いたしました。このたび、令和5年度に第2回目を実施する運びとなりましたので、募集開始に先立ちましてプレエントリーを行います。

※プレエントリーをしていただいた方には、募集開始となった時点で応募についてご案内させていただきます。

●応募対象(令和3年度実施時)※変更になる場合がございます。

- ・札幌商工会議所の会員企業(選考後の入会も可)であること
- ・当所の「SDGs取組事例紹介サイト」への事例掲載をしていること

事例紹介サイトは
こちら▶

●受賞のメリット

- ・札幌商工会議所「会員表彰式」にて表彰
- ・当所が主催する講演会、セミナー、交流会等での講演など
- ・当所HP、広報誌「さっぽろ経済」への掲載、当所が主催する事業やイベント等でのPR活動など

詳細はWEBをチェック!!





すすきの店

札幌市内中心部でパフェ専門店「幸せのレシピ〜スイート〜」を複数店舗経営している。店舗のコンセプトは「おとぎ話の世界」、店内では白雪姫やシンデレラなどの物語の世界に入ったかのような雰囲気味わえる。「濃厚ピ

支援事例
1

パフェ専門店が
ジェラートの
OEM製造を開始!

【飲食業】(株)イノヴェック

札幌市中央区南4条西3丁目
第32桂和ビル5階
TEL 011-512-6566



OEM製造のジェラート

スタチオ 静かな森のパフェ」など来店客の想像力をかき立てるような特徴的なメニュー名を付け、盛り付けは思わず写真を撮りたくなるような美しいデザインに仕上げている。視覚と味覚の両面で楽しめる店を目指していた。

しかしながら、店内飲食店である同社は、その後、新型コロナウイルス感染症拡大の影響で売上が減少した。新規事業を模索していたところ、事業再構築補助金を知り、当所を訪れるに至った。相談に対応した経営指導員とともに内外の環境分析をしたところ、同社は札幌市内でのブランド力、札幌観光大使も務めるシェフのジェラート開発技術、札幌市内飲食店や

百貨店とのネットワーク等を有していた。これらの強みを活用して、ジェラートのOEM製造を新たな事業として計画した。

補助金申請時は、締め切り間際まで経営指導員と時間をかけて事業計画書を作り上げた。採択を受け、事業実施段階に移ると、事業再構築補助金を活用して、最初にジェラートの製造工場を新設した。市内の飲食店や百貨店などに各店オリジナルのジェラートを卸すほか、同社のネームブランドを使用しコラボ商品として売り出した。現在はOEM製造受注も好調である。



補助金で導入した設備の一部

企業コメント



取締役CEO 高崎 雄大氏

札幌市内飲食店さまなどからジェラートのOEM製造を承っています。シェフによるヒアリングの上、北海道産の素材にこだわったオリジナルジェラートを提案しています。

【お問い合わせ】

E-mail info@innovegg.jp



特集

事業再構築補助金の公募開始

中小企業の大胆で思い切った
事業再構築を応援します!

新市場進出、事業・業種転換、事業再編、国内回帰またはこれらの取り組みを通じた事業規模の拡大等、企業の思い切った事業再構築を支援する「事業再構築補助金」の第10回公募が開始となった(締切:6月30日(金))。札幌商工会議所ではこれまで100社以上の採択支援を行っている。今回は、申請要件や対象経費のお知らせとともに、補助金を活用して新規事業の立ち上げにつなげたこれまでの事例を紹介する。

必須要件

- 1 事業計画について認定経営革新等支援機関(札幌商工会議所など)や金融機関の確認を受けること。
- 2 補助事業終了後3~5年で付加価値額の年率平均3~5%(申請枠により異なる)以上増加、または従業員一人当たり付加価値額の年率平均3~5%(申請枠により異なる)以上増加の達成。

成長枠

必須要件を満たし、かつ以下の要件をいずれも満たすこと。

- 1 取り組む事業が、過去~今後のいずれか10年間で、市場規模が10%以上拡大する業種、業態に属していること。
- 2 事業終了後3~5年間で給与支給額を年率平均2%以上増加させること。

従業員数	補助額
20人以下	100万円~2,000万円
21~50人	100万円~4,000万円
51~100人	100万円~5,000万円
101人以上	100万円~7,000万円

補助率

中小企業 1/2 (大規模な賃上げ*を行う場合 2/3)
中堅企業 1/3 (大規模な賃上げ*を行う場合 1/2)

※事業終了時点で、①事業場内最低賃金+45円、
②給与支給総額+6%を達成すること。

補助対象経費の例

建物費(改修等)、機械装置・システム構築費、広告宣伝費・販売促進費(広告作成、媒体掲載、展示会出展等)、研修費(教育訓練費等)

物価高騰対策・回復再生応援枠

必須要件を満たし、かつ以下の要件のうちいずれかを満たすこと。

- 1 2022年1月以降の連続する6カ月間のうち、任意の3カ月の合計売上高が、2019~2021年の同3カ月の合計売上高と比較して10%以上減少していること。
- 2 中小企業活性化協議会等から支援を受け、再生計画等を策定していること。

従業員数	補助額
5人以下	100万円~1,000万円
6~20人	100万円~1,500万円
21~50人	100万円~2,000万円
51人以上	100万円~3,000万円

補助率

中小企業 2/3 (従業員数5人以下の場合400万円、従業員数6~20人の場合600万円、従業員数21~50人の場合は800万円、従業員数51人以上の場合は1,200万円までは3/4)

中堅企業 1/2 (従業員数5人以下の場合400万円、従業員数6~20人の場合600万円、従業員数21~50人の場合は800万円、従業員数51人以上の場合は1,200万円までは2/3)

このほかにも、「グリーン成長枠」「大規模賃金引上促進枠」や「産業構造転換枠」等、目的に応じた応募枠があり、詳細・申請方法については、こちらでご案内しています。

事業再構築補助金 (jigyousaikouchiku.go.jp)



お問い合わせ

申請にあたっては経営指導員がサポートいたしますので、事業所の所在地に該当する支所にご連絡ください。

- 中央支所(中央区) TEL 011-241-6381
- 西支所(西区・手稲区) TEL 011-665-6431
- 豊平支所(豊平区・南区・清田区) TEL 011-823-7166
- 札幌駅北口支所(北区・東区) TEL 011-756-9181
- 白石支所(白石区・厚別区) TEL 011-862-7255

支援事例
2

新たな販路開拓を見据えた地域密着型店舗を出店!

【不動産業】(株)グランドデザイン
 札幌市中央区南1条西1丁目16-4
 シルキービル2階
 TEL 011-200-9610

(株)グランドデザインは、2018年に開業し、札幌市内を中心とした不動産売買仲介、賃貸物件管理業務とそれに付随するリフォーム等を主とする総合的な不動産取引業を営む。6名の営業員は、収益物件売買、新築戸建売買、中古流通物件売買、賃貸管理業務等をそれぞれ専門とし、各



新琴似店

自が10年以上にわたってその専門業務に従事してきたベテランであることを生かして、顧客の多様なニーズにワンストップで応えることで業績を伸ばしてきた。
 しかし、新型コロナウイルスまん延以降、営業活動への制限が生じるとともに、大手不動産会社との競争も激化していった。こうした状況下で、巡回中の当所経営指導員から事業再構築補助金を活用した新規事業展開の提案を受けた。
 そこで、これまで実施してきた札幌市内全域を商圏としたマスマーケティングで大手不動産会社に対抗するのではなく、大手には手掛けること



新琴似店のカウンター

が難しい地域密着型の店舗を新たに开出してエリアマーケティングを実施することに決めた。同社が得意とする土地や戸建の売買割合が高いことから、新規出店には新琴似エリアを選び、経営指導員とともに事業計画を策定した。
 その後、事業再構築補助金によって新琴似店の出店が実現した。町内会の機関紙である「新琴似新聞」に同エリアに特化した不動産記事を掲載するなど、地域密着型の営業活動を展開することで、新たな販路開拓に成



社内の営業風景

企業コメント



代表取締役 川原 啓介氏

新琴似エリアをはじめ、札幌市内全域の事業者や個人の方から不動産相談を承っています。また、弊社も所属する新琴似六番通中央商工振興会では、地域を一緒に盛り上げていただける事業者を募集しています。

【お問い合わせ】
 URL <https://www.grand-d.co.jp/>



功している。
 なお、新店舗には、コロナ禍で閉店してしまった飲食店を、大規模改修し活用した。特徴的な看板やパーカウスターをそのまま利用することで、近隣住民には長年なじみのある外観や内装を維持し、誰でも利用可能なコミュニティスペースとして開放している。

支援事例
3

サロンオーナーを目指す女性のための開業サポートに挑戦!

【エステサロン】(株)セルトリ
 札幌市中央区大通西3丁目7番地
 大通BISSE3階
 TEL 011-210-1060

(株)セルトリは2010年に設立され、女性に美と健康を提供するエステサロンである「セラライトケア専門店セルトリ」を複数店舗経営している。「必要なものを必要なだけ」を合言葉にサービスを効率化し、価格は10分1,760円(税込)の1種類のみを



大通BISSE店

設定している。自身の悩みと予算に合わせて、メニュー(施術部位)を10分単位で組み合わせられるシステムを採用していて、コストパフォーマンスが高いことが人気だ。
 しかし、新型コロナウイルスの感染拡大によって、都心の店舗の来客数が減り、売上も減少。ところが、郊外型店舗の売上は安定していたため、マーケティング調査を実施したところ、コロナが広がる状況下では都心ではなく自宅近くのエステサロンに行きたいという女性のニーズが高まっていたことがわかった。

一方で、同社を含むエステサロン業界では以前よりエステティシヤンの離職率の高さが課題となっていた。結婚や出産、子育て、介護などを理由に、エステティシヤンが仕事を諦めてしまう現状があった。
 これらの状況を鑑み、同社は新たな事業モデルとして、郊外でサロンオーナーを目指す女性のための開業サポートをフランチャイズで開始することとした。徹底的に



店内での施術の様子

無駄を省いた効率的なエステサロンの経営やエステティシヤンの育成に関するノウハウは同社の強みである。
 事業再構築補助金の申請にあたり、当所の経営指導員と面談を重ねることで、マーケティングデータが豊富な事業計画書が完成した。補助金の採択を経て、同社の持つ強みを教材化することに成功し、現在はフランチャイズ加盟店の募集を開始している。



FC募集ページ

企業コメント



FC事業部 部長 中島 舞子氏

セルトリは100%女性スタッフによる企業です。「自信に満ちあふれた女性になれるようサポートしたい」そんな思いからフランチャイズ加盟店を募集中です。

【お問い合わせ】
 URL <https://seru1060.com/>



自動車部品の老舗総合商社が 次の100年を目指して変革に挑む



代表取締役社長
宮田 祐市氏

常務取締役
吉田 英史氏

Information

住 札幌市中央区北1条東11丁目22
 電 011-261-3451
 売 67億円(2022年度)
 社 152名(パート・アルバイト含む)
 網 <https://mcmiyata.co.jp/>

みやた ゆういち

昭和48年、札幌市生まれ。北海学園大学経済学部経営学科を卒業後、明治産業(株)を経て、平成14年に入社。平成23年、代表取締役社長に就任。全日本自動車部品卸商協同組合の理事を務める。

自動車関連製品を幅広く展開し ワンストップでサービスを提供

(株)宮田自動車商会は、大正10年に創業した自動車部品の総合商社。宮田社長は、大学卒業後、同社の仕入先だった自動車部品卸大手の明治産業(株)で5年間修行した後、平成14年に入社し、平成19年取締役、平成22年常務取締役を経て、平成23年4代目社長に就任した。

「自動車業界は、部品は部品屋、塗料は塗料屋、ガラスはガラス屋、電装は電装屋と、これまでは分業化が進んできました。実は、自動車の新車の販売台数は、1991年をピークに年々減り続けているんですね。そのような状況の中で、自分たちが変化しないと成長できなくなると考え、塗料やガラス、副資材など取扱商品を広げ、ワンストップで幅広いサービスを提供する体制を整えました」

宮田社長は、同社と顧客を結ぶ交流の場として平成26年から「ビジネスフェア」を開催し、平成27年には整備

Key Point 安定ではなく挑戦を求めてほしい チャレンジングな人を集めています

業界の人員不足や技術的課題を解決する「宮田自動車テクニカルセンター」を開設するなど、従来にはない新機軸を打ち出していった。

「実は社長に就任してから3〜4年目ごろに業績が下降し、いろいろと手は打つたものの結果がうまく出ませんでした。もはや今までにない考え、抜本的な対策の見直しが必要と思ひ、それまでの宮田自動車商会の色に染まっていけない指導力のある人材を外部から招へいする決意に至ったのです。そこで出会ったのが吉田さんでした」

吉田常務は令和3年に入社。宮田

社長が託したのは、組織づくりと人材の育成、新規事業の柱をつくるという3つの使命だった。吉田常務は、まず会社の新たな指標づくりに取り組んだ。

「吉田さんが最初につくったのは『MIYATA2.0』というコアバリュー。『明朗』『信頼』『完遂』『成長』『変革』という5つの指針が示され、当社の考え方の核を成すものです」と宮田社長。「管理職を全員集め、みんなが今までの歴史の中で感じてきたこと、普段の仕事の中で思っていることなどを聞き出し、それらをもとに1年ほどかけてつくりました」と吉田常務は言う。

時代の変化を見据え 事業のアップデートを推進

次に手掛けたのが組織改革。より効果的に機能するよう全社組織の構造を見直した。中でも目玉となったのがDXサポート推進室。社外から優秀な人材が集まり、彼らを中心に着実に社内の仕組みのデジタル化が進ん

でいる。

「これまではアナログな会社でしたから、まずは申請書類などのデジタル化を進め、さらに営業活動の成果としての数字の見える化を進めました。会社の数字の実態が一瞬で分かるようなシステムになっています」

自動車部品の販売と自動車整備を基幹事業とする同社だが、宮田社長は業態変化が必要だと考えている。「昨今の自動車は電動化や軽量化が進み、壊れる部品が少なくなっています。また、少子高齢化に加え、若い人たちが免許も車も持たない傾向にある。今後、基幹事業の成長は難しく、新しい柱をつくっていくと考えました」同社では、昨年4月に新規事業を推進する部署を設置し、吉田常務がその大任を担っている。

「環境に配慮した製品、移動インフラ、先端技術を使った製品などに焦点を絞り、新たな商品展開を進めています。たとえば、環境性に優れた電動フォークリフト、建築分野や観光地などでの移動手段として提案する次世代電動モビリティ、食品残渣・産業廃棄物などのごみ処理問題や省エネを目的とした室外機向け塗料などの新たな提案。新たなマーケット開拓だけでなく、既存のお客さまにも喜んでい

ただけるラインアップとなっています」

宮田社長は、経営する上で大切にしていることについて、こう語る。

「私たちの商売は、モノを届けるだけではなく、情報や提案を付加することで勝ち残っていくと思っています。そこで大切なのは、やっぱり最後は人の力。今年5月からは吉田常務が責任者となり「人材開発室」を立ち上げ、採用活動だけではなく、人材育成の新たな仕組みづくりや、より働きやすい環境づくりに取り組んでまいります」

現在の社員たちは、会社が変わり始め、チャレンジさせてもらっていると意気を感じ始めているという。宮田社長は、今後のビジョンをどう考えているのだろうか。

「当社は創業100年以上の老舗企業ですが、安定ではなく挑戦を求めてほしい。今はとにかくチャレンジングな人を集めています。100年後まで続く会社をつくるために、自分たちが創業するつもりで進んでいく。そのためにも考えを固定化しないで、時代の変化に柔軟に対応していきたいと思っています。自動車に関わる事業を核にしながら、他の領域も視野に入れて進化させる。宮田社長のチャレンジは始まったばかりだ。



実業団バスケットボールチーム「宮田自動車 NORTH BRAVES」



昨年、初参加したビジネス EXPO2022での写真

エスコンフィールド北海道 開業!!

北海道日本ハムファイターズ

チケットクーポン



会社で!

従業員表彰や
NO残業デーの推進に

ご家庭で!

従業員さま個人のお申し込みも可能

取引先に!

ご招待など
お仕事でも



2023年度版
札幌商工会議所
特別幹旋!

エスコンフィールドでの応援観戦をお楽しみいただけるよう、札幌商工会議所と北海道日本ハムファイターズの特別共同企画によるお得なチケットクーポンをご用意いたしました!

◆クライマックスシリーズ、日本シリーズではご利用いただけません。
◆駐車券、グッズ、アクティビティ(宿泊施設やスタジアムツアー等)にはご利用いただけません。



5,000円クーポン×2枚 10,000円分が

5,000円
チケットクーポン

1セット
2枚

9,400円 (税込)

※Fマイル加算対象外

お好きな試合の観戦チケット購入時に5,000円分のクーポンとしてご利用いただけます。(完売の場合はご利用いただけません) ※5,000円以下のチケットにご利用いただいてもお釣りはできません。※他クーポンとの併用はできません。※対象のチケット1枚につき、本券1枚のみご利用が可能です。

WEBからお引換
可能でさらに便利
になりました!



チケットに関するお問い合わせ先 (株)北海道日本ハムファイターズ TEL: 0570-005-586

■お問い合わせ先
札幌商工会議所 会員組織部 会員サービス課
札幌市中央区北1条西2丁目(北海道経済センター)

TEL.011-231-1318 (平日9:00~17:30)

生産性向上支援訓練の

ご案内

労働生産性が向上!

仕事の効率化を促進!

大幅なスキルアップ!

会社のため、自分のため、
発揮できる能力を磨くことで
将来のレベルアップにつながります。

生産性向上支援訓練は企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。ポリテクセンター北海道では、生産性向上支援訓練を北海道内各地で開催し、中小企業等の在職者の皆様(※)の企業の様々な課題の解決や現場力の強化を全力でお手伝いします! ※事業主の指示を受けた在職者の方に限ります。

お申込み受付中コース

番号	コース名	開催日	定員(人)	受講料(税込)	受講申込期限日
札14	中堅・ベテラン従業員による組織の活性化のための相談技法	7/14(金)	30	3,300円	6/8(木)
札15	ピボットテーブルを活用したデータ分析	7/26(水)	15	2,200円	6/19(月)
札16	効率よく分析するためのデータ集計	8/3(木)	15	2,200円	6/27(火)

※詳細についてはホームページに掲載しております。

今月のおすすめコース



札16 効率よく分析するためのデータ集計

当コースは、効率よく大量のデータを分析するための、表計算ソフトを活用したデータ集計手法を習得します。データの集計方法を知りたい、集計データを分析に活用したい方におすすめです。なお、5月実施の同コースは、定員を大幅に超えるお申込みをいただいでおり、大変人気のコースとなっておりますので、ご検討の際はお早めに!



【生産性向上支援訓練に関するお問い合わせ】生産性向上人材育成支援センター
TEL:011-640-8828 FAX:011-640-8958
MAIL:hokkaido-seisan@jeed.go.jp
URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/biz/hl52qs00000adebg.html



ポリテクセンターのご案内

ポリテクセンターは厚生労働省所管の公共職業能力開発施設です。求職者の再就職を支援するための職業訓練(離職者訓練・求職者支援訓練)や、ものづくり分野を中心とした中小企業等で働く方々の知識・技能の習得のための職業訓練(在職者訓練)、また、人材育成等の支援(生産性向上支援訓練)などを行っています。

※詳しくはホームページをご覧ください。 URL:https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/

【ポリテクセンター北海道】で検索!



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構北海道支部
北海道職業能力開発促進センター
ポリテクセンター北海道





わが社の
注目株

渡辺食品機械株式会社

特販営業部 特販2課 主任

永井超さん

札幌市出身。北海学園大学経営学部 経営学科卒業後、平成30年4月入社。趣味はドライブ、カフェ・スイーツなどのお店を開拓すること。休日は動画配信サービスで映画・アニメを見て過ごす。

【会社概要】

昭和16年創業。冷凍機器・空調機器ならびに付属機器部品・配管用資材等の卸販売、冷凍冷蔵設備の設計施工に関する業務を行う。冷凍空調業界や農水産・生鮮食料品業界などのさまざまな事業所に販売網を持つ。

【本社所在地】 札幌市中央区南1条東4丁目7番地

TEL 011-231-7811



事業提案から開業後のフォローまで コインランドリービジネスをトータルサポート

「入社からこれまで経験してきた業務、現在の担当業務について教えてください。」
入社後1カ月の社内研修を経て、現在の特販営業部に配属となりました。電話応対や事務処理、先輩社員の業務同行で日々商品知識や業界の動向を学び、現在は主にコインランドリー事業の営業業務に携わっています。

コインランドリー（AQUA）の事業内容提案から市場調査、事業収支提案、店舗イメージ図案の立案ほか、機器販売やIoTランドリーステム開通作業等の開店準備作業、開店後のアフターフォローまでトータルサポートを行っています。

「入社のきっかけはどのようなことでしたか。」

人見知りせず、人と話すことが好きという自分の長所を生かせる仕事があったと考えていたとき、弊社の求人情報に出会いました。今まで携わったことがない新しい分野の営業に挑戦できる、また自分の長所を生かしながら仕事ができ、自身を成長させることができる環境だと感じ、入社を決めました。

「実際に現在の仕事に就いてみて、感じたことや新たに発見したことを教えてください。」

コインランドリーは、ダウンアウターや布団、靴など普段家でなかなか洗うことができないものを洗えることや、近年の家事に対する意識傾向である「時短」に貢献していることを、店舗を利用するお客さまの声を聞くことで発見できました。そこからコインランドリーの利便性を実感し、自分も日常的に利用するようになりました。

「担当業務の面白さ、やりがいはどこのようなところにありますか？」

商談から店舗が開業するまで、少なくとも1年以上の時間を要します。その間さまざまな準備や調整で大変なこともあります。無事に店舗の開業を見届けたときにやりがいや達成感を感じます。また、「あなたが営業担当で良かった」とお客さまに言っていたときにやりがいを感じ、より信頼される営業担当になるよう努めようという気持ちになります。

「仕事を行う上で意識していること」

と、心掛けていることを教えてください。」

近年、至る所にコインランドリーが新店出しており、店舗数が増えています。出店店舗の機種構成等の特徴や、コインランドリーに対するお客さまのニーズは何かを探り、常に最適な事業提案や情報提供ができるよう心掛けています。

「今後の目標を教えてください。」

特販営業部は、施設向け業務用洗濯機器、券売機・両替機も取り扱っており、基礎知識やメンテナンス方法など覚えることがたくさんあります。先輩社員の指導をいただき、資料の熟読や実機に触れることで必要な知識を習得し、営業活動でさらに活躍していきたいです。

「この業界を目指している人に向けてメッセージをお願いします。」

コインランドリーは、生活していく中で便利なものであると徐々に認識されており、今後さらに需要が高まるかと思えます。人々の生活に貢献していることが実感できる仕事だと思うので、一緒にコインランドリー事業を盛り上げていきましょう。

■特販営業部 森安克文部長 インタビュー

「永井さんの仕事ぶりや今後期待することを教えてください。」

どのような仕事でも責任感を持って意欲的に取り組んでおり、安心して仕事を任せることができます。性格的には真面目で人当たりが良く、販売後のアフターフォローもしっかりと行っていますので、お客さまからも大変厚い信頼をいただいています。また、社内においては、ホームページ更新プロジェクトチームの座長を務めるなど、若手メンバーの中でリーダーシップを遺憾なく発揮しています。

今後はより一層実践経験を積んで、道内のランドリー業界を牽引する存在になってくれることを期待しています。

「御社の取り組みについて教えてください。」

現代の生活スタイルの変化とコインランドリーは親和性が高いビジネスであり、全国のコインランドリー市場は、低成長時代においても着実に拡大しています（2023年全国店舗数（予測）：2万5500店舗）。



永井さんと森安部長

「さっぽろ芸妓育成振興会」設立6年目

札幌の花柳界発展を目指して

「札幌をどり」

— 初開催 —

小梅さん

— 芸妓になったきっかけ

伝統文化に興味があり、また地元の札幌が好きで貢献したいと思っていました。着物の職人さんという夢もありましたが、まず今しかできないことをやってみよう、と思い花柳界に飛び込みました。



— モチベーション

お稽古が好きなので、上達を実感したときやお座敷、イベントで褒めていただいたときはうれしく感じます。

— 札幌をどりについて

すごく大きな踊りの舞台です。1人で踊らせていただく演目がとても難しく、プレッシャーも感じますが、今回初めてお越しになるお客さまもいらっしゃいますし、平日の忙しい中、時間を取ってくださっているので、楽しんでいただけるよう毎日稽古に努めております。「花柳界って楽しいんだ」と思ってもらえるよう頑張ります。

— 芸妓文化になじみのない方へ

お座敷もイベントもお気軽な気持ちでお越しいただきたいです。イベントでは花柳界の艶や粋など華やかな雰囲気を気軽に味わうことができますので、ぜひ体感していただき、「お座敷も行ってみたいな」と感じていただけますとうれしいです。

最近の活動(令和5年)※公のもの

- 2月3日 節分会
- 2月5日 お座敷文化体験会
- 3月5日 小唄の会
- 4月26日 さっぽろ芸妓育成振興会でのお披露目

今後の活動(予定)

- 6月15、16日 札幌まつり神輿渡御

こと代さん

— 芸妓になったきっかけ

伝統文化に興味があり、憧れを抱いていました。また、アイルランドへの留学中に英語を使って日本文化を発信したいという気持ちが芽生えました。最近外国からのお客さまも戻りつつあり、うれしく思っています。



— モチベーション

今年で6年目になりますが、入門当初から応援してくださっているお客さまに成長を見ていただけることです。また、芸を教えてくださいとお師匠さんやお姐さん方にお返しができるように頑張ること、続けることが大切だと思っています。

— 札幌をどりについて

初めて長唄を踊る機会であり、普段と違う演目に挑戦するのは自分の中で大きなことです。舞台セットや衣装も普段札幌では見られないものなので、楽しんでいただきたいです。

— 芸妓文化になじみのない方へ

踊りの世界に詳しくない方でも、きれいな着物や、季節を先取りした踊りを気軽に楽しんでいただきたいです。イベントも企画しているので、ぜひ会いに来てください。

ふみ代さん

— 芸妓になったきっかけ

学生時代、伝統芸能に触れる機会があり憧れを持ちました。当初は京都で芸妓になろうと思っていましたが、メディアでさっぽろ名妓連を見つけ、地元でも夢をかなえられることを知りました。



— モチベーション

お母さんやお姐さんが優しく、どんなときも支えてくれます。踊りのことはもちろん、着付けのことや日常の小さなことも、相談を聞いて一緒に解決しようとしてくれます。

— 札幌をどりについて

大きい舞台に挑戦するのが初めてで、衣装や舞台のセットも普段と違うので気合が入ります。また、いつもとは別の流派をメインで踊るので、貴重な機会です。

— 芸妓文化になじみのない方へ

敷居が高いイメージがあるかもしれませんが、お座敷体験や撮影会などのイベントもあるのでぜひ足を運んでいただきたいです。

札幌の芸妓の伝統を守り後世に伝えていくため、経済界の有志によって設立された「さっぽろ芸妓育成振興会」(堰八義博会長)では、会員からの寄付金を活用して芸妓の育成に取り組んでいる。現在は3名(こと代さん、小梅さん、ふみ代さん)の新人芸妓を支援している。

6月に札幌の花柳界で初めて「札幌をどり」を開催するにあたり、新人芸妓3名を改めてご紹介するとともに、開催の意気込みを伺った。また、さっぽろ名妓連の澤田相談役にもお話を伺った。

澤田啓子さんインタビュー

— 「札幌をどり」開催の経緯を教えてください。

澤田 これまで北海道では大きな舞台がありませんでした。北海道に花柳界があること自体が知られておらず、悔しい思いもあった中でご縁があって昨年「名古屋をどり」に出演させていただきました。札幌も少人数ですが若い子が育ってきて、やはり発表の場があると励みになるので、本州の方にもお声掛けして今回「札幌をどり」を開催する運びとなりました。

— 「札幌をどり」への思いを教えてください。

澤田 初めてのことなので手探り状態ですが、皆さん快く応援してくださっているのが伝わるので、一生懸命やるしかないと思っています。

若い人たちが、本州に行かなくても札幌でチャンスがあることに魅力を感じて入門してくれたら、という思いもあります。花柳界が発展する地域は、経済的にも力があると考えています。今後の仕事にも発展して、札幌が食と自然の景色と文化も楽しめる街だと分かってもらえたらうれしいです。

— 今後、どんな方入門してきてほしいですか。

澤田 歌が好き、三味線がやりたい、踊りが好きなど、どれか一つでもあれば、良いと思います。他の事はそのあと徐々に覚えていきます。稽古事が好きで、素直な気持ちをもった方に北海道の邦楽を受け継いでほしいです。



澤田啓子さん



料亭「さわ田」の元女将で、長年自身も芸妓として活躍してきた。さっぽろ名妓連相談役。

第一回札幌をどり

とき 令和5年6月22日(木)

昼の部 開場/10:30 開演/11:00 ~ 全席指定7,000円
※夜の部はお問い合わせください

ところ 道新ホール
(札幌市中央区大通西3丁目6 道新ビル大通館8階)

ご購入・お問い合わせ

さっぽろ名妓連 事務局
TEL: 070-4385-4397
Mail: sapporomeigi@gmail.com

札幌商工会議所
HPからご予約
承ります→



さっぽろ芸妓育成振興会は、その趣旨や目的に賛同する企業・個人の入会を募集しています!

〈年会費〉法人 1口30,000円 個人 1口10,000円
お問い合わせ: さっぽろ芸妓育成振興会事務局
(札幌商工会議所 国際・観光部 国際交流・観光課)
TEL: 011-231-1330
<https://www.sapporo-cci.or.jp/geigi/>





著者Profile
税理士・中小企業診断士 知野 福一郎
 第四銀行本店貸付第1課次長にて退職後、昭和47年7月に事務所を開設。会計事業をはじめ、事業承継、M&A、相続対策などあらゆる面で中小企業の相談に応じている。札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員

税理士法人知野・寺田会計事務所 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター ☎011-251-5631

テーマ

令和5年度法人税制改革 コロナ禍終息で知恵の泉は枯渇気味か

Q 本年度税制改革が決定しましたが、中小法人についてどのような支援策が盛り込まれているのでしょうか。

A **1 中小企業を襲う三重苦**
 3年間に及ぶコロナ禍の中で政府が取り組んできた多くの支援策がほぼ終了し、中小企業は次の2つの問題に直面しています。1つは、仕入商品や原材料が高騰しています。販売価格への転嫁がほとんどできないままになっています。もう1つは、従業員の賃金アップです。賃金アップができない企業は、新規採用どころかこれまでの従業員が転職してしまいます。このため、会社は利益、赤字に関係なく、企業を維持するためにベースアップを余儀なくされています。

2 所得拡大税制の罠
 政府主導の賃上げ要請は、大企業から中小企業に波及していますが、中小企業にとっては物価高と雇用確保のため本来獲得すべき利益を削って対応しているのが現状です。この点に関して、本年度税制改革は全くと言って良いほど無関心で、昨年度に決められた税制改革案がそのまま適用されているだけです(表1)。
 しかし、この改正案には大きな罠があります。それは、「法人税額の20%を限度とする」というただし書

きがあるのです。
 中小企業の7割は赤字ですから、この制度の恩恵を受けることは全くできません。さらに、黒字企業においても法人税額の20%限度ですから、賃金アップのインセンティブがあるとは必ずしも言えないと考えられます。

3 生産性向上や賃上げに資する設備投資の特例の新設
 このため、固定資産税の軽減による赤字企業への支援策とされていますが、スロー&スモールと言わざるを得ません。
 ①この制度は、中小企業等経営強化法に基づき市町村が計画した方針に適合し、かつ労働生産性を年平均3%以上向上させるものとして認定を受けた「先端設備等導入計画」に記載された機械装置等について、固定資産税(償却資産税)を3年間2分の1に軽減する措置です(賃上げ表明無しの場合)。さらに、雇用者給与総額が前年度の給与総額の1・5%以上増額することを計画に織り込み、雇用者へその旨を表明したことを証する書類を申請書に添付する場合は、5年間3分の1に軽減されます(表2)。

2 この制度による減税は、償却資産税です。償却資産税の税率は課税標準額に対して1・4%に過ぎません。例えば、機械装置160万円に

表1 中小企業等の所得拡大税制

適用対象事業者	青色申告を提出する中小企業者
(1) 必須要件	①雇用者全体の給与等支給額が前年度比2.5%以上増加する場合、増加した給与額の30%を税額控除する ただし、法人税額の20%を限度とする ②雇用者全体の給与等支給額が前年度比15%以上増加する場合、増加した給与額の15%を税額控除する ただし、法人税額の20%を限度とする
(2) 割増要件	教育訓練費が前年度比10%以上増加した場合、増加した教育費の10%が税額対象となる ただし、法人税額の20%を限度とする

表2 生産性向上や賃上げに資する設備投資の特例

対象設備の種類	金額要件	投資利益率要件
機械装置	単品160万円以上	投資利益率が年率5%以上の投資計画に記載されている設備
測定工具及び検査工具	単品30万円以上	認定経営革新等支援機関が確認する
什器備品	単品30万円以上	
建物附属設備	60万円以上	

①令和5年4月1日以降令和6年3月31日まで取得されたもの
課税標準を最初の5年間 価格の3分の1
 ②令和6年4月1日以降令和7年3月31日まで取得されたもの
課税標準を最初の4年間 価格の3分の1

対する償却資産税額は2万2400円であり、その半分の1万1200円×3年間で3万3600円に過ぎません。測定器具では30万円が4200円、その半分の2100円が減税されるに過ぎません。
 このために1・5%の賃上げを約束し、その証明書を添付したり、労働生産性の平均3%を約束した計画書等を作成するでしょうか。赤字の上さらに賃上げを約束している企業に、金融機関が融資するのであるか。これなら償却資産税の基礎控除額150万円を3年程度300万円や500万円に上げた方が効果的ではなかったでしょうか。



著者Profile
弁護士 鈴木 健司
 平成18年に橋本・大川合同法律事務所に入所。以来、道内の上場企業や中小企業等、数多くの企業の労働問題や債権回収、M&A、企業再生事件など、企業を取り巻くさまざまな法律問題の解決に携わっている。札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員。

弁護士法人橋本・大川合同法律事務所 札幌市中央区北4条西20丁目1-28 ☎011-631-2300

テーマ

カスタマーハラスメント

Q 当社では実在する小売店舗を運営していますが、この頃、商品を購入された方から無理難題を強いられる機会が多くなってきているように感じます。お店である以上、お客さま対応は必要だと思いが、どの程度まで対応しなければならぬのか、基準があるようでしたら教えてください。

A 無理難題の具体的な内容が分かりませんが、①要求内容の妥当性、②要求を実現するための手段や態様の社会通念上の相当性のいずれかを欠く場合には、カスタマーハラスメントにあたる可能性があります。

①要求内容に妥当性が無い場合としては、例えば、企業が提供している商品やサービスに欠陥や落ち度が無いにもかかわらず、クレームがつけられているような場合、要求内容が企業の提供している商品やサービスとは関係が無い場合等が考えられます。この場合、その要求を実現するための手段や態様がどのようなものであったとしても、カスタマーハラスメントにあたると思われま

す。また、②要求を実現する手段や態様の社会通念上の相当性が無い場合としては、例えば、身体的な攻撃がある、精神的な攻撃(脅迫、名誉毀損、侮辱、中傷)や威圧的な言動が

ある、土下座を要求される、退去の要求に応じない等が考えられます。他方で、単なる商品交換の要求や金銭補償の要求、土下座の要求に至らない謝罪の要求は、要求内容の妥当性を踏まえて相当性を判断する必要があります。

Q 従業員がカスタマーハラスメントを受けた場合、会社として、どのような対応をする必要があるのでしょうか。

A カスタマーハラスメントの主体は客であって企業ではありません。しかしながら、企業が対応を怠ると、従業員との関係で安全配慮義務違反となることがあります。この安全配慮義務とは、会社が従業員に対して、安全かつ健康に働くことができるように配慮しなければならぬ義務のことを言います。

また、カスタマーハラスメントを含むハラスメントについて、厚生労働省が定めている「事業主が職場における優越的な関係を背景とした言動に起因する問題に関して雇用管理上講ずべき措置等についての指針」

では、①職場におけるハラスメント相談窓口を設置し、一元的に相談に応じられる体制を整備すること、②ハラスメントの原因や背景となる要因を解消すること(日常的なコミュニケーションを取るようにして、風通しの良い職場環境にする等)、③必要に応じて、従業員や労働組合等の参画を得つつ、アンケート調査や意見交換等を実施することにより、雇用管理上の措置の運用状況の確な把握や必要な見直しを検討できるようにしておくことが望ましいとされています。
 これらのことから、カスタマーハラスメントがあった場合には、当該店舗利用者に対し、以後の店舗の利用を禁止したり、刑事告訴を検討するなど、毅然とした対処をしていく必要があります。

デジタル化でビジネスをより豊かに

デジタル化促進補助金 公募開始

最大
補助率1/2
300万円
上限

さっぽろ連携中枢都市圏に本社を置く中小企業が、自社の経営課題の解決に向けた取り組みにおいて、DXを見据えたデジタル化を行うために発生する費用の一部を補助します。補助対象経費は、ソフトウェア、ハードウェアの導入や、それに付随する、従業員のデジタル化に関するスキル向上への研修受講料などが対象です。

補助額は300万円以内、補助率は2分の1以内として、予算の範囲内で採択します。(令和4年度は11件採択)

一般財団法人さっぽろ産業振興財団は、自社ビジネスの成長・拡大のためのデジタルデータの活用を積極的に進めるための取り組みなどを応援します。

公募までの流れ

6月9日(金)
公募開始

7月18日(火)
エントリーシート
締め切り

7月31日(月)
公募締め切り

デジタル化で変えるビジネスの未来

～デジタル化促進補助金 公募説明会～

日時 令和5年6月9日(金) 13:30から16:00予定

場所 北海道経済センター8階 Aホール

定員 150名 (申込先着順)

参加申込は右記二次元コードからお申し込みください。



申込締切 6月7日(水)

<https://forms.gle/oxqSXZJdQPohUzT68>

※個人情報の入力があります。

デジタル化促進補助金公募の詳細は、
下記二次元コードの札幌市エレクトロニクスセンターホームページからご覧ください。

お問い合わせ【月曜～金曜(祝日を除く)9:00～17:00】

一般財団法人さっぽろ産業振興財団 IT産業振興部

〒004-0015 札幌市厚別区下野幌テクノパーク1丁目1-10

札幌市エレクトロニクスセンター

TEL: 011-807-6000

E-mail: it-pro@sec.or.jp



体を動かして、健康維持に努めよう!!

「ゴルフお役立ち講座」

PGA北海道
プロゴルフ会
が教える

第12回

「バンカーショットの注意点」

～基礎編～

ショットで苦手とよく言われるのがバンカーショットです。
今回はバンカーショットの基礎注意点をレッスンしていきます。

バンカーショットの必ず守りたいポイント3点は次の通りです。

- 01 アドレスの肩のラインは地面と平行に、地面に対して目線を変えず打ち込む意識をもつ
- 02 インパクトで終わらず、ある程度のフォローまでしっかり振り抜く
- 03 砂を打とうとし過ぎないでボールを打ちにいく意識(最下点でボールをとらえる意識)をもつ

Point 01

バンカーショットで1番ダメな動きは、ボールを上げたくてヘッドアップが早く、体がくの字(右肩下がり)になってしまうことです。これにより、ボールの手前の砂を打ってしまい、ボールが飛ばなくなるか、ボールをクリーンに打ってしまい、トップのミスが生じます。

対処としては、まずボールのライの確認をして、地面に平行に構えるように意識し、顔の角度や姿勢が崩れないままスイングしましょう。

Point 02

距離感をインパクトの強さで変えようとする、緩みや手首のリリースからクラブが地面に触れる場所(最下点)がずれることがあります。(写真A)

インパクトで終わりではなく、ボールから先まで振り抜いてみましょう。振り抜きはフィニッシュまででも、ボールの先少しまででも良いので、自分の意識しやすい振り抜くポイントを見つけましょう。

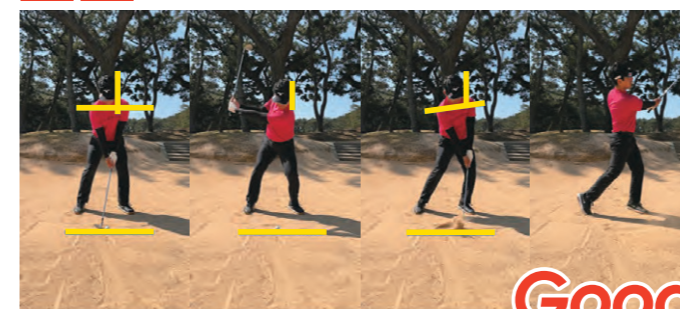
Point 03

よくレッスンで手前の砂を打ち込めと言われることがあるかと思いますが、手前過ぎる場所を打っても飛ばなかったり、トップになったりします。手前の砂を打ち込む意識は大切ですが、クラブが地面に触れる場所(最下点)付近にボールがあれば、ある程度うまくボールは飛んでくれます。練習でアドレスのボール位置に長い線を引いて、線付近にクラブの最下点が入る練習が効果的です。



写真A

良いバンカーショット



Good

悪いバンカーショット



Bad

次回(7月号)は、傾斜地からのバンカーショットの各注意点をレッスンしていきます。

PGA北海道プロゴルフ会



(公社)日本プロゴルフ協会 トーナメントプロおよびティーチングプロいずれかの資格を持ち、北海道在住1年以上のプロで構成されている道内唯一のプロゴルファーの組織です。(公社)日本プロゴルフ協会では代議員制度を設けており、全国で14地区に分かれています。PGA北海道プロゴルフ会は北海道地区を管轄します。

プロジェクト概要

REBORN!札幌

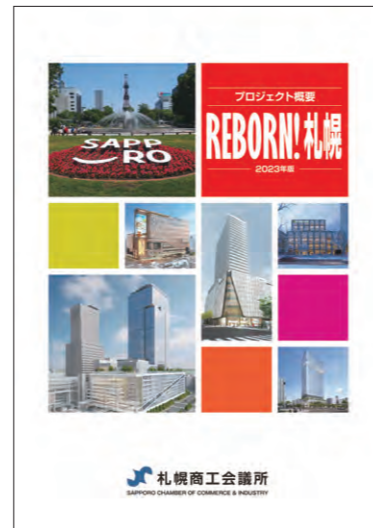
—2023年版—

販売のご案内

札幌市内では、2030年度末予定の北海道新幹線札幌開業などに向け、市内都心部の再開発や、老朽化した市有建築物・インフラ施設の整備や更新など、まちのリニューアルが加速しています。

当所では、札幌市内の主要な再開発プロジェクトや、市有建築物・インフラ整備等の情報を集約し、市内まちづくりの全体像を包括的に把握することができるデータ集「プロジェクト概要REBORN!札幌—2023年版—」の販売を開始いたしました。

まちの大きな転換を見据えた札幌都心部の再開発の動向や、札幌市内で近い将来どのような建築物やインフラ整備が進展するのを知りたいという方に最適な内容です。



掲載内容

- 札幌市の概要
札幌市の人口や経済規模などの情報を掲載。
- マップ
札幌市全域マップおよび都心部の拡大マップに、各プロジェクトの位置情報を掲載。

トピックス

- ・北海道新幹線（新函館北斗・札幌間）建設計画
 - ・第2青函トンネル構想
 - ・丘珠空港の将来像
 - ・都心アクセス道路（一般国道5号創成川通）整備
 - ・北海道・札幌2030オリンピック・パラリンピック冬季競技大会概要
- ほか、札幌市に関連のある全道的なプロジェクトを8項目掲載。

市内プロジェクト

- ・篠路駅周辺地区のまちづくり
 - ・(仮称) 第二児童相談所整備事業
 - ・(仮称) 新展示場整備事業
 - ・真駒内駅前地区まちづくり計画
 - ・駒岡清掃工場更新事業
- ほか、札幌市内（都心を除く）のプロジェクトを21項目掲載。

都心プロジェクト

- ・北5西1・西2地区第一種市街地再開発事業
 - ・ほくほく札幌ビル建設計画
 - ・大通西4南地区第一種市街地再開発事業
 - ・(仮称) 札幌すすきの駅前複合開発計画
 - ・(仮称) 新MICE施設整備事業
- ほか、都心エリアごとにプロジェクトを官民間問わず29項目掲載。

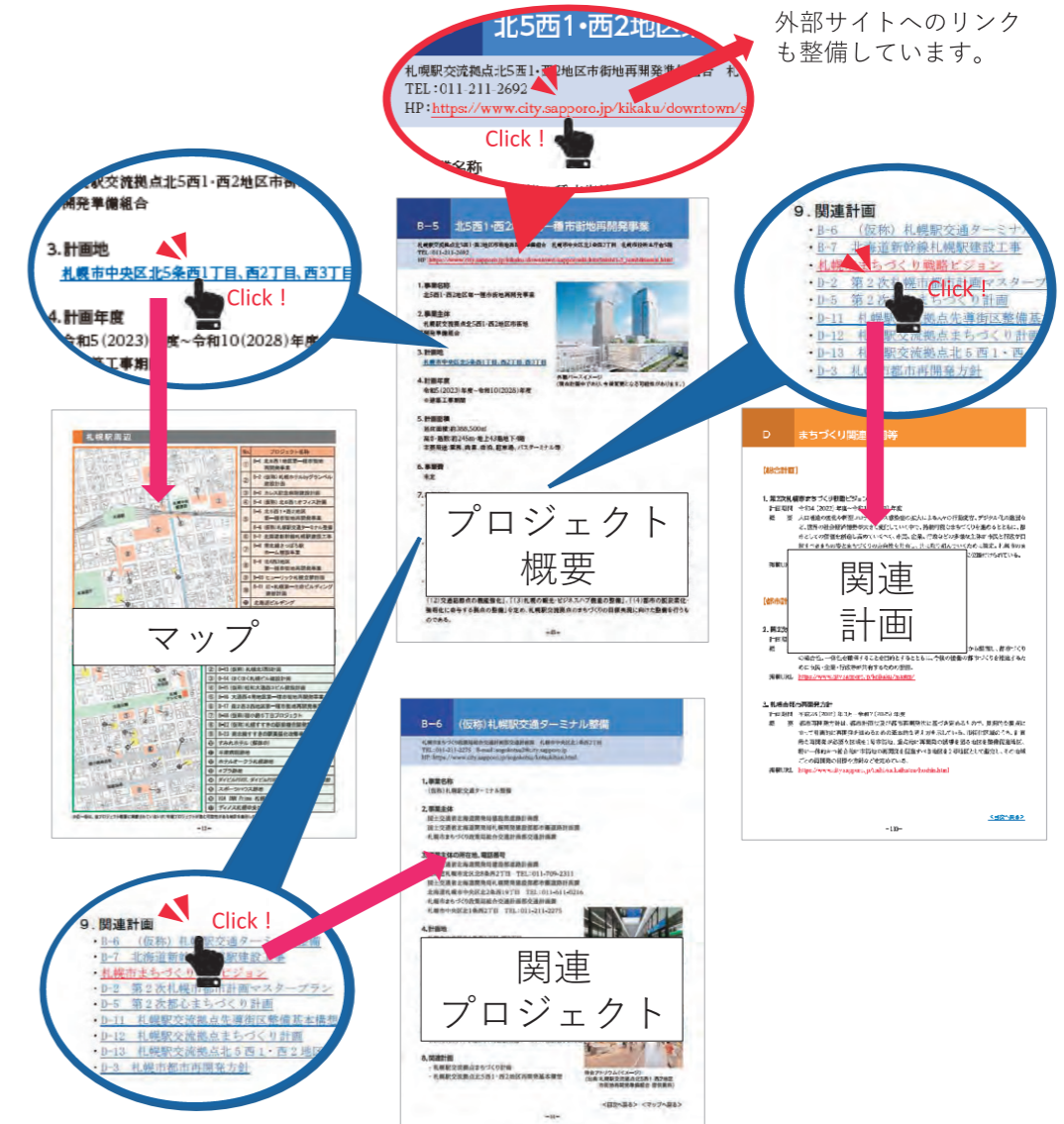
まちづくり関連計画等

- ・第2次札幌市まちづくり戦略ビジョン
 - ・第2次札幌市都市計画マスタープラン
 - ・札幌市都市再開発方針
 - ・地域交流拠点等における緩和型土地利用計画制度の運用方針
- ほか、札幌市のまちづくりに関わる計画、方針等を29項目掲載。

※目次はHPにて公開しています。

特長

「プロジェクト概要」「マップ（位置情報）」「関連プロジェクト」「関連計画」をシームレスに把握可能なリンク機能を整備しているため、各プロジェクトの位置や内容、各種計画などとの関連性を容易にご確認いただけます。



※各リンク先からは、目次、マップ等のリンクを使用し各プロジェクト概要へ戻ることも可能です。

- 提供様式：PDFファイル（265MB、140ページ）
- 販売価格：5,000円（税込み）
※札幌商工会議所会員価格：3,000円（税込み）
- 制作・販売：札幌商工会議所
- 注意事項

- ・1つのご注文につき、1部のご提供となります。
- ・紙媒体（冊子等）での販売は行いません。
- ・転載・複製は禁止いたします。
- ・掲載内容は、2022年12月時点の情報を基本に作成しています。計画の進展等により、内容に変更がある場合がございます。
- ・提供するPDFファイルは、印刷・複製（コピー）を制限しておりますので、あらかじめご了承ください。
- ・セキュリティ上の理由等により、外部サイト経由でのダウンロードが出来ない場合のみ、「CD-R」でのご提供も可能です。ただし、別途手数料として1枚（1部）につき300円を追加でご請求いたします。
- ・PDFファイルでの提供という性質上、ご購入後のキャンセル・返品は承っておりません。

- ご購入方法
下記二次元コードより内容をご確認いただいた上、「申込フォーム」に必要事項をご入力ください。
※ご入力いただいた住所宛てにご請求書をお送りいたしますので、お振込みによるお支払いをお願いいたします。
お支払いを確認後、ご入力いただいたメールアドレス宛にダウンロード用URLおよびパスワードをお送りいたしますので、ダウンロードの上ご利用ください。

【お問い合わせ先】
総合企画部 企画課
TEL：011-231-1360
E-mail：kikaku@sapporo-cci.or.jp





庄司社長(右端)、高木店長(右から二番目)



Information

KAJITSU_CLUB



TEL 札幌市豊平区美園5条1丁目1-1
パークアヴェニュー広和1階
TEL 011-876-8880
休 月曜日
営 11:00~19:00(L.O.18:30)

Club Shinsengumi

札幌商工会議所のお店サイト「クラブ新鮮組」からおススメのお店などをご紹介します!
<https://c-shinsengumi.jp>

今回のお店

2

KAJITSU_CLUB

クラブ新鮮組

第154回

今回のお店

1

(株)モイスティヌ札幌販売 モイスティヌ時計台サロン



御代田社長(前列中心)

地下鉄東豊線「豊平公園」駅から徒歩5分程度、旬の果物を使用した大福やフルーツサンドなどを提供するカフェがある。

庄司純大社長の実家は青果物の小売業を営んでいる。「5年くらい前から、イチゴなどの果物類を使用した和の製品を作りたいと考えていました。当時、コロナ禍でもち米が余っていたことから、生産者を支援することを考え、ライスボールプレーヤーの川原悟氏とともに、もち米を使ったフルーツ大福を開発しました。この『果実大福』は、たくさんの方の思いが集まり、商品化されたものです」。

同店の「果実大福」は、催事では閉店前に売り切れることが多く、期間中に何度も買いに来る人がいるほどだ。今も果物の糖度や形状に合わせて調整を重ねて製造している。

高木勇樹店長のおすすめは、ハニーグロー、パイナップルを使用した大福やフルーツサンド。穏やかな酸味と強い甘みが特長の品種だ。高木店長はもとも果物が大好きで、カフェを経営する(株)果実倶楽部に入社してから改めて果物の魅力やおいしさ、素晴らしさを感じるようになったという。「果物は、生で食べるのももちろんですが、さまざまな形に加工する

ことでまた違ったおいしさを引き出すことができます。果物の新しいスタイルを多くのお客さまに楽しんでもいただけるような商品作りを心掛けています」。

現在は、さまざまな栽培、輸送技術が進み、季節を問わず多種の果物が店頭に並んでいて、本当の旬が分かりづらくなっている。「ぜひ、お客さまには果物の旬を知って、そのおいしさを感じてもらいたいと思っています」(庄司社長)。

行き帰りに豊平公園の四季折々の植物を楽しみつつ、カフェで香り高いコーヒーと一緒に、旬の果物を使ったスイーツを食べる特別なひとときを、ぜひ味わっていただきたい。

フルーツの旬を知って楽しんでほしい 青果物小売業にフルーツがあるカフェ

「ここ数年は、年齢を問わず男性のお客さまがぐっと増えました」と話すのは御代田薫社長。多くのお客さまが、口コミやお客さまの紹介で訪れるというから驚く。最初の20〜30分の丁寧なカウンセリングでは、肌に関する今の悩み、どんな肌になり

たいのかを聞いてくれる。そして、肌質チェック、化粧品選びと続く。自分だけでは続けるのが難しいと感じても、プロの指導とアフターケアがあるので心強い。もともと医療機器メーカーだったからこそ、美容器への信頼も厚い。

「決して押し売りはしません。まずは体験してもらってから」とスタツフの皆さんは声をそろえる。皆、肌についての知識が深く、さらにファンデーションを使っていないという。その説得力ある肌を見てみると、体験してみたくなる。

ぜひ試してほしいというのが

「ディープ洗顔」。微弱電流が流れる美容器を使って、肌の奥から汚れを落とす。仕上がりは驚くほどの肌の柔らかさ。ぜひ一度無料体験してみてください。

どんな年齢でも性別でも、基本となるスキンケアそのものは皆に共通する。「気になっていた肌がきれいになることで自信が持て、表情が明るくなり、人生が豊かになっていく。そのお手伝いをしていきたいですね」と語る御代田社長。その肌はもちろ

性別も年代も関係なく 全ての人にとって大切な「スキンケア」のお手伝い

札幌駅前通地下歩行空間の出口から徒歩1分にあるこちらのサロンは、3月に20周年を迎えたばかり。「サロン」と聞くと、エステなどの施術をしてもらう印象が強いが、ここでは一人一人に合った化粧品を選び、実践をしながらスキンケアの指導をしてくれる。

「決して押し売りはしません。まずは体験してもらってから」とスタツフの皆さんは声をそろえる。皆、肌についての知識が深く、さらにファンデーションを使っていないという。その説得力ある肌を見てみると、体験してみたくなる。

ぜひ試してほしいというのが

「ディープ洗顔」。微弱電流が流れる美容器を使って、肌の奥から汚れを落とす。仕上がりは驚くほどの肌の柔らかさ。ぜひ一度無料体験してみてください。

どんな年齢でも性別でも、基本となるスキンケアそのものは皆に共通する。「気になっていた肌がきれいになることで自信が持て、表情が明るくなり、人生が豊かになっていく。そのお手伝いをしていきたいですね」と語る御代田社長。その肌はもちろ



Information

(株)モイスティヌ札幌販売
モイスティヌ時計台サロン



住 札幌市中央区北1条西3丁目3-25
荒巻時計台前ビル2階
TEL 011-252-1977
休 日曜・祝日
営 10:00~20:00
URL <http://moisteane-sapporo.com/>

新入会員のご紹介

ご入会、誠にありがとうございます。

新規にご入会いただいた企業の皆さまをご紹介します。

営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
建設業(電気工事・管工事) (株)アマトス	エアコン設置や電気工事なんでもお任せください！ 〒001-0912 札幌市北区新琴似12条7丁目1-40 https://amatoss.jp/	011-788-6633
配電盤・制御盤の設計・製作 insightworks(株)	制御盤の更新はお任せください！ 〒004-0839 札幌市清田区真栄625-2 http://insight-works.jp/	011-802-9507
水道設備業 WATERWORKS	一般家庭、店舗、会社を対象に水回りの修理、水道設備の工事を行っています。 〒003-0832 札幌市白石区北郷2条4丁目9-21 https://www.waterworks-sapporo.jp/	0120-267-135
電気工事業 (株)大槻電気商会	“普通”をモットーに日々精進。 〒006-0031 札幌市手稲区稲穂1条6丁目2-3	011-312-0055
足場設置業 OTTO STEP	〒002-8063 札幌市北区拓北3条4丁目6-1	011-557-9154
カーコーティング・カーディテイルング業 CAR TEC JAPAN(同)	車の研磨・コーティングをメインに洗車・コーティング用品の販売代理店も 行っています。 〒003-0869 札幌市白石区川下2063-136 https://www.cartecjapan.com/	011-350-5177
公認会計士業、税理士業、コンサルティング業 熊谷亘泰事務所	飲食店、外国人に特に強い公認会計士・税理士です！ 〒064-0808 札幌市中央区南8条西13丁目4-6 (Azure Court S8 502) https://ezobrownbear-office.com/	090-6877-7224
建設業 幸昇興建	〒007-0843 札幌市東区北43条東2丁目2-30-103号室	080-6069-4727
飲食業 (同)七福	永年建築業をしていますが新たに飲食業に新規参入します。 情報提供いただければ幸いです。 〒007-0844 札幌市東区北44条東3丁目1-7	011-788-3233
写真・動画・SNSマーケティング シャインズ	あなたのビジネスを飛躍させます。 〒971-8166 福島県いわき市小名浜愛宕上11-9 https://movieportfolio.studio.site/	090-8927-3867
私立探偵 総合探偵社 シークレットジャパンドさんこ	向こう側が見えにくい探偵業に透過性を！女探偵大川さいこが業界改革に 挑みます。 〒060-0033 札幌市中央区北3条東10丁目16-5 (クレール ド リュンヌ102) https://sapporo-tantei.com/	0120-169-261

✉ 新入会員の皆さま！登録はお済みですか？

札幌商工会議所メールマガジン好評配信中
ご登録はこちらから



お知り合いの方をご紹介します！
札幌商工会議所では
会員増強に取り組んでいます！！



営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
建設業(新築工事、リフォーム工事) (株)てらしま工務店	新築工事、リフォーム工事を行っています。 〒007-0836 札幌市東区北36条東7丁目1-20(サンコート栄町502)	080-3236-1647
不動産業 (同)トムトム企画	不動産を売るのも買うのも不動産経験40年トムトム企画の飛田(ヒダ)まで。 〒060-0063 札幌市中央区南3条西12丁目325番9 (SAKURA-W12-4階)	090-2381-5141
パソコン、スマートフォン、TV、 レコーダー類の販売およびサポート (同)NEXUSAVE	情報・通信・販売・設定を通じ、お客さまの心も豊かにできるよう頑張ります！ 〒064-0913 札幌市中央区南13条西8丁目1-38 (GRAND ASTER 303号) https://www.nexusave.com/	011-797-3664
配管に関する事業 HAIKAN(株)	『誰かのためにつなぐ』配管に関するさまざまな事業を遂行し、社会に当たり前の 幸せを提供します。 〒004-0802 札幌市清田区里塚2条6丁目5-43	080-2871-0176
SNSのプロ育成 独自の運用・コンサル・ 研修サービス (株)BESW	受講者計11,000人以上！企業さまごとのプログラムで人材スキルアップを 実現します。 〒111-0053 東京都台東区浅草橋5-23-6 (KAMAYAビル3階) https://snsschool.net/	03-5829-3510
経営コンサルティング ヒト・トレーナー	各種研修サービスの提供、人材育成ならお任せください。 〒060-0042 札幌市中央区 https://www.tanabeyuki.com/	080-1055-7292
宿泊施設運営・経営コンサルティング・ 不動産開発 (株)フィス・コーポレーション	宿泊施設の運営・経営改善について、お気軽にご相談ください。 〒061-2285 札幌市南区藤野5条4丁目8-35 http://fiss-corporation.com/	011-211-4928
経営コンサルタント (有)まる進	中小企業向けコンテンツを発信しています。 〒983-0045 宮城県仙台市宮城野区宮城野1丁目17番25号 https://marushin-w.jimdofree.com/	022-297-3188
管工事業 (株)丸雄設備	一般住宅等の給排水、空調、冷暖房の設計施工をしています。 〒002-8012 札幌市北区太平12条4丁目8番13号 https://maruyusetubi.web.fc2.com/	011-769-0950
北海道を中心に小児がんの患者と その家族を支える会 (特非)勇者の会	私たち勇者の会は、小児がんの子どもたちとその家族を支援することを目的 として活動しています。 〒063-0828 札幌市西区発寒8条11丁目2-21 https://yusyanokai464923.wixsite.com/yushayusha/	090-2056-5339
革靴の製造、販売、修理 LOKKA	修理だけではなく、靴の製造ができます。 〒001-0901 札幌市北区新琴似1条2丁目11-24	011-797-8517

セミナー

説明力UPセミナー

会議のとき、説明がチンプンカンプンになってしまう…。お客さまに説明してもイマイチ分かってもらえない…。説明力が弱いせいで損をいませんか？相手に動いてもらえる説明力の基本を身に付け、今後役に立ていきましょう！

日 時：6月1日(木) 9:30～16:30
 内 容：●論理的な説明の仕方
 ●ロジカルシンキングの基本 ほか
 講 師：1対1大学院合格塾 ゆう 代表 藤本 研一 氏
 受 講 料：会員14,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

事例から学ぶ！経理実務者のための 税金マスター講座(全3講)

「税法は難解」「経理実務は難しそう」と思われている方も多いのではないのでしょうか。そんな税金関係についてさまざまな事例から分かりやすく学んでいきましょう！

日 時：6月7日(水)・15日(木)・23日(金)
 各回13:30～16:30
 内 容：●所得税法
 ●法人税法 ほか
 講 師：市川善明税理士事務所 所長 市川 善明 氏
 受 講 料：会員18,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

中小企業における就業規則セミナー

以前では考えられなかった労使トラブルが増えています。法改正や変わりゆく労使関係、裁判例を踏まえて定期的に就業規則の見直しが必要です。就業規則見直しポイントと運用実務を確認します。

日 時：6月14日(水) 13:30～16:30
 内 容：●権利と義務のバランスがとれた就業規則
 ●定額残業手当の導入と廃止ポイント ほか
 講 師：社会保険労務士法人 北海道賃金労務研究所
 代表 石田 和彦 氏

受 講 料：会員7,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Aホール

札商「メールマガジン」記事投稿・購読募集

本メールマガジンは、会員企業、公的機関からの情報や当所の各種事業に関するお知らせをタイムリーに提供するサービスです。毎週月曜日(会員企業・公的機関からのお知らせ)と木曜日(当所事業のお知らせ)に定期配信しています。会員企業・公的機関は無料で記事を投稿することができますので、セミナー、イベントの集客や各種お知らせなどに幅広くご活用ください。

●記事投稿は当所HPからどうぞ↓
<https://www.sapporo-cci.or.jp/web/mailmagazine/article.php>

※新規購読は二次元バーコード読み取り後に表示されるメールアドレスに空メールを送信ください。



これから開催されるセミナー・検定・イベント・チケット情報
 ※価格は全て税込価格です。

実践的財務講座(全4講)

損益計算書・貸借対照表の理解から始め、キャッシュ・フロー分析、資金繰り表の作成、損益分岐点分析を通じ、実践的な財務の知識を深めていきます。

日 時：6月22日(木)・29日(木)・7月6日(木)・13日(木)
 14:00～16:30
 内 容：●決算書の読み方と経営の自己診断
 ●キャッシュ・フロー分析(理論と実習) ほか
 講 師：税理士法人知野・寺田会計事務所 所長 知野 福一郎 氏
 受 講 料：会員20,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

女性リーダースキルアップセミナー

女性リーダーに必要なマネジメント手法を幅広く学ぶとともに、自身のキャリアアップや行動計画策定を行います。また、講座内にて、ご参加いただいた女性同士の交流を通してモチベーションアップを目指します！

日 時：7月7日(金) 9:00～16:30
 内 容：●女性管理職が必要とされる理由
 ●ライフスタイルに応じた女性のキャリア ほか
 講 師：キャリアフォローアカデミー(株) 代表取締役 藤塚 優子 氏
 受 講 料：会員14,000円(1名)
 会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

講座

日商簿記3級直前答案練習会 <第164回(6月11日(日))受験向け>

本試験レベルの予想問題を使用して、答案練習後に解答・解説をします。

日 時：6月1日(木)、5日(月) 18:30～21:30
 受 講 料：会員8,000円(1名)

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

都市間バス回数乗車券

①札幌～新千歳空港 会員価格 3,800円 (通常4,000円) ※北都交通は乗り場によって安くなる場合(3,420円)と高くなる場合(4,180円)あり。	④札幌～留萌 会員価格 8,835円 (通常9,300円)
②札幌～室蘭 会員価格 7,600円 (通常8,000円)	⑥札幌～旭川 会員価格 7,790円 (通常8,200円)
③札幌～富良野 会員価格 8,360円 (通常8,800円)	⑦札幌～赤平 会員価格 6,555円 (通常6,900円)

【購入方法】1セット4枚つづりで販売。
 「窓口受取(現金払い・請求書払い)」、「代金引換」よりお選びください。
 ※代引は発送手数料500円(札幌市外660円)が別途かかります。
 ※有効期限はございません。

■運行会社：中央バス(上記①～⑦全て)、北都交通(①のみ)、道南バス(②のみ)
 ※新型コロナウイルスの関係で、減便になっている可能性があります。

【お申し込み】会員組織部 会員サービス課
 TEL: 011-231-1318 FAX: 011-231-5591



トリック×イリュージョン!特別優待のご案内



上田薫《なま玉子B》
 1976年 東京都現代美術館蔵



深堀隆介《金魚酒 命名 鈴夏》2021年 個人蔵

「だまし絵」に代表されるような、見る者の目を惑わす作品は、古今東西で制作され、多くの人々に親しまれてきました。視覚をあざむくトリックや、現実にはありえないイリュージョンの世界には、鑑賞者を「!」とさせる驚きや面白さがあり、私たちの心をとらえてやみません。

美術家たちは、人間の視覚の不確かさや、無意識のうちに抱く先入観と固定観念を逆手に取ることにより、こうした表現を生み出しました。時にユーモラスに、また時に「見るということは何か」を問いながら、多彩な仕掛けを作品に込めてきたのです。

本展では、さまざまな手法によって作られた錯覚や幻想的イメージに着目し、国内外の作家による絵画や彫刻、映像、メディア・アートなど約70点をご紹介します。不思議で楽しい作品の数々をお楽しみください。

【開催期間】
 2023年4月22日(土)～6月11日(日) 9:30～17:00
 ※入館は16:30まで 休館日：月曜日

【会場】
 北海道立近代美術館(札幌市中央区北1条西17丁目)

【会員価格】
 一般：1,400円(当日1,700円/前売1,500円)
 高大生：750円(当日1,000円/前売800円)
 中学生：470円(当日700円/前売500円)
 ※小学生以下は入場無料

【お申し込み】
 会員組織部
 会員サービス課
 TEL: 011-231-1318



第32回YOSAKOIソーラン祭り

2023

6.7.11

各種チケット販売のご案内

購入方法 当所窓口もしくは、料金代引による宅配
 6/7(土)～11日 大通公園西8丁目ステージ会場 特別観覧席
 6/10(土)・11日 大通西5・6・7丁目南北パレード会場 棧敷席

大通西5・6・7丁目 南北パレード会場 棧敷席			
月日[曜]	回数	観覧時間帯	販売価格(1枚・税込)
エリア指定 6/10(土)	1回目	10:00～11:40	各1,000円
	2回目	11:50～13:10	
	3回目	13:20～14:40	
	4回目	14:50～16:10	
6/11(日)	5回目	16:20～終演(17:40頃予定)	各1,000円
	1回目	10:00～12:10	
	2回目	12:20～14:20	
3回目	14:30～終演(16:30頃予定)		

大通西5・6・7丁目 南北パレード会場 棧敷席(特別企画パレード)			
月日[曜]	会場	観覧時間帯	販売価格(1枚・税込)
エリア指定 6/10(土)	北	サタデーナイトパレード (18:00～終演(19:10頃)予定)	各2,000円
	南	サタデーナイトパレード (18:00～終演(19:10頃)予定)	
6/11(日)	北	ファイナルパレード (17:30～18:40頃予定)	1,000円
	南	カーニバルパレード (17:30～18:40頃予定)	

大通公園西8丁目ステージ会場 特別観覧席			
月日[曜]	回数	観覧時間帯	販売価格(1枚・税込)
全席指定 6/7(水)	1回目	18:00～19:40	各1,000円
	2回目	20:00～終演(21:30頃予定)	
6/8(木)	1回目	18:00～19:40	各1,000円
	2回目	20:00～終演(21:30頃予定)	
自由席 6/10(土)	1回目	10:00～12:20	各1,000円
	2回目	12:40～14:30	
	3回目	14:50～16:40	
	4回目	17:00～18:50	
	5回目	19:10～終演(21:30頃予定)	
6/11(日)	1回目	10:00～11:20	各1,000円
	2回目	11:40～13:00	
	3回目	13:20～14:40	

大通公園西8丁目ステージ会場 特別観覧席(特別企画ステージ)			
月日[曜]	観覧時間帯	券種	販売価格(1枚・税込)
全席指定 6/9(金)	ソーランナイト前半 (18:00～19:20頃)	一般席	2,000円
	ソーランナイト後半 (19:40～終演(21:30頃予定))	一般席	3,000円

※当所では大通公園西8丁目ステージで行われるファイナルステージ1部・2部、アリーナチケットの取り扱いはありません。

チケットについてのお問い合わせ先 出場チームのスケジュールは、YOSAKOIソーラン祭り公式ホームページ <https://www.yosakoi-soran.jp>よりご確認ください。なお、スケジュールは変更になる場合がございますので、ご了承願います。

札幌商工会議所 国際・観光部 国際交流・観光課 TEL.011-231-1330 FAX.011-222-5215



創立121周年 世界最大級の大スペクタクル

木下大サーカス

Kinoshita Circus 121st anniversary

夢と勇気と感動を!!

画像はイメージです。

年間120万人動員!!

社会福祉事業協賛

主催 ■ 北海道新聞社

共催 ■ 北海道文化放送

特別協力 ■ AIR-G エフエム北海道、テレビ北海道

協賛 ■ 森永製菓、スズキ、北海道コカ・コーラボトリング、サントリー、山九

冷暖房
換気システム 完備



開催期間

'23 7月8日(土) - 10月15日(日)

開催場所

旧月寒グリーンドーム 跡地 特設会場
地下鉄東豊線 福住駅 下車徒歩10分

札幌商工会議所 会員価格

大人:2,800円 (通常前売り3,000円、当日3,500円)

子ども:1,900円 (通常前売り2,000円、当日2,500円)

※自由席入場券のみのお取り扱いとなります。
※2歳以下無料。2歳以下のお子様はお膝の上にお座りのうえご観覧ください。
※こども料金は高校3年生までです。
※場内でのカメラ・ビデオ・携帯電話等全ての撮影は禁止となっております。



開演時間 (公演は約2時間10分<休憩20分間>です。) ◆雨天開演

区分	10:00	11:00	13:00	14:00	15:50
月・火・土曜日		○		○	
水曜日*		○		○	
木曜日	休演日				
金曜日と7/8(初日)			○		○
日・祝日	○		○		○

●天候等の影響により休演する場合があります。*7月8日は13:00からの2回公演

「さっぽろ経済」 広告募集中!

<広報誌「さっぽろ経済」について>

規格 A4判 32頁(通常号)
発行回数 毎月1回10日発行
発行部数 20,000部
(当所会員企業、経済団体、マスコミ、図書館、大学など)
◆紀伊國屋書店札幌本店、MARUZEN & ジュンク堂書店札幌店でも販売しています



<広告掲載料>

広告スペース	サイズ(mm) たて×よこ	掲載料金(税込)(会員価格)
裏表紙カラー(表4)	1頁(273×183.5)	220,000円
裏表紙裏カラー(表3)	1頁(273×183.5)	176,000円
	1/2頁(133×183.5)	88,000円
中頁カラー	1頁(273×183.5)	154,000円
	1/2頁(133×183.5)	77,000円
	1/4頁(133×88.5)	38,500円
中頁1色	1頁(273×183.5)	88,000円
	1/2頁(133×183.5)	44,000円
	1/4頁(133×88.5)	22,000円

・当所で広告版下を制作する場合は制作料として1頁22,000円、1/2頁11,000円、1/4頁5,500円を別途申し受けます(税込)。
・年間契約(12回申し込み)または、HPのパナーテキスト広告との同時申込で10%割引いたします。
・掲載内容によってはお断りする場合がございますのでご容赦ください。



【お問い合わせ】総務部 広報課 TEL:011-231-1325



札幌商工会議所

LINE公式アカウントを
ぜひご登録ください!



毎週、役立つ情報を配信中!

当所が行う各事業・イベントのご案内や経営に関わる融資・補助金の情報、国・自治体などの行政機関に関する情報を発信しています。

ID:@sapporo-cci

札幌商工会議所
The Sapporo Chamber of Commerce and Industry

札幌市中央区北1条西2丁目 北海道経済センター
www.sapporo-cci.or.jp/

シネマレビュー 2023年
6月23日(金)全国公開

大名倒産



©2023 映画「大名倒産」製作委員会

節約は、戦でござります!

越後・丹生山藩の鮭売り・小四郎はある日突然、父から衝撃の事実を告げられる。なんと自分は、(松平)小四郎一徳川家康の血を引く、大名の跡継ぎだ! 庶民から一国の殿様へと、華麗なる転身...と思ったのもつかの間、実は借金100億円を抱えるワケありピンボケ藩だった!? 先代藩主・一狐斎は藩を救う策として「大名倒産」つまり藩の計画倒産を小四郎に命じるが、実は全ての責任を押し付け、小四郎を切腹させようとしていた...! 残された道は、100億返済が切腹のみ! 小四郎は幼馴染のさよや、兄の新次郎・喜三郎、家臣の平八郎らと共に節約プロジェクトを始めるが、江戸幕府に倒産を疑われ大ピンチ! 果たして小四郎は100億を完済し、自らの命と藩を救うことができるのか!?

出演: 神木隆之介、杉咲花、松山ケンイチ、小日向文世 ほか
監督: 前田哲
配給: 松竹

ユナイテッド・シネマ札幌 ほか

ご招待券を4名にプレゼント 32ページのアンケートにご記入の上、ご応募ください。

ザ・ビジネスモール

Happy♪



あたらしい取引先に
出会えた!

利用料が
無料で
カンタン!

Yes♪

いつでも
スマホで
ラクラク!

地域を
こえて成約
できた!



ザ・ビジネスモール
参加の商工会議所・商工会
会員限定
無料!

全国28万会員が集まるザ・ビジネスモールで、自社の強みをPR!

販路開拓・取引拡大のための強い味方!

外注先、仕入先が効率よく見つかる! 新しい取引につながる!

毎日が会員限定の商談会「ザ・商談モール」

日本全国にチャンス拡大!

28万社の取引
データベース

- ▶ 取引先ららく検索
取引につながる無料ホームページ
- ▶ 自社製品・サービスをPR
見積り提案を募集&応募
- ▶ ザ・商談モール



ザ・ビジネスモール

検索

<https://www.b-mall.ne.jp/>



二次元コード
用

SAPPORO PACK 2023

包装・物流・菓子・食品・水産・販促・厨房・店舗機材の最新情報・リサイクル

2023札幌パック - 食品加工・原材料&包装展 -

2023 6/28(水) - 6/30(金)
10:00 - 17:00 (最終日は16:00まで)
アクセスサッポロ (札幌流通総合会館)

後援 / 一般社団法人北海道洋菓子協会、公益社団法人日本包装技術協会、
一般社団法人日本包装機械工業会
主催・企画運営 / 日報ビジネス株式会社

事前登録受付中! 入場料500円が無料になります!



新型コロナウイルス対策の為、事前登録を推進しています。

詳しくはこちら!! <https://www.nippo.co.jp/pack023/> 2023札幌パック

読者プレゼント

「さっぽろ経済」および札幌商工会議所の事業に関するアンケートにご協力をお願いいたします。抽選でプレゼントが当たります。

A 3名 (同ABあらもーど)	B 4名 ユナイテッド・シネマ札幌
クリオネージュ 生プラセンタ美容液 ミニボトル(10ml) P5「北の逸品」で 紹介しています。	映画 「大名倒産」 鑑賞ご招待券 P30「シネマレビュー」で 紹介しています。
宛先 ハガキ: 〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目 札幌商工会議所 総務部 広報課 宛 F A X : 011-231-1078 E-mail : koho@sapporo-cci.or.jp	応募締切 2023年 6月19日(月)

ダイヤルイン (011)231.....

札幌商工会議所の電話はダイヤル・イン方式です。
局番と下記の4数字をダイヤルすると担当部署に直接つながります。

■総務部 総務課 1076 広報課 1325	■産業部 地域振興・ものづくり課 1373 生活・サービス産業課 1374 IT推進室 1077 人材確保・活用課 1772	創業支援課 1768 中央支所 241-6381 西支所 665-6431 豊平支所 823-7166 白石支所 862-7255 札幌駅北口支所 756-9181
■総合企画部 企画課 1360 冬季オリパ招致推進室	■会員組織部 会員組織課 1317 会員サービス課 1318 共済事業室 1362	■ビジネスキャリアセンター 1761
■財務部 経理課 1354 管理課 1355	■中小企業相談所 運営・金融課 1766 金融担当 1767	■付属専門学校 866-8088
■国際・観光部 国際交流・観光課 1330 食産業・貿易課 1332		

事業所の名称、所在地、電話番号、代表者などが変わりましたら、お手数ですが会員組織課(011-231-1317)までご連絡ください。

さっぽろ経済読者アンケート

氏名 (年齢 歳)
職業 業種
住所(〒)
TEL プレゼント希望

Q1 本誌はどなたがお読みになっていますか。
(あてはまるもの全てに○印をつけてください)
① 社長・代表者 ② 経営幹部・役員 ③ 管理職
④ 担当者 ⑤ 社内で閲覧 ⑥ そのほか

Q2 今号で印象に残った記事を教えてください。
(P.)
理由

(P.)
理由

Q3 誌面で取り上げてほしいこと、関心のあるテーマなどはありますか。
(「わが社の注目株」の取材希望があればこちらにご記載ください。※状況によりご希望に応じかねる場合がございます。)

Q4 札幌商工会議所の事業について、知りたいことや求めることを教えてください。

日本最大級のサウナイベント!!

Sauna City SAPPORO

- presents -

フィンランドサウナフェス

FINLAND SAUNA FES

6/23 fri - 26 mon

公式LINE開設!



友だち追加

イベントの詳細は公式WEBサイトをご確認ください!



サウナの街さっぽろ 検索

DAY SAUNA 11:00~16:00 (1部料金)

NIGHT SAUNA 16:00~21:00 (1部料金)

ALL DAY 11:00~21:00 (1日料金)

at シャトレーゼ ガトーキングダム サッポロ

TICKET

前売 チケット料金

(事前WEB払い)

土・日・祝日 料金		平日 料金	
1部料金	1日料金	1部料金	1日料金
18歳以上	4,500円	4,000円	6,000円
中学生・高校生	3,500円	3,000円	5,000円
小学生以下	1,500円	1,500円	1,500円

当日 チケット料金

(現地支払い)

土・日・祝日 料金		平日 料金	
1部料金	1日料金	1部料金	1日料金
18歳以上	5,000円	4,500円	8,000円
中学生・高校生	4,000円	3,500円	6,000円
小学生以下	1,500円	1,500円	1,500円

FINLAND

サウナの本場フィンランドのグルメやカルチャーを体験!



※写真はイメージです。

この他にもいろんなサウナが楽しめる!!

詳しくはWEBサイトをチェック!!



Finnish style
Tent sauna
フィンランド式テントサウナ



Sauna bus
サウナバス



Barrel sauna
ハレルサウナ



Lumet sauna
ルメツサウナ



Sauna car
サウナカー

主催 / フィンランドウィークエンド実行委員会
株式会社ケイエムプロジェクト、フィンランド政府観光局、札幌商工会議所、株式会社ハーグマン、株式会社ニコー、十勝サウナ協議会、北海道文化放送株式会社
後援 / 駐日フィンランド大使館

お問い合わせ 運営事務局 株式会社ノヴェロ
TEL: 011-281-6631 平日9:00~17:30(土・日・祝日を除く)
E-MAIL: info-g@sauna-city-sapporo.com



24時間365日常駐のサポート体制と共用施設が支える、
健康長寿に配慮した住まい。

ライブサポートデスクのカウンターを併設したエントランスホール

毎日気軽に入る大浴場で、手足を伸ばしてリラックス

日替わりの食事を堪能できるカフェダイニング

A type
2LDK
+SR+WTC

専有面積 / **70.02㎡**
(約21.18坪)

- バルコニー面積 / 13.23㎡(約4.00坪)
- トランクルーム面積 / 0.71㎡(約0.21坪)

ウオークスルーロゼットやストレージを設けた収納充実プラン
洋室の引き戸を開け放せば風通しが期待できる広々とした空間を創造
開放的で明るい南向きバルコニーを望むワンタマキチン

専属の支配人とコンシェルジュスタッフが皆さまの生活をより安心により快適に。

「家族の気持ち」で、真心を込めたサービスを。
私たちが何よりも大切にしたいと考えているのは、「家族の気持ち」でみなさまの暮らしを支えることです。必要なときにいつでも直感お話を聞き、柔軟な対応をご提供できる体制を整えています。そして、ご入居者ひとりひとりが「主人公」として充実した暮らしをお楽しみいただけるよう、生活サポートの枠を超えて、多彩なプログラムをご提案しています。

【5月実施予定イベント例】
「プラサトル」こと和田哲さんと苗穂街歩き

ご入居者に「ここを選んでよかった」と感じていただくために。
インシアグラン札幌苗穂 支配人 **石田 礼脩**
些細なことでも気兼ねなくお話しいただける関係でありたい。
インシアグラン札幌苗穂 コンシェルジュ **立山 千夏**

第11回健康寿命をのばそう!アワード 受賞
厚生労働省 健康局長 優良賞 企業部門
詳しくはコスモスライフサポートの公式ホームページへ
<https://www.cigr.co.jp/cls/>

安心・安全の暮らしを追求した設備仕様。

- 万が一の時に駆けつけ緊急コールボタン
- 毎日が楽な収納型で使いやすいサポートチェア
- 危険な転倒事故を防ぐトイレとバスルームの手すり
- 車椅子でもスムーズな壁心約1mの廊下幅

インシアグラン札幌苗穂と他の住宅との違い

	インシアグラン札幌苗穂	一般的な分譲マンション	一般的な高齢者施設
所有権	○	○	×
相続・譲渡・売却・賃貸	○	○	×
住宅ローン利用	○	○	×
年齢制限	制限なし	制限なし	制限あり
入居者構成の制限	制限なし	制限なし	制限あり
専任スタッフによる見守り・駆けつけ	○	×	○

徒歩圏充実の街、苗穂駅前。

駅直結 徒歩2分

ご見学には、まずは下記「インシアグラン札幌イースト」現地インフォメーションサロンまでお越しください。

【インシアグラン札幌苗穂】全体概要○所在地/北海道札幌市中央区北三条東一丁目121番(地番)○交通/函館線「苗穂」駅南口徒歩2分(徒歩約3分)○利用時間/始発から終電まで○総戸数/77戸、管理事務室1戸等○構造・規模/鉄筋コンクリート造、地上13階建、敷地面積/7,531.67㎡(約22.6畝)○建築面積/3,773.41㎡(約11.2畝)○延床面積/32,770.41㎡(約9.6畝)○完成予定/2023年10月(仮称)○管理形態/分譲・賃貸併用(所有権)の共有、建物/区分所有権/竣工時期/2022年10月(仮称)○入居時期/即入居可○事業主/北3東11周辺地区市街地再開発組合・売主/株式会社コスモスインシア・管理会社/大和ライフサポート株式会社(管理形態/管理組合組織、大和ライフサポート株式会社(委託)管理形態/委託)○建築確認番号/第R1-19001062号(令和元年6月28日付)(変更確認)第R1-20012681号(令和2年6月2日付)(変更確認)第R1-20220228号(令和2年11月10日付)(変更確認)○竣工時期/2023年10月(仮称)○価格/販売価格(税込)約3,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,200万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,400万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,500万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,600万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,700万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,800万円(税込)○価格/販売価格(税込)約5,900万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,000万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,100万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,200万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,400万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,500万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,600万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,700万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,800万円(税込)○価格/販売価格(税込)約6,900万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,000万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,100万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,200万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,400万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,500万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,600万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,700万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,800万円(税込)○価格/販売価格(税込)約7,900万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,000万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,100万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,200万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,400万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,500万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,600万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,700万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,800万円(税込)○価格/販売価格(税込)約8,900万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,000万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,100万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,200万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,300万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,400万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,500万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,600万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,700万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,800万円(税込)○価格/販売価格(税込)約9,900万円(税込)○価格/販売価格(税込)約10,000万円(税込)

現地案内図

ご見学には、まずは下記「インシアグラン札幌イースト」現地インフォメーションサロンまでお越しください。

INITIA GRAN
Sapporo Naebou

健康寿命を延ばすために
考え抜かれた住まい。

所有権型
サービス付レジデンス

人生100年時代を迎えた現在、
健康長寿への取り組みが進んでいます。
自立した生活ができる利便な都心や駅前。
24時間365日、安心な暮らしをサポート。
資産となる所有権型だからこそ
自由度の高い暮らし。

「利便」「安心」「自由」を追求した
「インシアグラン」は、健康長寿のための
新しい住まいづくりのあり方です。

SAPPORO NEW STANDARD
札幌都心を生きる、人生100年時代のニュースタンダードへ。



販売価格 **1LDK / 3,308** 万円(税込) ~ 3,848万円(税込) **2LDK / 5,238** 万円(税込)・5,378万円(税込)

JR「札幌」駅へ1駅3分
空中歩廊で駅直結徒歩2分

住宅・商業・医療一体
「苗穂」駅南口再開発エリア

大浴場やプレイルームなど
共用施設を備えた総77邸

24時間365日常駐
専属のコンシェルジュ

〈インシアグラン札幌苗穂〉 即入居可 建物内モデルルーム内覧予約受付中

売主 **コスモスインシア** **コスモスライフサポート** **Daiwa House Group**

サービス企画・運営

お問い合わせの場合
札幌よりタクシーをご利用ください。
※お車をお持ちの方は、お車でお越しください。

お問い合わせの場合
インシアグラン札幌イースト隣の
「WTPARK」ビル駐車場までご利用ください。
※お車をお持ちの方は、お車でお越しください。

二次元コードから公式サイトへアクセスいただけます

0120-1248-22

なぜ、あの会社には、お金が残るのか？

経営セミナーのご案内



- 1 日本でお金を残しにくい理由
- 2 お金を残す黄金律(4つのルール)
- 3 社長の会社とお金の賃借を精算する最新手法
- 4 年収1800万円以上の所得税コントロール法
- 5 役員報酬よりも手取りが増える最新手法
- 6 今話題の「法人クレジットカード」活用術

ZOOMセミナー

主催：(株)KRC

社長の可処分所得をトントン増やすための「目からウロコ」の具体策!

【ZOOMとは】パソコンやスマートフォンを使って、オンラインでセミナーの開催・参加が可能なアプリ。セミナーへの参加を希望される方は・・・①参加を申し込む ②後日主催者からURLまたはIDを受け取る ③指定日時にURLをクリックするか、IDを入力するだけで、会場に足を運ぶことなくセミナーに参加が可能です。

2/13(月)・15(水)・17(金)・20(月)

各2回(計8回・120分)開催 ①11:00~13:00 ②15:00~17:00

参加費無料 各回10名様限定(全8回)

講師：一宮 正廣 (いちのみや・まさひろ)
株式会社 KRC



【プロフィール】1963年福岡生まれ 私立東福岡高校卒業。美容院の経営に携わり29歳で独立・店主へ。35歳で店を店長に譲り、大手生命保険会社で、個人・法人営業として活躍。その後、サービス向上のために、生損保代理店に移管。会計事務所・税理士事務所の職員向け研修セミナー等、職員教育にも携わる。生命保険業界・最高峰MDRT(保険営業5%)登録10回。

2022年度MDRT成績資格終身会員

同時講演 士業による安心・確実な手取りアップ策

最も得する役員報酬の払い方
知らないと損をする最大の手取りアップ策を教えます。

- 1 老後資金を、最大10倍に増やす方法!
- 2 役員一人あたり、年間最大500万円の効果!

講師：菅野 匡城 (すがの・まさき)
菅野FP・社労士事務所 所長



【プロフィール】外資系生保に14年間勤務した後、社会保険労務士の資格を取得し、2005年8月に独立開業。会社から極力無駄な資金の流出を防ぎ、財務体質を強化しつつ、本業に使える資金をいかに増やすかに注力する社労士として活動中。これまで400社以上のクライアント企業と社長の手取りの最大化に関わる。

※同業者の方のお申込・ご参加は、ご遠慮ください。

参加申込

必要事項をご記入のうえ、FAXまたはEメールにて一宮まで、送信ください。

FAXでのお申込み
092-432-8833

Eメールでのお申込み、お問い合わせは下記のアドレスをお願いします。
E-mail. m-ichinomiya@krc-g.com

お名前	参加希望日	会社名
連絡先	日	紹介者
メールアドレス	時間帯 (番号記入)	

※FAXで申込の方は、切り取らずこのまま送信してください。Eメールでの申込は、会社名・氏名・電話番号・Eメールアドレスを明記ください。



企業スポンサー様募集

お問い合わせはコチラ

(株)コスモスイニシア・(株)コスモスライフサポート
イベント事務局担当：山中・中野・津田・又吉
TEL：011-281-4270 (イニシアグラン札幌インフォメーションサロン)
E-mail：matayoshi@cls.cigr.co.jp
平日・土日 営業時間：10:00~18:00 定休日：水・木・第3火曜日
(祝日は営業いたします)

沖縄県豊見城市観光大使

エイサー団体 SHINKAパフォーマンス

ちゃんぷるーフェス

1



沖縄グッズの
セレクトショップmancha

2



エイサーの
生パフォーマンス!

3



ポー玉などの
美味しい沖縄料理!

3つの見どころ

イベント日時

【日時】2023年 7月9日(日) 12:00~17:00
【場所】イニシアグラン札幌イースト南側広場
【演舞予定時間】上記時間内で、3回公演決定!

会場MAP



注意事項

- ・掲載内容は、予告なく変更になる場合がございます。
- ・天候その他予測不能の事態により、急遽中止となる場合がありますことをご承知ください。
- ・他の参加者や近隣住民の方のご迷惑になる行為はおやめください。
- ・会場内におけるトラブル、事故やケガ、盗難、紛失等につきましては、主催者は一切の責任を負いかねます。
- ・新型コロナウイルス感染症拡大防止のため、発熱時や風邪の症状がある場合は参加をご遠慮いただく等ご配慮をお願いします。
- ・会場内のゴミの分別にご協力ください。
- ・主催者はイベントの様子を撮影し、個人を特定しない範囲で、広告物やニュースリリース等に利用致します。

お問い合わせ：株式会社コスモスイニシア 株式会社コスモスライフサポート
平日・土日 営業時間：10:00~18:00 定休日：水・木・第3火曜日(祝日は営業いたします)

0120-1248-22

デジタル化の先のビジネスの展望 ～デジタル化促進補助金公募説明会～

日時

2023年6月9日(金)

13時30分から16時00分

場所

北海道経済センター8階 Aホール

札幌市中央区北1条西2丁目

定員

150名(申込先着順)

公募説明会 プログラム

13:30～13:35 開式挨拶

13:35～14:35 基調講演

「デジタル化の先のビジネスの展望」

北海道大学大学院経済学研究院 教授

札幌市イノベーション推進コンソーシアム

DX推進部会 部会長 平本 健太 氏

14:35～14:45 休憩

14:45～15:00 令和4年度補助金活用事例紹介

藤井台紙株式会社

15:00～15:30 補助金公募説明

DX支援メニューについて

15:30～16:00 ご質問・ご相談

補助金申請とDX支援メニューは併用可能!

DX人材育成ワークショップ

①経営層が業務に還元できるような、

デジタルマインド・デジタルスキルを学びます。

②企業内の次世代を担う人材が、自社のDXを推進

するための役割や習得すべき知識・スキルを学びます。

中小企業DXハンズオン支援

DXの始め方がわからない企業へ、コンサルティング

人材を派遣し、ワンストップでDXの推進に向けた

伴走支援を行います。

その他 DXビジネスマッチング支援

DXの導入におけるパートナーとしてIT企業との間を繋ぐ

DXに向けた意見交換会など

詳細は公募説明会にてご紹介します。

参加申込

下記URLまたは右記QRコードから

必要事項を入力のうえ

お申し込みください。

申込締切 6月7日(水)

<https://forms.gle/oxqSXZJdQPohUzT68>



お問い合わせ【月曜～金曜(祝日を除く)9:00～17:00】

一般財団法人さっぽろ産業振興財団 IT産業振興部

〒004-0015 札幌市厚別区下野幌テクノパーク1丁目1-10

札幌市エレクトロニクスセンター

TEL 011-807-6000 E-mail it-pro@sec.or.jp

デジタル化でビジネスを より豊かに

自社の経営課題の解決に向けた取り組みにおいて、DXを見据えたデジタル化を行うために発生する費用の一部を補助します。

公募までの流れ

6月9日(金)
公募開始

7月18日(火)
エントリーシート
締め切り

7月31日(水)
公募締め切り

公募説明会

2023年6月9日(金)

補助対象期間

2023年9月1日(金)から2024年2月29日(木)まで

補助対象事業

市内中小IT企業者と協力し、デジタル化や
デジタルデータの活用に向けて取り組む事業

補助対象経費

ソフトウェア開発委託費

ソフトウェア購入費及び使用料

ハードウェア購入費及び使用料

研修受講料など

詳細や要件などは右記QRコードからご確認ください。



最大
補助率1/2
300万円
上限

見たい未来は、つくっていく。



エネルギーと環境の最適化による快適な社会づくりに向けて
北ガスは取り組んでいます。

分散型電源の
普及拡大と
徹底した省エネの推進

戸建から、
地域単位までの
エネルギーマネジメント

カーボンニュートラルへの
挑戦

北ガスグループ

募集要項

コースは1周2km! チームで「たすき」をつなごう!!

RUN
for
FUN!!

北ガスグループ

6時間 リレマソン 2023 札幌ドーム



ひさびさの
日曜開催!
7月16日[日]開催!!
雨天
決行

4月10日[月]から、
参加チーム募集開始!!

先着
900
チーム!

5月22日(月)インターネット申込締切

※お申込みはインターネット申込のみとなります。

多彩なアーティストの
音楽ステージや、
様々な企画で大会を
盛り上げます!!

ゲスト



サンプラザ中野くん
パッパラー河合

今年の
タオルデザイン
決定!



詳しくは [札幌ドーム](#) 検索

Facebookで
最新情報をチェック!

特別協賛:

北ガスグループ

主催: 一般財団法人 札幌市スポーツ協会 tvhテレビ北海道 札幌ドーム
主管: 6時間リレマソン実行委員会 後援: 札幌市、札幌市教育委員会

スポーツビル

LOLO BIG

この大会はスポーツ振興くじ
助成金を受けて実施されています。

※画像は全て
イメージです。

大会実施要項

開催日 2023年7月16日(日) ひさびさの日開催! 会場 札幌ドーム 札幌市豊平区羊ヶ丘1番地

種目

6時間リレーマラソン

3~15名までを1チームとし、6時間の時間内でどれだけの周回数を走破できるかを競います。
※競技時間は15:30までとなります。

42.195kmリレーマラソン

3~10名までを1チームとし、42.195kmをどれだけの時間で走破できるかを競います。
※競技時間は15:30までとなります。

部門

① 一般の部 各種目1~5位を表彰!

② 学生の部 各種目1~3位を表彰!

※ランナーは高校・大学・専門学校・大学の現役学生のみとします。
※チームの名は所属する学校がわかるようなものとします。

※18歳未満の参加者は、保護者の同意が必要となります。
※18歳未満の参加者のみでチームを構成する場合は、必ず18歳以上の代表者(保護者、顧問等)がお申し込みください。

定員 900チーム [先着順]

※先着順につき定員を超えた場合は、所定の手数料を差し引いた金額を返金いたします。
※お問い合わせ・お申し込み下部の「お申込方法」をご覧ください。

募集企画

仮装大賞 各種目2チームずつ仮装大賞を選出!

参加条件 各種目に参加のチームであればどなたでも参加可能

転びやすいものや危険と思われるもの、また他のランナーの邪魔をしたり、進路を妨害する可能性の高いもの、社会モラルに反する仮装は禁止します。

例… 裾の長いもの、裸・裸に近い服装、裸足、巨大な作り物、棒状のものや尖ったものを持って走る…等
※主催者判断により、出走を取りやめていただく場合があります。

参加料 無料

申込方法 メールでの受付となります。
※詳細は公式WEBサイトで確認ください。

参加料 (かっこ内は1人あたり)

人数	6時間リレー	42.195kmリレー
3名	12,000円 (4,000円)	12,000円 (4,000円)
4名	16,000円 (4,000円)	16,000円 (4,000円)
5名	20,000円 (4,000円)	20,000円 (4,000円)
6名	21,000円 (3,500円)	21,000円 (3,500円)
7名	24,500円 (3,500円)	24,500円 (3,500円)
8名	28,000円 (3,500円)	28,000円 (3,500円)
9名	31,500円 (3,500円)	31,500円 (3,500円)
10名	33,000円 (3,300円)	33,000円 (3,300円)
11名	36,300円 (3,300円)	
12名	39,600円 (3,300円)	
13名	42,900円 (3,300円)	
14名	46,200円 (3,300円)	
15名	49,500円 (3,300円)	

少人数でも参加OK!!

開催スケジュール(予定)

時間	内容
6:30	受付開始
7:00	開場
7:15~8:30	試走
8:30	受付終了
	ファミリーランスタート (9:00まで)
9:00	開会式
9:15	第1走者集合
9:30	6時間リレーマラソンスタート
9:33	42.195kmリレーマラソンスタート
15:30	競技終了

雨天 決行

参加賞 「RUN for FUN タオル」

大会のテーマである「RUN for FUN」がプリントされた大好評の「今治タオル」です!

デザイン: 岡田善敬 協力: 今治市、今治タオル工業組合

お申込方法

申込方法はインターネット申込のみとなります。申込締切 5月22日(月) 「ゆうちょ銀行・郵便局」でのお申し込みはできません

代表者の連絡先、チーム名、参加人数等必要事項をご記入いただきインターネット(ランネット <https://runnet.jp/>)にてお申し込みください。

申込後はイベント開催10日前までに、代表者の方に参加案内をお送りいたします。同封のメンバー登録表兼誓約書に参加メンバーをご記入の上、受付時にご提出ください。

メンバー登録表兼誓約書を提出しなかったチームは出走できません。

参加料はいかなる場合でも返金いたしません。

パソコンまたはスマートフォンから下記のURLにアクセスし、大会エントリーページの案内に従ってお申し込みください。支払方法は、お申し込みの際にお選びいただけます(クレジットカード、コンビニ、ATMなど)。

※エントリー手数料: 参加料4,000円まで220円、4,001円以上は5.5%(税込)の手数料がかかります。

二次元バーコード対応のスマートフォンを使うと、申込サイトにアクセスできます。▲

<https://runnet.jp/>

お問い合わせ: 6時間リレーマラソン実行委員会 TEL.011-204-8400 [平日のみ 10:00~17:00]

募集期間

2023年 4月10日(月)~ 5月22日(月)

参加資格 1周2kmを1人で完走可能な小学生以上の男女。

※18歳未満の参加者は、保護者の同意が必要となります。
※障がいなどの特別な事情で伴走を希望される方は、事前にご連絡ください。

ファミリーラン

家族でコースを1周します。小学生未満のお子さまも参加可能です。

当日受付: 500円/1家族

※タイム計測はありません。
※完走した参加者の方には、「完走証」を差し上げます。

お申し込み後の変更について

種目の変更・人数の追加のみ下記のとおり受付いたします。

変更期間 5月22日(月)~5月26日(金)

料 金 1名追加につき4,000円

※チーム人数に関わらず、同一金額です。

変更方法 「6時間リレーマラソン2023」WEBサイトにアクセスし、変更申請フォームに必要な事項を入力後、送信してください。

※人数が減る場合は申請不要ですが、返金はできません。

競技ルール

1人1周(約2km)以上走って次の走者にリレーします。

たすきリレーを行えるのは定められたリレーゾーン内のみとします。

チームの周回数は、たすき内に取り付けたランナーズチップにて計測します。

大会10日前までに送付するメンバー登録表を受付時にご提出いただけます。登録メンバー以外の出走(代理出走)は失格の対象となります。



当日は 楽しいコンテンツがたくさん!

やっぱりリアルイベントはいいよね!

ビアガーデン・ジンギスカン!

今年もビアガーデンやジンギスカンコーナーを設置します! ※アルコールを飲んでいる方は走行は禁止です。

ステージイベント

多彩なアーティストの音楽ステージや、様々な企画で大会を盛り上げます!!

お楽しみ抽選会

競技中に行われる抽選で、豪華賞品が当たる!

あなたのチームのゼッケン番号にチャンス!

抽選番号: A 000

仮装大賞

おもしろ楽しい仮装でリレーマラソンを盛り上げてください!

企業ブース

様々な企業がPRブースを展開!

お子さまも参加!

家族みんなでリレーマラソンに参加しませんか?

ファミリーラン キッズスターター

職場で参加の方へ!

スタンド席に「のぼり」を立てて企業名をPR!!

チームでたすきをつないで「団結力」アップ!!

レクリエーション・福利厚生に!!

学生で参加の皆さまへ!

部活動の仲間と「もうひとつの大会」をつくりませんか?

おもいで オール

※内容は変更になる場合がございます。

札幌ドームへのご来場は公共交通機関をご利用ください。 ※当日シャトルバスの運行はございません

地下鉄で 地下鉄東豊線「福住駅(3番出口)」から徒歩約10分

自転車・バイクで 専用置き場をご利用ください ※詳細は札幌ドームWEBサイト等で確認ください。

お車でのご来場には、駐車券の事前購入が必要です。 4月10日(月)より販売開始

駐車料金	普通車 駐車券	大型車 駐車券	障がい者用 駐車券	車いす専用 駐車券	送迎
	1,000円	2,000円	500円	500円	事前予約制

購入方法 [普通車駐車券]・[大型車駐車券]・[障がい者用駐車券]・[車いす専用駐車券]

【店頭購入】※開催日当日まで購入可能
●ローソンチケット [Lコード:12185] (ローソン・ミニストップ各店)
●セブンチケット(セブン-イレブン各店)
●チケットぴあ [Pコード:597-034] (セブン-イレブン各店)

【インターネット予約】※開催日当日まで購入可能
※会員登録(無料)必要
●ローチケ ●セブンチケット ●チケットぴあ

【電話予約】※開催日当日まで予約可能
●札幌ドーム TEL.011-850-1000(代表) [9:00~17:30 不特定]
●4月10日(月)から電話受付開始
※4月10日(月)は10:00からの受付となります。

【注意事項】障がい者用駐車券・送迎については、「身体障がい者手帳」「療育手帳」「精神障がい者保健福祉手帳」「いっくみの手帳」「被爆者健康手帳」のいずれかをお持ちの方がご利用当日に同乗される場合および車いすをご利用される方が対象です。(ご利用当日は各手帳を必ずお持ちください。障害者手帳アプリ「ミライID」のご提示でもご利用可能。)

個人情報の取り扱いについて 主催者は、個人情報の重要性を認識し、個人情報の保護に関する法律及び関連法令等を厳守し、主催者の個人情報保護方針に基づき、個人情報を取り扱います。来場者へのサービス向上を目的とし、参加案内、記録通知、関連情報の通知、次回大会の案内、大会協賛・協力・関係各団体からのサポーターの提供、記録発表(ランキング等)に利用いたします。また、主催者もしくは委託先からの申込内容に関する確認連絡をさせていただきます。

申込規約 ※参加予定のランナーは下記の申込規約に必ず同意の上、お申し込みください。規約に反していることが発覚した場合や、当日スタッフの指示に従わない場合は、失格・出走取消となる場合がございます。

- 私は、自己都合による申込後の種目・部門・チーム名の変更およびキャンセル、過剰入金・重複入金の返金不可について同意いたします。
- 私は、地震・風水害・降雪・事件・事故・疫病等による開催縮小(コース・時間の変更等)や中止、参加料返金の有無・額等については主催者の判断に従います。
- 私は、心疾患・疾病等なく、健康に留意し、十分なトレーニングをして大会に臨みます。傷病・事故・紛失等に対し、自己の責任において大会に参加します。
- 私は、大会開催中に主催者(競技役員、医師、医療スタッフなど)より競技続行に支障があると判断された場合、主催者の競技中止の指示に直ちに従います。また、その他、主催者の安全管理・大会運営上の指示に従います。
- 私は、大会開催中に傷病が発生した場合、応急手当を受けることと異議ありません。その方法、経過等について、主催者の責任を問いません。
- 私は、大会開催中の事故、紛失、傷病等に関し、主催者の責任を免除し、損害賠償等の請求を行いません。
- 私は、大会開催中の事故・傷病への補償は大会側が加入した保険の範囲内であることを承知します。
- 私の家族・親族、保護者(参加者が未成年の場合)、またはチームメンバー(代表者エントリーの場合は、本大会への参加を承諾しています)。
- 私は、年齢・性別等の虚偽申告、申込者本人以外の出場(代理出走)はいたしません。それらが発覚した場合、出場・表彰の取り消し、次回以降の資格は奪奪、主催者の決定に従います。また、主催者が虚偽申告・代理出走者に対する救済・返金等一切の責任を負わないことを承諾します。
- 私は、衣・ユニフォームについては公序良俗に反するもの、政治・宗教上の主張や広告・宣伝等を目的としたもの、他のランナーに危険を及ぼすと思われるもの、その他主催者がふさわしくないと判断したものの着用はいたしません。
- 私は、大会の映像・写真・記事・記録等(に氏名・年齢・性別・記録・肖像等の個人情報)が新聞・テレビ・雑誌・インターネット・パンフレット等に報道・掲載・利用されることを承諾します。また、その掲載権・使用権は主催者に属します。
- 私は、大会申込時の個人情報の取り扱いについて、別途記載する「個人情報の取り扱いについて」に同意します。
- 私は、上記の申込規約の他、主催者が別途定める大会規約に同意します(趣旨がある場合は大会規約を優先します)。

町内会活動 やってます！



町内会参加企業に聞く地域と企業のこれから

町内会に参加し積極的に地域貢献活動を行っている3企業にお話しをうかがいました。

町内会からのコメント



地域の企業に協力してもらえると、若い力で町が活性化します。地域はそこに住む人のものだけでなく、そこに働く人のものでもあります。町内会を通じ、職場周辺のまちづくりに興味を持っていただくと大変ありがたいです。企業のみなさまの参画をお待ちしております。

中央区連合町内会連絡協議会会長 土井清純さん



田中組

町内清掃のほか除雪作業で地域に貢献「いつもありがとう」の言葉がうれしい

桑園第12町内会に所属する田中組は、町内会活動の一環として札幌市と「中央区道路路環境美化活動（アダプト・プログラム）覚書」を締結し、町内清掃活動や花壇の花植え等を行っています。アダプト・プログラムとは道路や公園など公共空間を養子（アダプト）とみて、市民や企業が里親となつて清掃美化活動を行い養子のお世話をするという制度です。「毎年4月から10月にかけて、第1週水曜日の午前中に20人から30人で会社周辺の2丁分、4ブロックのごみ拾いをしています。全員田中組のジャンパーを着て作業をしているので、地域の方にも認知いただけているようです。いつもありがとう、と言葉をかけていただけるのがうれしいですね」（営業部・坂本祐介さん）。

工事現場で作業することが多

い田中組では、現場周辺の地域へ配慮するという会社の方針から、もともと地域貢献の心があつたといえます。これまで、現場近くの草刈りや、幼稚園の舗装などを自発的に行っていました。「町内会活動の他に、札幌市社会福祉協議会が進める福祉除雪事業に参加しています。高齢の方や障害のある方の家に行き、出入口や玄関の除雪を行うボランティアです。昨年度は雪が多く大変でしたが、家の方が大変喜んでくれたり、会社へ感謝の手紙が届いたりすると、励みになります」（総務部・久保雄大さん）。

「今後、さらに社会的に信頼を得られる企業が求められてくると思います。地域にどんなことができるか、模索しながら活動を続けたいと思います」（久保さん）。



総務部 久保雄大さん
営業部業務課 坂本祐介さん

株式会社 田中組
札幌市中央区北6条西17丁目17-5

このリーフレットは町内会未加入又は加入しているものの具体的な活動までには至っていない事業者様に、町内会活動を通じた社会貢献活動に興味を持っていただくことを目的に制作しました。

発行元・
お問い合わせ

札幌市中央区役所地域振興課
☎011-205-3221
協力：中央区連合町内会連絡協議会
発行：令和5年4月



ひろげよう町内会活動！

- ・町内会のことを知りたい
- ・我が社の町内会はどこ？
- ・住所でカンタン検索



マチトモNavi

福山倉庫

きれいで安全な場所は
人も集まり、活性化する



経営企画室 室長 遠藤尚さん
不動産部 部長 千葉秀幸さん

株式会社 福山倉庫
札幌市中央区南3条西10丁目
福山南三条ビル



札幌市内で倉庫業・不動産賃貸業を営む福山倉庫は、西第5・6町内会に加入しごみ拾いや花植え活動を続けています。ごみ拾いは5月から10月の毎月1回、同社ビルがある南3条西10丁目と周辺地域を職員10人程で午前中に実施。花植えは毎年6月、町内会と連携し歩道の植樹ますに花を植え、彩りのあるまちづくりに貢献しています。「清掃活動中にあいさつや感謝の言葉をかけてくださるとうれしですね。何より、地域の方と顔見知りになる良い機会になっています。ビルの入居テナントの方と一緒に30名程で実施したこともあり、ビルの入居者と顔が見える関係をつくるきっかけにもなっています」(不動産部部長・千葉秀幸さん)。

福山倉庫はビルの入居テナント向けの防火防災訓練の他、地域

防災にも取り組んでいます。災害時に地域住民や帰宅困難者のために、ビル内に一時避難スペースとして使える場所の確保や「災害対策品倉庫」を設け、防災グッズや非常食などを備蓄しています。「今後はこういった内容を地域の方々に知ってもらえるようPRを強化し、防災・防犯の面で、近所同士で助け合えるようなつながりが出来れば心強いと思います。ビルの入居者や地域の方たちとそうした関係性を築いていくことも町内会活動の一環であると思っています」と千葉さんは話します。

「コロナ禍で人間関係がますます希薄になる中、今後は特に中心市街地では企業側が積極的に地域と関わる姿勢が求められていると思います。そしてきれいで安全な場所には人が集まりやすくなりますし、地域の活性化につながるはず。町内会活動に積極的に携わっていくことは、そうしたまちづくりにもつながると思っています」(経営企画室室長 遠藤尚さん)。



幌西ほうおん

地域交流の拠点となることで
職員の意識にも好影響



支援課長 江口浩司さん
施設長 伊藤麻子さん

社会福祉法人 札幌報恩会
多機能型事業所 幌西ほうおん
札幌市中央区南14条西16丁目2-10

「多機能型事業所幌西ほうおん」は、障害のある方の生活介護、就労継続支援B型、短期入所のサービスクラスを行っている施設です。2017(平成29)年に幌西第六分区町内会のある南14条西16丁目2-10に開設し、同時に町内会に加入しました。「開設にあたってはまず住民説明会を開き、地域の方にご理解いただきながら進めてきました」と話す施設長の伊藤麻子さん。この場所は、もともと1918(大正7)年に報恩会が初めて民間教護施設を開設した、同法人の発祥の地。高齢者の中には小さいころに教護施設があったことを覚えている方もおり、その分、地域の理解を得られやすかったそうです。

施設は設計のころから地域交流の場を前提に建設されました。1階のカフェスペースを地域の憩いの場として、食事やコーヒーを提供。昨年は、敷地を昔段から

公園として開放している「ほうおん園」を、連合町内会の夏祭り会場としても提供しました。「コロナ禍でしばらく中止していた夏祭りでしたが、久しぶりの開催は大盛況でした。今後は、3階の会議室・多目的室をサークル活動やイベントの場として再び提供できればと思います」(支援課長 江口浩司さん)。また、施設外では利用者や職員による町内清掃や花壇づくりの参加など、さまざまな場面で町内会に協力しています。

「職員にはさまざまな関わりの中で地域の方に注目されていることを意識してもらっています」と伊藤さん。職員たちもその言葉を受け、昔段のふるまいや、施設内の清潔さにより気を配るようになり、地域とのつながりは、施設運営にも良い影響を与えています。



売

建築条件なし!!

土地事務所

土地面積
1313.02㎡
(397.18坪)



各土地面積	
101-11	414.55㎡
398-1	182.47㎡
2-11	269.82㎡
398-2	69.17㎡
1-3	236.17㎡
2-18	140.84㎡

1億9800万円

国道36号線に面した約400坪!! 事務所や店舗出店におすすめ!!



物件概要

所在地	札幌市清田区清田1条4丁目101-11他 住居表示(1番60号)
交通	地下鉄東豊線「福住」駅 バス乗車17分 中央バス「清田団地入口」停 徒歩6分
販売価格	1億9800万円(非課税)
土地権利	所有権
地目	宅地、雑種地
都市計画	市街化区域
用途地域	近隣商業地域、第2種住居地域
建ぺい率	80%
容積率	200%
引渡条件	現状渡し
現況	上物有り 建物①334.99㎡ 建物②319.54㎡
接道状況	西側幅員36.0m公道に22.282m接す
設備備考	上下水道、電気、個別プロパン ※令和5年5月以降引渡予定 ※敷地内未登記建物有り



開成不動産

開成不動産株式会社

札幌市中央区南2条西7丁目5番地6
第3サントービル 6階 〒060-0062

TEL:011-206-6162 FAX:011-281-8110



お問合せはこちら

0120-5141-01



私が誠心誠意対応いたします!
担当: 駒澤 【直通携帯】080-6099-5230