

さっぽろ経済

今月の表紙

北盛電設(株)

島越 啓悟さん

札幌商工会議所

9

September 2024
VOL.781

トップの構想

丸美珈琲(有)

代表取締役

後藤 栄二郎 氏

特 集

外国人雇用が変わる 技能実習制度から「育成就労制度」へ

北の逸品

(株)肉の山本

北海道 豚丼の具3食セット ほか

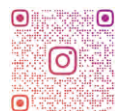




札幌商工会議所Instagram公式アカウントをぜひご登録ください！

当所の活動報告や会員企業の製品・サービスに関する情報などを発信しています。

フォローはこちらから



ID:@sapporo_cci

Contents

特集

6 外国人雇用が変わる 技能実習制度から「育成就労制度」へ

10

トップの構想

世界規模の高品質な味わいを追求する
スペシャルティコーヒーのエキスパート

丸美珈琲(有)

代表取締役 後藤 栄二郎 氏



2

マンスリーハイライト

5

北の逸品

(株)肉の山本

北海道 豚丼の具3食セット ほか



今月の 表紙

16 わが社の注目株

北盛電設(株)
島越 啓悟 さん

写真撮影/株A space 佐藤 アキラ

13 小規模事業者の事業活性化・事業継続を
支援します！

14 STARTUP BUSINESS

15 会員企業の声

19 令和5年度 SDGs 経営表彰

22 ビジネスサポートQ&A 経営

23 // 法律

25 ゴルフお役立ち講座②⑩

26 新入会員のご紹介

28 Information

30 シネマレビュー

31 記者室の窓から

32 読者アンケート/プレゼント

ワタナベグループ

私たちが目指しているのは、「飲・食」のトータルプランナーです。



冷凍機・空調機器・資材総合商社



渡辺食品機械株式会社

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地

TEL(011)231-7811

東京支店 東京都墨田区石原1-12-7村上ビル1F TEL(03)5619-1600



冷凍・冷蔵・空調設備設計・施工

ワタナベ冷機株式会社

本社 札幌市北区新川西2条1丁目1番10号 TEL(011)766-5451



業務用厨房機器・販売・設計・施工



株式会社厨房ファクトリー

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地

(渡辺食品機械本社ビル)

八軒店 札幌市西区八軒10条西11丁目1番41号 TEL(011)633-3611

業務用酒類食品卸販売



ワタショウ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-4700

物流センター 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-8800

旭川支店 旭川市新星町5丁目4番7号 TEL(0166)26-5959

小樽支店 小樽市稲穂1丁目1番1号 TEL(0134)21-6500



業務用食肉加工製造販売



ワタショウフーズ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東5丁目1番地

TEL(011)272-2983

本社工場 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983



業務用酒類・食品・氷販売

マルショウ株式会社

本社 札幌市中央区南3条東5丁目1番地

TEL(011)222-0347



総合不動産業



ナベビル株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地

TEL(011)222-0777

7.27 さつぽろ八月祭

生活関連商業部会では、クリーニングの需要拡大とクリーニング業界のPRを目的に「洗濯相談・しみ抜き体験」を実施した。

このイベントは、さつぽろ八月祭の「企業協賛ブース」内のプログラムの一つとして出展し、講師には(株)ライトン 代表取締役 竹内康氏をお呼びした。特殊な汚れ落としや、しみ抜きのコツについて相談する方が多く、参加者からは「普段は聞けない洗濯の相談ができて良かった」「プロの技術を学べた」などの声が寄せられた。ブースには約200名が来場し、洗濯相談・しみ抜き体験を楽しんだ。



産業部 生活・サービス産業課

8.1 戦略MGマネジメントゲーム

金融・サービス部会は、マッチポイント(株)の協力のもと「戦略MGマネジメントゲーム」を開催し

8.19 ミニ合同企業説明会 @ポリテクセンター北海道

ポリテクセンター北海道との共催で、本センターの訓練生を対象に合同企業説明会を開催した。ポリテクセンター北海道は、在席期間中に技術や資格を身に付けて再就職を目指す訓練施設である。



産業部 人材確保・活用課

8.20,21 札幌駅前通地下歩行空間(チ・カ・ホ)「展示・即売会」

小規模事業者および各種補助金採択事業者の商品・サービスの販売促進と販路開拓を目的に、札幌



た。このゲームは本来、6名1

テーブルで専用のボードを使用しながら、丸2日かけて経営の意思決定から商品の企画・開発・販売・会計・決算という実行までのビジネスサイクルを回しながら行うシミュレーションゲームである。今回は、経営者や従業員、さらに学生も交えて、さまざまな年代やバックグラウンドの人たちが「一人一社経営」を6時間でプレイした。

当日は、ファシリテーターであるマッチポイント(株) 代表取締役 鈴木洋平氏からゲームの概要について説明を受けた後に、参加者各自が経営戦略を考えながらプレイ。ゲーム終了後は、柔軟な対応力とリスク管理の重要性を再認識していた。

産業部 生活・サービス産業課



8.6 我が社の商品売り込み市

道内外の大手スーパー、百貨店、ホテルなどのバイヤーを招き、自社製品を売り込む商談会「我が社の商品売り込み市」を開催した。

道内外のバイヤー26社(道内11社・道外15社)、道内のサプライヤー64社が参加し、食料品に加え

駅前通地下歩行空間(チ・カ・ホ)で展示・即売会を開催した。好評だった昨年に続き、2日間にわたり全8社が出展。ワインやコーヒー豆、和菓子などを販売し、会場は多くの人でにぎわいを見せた。

中小企業相談所 運営・金融課

8.22 札幌市工務発注・契約関係部局との意見交換会

札幌市発注の工事における発注者、受注者の相互理解と諸課題の改善・解決を目指す、当所建設部会、設備工事部会と札幌市工務発注・契約関係部局の意見交換会を実施した。建設部会と設備工事部会から正副部会長、正副分科会長の36名、札幌市の関係部局から局長、部長18名が出席した。働き方改革への対応や、担い手確保等人材不足への対応、入札契約制度の改善や安定的な建設予算の確保などについて幅広く意見交換を行い、課題解決に向け今後も受発注者が協力していくことを確認した。

産業部 地域振興・ものづくり課



8.23 第3回異業種交流会

企業間の交流、情報交換、販路拡大など新たなビジネスにつながる「交流の場」を創出することを目

て化粧品や生活雑貨など、幅広いジャンルの商品に関する商談を行った。事前マッチング方式により双方の希望をもとに商談を設定し、商談件数は約200件に達した。

国際・観光部 食産業・貿易課



8.9 北海道×ベトナム 人材フォーラム

道内企業の人材不足が深刻化している中、ベトナム人材に焦点を当てた「北海道×ベトナム人材フォーラム」を開催した。ベトナム側よりクアンニン省党副書記をはじめとする30名、北海道側からは道内自治体や企業など66社91名が参加した。



国際・観光部 食産業・貿易課

第1部は、北海道による外国人材に関する取り組みのほか、ベトナムのハロン大学より学長を招き、同大学の人材育成戦略について講話いただいた。第2部は、ベトナム側の送り出し機関と日本側の監理団体など4団体がブースを構え、ベトナム人材を巡る最新の状況について個別相談に対応した。

的に、企業交流会を開催した。第1部ではNBCコンサルティング(株)札幌仙台統括支社長 福田雅弘氏が講師を務め、「北海道中小企業」の経営戦略」について講話いただいた。第2部は飲食付きの交流会を実施し、40社44名が参加した。

会員組織部 会員組織課



8.30 「基礎編」生成AI活用セミナー ～AI活用によるビジネス革新の可能性～

基礎編として生成AIをビジネスで使いこなすために、生成AIの基礎や活用に関する情報提供セミナーを開催した。講師の口ポフィス(株) 中村浩司氏より、生成AIの基礎知識やリスク回避の



説明の他、デモンストラレーションを交えて、生成AIの具体的な使い方を紹介いただいた。参加者は、生成AIの活用を通じて、業務の効率化などを実現する可能性や方法を学んだ。78名が参加した。

産業部 IT推進室

創業70年以上の精肉店が 自信を持ってお届けする北海道の味

認証製品の特長

「北海道 豚丼の具3食セット」は、家庭で手軽に「北海道の豚丼」を味わえる商品。北海道の大自然の中で育った豚のロースを、自慢の炭火焼き風特製タレに漬け込んでおり、さらに付属のタレを絡めて焼き上げることでご飯が進む豚丼が完成する。

「特撰生ラムたれ付」は、仔羊一頭からわずかしかとれない希少部位の肩ロースを使用。クセが少ない霜降り肉をじっくりと熟成させ、一枚一枚丁寧にカットすることで、ラム本来のうまみとやわらかさを引き出している。

「千歳ラム工房 味付ラムジンギスカン」は、ラム肉のショルダーを食べ応えのある厚さにスライスし、同社秘伝のタレで味付けしている。しょうゆベースのタレはショウガ入りで、リンゴ果汁の爽やかな酸味とハチミツの甘みが特長。昔ながらのジンギスカンの懐かしさと、オリジナルの味が融合した逸品。

「もつ鍋セット 味噌味」は、ボイルした北海道産の豚モツと国産の牛モツ、コクとパンチがある味噌味の鍋タレのセット。鍋を味わった後は、豚モツと牛モツ両方のうまみがたっぷりのスープにラーメンを加えて、シメラーメンを楽しむのもおすすめです。

開発の背景

北海道の魅力ある肉文化を道外の方にも広めたいという思いで、豚丼やジンギスカンを手軽に食べられるよう商品化。「もつ鍋セット」は北海道産のおいしいモツを使って良い商品が作れないかと考えて開発。何度も試行錯誤し、社員みんなが納得できるものが完成した。

企業からのメッセージ

代表取締役 山本 歳勝氏

「肉の山本は、北海道の食肉製造・卸の会社として、『食で感動』を目標に、安心・安全な商品作り、価値あるおいしい商品作りに社員一丸となって取り組んでいます。

社員が商品開発、商品作りに自信と誇りを持ち、その商品を全国のお客さまに提供し、満足して喜んでいただくことで、弊社が成長していけるよう日々努力しております」



北のブランド公式ホームページ
<https://www.sapporo-cci.or.jp/north-brand/>

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課
TEL: 011-231-1332

北の逸品

North Brand 2024

北海道 豚丼の具3食セット

特撰生ラムたれ付

千歳ラム工房 味付ラムジンギスカン

もつ鍋セット 味噌味

認証
ポイント

具材と味付けがセットになっているため、手間をかけずに家庭で北海道の肉文化を味わえる点を評価。



北海道 豚丼の具3食セット



特撰生ラムたれ付



千歳ラム工房 味付ラムジンギスカン



もつ鍋セット 味噌味

企業DATA

(株)肉の山本

千歳市流通3丁目2-2
代表取締役 山本 歳勝
TEL: 0123-23-7617
<https://www.29yamamoto.jp/>



販売価格(税込)

北海道 豚丼の具3食セット	1,350円
特撰生ラムたれ付400g	4,082円
千歳ラム工房 味付ラムジンギスカン300g	864円
もつ鍋セット 味噌味	864円

販売先

自社ウェブサイト「千歳ラム工房」、道内一部のスーパー

生産性向上支援訓練の

ご案内

労働生産性が向上！

仕事の効率化を促進！

大幅なスキルアップ！

会社のため、自分のため、
発揮できる能力を磨くことで
将来のレベルアップにつながります。

生産性向上支援訓練は企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。ポリテクセンター北海道では、生産性向上支援訓練を北海道内各地で開催し、中小企業等の在職者の皆様(※)の企業の様々な課題の解決や現場力の強化を全力でお手伝いします！ ※事業主の指示を受けた在職者の方に限ります。

お申込み受付中コース

☆10月～12月開催のコースについてはホームページに速報版を掲載しております。

コース名	開催日	定員(人)	実施エリア	実施会場	受講料(税込)	受講申込期限日
相手に伝わるプレゼン資料作成	11/8(金)	15	札幌	キャリアバンク 高等職業能力開発校	2,200円	10/1(火)
ITツールを活用した業務改善	11/13(水)	20	札幌	ポリテクセンター北海道	3,300円	10/4(金)
ダイバーシティ・マネジメントの推進	11/20(水)	20	札幌	ポリテクセンター北海道	3,300円	10/11(金)
原価管理とコストダウン	11/22(金)	20	札幌	ポリテクセンター北海道	3,300円	10/16(水)

サフスクリプション型訓練のご案内

※詳細についてはホームページに掲載しております。

令和5年度より開始した、eラーニング形式で受講できる生産性向上支援訓練です。組織力強化のためのマネジメント3コースとITスキルに関する研修動画を、**2か月間920円(税込)**で繰り返し受講できます。「研修を企画したいけれど従業員ごとに勤務時間や忙しい時期が異なる」などの理由で、一堂に会しての研修が難しい事業所様にお勧めします。

【生産性向上支援訓練に関するお問い合わせ】生産性向上人材育成支援センター
TEL:011-640-8828 FAX:011-640-8958
MAIL:hokkaido-seisan@jeed.go.jp
URL:<https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/biz/hl52qs00000adebg.html>



ポリテクセンターのご案内

ポリテクセンターは厚生労働省所管の公共職業能力開発施設です。求職者の再就職を支援するための職業訓練(離職者訓練・求職者支援訓練)や、ものづくり分野を中心とした中小企業等で働く方々の知識・技能の習得のための職業訓練(在職者訓練)、また、人材育成等の支援(生産性向上支援訓練)などを行っています。

※詳しくはホームページをご覧ください。 URL:<https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/>

【ポリテクセンター北海道】で検索！



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構北海道支部
北海道職業能力開発促進センター
ポリテクセンター北海道



技能実習制度から「育成就労制度」へ

今後、さらなる生産年齢人口の減少が進むことが想定されている中、地域経済において外国人材が一層貴重な労働力になることが期待されている。そこで、今回は2027年から施行が予定されている「育成就労制度」をはじめ、外国人材の採用に関連した話題を取り上げる。

※記載情報は2024年8月末日現在のものです。

技能実習生や特定技能外国人が経済社会の重要な担い手になる

国立社会保障・人口問題研究所の「日本の将来推計人口（令和5年推計）」によると、日本の総人口は、50年後に現在の7割に減少し、65歳以上の人口がおおよそ4割を占めるようになるという。日本の労働力不足がますます深刻化する中、特に地域経済においては、外国人材がより貴重な労働力として求められるようになっていく（左表）。

技能実習制度の目的は、人材育成を

●在留外国人数（令和5年6月末現在）

在留外国人数（全体）	322万3,858人	前年末比14万8,645人増加
技能実習生	35万8,159人	同3万3,219人増加
専門人材 「技能・人文知識・国際業務」	34万6,116人	同3万4,155人増加
特定技能外国人	17万3,101人	同4万2,178人増加

※このほか、永住者や留学生などが含まれる

※出入国在留管理庁より

通じた技術移転による国際貢献であり、実習終了後は帰国するのが制度上の原則である。しかし、実態としては、長期にわたり労働力として経済社会の担い手となる人材が求められている。このような現状を踏まえ、国は技能実習制度を発展的に解消し、人材育成および人材確保を目的とする「育成就労制度」を創設した。

国際的な人材獲得競争の中で外国人に「選ばれる国」を目指す「育成就労制度」とは

施行予定 2027年（移行期間は2030年頃まで）
目的・基本方針

特定技能1号の技能水準の人材を育成するとともに、育成就労産業分野（特定産業分野のうち就労を通じて技能を習得させることが相当な分野）における人材を確保することを目的とする。

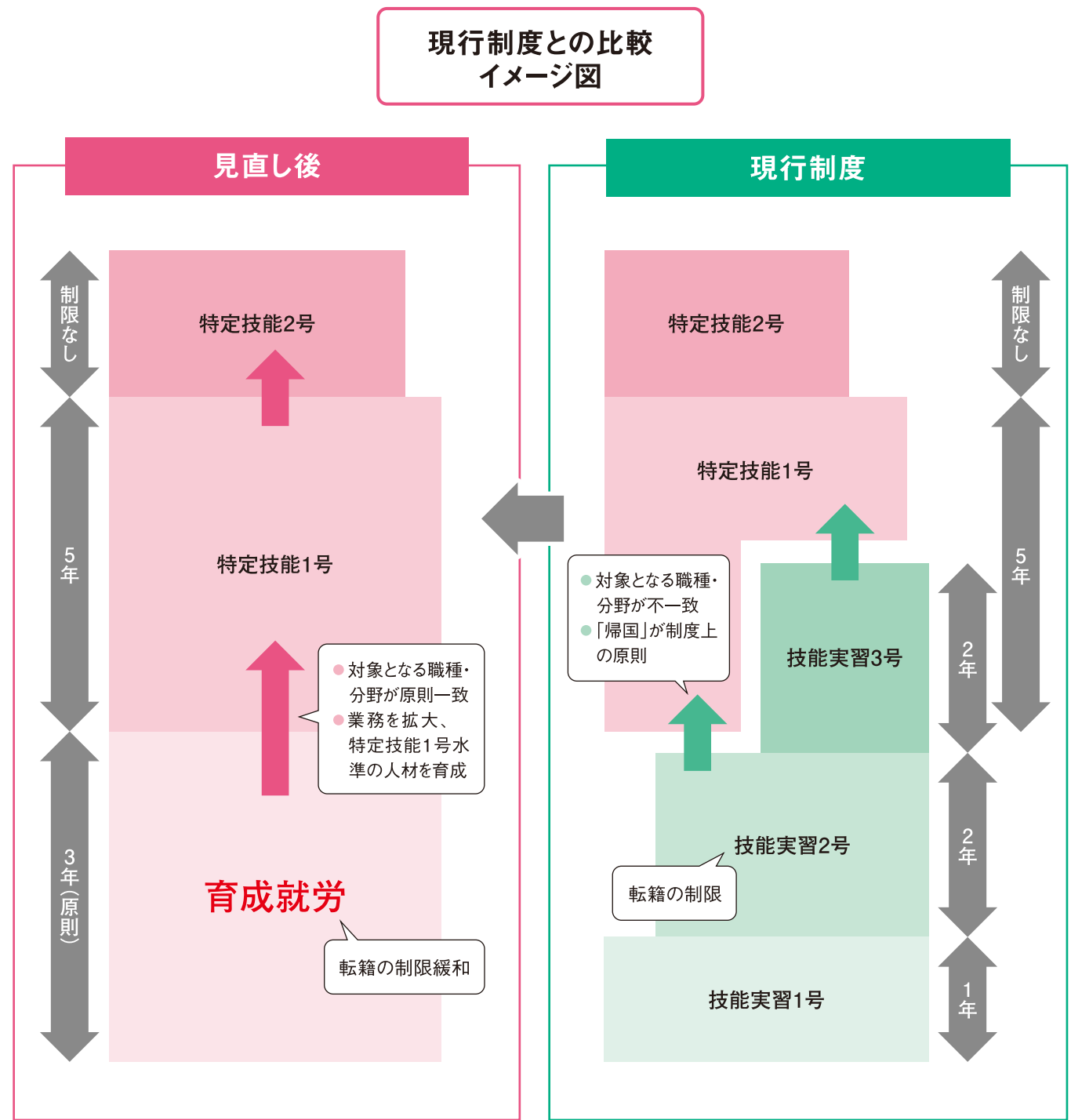
技能実習制度との主な違いや改善点

●就労期間は基本的に3年間

育成就労の3年を経て、特定技能1号（通算の在留期間の上限5年へ移行することにより、長期にわたり産業を支える人材を確保することを目指す。

●転籍の制限緩和

「やむを得ない事情がある場合」の



※出入国在留管理庁の公表資料を参考に編集

転籍の範囲を拡大・明確化し、手続きを柔軟化する。また、一定の要件下で本人の意向による転籍を認める。

●特定技能への移行時に対象となる職種・分野が一致

技能実習制度の対象職種等は、特定技能制度における特定産業分野と必ずしも一致していない。しかし、本制度では、国内における就労を通じて人材育成になじまない分野を除き、受け入れ対象分野を原則一致させ、育成就労から特定技能へ移行しやすくする。

●外国人の地域への定着を目指す

技能実習制度では終了後は帰国するのが制度上の原則であったが、本制度では日本語能力の向上方策を講じるとともに受け入れ環境整備に取り組み、外国人の地域への定着を図る。

●関係機関の適正化とブローカー対策

2022年の技能実習生の失踪者数は約9000人で、前年より約25%増加するなどの問題があった。

そこで、監理団体（改正法では監理支援機関）の要件を厳格化・適正化し、適切な監理と支援等を目指す。原則として育成就労における二国間取り決め（MOC）の締結国からのみ受け入れを行い、悪質な送り出し機関を排除する。

札幌商工会議所の外国人材確保支援事業

外国人留学生の企業訪問会

企業訪問により、留学生に業界や職種などへの理解を深めてもらう。留学生を対象に、留学生の採用を予定している市内企業への訪問会を実施している。

業界や職種などについて理解を深めてもらうと同時に、社員と触れ合うことで、職場の雰囲気を感じ、自身が働くイメージをつかんでもらうことを目指している。これまでに、参加した留学生が実際に企業に就職したケースもある。今後のスケジュール…12月に今年度2回目の実施予定。参加企業の募集は10月頃を予定。



担当部連絡先
産業部 人材確保・活用課
TEL 011-231-1772



専門家
インタビュー

OUR-A大浦行政書士事務所

代表 大浦 美由紀氏

所在地：札幌市西区西町北20丁目5-8
ニッセ西町3階
TEL：011-667-0030
URL：https://our-a.jp/

「技能実習制度」から「育成就労制度」に替わることで、どのようなメリット、デメリットが生じると考えますか。

育成就労制度では、就労前から外国人労働者の一定の日本語能力が担保される上、長期雇用が可能になります。一方、デメリットとして、転籍が可能となることで、外国人労働者がより好条件の企業に流出する可能性が生じます。特に、地方の中小企業では、受け入れた人材が都市部の企業

に転籍してしまう恐れがあります。――転籍がしやすくなることに対し、企業から不安の声が上がっています。外国人材の過剰な転籍を防ぐ対策はありますか。

転籍を防ぎ、より優秀な人材を確保し続けるためには、労働環境の改善などを検討する必要があります。賃金アップや外国語によるマニュアル作成などが挙げられます。

――今回の変更点により、最も影響を受けそうなのはどの業界ですか。

2024年3月に追加となった産業分野である自動車運送業です。2万4500人の受入人数枠が設定されましたが、そのうち、バス・タクシー業においては、技術の研修、試験に加え、より高度な日本語能力が求められるため、日本語教育支援が必要となります。なお、今後は他の産業分野においても新たな人数枠の設定および追加や拡大が見込まれます。

――外国人材の採用に係る手続きで、企業の方のご相談を受ける立場から、感じることはありますか。

現在、技能実習制度は、外国人技能実習機構が管轄となっています。今後は外国人技能育成機構として、監督指導、支援保護機能に加え、労働基準監督署、地方の出入国在留管理

局との連携を強化し、特定技能外国人への相談援助業務が追加されることとなりました。また、監理団体の許可要件等についても厳格化され、改組されます。

このように、新制度や機関等の在り方の詳細発表が今後もあると考えられます。新制度による外国人労働者の雇用に関しては、時間的余裕を持つて専門家に相談されることをお勧めします。

――外国人材の採用について企業の方へのアドバイスをお願いします。

新しい制度では、人材育成の在り方として「育成就労計画」を作成し、その計画に基づいて育成や就労を行うことが想定されています。つまり、分野や業務の連続性の強化により、特定技能への移行を見据えたキャリアアップの道筋を描くのが容易になると思います。

成成就労が浸透すれば、より優秀な人材が、日本で働くことを希望して集まる可能性があります。

企業の貴重な労働力と受け止めると慣になじみ、一生懸命に働きたいという思いが感じられました。近年は、仕事の指示には従うものの、一学生に比べると理解力やコミュニケーション能力が落ちている印象です。現地の送り出し機関が面接の候補者を募集する際も、以前に比べて人が集まりにくくなっていると感じています。

場調査や市場開拓に取り組むことで、その国や地域に合った付加価値のある味づくりができると考えました。当社の代表がベトナムの視察会に参加したことがきっかけとなり、同国への進出を具体的に検討することになりました。同国は食べ物に関する宗教上の制約もなく、日本の調味料メーカーもまだ進出していなかったことから、最終的に現地法人を設立するに至りました。

――技能実習生も受け入れているそうですね。国籍や人数など、受け入れ状況を教えてください。

2017年からベトナム人の技能実習生の受け入れを始めました。本社工場、遠軽工場のほか、石狩市や埼玉県の関連会社などの実習生を含めると、全体で40名を受け入れています。8割以上が20代から30代の女性です。工場内でレトルト製品を作るための補助作業を担当しています。

――最近は何安などで、外国人の働き先として日本の人気が落ちているといわれています。

受け入れを始めた頃の第一期生に当たる世代は、努力して日本の習



ベトナム人技能実習生

慣になじみ、一生懸命に働きたいという思いが感じられました。近年は、仕事の指示には従うものの、一学生に比べると理解力やコミュニケーション能力が落ちている印象です。現地の送り出し機関が面接の候補者を募集する際も、以前に比べて人が集まりにくくなっていると感じています。

――貴社の今後の取り組みについて教えてください。

今後も「北海道のソウルフードメーカー」として、ジンギスカンやスープカレーをはじめ、豊かな北海道の食を海外の観光客も含め、もっと多くの人に広めていきたいと考えています。今年の6月には㈱ソラチさんとコラボキャンペーンを実施しました。また、グループ会社が製造するプリンやスプレッド等の販売も強化していきます。調味料と異なるスイーツ分野でも当社の存在感を高めていきたいです。



新たな商品分野、プリンとスプレッド



コラボキャンペーン

もに、日本の経済社会の担い手として共生社会を実現するために、育成就労制度の活用を検討されてはいかがでしょうか。

【参考】
新しい法律が施行されるまでに
入国した現行制度の技能実習生
については、施行日の3カ月前ま
でに在留資格認定証書を取得し
ていれば、従来の技能実習生とし
て入国可能です。また、施行日時
点で技能実習の在留資格で在留
する人の在留期間、在留資格、技
能実習計画は、そのまま従来の
制度で運用されます。



事務所の隣にあるOUR-A cafe&bar
毎週土曜の午後には各種手続きに関する無料相談会を実施

世界規模の高品質な味わいを追求する スペシャルティコーヒーのエキスパート

丸美珈琲有限公司

代表取締役

後藤 栄二郎氏

ビジヨン

vol. 149

トッポの構想


丸美珈琲店
 MARUMI COFFEE



Information

住 札幌市中央区南15条西5丁目3-10
 TEL 011-211-5093
 社 32名
 WEB <https://www.marumi-coffee.com/>

ごとう えいじろう

1974年、札幌市生まれ。麗澤大学国際経済学部卒業後、1997年可否茶館に入社。2006年に退社し、丸美珈琲店を創業。札幌商工会議所青年部会長、札幌ベルエポック製菓調理専門学校の講師も務める。

知識ゼロから研さんを重ね スペシャルティコーヒーに開眼

後藤社長は、高校生の頃から将来は経営者になりたいと志望し、大学時代に札幌の企業数社を訪問し、代表から起業に至った経緯や思いを聞く活動を行った。その中で惹かれたのは、札幌のコーヒー専門店「可否茶館」の創業者・滝沢信夫氏の言葉だった。

「滝沢さんは『きちんと接客してまっとうなコーヒーを追求していれば、必然的にお客さまが来てくださる。それを愚直にやるだけです』と言いましたが、それはジジスカン店を営む父が言っていたことと同じ言葉でした。その時、この方の下で働きたいと思ったのです」

大学卒業後、可否茶館に入社したが、コーヒーに関する知識は皆無だった。

「先輩からは『コーヒー好きでもないのに、なんでうちの会社に来たんだ？』と言われ、最初は散々でした。

Key Point

いつまでも会社を存続させるために スキルを身に付けた専門家集団へ

一方でコーヒーにはたくさんファンがいることに驚き、興味を惹かれまし
たね」

それから後藤社長は、札幌市内の
喫茶店を回り、さらに道内外の有名

コーヒー店からコーヒー豆を取り寄せ、味や価格の違いなどについて徹底的に研究した。3年ほどたった頃には、他の社員を上回るほどコーヒーを識別できる能力を身に付け、やがて全店の販売の責任を任されるようになった。

「激変する世界のコーヒーの動きを見極めて高品質なスペシャルティコーヒーを導入し、当時目減りしていた売り上げの回復に成功しました。その経験から、品質の魅力に目覚め、さらに若い頃からの夢だった経営者への渴望が、独立への後押しとなりました」

新たなスタート地点に立ち、自分の理想とするコーヒー店を開業しようと決意。資金を祖母から借り、2006年に「丸美珈琲店」を開業した。丸美は、祖父が営んでいた「丸美帽子店」の屋号だった。

国際大会で実力を証明した 日本屈指のコーヒー鑑定技術

丸美珈琲店は、一般的なコーヒーより高額なスペシャルティコーヒーを提供する店。所得の高い顧客層を想定

し、百貨店や銀行、市役所などに近い南1条通に出店した。
「当初はお客さまの来店が少なく、非常に厳しい状況が続きました。そして、焙煎や製造の知識が足りないことを痛感し、当時日本で始まったばかりのQグレーダーというコーヒー鑑定士の国際的な資格を取ろうと動き始めたのです」

後藤社長は勉強を重ね、2008年に北海道初のQグレーダーの資格を取得。さらに、2009年「ワールドカップティスターズチャンピオンシップ」世界3位、2013年「ジャパンコーヒーロースティングチャンピオンシップ」日本1位、2014年「ワールドコーヒーロースティングチャンピオンシップ」世界6位と、国内外の権威あるコンテストで入賞を果たした。世界的な実力を身に付けたことで、丸美珈琲店の味を求めるファンの数は増加した。

「札幌ではコーヒーの深煎り文化が定着していて、当初は僕が追求する『酸』を生かした味わいは『酸っぱい』と言われて受け入れられなかったんです。でも、少しずつ酸のコーヒーの深い味わいが理解されるようになり、タイトルを獲得したことも影響して売り上げは伸び続けています」

自ら毎年1〜2回コスタリカやグアテマラなどの生産地に渡り、コーヒー豆を買付けしている。
「僕はブラインドという取引方法で、農園名や品種を伏せて鑑定し、自分の評価の高いものから買い付けています。そうすることにより、品質のいい豆を得ることができ、まっとうにやっている生産者に出会えるのです」

会社経営で大切にしていること、今後のビジョンについて、後藤社長はこう語る。

「本質を捉えた経営、そして100年続く企業を目指しています。当社は世界中から仕入れた質のいいコーヒーを提供していますが、会社がなくならお客さまをがっかりさせるだけではなく、もしかしてコーヒーを飲む習慣をやめてしまう方もいるかもしれません。会社には存続する責任があり、当社は32人中31人のスタッフを正社員として採用し、徹底的にスキルを身に付けた専門家集団でありたいと思っています。」

また、本当の意味での品質管理を実現するためには、現状の3〜4倍規模のコーヒー豆を買い付ける必要があります。そのためには店舗の拡大や通販の強化を図っていきたいと考えています」



コーヒー豆の生産地にて



2009年カップリングの世界大会

小規模事業者の事業活性化・事業継続を支援します！

労務の悩みを解決しながら、新たなサービスを提供し事業拡大へ！

企業名：犬の幼稚園ハッピードッグ
担当者：代表 米田 史
業種：サービス業

平岡店住所：札幌市清田区平岡2条3丁目6-14
(Nプラザ1階)
TEL：011-838-8329
URL：http://kitanodog.com/



しつけの様子

犬の幼稚園ハッピードッグは、犬のしつけ・問題行動矯正の訓練を主業として、平岡店と旭ヶ丘店の2店舗を展開している。

平成31年の開業当初は月寒で主に家族で事業を行っていたが、預かり頭数の増加により手狭となり、令和2年に現在の平岡店へ移転。その後、事業拡大とともに新卒採用の機会があったため、自社の受け入れ体制を整えようとしたが、就業規則の作成が課題となり、国の助成金申請にも挑戦できずにいた。そこで、当所経営指導員に相談の上、労務の課題解決のために「専門家派遣制度」と「労働保険事務組合」を活用することにした。

「専門家派遣制度」を通じて、経営戦略を盛り込んだ就業規則の作成支援を受けた後、自ら労働基準監督



米田代表（中央）

署への届け出と国の助成金申請を行うことができた。また、「労働保険事務組合」を通じて、従業員だけでなく代表や家族従業員も労災保険に加入することができ、従業員・経営者共に安心して働けるようになった。さらに、雇用保険や労働保険の年度更新の手続きも代行依頼することで、バックオフィスの時間短縮につながっている。

当初は代表と妻だけで運営していたが、現在は正社員・パート11人と息子も加わり、総勢14人体制で運営している。売り上げも相談当初から200%上昇した。

現場を任せられる園長や従業員が育ってきたことで、代表は経営戦略の策定に集中できるようになり、「飼い主と犬が喜ぶサービス」を次々と開発し、提供を行っている。

米田代表より

当社の経営戦略については、妻と常に話し合っています。資金繰りや労務の課題が生じ、2人でも悩む場合は、経営指導員や商工会議所の専門相談員に相談し、解決して乗り越えてきました。少しずつ当社は成長し、家族経営から組織へと移行しつつあります。何か困ったときは経営指導員に相談し、アイデアをもらうという関係性が本当に助かっています。

中小企業・小規模事業者向けの主な支援施策

専門家派遣制度

人材・販路拡大・資金繰り計画等の経営課題に対して、分析、課題解決を提案します。

労働保険事務組合

事務処理を委託することで、労働保険年度更新や雇用保険・労災保険の事務委託、保険料を3回に分割して納付できます。



詳細は、各支所にご相談ください。

お問い合わせ 中小企業の経営支援については、最寄りの支所にお問い合わせください。

中央支所	011-241-6381	西支所	011-665-6431
札幌駅北口支所	011-756-9181	豊平支所	011-823-7166
白石支所	011-862-7255		

TANOMU

発注書AI-OCR (invoX)

BtoB 受発注プラットフォーム

BtoB 請求書プラットフォーム

PR

フード業界のDXとは？

2024年3月に札幌に営業所を開設した、株式会社インフォマート。納品書、請求書などあらゆる帳票をデジタル化し、業務を効率化してきた同社のフード業界のデジタル化について。

株式会社インフォマート
大久保 史基氏 中河 良隆氏



「道内においてはどのような企業さまが利用していますか？」

居酒屋、焼肉、寿司といった外食産業の方に加え、土地柄もありホテルや旅館のご利用も多いです。また、老健含めた給食業界の利用も非常に増えてきています。

「飲食店、ホテルの取引先である食品卸、メーカーのご利用状況はいかがでしょう？」

発注側の企業が多業界になるため、取引先である食品卸・メーカーの企業も多くご利用いただいています。酒販卸、総合卸、生鮮卸、資材卸などあらゆる業種の企業さまに対応しております。

「フード業界ではデジタル化、DXが進んでいるのでしょうか？」

私たちが創業から26年間取り組んできた事は飲食店・宿泊業と食品卸間の受発注業務のデジタル化です。26年の歩みの中で発注店舗は約23万店舗、受注する卸側は約4万社と受発注、請求業務におけるデジタル化は確実に進んでいます。

2003年から取り組みを強化し、まずは発注する側である飲食店・宿泊業の業務効率化を推進し、発注側においては自動発注やメニュー原価の自動算出などデータの利活用を行うなどDXに向けて動き出していると実感しています。

「食品卸側はいかがですか？」

発注側・受注側の双方がデータを利活用できるモデルを推奨しているため、受注する側である食品卸側も当社サービスを利用する必要があります。得意先に言われ仕方なく利用したと言われることも当初はありました。最近は変わってきました。得意先の多くが当社サービスを利用するようになり、データの利活用ができるようになったと言っていただけの食品卸企業も増えてきました。

「食品卸のデータの利活用とは具体的にどのようなことですか？」

食品卸は受注内容を販売管理の仕組みに inputsする業務があります。FAXや電話での注文を確認し、入力するのに労力をかけています。注文がデジタルでくれば、そのデジタルデータを販売管理に連携することで大幅に業務が改善されますし、間違いも減るということです。

「フード業界におけるさらなるデジタル化の推進とは。」

食品卸側から最近相談が増えていますが、3店舗以下の個人店との取引です。デジタル化を推進してきたBtoBプラットフォーム受発注というサービスは主に3店舗以上運営する企業にご利用いただきます。個人店からの発注はまだまだFAXや電話が多く、最近では個人LINEでの注文も多くなり食品卸側は頭を抱えております。そのため、食品卸と個人店との受発注をデジタル化するTANOMUというサービスを推進しています。

「食品卸の3大課題「販促・受注・入力」はTANOMUがまるっと解決



「TANOMUとはどのようなものか教えてください。」

発注する飲食店側はLINEやパソコンなど好きなツールをお使いいただき、無料で利用できるサービスです。食品卸側は注文が一括管理画面で確認でき、データの利活用もできるようになります。これまで頭を抱えていた電話、FAX、個人LINEなどの受注の課題が解決できます。さらに販売商品がカタログ化されていたり、WEBチラシを送付することもできるので売上UPの機会にもなっています。食品卸と個人店向けの受発注サービスが最近増えてきています。26年間業界と共にデジタル化してきたノウハウや約23万店舗の方にご利用いただけている実績を持っている当社の強みでもあります。

「札幌のフード業界の皆さまへひとことお願いします。」

中河：生まれも育ちも札幌で、フード業界をはじめ多くの方々にお世話になってきました。世の中に取り巻く多くの環境変化の中で、弊社が持つソリューションを持って皆さまと共に成長し続けていきたいと考えております。大久保：北海道は世界的にも有名な観光地であり、なくてはならない存在です。しかし、昨今の人手不足から需要に対応できないこともあると聞いています。私たちはシステム会社ではありますが、システムによる業務効率化だけではなく、人手不足の解消の先にある北海道産業の発展に寄与していきます。

お問い合わせ、ご相談はこちら

株式会社インフォマート 札幌営業所
住所：札幌市中央区大通西5-8
昭和ビル東館6階
TEL：011-839-8840
https://corp.infomart.co.jp



— Members Voice — vol.8

会員企業の声

会員企業の方々に、
札幌商工会議所についてお聞きしました



株式会社HBN

代表取締役社長 **廣崎 匡 氏**

※写真右

— 事業内容を教えてください。 —
人材の総合コンサルタント会社として、就職サイトの運営や合同企業説明会の開催、企業のブランディングなど、新卒採用がうまくいく仕組みづくりを提供しています。また、大学のキャリアアカウンセラーや講師を務め、学生の就職支援も行っています。

— 事業への思い、大切にしていることを教えてください。 —
当社は企画商品を販売することではなく、「企業の採用の成功」をゴールにしています。

以前とは違い、就職サイトに登録するだけでは学生は集まらない時代になっています。大手の運営会社では、学生から認知してもらうためには、サイト内で上位に表示されるような仕組みを提案することもありますが、それでは企業の採用力の強化にはつながりません。当社では、クライアントごとの課題に応じて、採用に関するあらゆるご提案ができます。就職サイトや合同企業説明会などイベントのご提案のほか、入社案内や、学生へのアプローチ方法、説明会資料へのアドバイスなど、企業の採用力を一緒に強化していけることが当社の強みです。

— 札幌商工会議所に入会してからのようなサービスを利用し

— 事業内容を教えてください。 —
当社は、エゾシカを原料とした靴、湯煎で食べられるミールキット、犬用ジャーキーなどのおやつ、エゾシカ脂を使った美容クリーム、セーム革のフェイスペックなど、商品の企画から提案までを専門に取り扱うマテリアル会社です。

私はデザイナーの母の影響でフランスに留学し、服飾の勉強をしていました。若い頃からレザーに触れており、自身のブランドを立ち上げた後、日本に戻り、縁あって大手パレルブランドに在籍しました。商品販売の流れを体系的に学びたく、VMD（ビジュアルマーチャンダイジング）などさまざまな経験を積んでいましたが、コロナ禍の影響もあり、会社が指定管理しているダム湖の現場責任者としての打診を受けました。その頃には既にエゾシカの革を使った事業を進めることを決めていたため、アウトドアという観点から親和性を感じ、思い切って担当したことで非常に勉強になりました。

その会社から完全に独立して、1年ほど前から自分の事業に専念し始めました。エゾシカは毎年10万頭以上が有害駆除されていますが、生息地や正確な個体数は明らかではありません。かつてはオオカミが存在していたため、エゾシカの個体数は自

— 今後新たに利用したいサービスはありますか。 —
広報誌が道内の高校、大学、専門学校にも届けられていることは知りませんでした。広告掲載や、チラシ同封サービスを利用して、就活イベントや各企業主催のセミナーなどをPRし、企業の採用成功につなげていきたいです。

— 人材採用に悩む企業へ向けて、メッセージをお願いします。 —
人材採用は年々難しくなっており、どのようにして採用力をつけるかが重要になっています。特に新卒採用は複雑化しているため、認識をアップデートし、まずは学生から認知してもらえよう真剣に取り組む必要があります。採用力をつけることができれば、新卒・中途を問わず人材は集まりますが、自社だけで取り組むのは難しい場合もあるため、当社のような専門の企業へご相談いただければと思います。

札幌商工会議所の これが役立ちました！

●北海道経済センター貸会議室・ホール

株式会社HBN

住 所：札幌市北区北7条西5丁目7番1号
(第27ビッグ札幌北スカイビル9階)
TEL：011-374-6699
URL：https://www.hbn.co.jp/



合同企業説明会ではブース装飾にも対応可能

北海道の企業と北海道の学生を繋ぐ就職情報サイト！

ジョブキャリア 北海道 2026

ハジョブキャリア北海道とは？

北海道に特化した就職情報サイト！

- 希望勤務地を市区町村で絞って探せる！
- 希望職種を絞り込める！
- おすすの企業がマイページ内に表示！
- 掲載企業のタイムライン機能で探せる！

同社運営の就職サイト「ジョブキャリア北海道」

START UP BUSINESS vol.6

新たなビジネスモデルで短期間での成長を目指す「スタートアップ」。札幌商工会議所では、スタートアップ支援ポータルサイト「SAPPORO STARTUP BUSINESS」を設置し、北海道の経済界の担い手になることが期待される将来性の高い企業や新たな産業の創出を目指しています！



鹿革蝦夷地株式会社

住 所：中川郡中川町中川430-121-11
TEL：080-9425-6629
URL：https://rockagezch.jp/

代表取締役 **伊東 淳一 氏**



事業内容

- ① エゾシカを原料とした靴^{なめ}し革の調達・選定・加工
- ② エゾシカ商品の企画提案

求めていること

- ・ビジネスパートナー（取引先・協業先）を探している
- ・投資（資金提供）していただける企業・個人を探している



私はデザイナーの母の影響でフランスに留学し、服飾の勉強をしていました。若い頃からレザーに触れており、自身のブランドを立ち上げた後、日本に戻り、縁あって大手パレルブランドに在籍しました。商品販売の流れを体系的に学びたく、VMD（ビジュアルマーチャンダイジング）などさまざまな経験を積んでいましたが、コロナ禍の影響もあり、会社が指定管理しているダム湖の現場責任者としての打診を受けました。その頃には既にエゾシカの革を使った事業を進めることを決めていたため、アウトドアという観点から親和性を感じ、思い切って担当したことで非常に勉強になりました。

その会社から完全に独立して、1年ほど前から自分の事業に専念し始めました。エゾシカは毎年10万頭以上が有害駆除されていますが、生息地や正確な個体数は明らかではありません。かつてはオオカミが存在していたため、エゾシカの個体数は自

然に保たれていましたが、現在はそうではなくなり、駆除が必要となっています。「かわいそう」と感じる方もいますが、駆除しないと森そのものが廃れていくことになります。決して人間のエゴで駆除しているのではない」という問題の根本や背景を伝えないと、私の事業の目的を理解してもらうのは難しいと感じています。

私は、エゾシカが生まれてきた意味をもっと理解し、それを表現することが使命だと感じています。食肉として加工する、レザーウェアとして身に着けるものを作る、保水性の高さを活用した化粧用品にするなど、エゾシカを有効活用し、その価値を食べたり使ったりできる形で皆さまに届けたいと考えています。

将来的には、国内だけでなく、シカの価値を理解できる歴史のあるヨーロッパにも市場を見いだし、適正な価格で取引することで、事業を長く続けていこうと思っています。

今後は東京オフィスと中川町などを行き来しながら、この取り組みが道北で長く続けられる地域産業になることを目指して活動していきます。

そして、同じ志を持った人たちと、このプロジェクトに取り組めたらと考えています。

わが社の 注目株

北盛電設株式会社 工務部 係長

島越 啓悟 さん

羅臼町出身。日本工学院北海道専門学校卒業。平成18年入社。趣味は外食、ショッピング、ブーツ磨き。

【会社概要】

昭和27年創業。電気設備工事および情報・通信・映像関連事業を主軸とし、顧客のニーズに対応した多種多様なサービスを提供。信頼と信用を基本理念に、確かな技術力で社会インフラを支え、地域社会の発展に貢献している。

【所在地】札幌市中央区北7条西20丁目1番15号

【TEL】011-623-1513



利用者を見据えて安心を提供
生活に不可欠な電気設備を通し社会の役に立つ

入社からこれまで経験してきた業務、現在の担当業務について教えてください。

入社後、工務部という電気工事の施工管理をする部署に配属されました。そこからさまざまな現場の現場員として管理業務を行い、入社7年目以降は現場代理人として施工管理に携わっています。

現在は俱知安町ニセコひらふで、コンドミニアムホテルの新築工事を担当しています。設計図を元に照明器具やコンセントの取り付け方法の検討、施工図の作成、作業員の安全管理、資材や機器の原価管理を行っています。

入社後のきっかけを教えてください。

高校2年生のときに、父と将来の進路について話しました。人々の生活に欠かせない車や電気に関わる仕事が良いとアドバイスを受け、自分の生活は電気であふれていることから、電気の道に進む決意をしました。専門学校に進学後、企業説明会で当社を知り、知っている建物の施工実績があったことや、長年にわたる電気工事を行っていることに魅力を感じ、ここで働くことに決めました。

働き始めてから感じたことや、新たに気付いたことを教えてください。

管理業務というものは、職人として技術を磨いた後に任されるものだと思いますので、入社後はベンチやドライバーを持って頑張るのだと思っていたら、ノートパソコンとデジタルカメラ、工事黒板を渡されて、驚いた記憶があります。この職業の、おそらく世間的にも認知されていない部分だと思っています。

担当業務の面白さ、やりがいはどうなのかなとあります。

工期中は、工事原価管理、工程管理、品質管理、安全管理と多くの業務を行います。そのため、長い施工期間を終えたときは何ものにも代えがたい達成感が得られます。

また、施工管理という仕事は、完成した建物を人々が利用する様子を見られる機会が多い仕事です。利用者を見ると社会の役に立てたと実感し、やりがいを感じます。

仕事をすることで意識していること、心掛けていることを教えてください。

工期があるので、どうしても工事

完了日までには終わらせることをゴールとしがちですが、利用者はその先何年も使用するため、長く安心して使える電気設備を提供することをゴールにするよう心掛けています。

今後の目標を教えてください。

18年勤めてはいますが、経験していない工事はまだまだあります。未経験の設備がなく、オールマイティーに「どんな仕事も島越に任せれば、大丈夫だ」と言われる存在になりたいです。

この業界を目指している人に向けてメッセージをお願いします。

電気工事業界はとても将来性があると思います。建物の寿命は50年であるのに対し、電気設備機器は長くても20年と、老朽化に伴う刷新工事の需要もあり、仕事がなくなりづらいためです。安定した職業を探している方にお勧めの業界だと思っています。

■工務部 次長

武田 拓充氏 インタビュー

島越さんの仕事ぶりや今後期待することをお願いします。

島越さんは明るいお調子者と見ら

貴社の取り組みについて教えてください。

当社は、2022年に創立70年を迎えた北海道を地場とする電気工事会社です。「これまでも、そしてこれから」を70周年の記念スローガンに掲げ、さらなる10年に向けて精力的に活動しています。

建設業界では、人口減少や高齢化、物価高による資材や人材コストの上昇、また、労働に対する人々の考え方の変化による影響を大きく感じざるを得ません。当社も慢性的な人材不足に直面していますが、社内文書のクラウド上での共有や、全ての現場で共通の現場管理文書を導

入することなどで、業務の効率化を図っています。これらの取り組みにより過度な残業が減少し、週休2日が確保できるなど、働きやすい環境が少しずつ整ってきています。

当社は主に官公庁が発注する工事を中心に展開しており、地下鉄や工場、コンサートホール、展示場、学校施設など、さまざまなプロジェクトに関わっています。自分たちが携わった建物を見ると、とても誇らしい気持ちになります。私たちと一緒に働き、同じ気持ちを持てる仲間が増えることを楽しみにしています。



島越さんと武田次長

令和5年度SDGs経営表彰

SDGs(持続可能な開発目標)達成に向けて、積極的に取り組む企業を総合賞と4つの部門賞で表彰する「SDGs経営表彰」。第2回(令和5年度)の受賞企業を紹介する。



株式会社三ッ輪商会 札幌支社 総合商社

住 所 札幌市東区北12条東9丁目3番28号 代表者 取締役支社長 藤澤 一彰 URL <https://www.mitsuwa-shokai.co.jp/>



地域に根差した多角的アプローチで持続可能な未来を創る

(株)三ッ輪商会は、燃料やオフィス機器、建築資材など幅広い商材を取り扱う総合商社。SDGsに取り組む中で、今年は5件のプロジェクトを推進してきた。レバंगा北海道とパートナー契約を締結し、小学校やミニバスチームにボールを寄贈。他にも、非常用蓄電池のシェア拡大やFAX受信のペーパーレス化、カーボンオフセットLPガスの導入を行っている。さらに、「さっぽろエコメンバー」への登録など各種認証も取得し、持続可能な事業の推進を続けている。



株式会社ミニマルエコライフ MEL 化粧品小売業

住 所 札幌市北区北27条西4丁目2-20 2階 代表者 代表取締役 朴 佳子 URL <https://minimalecolife.com/>



持続可能な生活を目指すミニマルな無添加せっけん

植物性原料のみを使用し、昔ながらの釜だき製法で無添加のせっけんを作っている(株)ミニマルエコライフMEL。動物実験を行わず、環境へも配慮し「必要なものを、必要な分だけ」をモットーに全て手作業で生産している。海洋汚染問題に配慮し、包装にはプラスチック素材を使用しないなどのごみ削減にも取り組み、せっけんを通して持続可能な社会に貢献している。



株式会社ユニコロム その他の織物・衣服・身の回り品小売業

住 所 札幌市北区新川西4条4丁目2番5号 代表者 代表取締役 吉岡 大 URL <https://unicolum.co.jp/>



安全性・環境への配慮・地域社会への貢献を目指す

(株)ユニコロムは、企業向けユニフォームの企画・販売を中心に、鶏卵や米の販売も行っている。廃棄されるユニフォームを回収し、その原料を使って牛服を作る独自のアップサイクルの仕組みを構築するほか、加工の一元化によってCO₂の削減やドライバー不足の問題にも貢献している。さらに、廃棄される鶏卵の殻を活用した製品の販売や、ボランティア団体の支援、小中学校への出前授業など、地域貢献にも積極的に取り組んでいる。



2024.7 OPEN

札幌市では皆さまからの官民共創(CO-CREATION)のご提案をお待ちしております！

SAPPORO

SAPPORO
CO-CREATION
GATE 官+民で共に目指す。

SAPPORO Co-CREATION GATE とは？ (札幌市官民連携窓口)

札幌市が民間事業者の皆さまから連携のご提案を受け付ける官民連携に関するワンストップ窓口です。



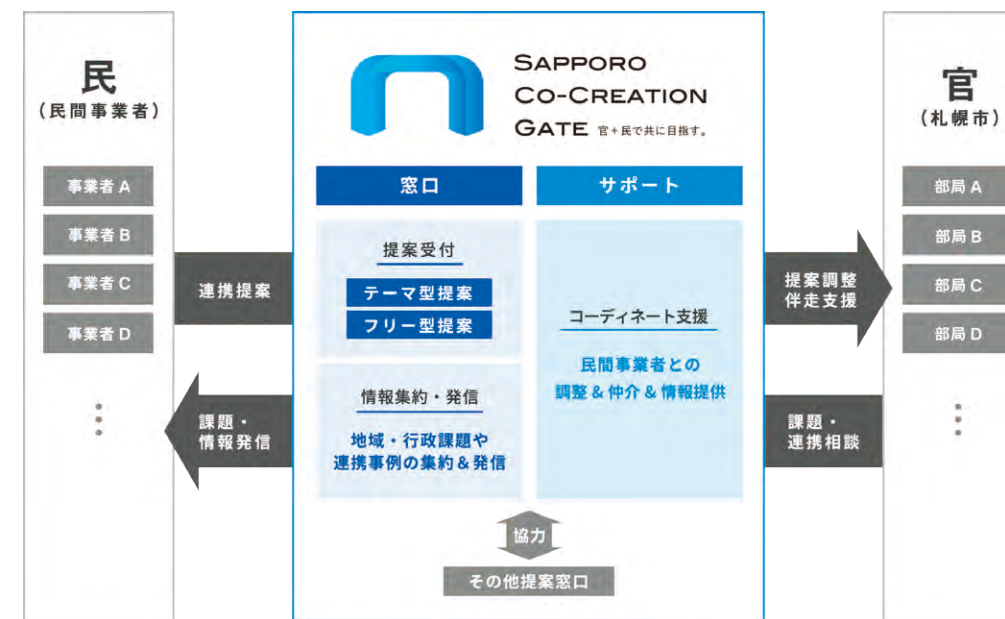
提案者への
メリット

札幌市の広報紙や
SNS, Web サイトを
利用した広報

実証や実践に必要な
フィールドやデータの活用

北の200万都市
SAPPOROとの
タイアップとして発信

SAPPORO Co-CREATION GATE の仕組み



事業者の皆さまから提案を募集しているテーマの例



課題No.4
救急利用の適正利用方
策の提案と実施



課題No.24
オーバーツーリズムの未然防止・
抑制に向けた、観光客のマナー啓
発、おもてなし向上の取り組み

札幌市まちづくり政策局政策企画部公民・広域連携推進室 011-211-2281



従業員集団健康診断・生活習慣病予防健診・歯科健診

■主催／札幌商工会議所 ■健診機関／(公財)北海道労働保健管理協会・(一社)札幌歯科医師会

札幌商工会議所では「(公財)北海道労働保健管理協会」ならびに「(一社)札幌歯科医師会」のご協力のもと下記日程により、集団健診を実施します。**会員特別価格**にてご案内しておりますので、この機会にぜひ受診をご検討ください。

①従業員集団健康診断

実施期間および会場	実施期間	実施時間	実施会場	駐車場の有無
	11月19日(火)	10:30~11:30 13:00~16:30	伏古記念会館 1階 樹海・松竹 札幌市東区伏古7条2丁目8-15 ☎011-781-1645	有
	11月20日(水)	13:00~16:30	プラザ新琴似 1階 大ホール 札幌市北区新琴似7条4丁目 ☎011-764-8804	有★
	11月26日(火)~ 11月29日(金)	8:30~12:00 13:30~16:30	北海道経済センター 8階 Aホール 札幌市中央区北1条西2丁目 ☎011-231-1318	無
	12月 3日(火)	11:00~11:30 13:00~16:00	北白石地区センター 1階 ホール 札幌市白石区北郷3条7丁目9-20 ☎011-874-8232	有
	12月 6日(金)	11:00~11:30 13:00~16:30	前田中央会館 1階 札幌市手稲区前田8条11丁目1-23 ☎011-684-8647	有

A
コース

検査
項目

●診察・計測(自他覚症状・身長・体重・腹囲・BMI・視力)／●聴力検査(オーディオメータ)／●胸部エックス線検査／●血圧測定
●尿検査(糖・蛋白)／●心臓検査(心電図)／●血中脂質検査(中性脂肪・HDL-C・LDL-C)／●肝機能検査(GOT・GPT・γ-GTP)
●腎機能検査(尿素窒素)／●代謝系検査(尿酸)／●糖尿病検査(血糖・HbA1c)／●血液学的検査(赤血球数・ヘモグロビン値)

受診料
1人

7,800円(税込)

通常価格9,200円程度

※★印の会場は駐車場が狭いため、相乗り等でお越しくさいますようお願いいたします。

②生活習慣病予防健診

実施期間および会場

北海道経済センター 8階 Aホール (札幌市中央区北1条西2丁目)
※当センターには駐車場がありませんので、最寄りの駐車場をご利用いただくか、公共交通機関にてお越しください。

実施期間 2024年 11月26日(火)~29日(金)

実施時間 8:30~12:00 / 13:30~16:30
(Cコース希望者はバリウム検査を行うため、午前中の受診となります。)

検査項目

B
コース

●診察・計測(自他覚症状・身長・体重・腹囲・BMI・視力)／●聴力検査(オーディオメータ)／●胸部エックス線検査／●血圧測定
●尿検査(糖・蛋白・潜血)／●心臓検査(心電図・NT-proBNP)／●血中脂質検査(中性脂肪・HDL-C・LDL-C・総コレステロール)
●肝機能検査(GOT・GPT・γ-GTP・ALP・LDH・総ビリルビン・総蛋白・ALB・コリンエステラーゼ)
●腎機能検査(クレアチニン・尿素窒素・e-GFR)／●代謝系検査(尿酸)／●膵機能検査(血清アミラーゼ)／●糖尿病検査(血糖・HbA1c)
●血液学的検査(白血球数・赤血球数・ヘモグロビン値・ヘマトクリット値)／●便潜血検査(便潜血反応2日法)／●眼底検査(眼底カメラ)

C
コース

Bコース＋●胃エックス線検査 ※次のいずれかに該当する方は胃エックス線検査をご受診いただくことができません。
生活習慣病予防健診Bコースをお申し込みいただけますようお願い申し上げます。
①人工透析をされている方 ②手術で胃を全摘した方 ③過去の健診で発疹等のバリウムアレルギー症状が出たことがある方
④大腸憩室炎と診断され、治療を受けたことがある方 ⑤腸閉塞で腹部手術を受けたことがある方
⑥治療中の疾病により主治医から胃エックス線検査を禁止されている方 ⑦体重が130kg以上の方 ⑧妊娠中または妊娠の可能性がある方
その他、血圧値が高い方、医師から検査が困難と判断された方、安全上の配慮から検査が困難と判断された方は、胃エックス線検査を中止することがあります。

受診料

B
コース

1人 13,000円(税込)

通常価格 14,300円程度

C
コース

1人 18,000円(税込)

通常価格 20,000円程度

①②共通オプション検査のご案内

風しん抗体検査もできます！
【必ずクーポン券をお持ちください】※該当者へはお住まいの自治体より事前配布されています。

採血で行えるオプション検査『腫瘍マーカー』もごさいます！

受診料
①~⑥ / 1項目

1,530円(税込)

札幌商工会議所では企業の皆さまの健康増進のため、「健康企業宣言運動」に取り組んでいます。その一環として毎年、企業のための集団健康診断・生活習慣病予防健診を実施し、オプションとして「腫瘍マーカー」の項目を設けています。

- ①PSA(前立腺※男性のみ) ②CA125(主に卵巣※女性のみ) ③CA15-3(乳腺※女性のみ)
- ④CEA(大腸や膵臓など消化器系や肺) ⑤CA19-9(主に膵臓や胆道) ⑥AFP(主に肝臓)

※腫瘍マーカーはがんに関係なく増えることもあり、この検査だけでがんの有無を診断することはできません。
※本検査はオプションとなります。本検査のみのお申し込みはできませんのであらかじめご了承ください。

⑦LOX-index
(ロックス・インデックス)

血液中に隠れている動脈硬化の原因物質「sLOX-1」と「LAB」を直接測定することで、動脈硬化の進行リスクを評価し、心筋梗塞や脳梗塞などの動脈硬化性疾患について将来の発症リスクを予測する検査です。血液検査で簡単に分かります。

受診料
13,000円(税込)

⑧アレルギー
39

花粉症、アトピー、ぜんそく、食物アレルギー、アレルギー性鼻炎に関わる39項目のアレルギー検査です。

受診料
15,000円(税込)

⑨鼻炎
アレルギーセット

アレルギー性鼻炎の原因となる樹木や動物、室内塵など10項目に対するアレルギーを調べる血液検査です。くしゃみや鼻のムズムズが気になる方、お手軽に受けられます。

受診料
9,600円(税込)

⑩成人食物
アレルギーセット

成人食物アレルギーの原因で多い果物、甲殻類、ナッツなど10項目に対するアレルギーを調べる血液検査です。食物アレルギーが心配な方におすすめです。

受診料
9,600円(税込)

⑪腸内フローラ検査

腸内細菌叢のバランスを日本人特有の5つのタイプに分けて評価します。
※健診当日は、「採取キットをお渡しする」のみの検査です。お好きなタイミングで採便後、郵送にてご提出ください。結果は5週間程度で検査センターから直接お送りいたします。

受診料
16,000円(税込)

⑫便潜血検査(2日法)

便の中に含まれる血液の有無を調べる検査です。
大腸がん、ポリープなどの早期発見に役立ちます。
※BおよびCコースでは基本検査項目に含まれております。

受診料
1,500円(税込)

③歯科健診 働き盛りこそ口腔内の健康対策を!!

実施期間および会場

北海道経済センター 8階 第3会議室 (札幌市中央区北1条西2丁目)
※当センターには駐車場がありませんので、最寄りの駐車場をご利用いただくか、公共交通機関にてお越しください。

実施期間 2024年 11月26日(火)・29日(金)(2日間)
※申込人数により日程、実施時間等を変更させていただく場合がございますのでご了承願います。

実施時間 9:00~12:00 / 13:30~16:30

検査項目

・う蝕の有無(むし歯検査)
・歯肉の状態(歯周病検査)
・歯石の有無

診察時間 1人 10分程度

受診料

1人 3,000円(税込)

通常価格 3,300円程度

申込締切

2024年 10月18日(金)まで

お問い合わせ 会員組織部 会員サービス課 TEL:011-231-1318 E-mail:service@sapporo-cci.or.jp

お申し込みやお支払い方法等については、こちらをご覧ください。





著者Profile

税理士・中小企業診断士 知野 福一郎

第四銀行本店貸付第1課次長にて退職後、昭和47年7月に事務所を開設。

会計事業をはじめ、事業承継、M&A、相続対策などあらゆる面で中小企業の相談に応じている。

札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員

税理士法人知野・寺田会計事務所 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター ☎011-251-5631

テーマ

相続税対策の前にやるべきことがある 相続騒動記録簿から

Q 最近、相続税対策に関する解説書やマスコミ情報をよく見かけます。また、終活などでも相続税の問題を取り上げていますね。

A **1相続の前に争族ありき**
これまで3%弱程度であった相続税の課税対象者が、2015年に現行の基礎控除額【3千万円＋（6百万円×法定相続人の数）】に引き下げられたことにより、最近では亡くなられた方の9%程度に増加しています。課税対象者は年々増加する傾向にあり、相続税対策が身近な問題になってきています。しかし、

相続税に関わっている立場から見ると、税対策の前にやるべきことがあると感じています。今回は、相続財産を巡る相続ならぬ「争族」の事案について、いくつかご紹介します。

2この遺言書が目に入らぬか

ある地方都市で有名な建設業者があります。社長は創業者で、年齢は80歳を超えています。

この会社には、年齢50歳半ばで同社に30年以上勤務している常務取締役がいて、彼は事実上、会社全体を取り仕切っています。社長の親族ではありませんが、長年にわたり会社の発展に尽力してきました。社長からは「この会社の後継者はおまえだ」と常日頃から言われており、従業員はもちろん、取引先も含め公然

の事実として認められていました。

まもなく先代社長が亡くなり、告别式が執り行われました。その数日後、中年の男性が会社に見え、1通の書面を掲げたのです。それは、亡くなった先代社長の公正証書遺言で、「この会社の株式や預貯金など一切の財産を、この男性に相続させる」と書かれていました。彼は、若い頃に離婚した奥さんとの間に生まれた実子で、離婚時に作成された遺言書でした。その後の経過ですが、前述の常務の行方は今も不明だそうです。

3明日をも知らぬ人生かな

ある会社は、社長夫婦によって設立されてから約30年が経過し、業績は順調です。ある日、ご主人である社長に胃がんが見つかり、それもかなり進行しているとの診断を受けました。このご夫婦には子どもがいなかったため、配偶者に4分の3、兄弟姉妹（2人以上のときは全員）に4分の1の法定相続分が発生します。これを防ぐには、公正証書遺言の作成が必要です（このケースでは遺留分の請求はできません）。そこで社長は「全ての財産を妻に相続させる」という公正証書遺言を作成し、奥さんに経営を任せて治療に専念することになりました。

しかし、医師から仕事に復帰して

良いという診断を受けた数日後、奥さんが心不全のため急逝したのです。その結果、奥さんの遺産の4分の3はご主人が相続しましたが、残りの4分の1は亡くなった奥さんの兄弟が相続することになりました。幸い、この兄弟は遺産分割協議書による相続放棄に応じたため一件落着きましたが、以後、子どもがいない夫婦には、お互いに対する遺言書を作成するようアドバイスをしています。

4財産はあれどもお金はない

農家が、相続した土地を宅地に転用し、アパートや貸家等の経営を行うことがあります。農地の相続に関しては、あらかじめ、相続が発生した場合の概算相続税額を計算し、納税資金を準備しておく必要があります。私が取り扱ったケースでは、納税額10億円に対して現預金が1億円程度しかなかったため、土地を物納したり、売却したりして相続税を納付する必要がありました。相続人は、上場企業の課長職の方1人のみで、結局、会社を早期退職し、不動産を処分して相続税の支払いに充てるという選択をされました。誰もがいざれ迎える相続ですから、相続放棄されている土地等の処理も含め、相続者に負担をかけないように身辺整理をしておく必要があります。



著者Profile

弁護士 鈴木 健司

平成18年に橋本・大川合同法律事務所に入所。以来、道内の上場企業や中小企業等、数多くの企業の労働問題や債権回収、M&A、企業再生事件など、企業を取り巻くさまざまな法律問題の解決に携わっている。

札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員。

弁護士法人橋本・大川合同法律事務所 札幌市中央区北4条西20丁目1-28 ☎011-631-2300

テーマ

労働契約に関する諸問題

Q 当社は小売業を営んでいるのですが、時々、レジの現金が足りなくなります。逐一正確な金額を算定するのが困難なため、レジに違算があったときには、その損害の賠償を求める意味で、一律、1回あたり3000円の罰金を従業員からもらうというルールにしたいと考えているのですが、問題ないでしょうか？

A 一般論として、労働者が会社に損害を与えたときに、その損害の賠償を請求することは認められています（ただし、会社の事業上のリスクを全て労働者に転嫁させることは難しく、裁判例でも仮に従業員に一定の過失があったとしても、損害の全額を従業員に負担させることは否定されています）。他方で、会社の損害額が不明であることを理由として、罰金（違約金や賠償予定）を定めることは、労働基準法第16条で禁止されています。このため、レジの現金が合わない場合に、あらかじめ一定の金額の罰金を定めることはできません。

なお、損害賠償とは別に、懲戒処分として、対象従業員について減給の制裁を行うことも考えられます。しかし、制裁として減給処分をする場合には、就業規則で厳格に要件等を定める必要があります。また、減給処分できる金額は、労働基準法に

において、1日の賃金の半額（非違行為が同一の賃金計算中に複数回あった場合であっても、1カ月の賃金の10分の1）が上限とされています（例えば、月に20万円の給料を支払っている従業員の場合、20万円×3カ月÷92日＝6521円÷2＝3260円）。減給処分を行う場合には、従業員に就業規則に違反する行為（非違行為）があったことが必要であることに加え、その非違行為について、時間や場所、態様や内容が具体的に特定されていなければならない点に注意が必要です。

Q 当社では、昼休みに電話をかけてくるお客さまに対応するために、休憩を取っている従業員に電話対応をさせています。あまり電話はかかってこないため、従業員にそれほど負担はないと思うのですが、その時間も労働時間として認められてしまうのでしょうか？

A 労働基準法上の休憩時間と言者が完全に労働から切り離されている必要があります。

労働者が電話応対を余儀なくされている状況は、決して労働から完全に切り離されているとは言えません（いわゆる「手待時間」と言われているものです）。したがって、電話番をしている時間もまた、労働時間

として取り扱う必要があります（その間の給料も支払わなければなりません）し、その反面として、その時間は労働基準法上の休憩時間とは言えません（その結果、場合によっては別途休憩時間を設ける必要があります）。

Q 従業員から「出産のための費用が用意できないため、給料を前借りしたい」と言われました。当社はこれに応じなければならぬのでしょうか？

A 労働基準法第25条は、「使用者は、労働者が出産、疾病、災害その他厚生労働省令で定める非常の場合の費用に充てるために請求する場合においては、賃金支払期日前であっても、既往の労働に対する賃金を支払わなければならない」と定めています。このため、従業員が「出産のための費用」として給料の前払いを求めているのであれば、応じなければならぬこととなります（ただし、支払わなければならないものとされているのは「既往の労働に対する賃金」のみですので、いまだ勤務していない将来の賃金についてはありません）。

体を動かして、健康維持に努めよう!!

「ゴルフお役立ち講座」

PGA北海道
プロゴルフ会
が教える

アドレス(構え)とバックスイングによる
背骨安定でミスショット軽減!

第20回

ミスショットは、アドレス(構え)を見直すことで軽減できます。

多くのアマチュアゴルファーの方は、練習場でアドレスをあまり気にしていないように見受けられます。
ぜひ参考にしてください。

Point 1

アドレス時に背骨と肩が直角になるのをイメージしてください。アドレス時に背骨が左に傾くと右肩が上がってしまいます(写真①③)。このままバックスイングに入るとテイクバックがアウトサイドに上がってしまうため、クラブがインサイドから降りすぎてしまいます。



Point 2

アドレス時にアイアンを持って背骨をわずかに右に傾けると、ドライバーではスタンスが広いため、アイアンより傾きが大きくなることが分かります(写真②④)。



Point 3

背骨が左に傾くと、写真⑤のようなカット軌道になります。そこで、背骨を写真④のように右にわずかに傾けると、写真⑥のように手元が低くなり、スイング軌道が安定しやすくなります。



Point 4

アドレスでつくった背骨の角度を保ちながらバックスイングすることで、スライスだけではなく、さまざまなスイングのエラーを防ぎやすくなります。

正しいアドレスは正しいスイングにつながります。
意識して練習してみてください。
きっとお役に立つと思います。

PGA北海道プロゴルフ会

(公社)日本プロゴルフ協会 トーナメントプロおよびティーチングプロいずれかの資格を持ち、北海道在住1年以上のプロで構成されている道内唯一のプロゴルファーの組織です。(公社)日本プロゴルフ協会では代議員制度を設けており、全国で14地区に分かれています。PGA北海道プロゴルフ会は北海道地区を管轄します。

本イベントの詳細&お申し込みはこちら!

[PCブラウザ] <https://www.tokusetsu.sanjoh.ne.jp/digitalexpo2024>

sanjoh
新時代のビジネス環境を考える



SANJOH

Digital EXPO

CX Seminar 2024

視て、触れて、そして体験する。

SAPORO FACTORY 内田洋行 ユビキタス協創広場 U-cala

2024.10.8 [Tue] 10:00-18:00

- AI & DXソリューション展示会イベント -
注目の出展企業 & ソリューションのご紹介

電子請求書発行システム

Bakuraku

Bakuraku

- 株式会社LayerX

「Bakuraku」は、経費精算や稟議申請・法人カード・請求書処理など、企業の支出に関連する業務をAIのサポートによって効率化するサービスです。

RPA

BizRobo!

BizRobo!

- オープン株式会社

「BizRobo!」は、日々行っているPCの定型作業をインプットさせることで、圧倒的なスピードで業務を自動化してくれるソフトウェアロボットです。

マーケティングオートメーション

BowNow

BowNow

- クラウドサーカス株式会社

「BowNow」は、メールで効率良く情報を発信することができ、またホームページの行動履歴や関心度を可視化・分析することで戦略的な営業活動が可能です。

Webアプリ開発・作成

CEL F

CEL F

- SCSK株式会社

「CEL F」は、Excelと同様の操作性で専門的な知識を持たない方でも、RPA機能を含めた業務アプリを簡単に作成できるノーコードシステム開発アプリです。

オンラインストレージ

Dropbox

Dropbox

- Dropbox Japan株式会社

「Dropbox」は、デバイスを問わずにいつでも・どこでも必要なファイルにアクセス・共有することができるセキュアなオンラインストレージです。

クラウド人事労務ソフト

HR DX Suite

HR DX Suite

- 株式会社オービックビジネスコンサルタント

「奉行クラウドHR DX Suite」は、人事労務業務の完全ペーパーレス化や業務時間の大幅削減・従業員満足度の向上を実現するクラウド人事労務ソフトです。

Webアプリ開発・作成

kintone

kintone

- サイボウズ株式会社

「kintone」は、企業の基幹システムや業務システムを手軽かつスピーディーに開発することができるノンプログラミング開発プラットフォームです。

オフィススイート

Microsoft

Microsoft 365

- 日本マイクロソフト株式会社

「Microsoft 365」は、最新のWindows OSやOfficeアプリ、OpenAIのGPTを用いたCopilotなど、さまざまなビジネスツールを使用することが可能です。

グループウェア

NI Collabo 360

NI Collabo 360

- 株式会社NIコンサルティング

「NI Collabo 360」は、スケジュールや回覧板・設備予約などの情報共有機能に加え、ワークフローや経費精算・安否確認なども使用することが可能です。

SFA・CRM

Salesforce

Salesforce

- 株式会社セールスフォース・ジャパン

「Salesforce」は、効率的かつ有効な営業アプローチによって早期受注を促し、取引顧客の増加を支援する営業支援(SFA)+顧客管理(CRM)システムです。

図面・現場施工管理アプリ

SPIDERPLUS

SPIDERPLUS

- スパイダープラス株式会社

「SPIDERPLUS」は、タブレットで図面閲覧や写真撮影・整理、資料閲覧、帳票作成などを効率化し、現場での作業時間短縮・ペーパーレス化を実現します。

クラウド勤怠管理システム

X'sion

X'sion

- クロノス株式会社

「X'sion」は、社内・社外のPCやスマートフォンからのWeb打卡や勤怠申請・ワークフローを可能にする就業管理プラットフォームです。

オフィスの総合商社
株式会社 三城

〒060-0052 北海道札幌市中央区南2条東3丁目10 三城ビル
TEL. 011-271-9311 / FAX. 011-271-9327

新入会員のご紹介

ご入会、誠にありがとうございます。

新規にご入会いただいた企業の皆さまをご紹介します。

営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
司法書士業 石山通り司法書士法人	相続・終活・不動産・事業承継のご相談は弊所にお任せください。 〒064-0810 札幌市中央区南10条西10丁目1番20号(さくらビル5階) https://office-otsuki.jp/	011-511-1188
デザイン業 (株)インプロバイド	北海道の食と観光、地域・教育分野を軸にデザインしています。 〒064-0914 札幌市中央区南14条西6丁目5番地1(KCメープルコート4階) https://improvide.co.jp/	011-211-6578
カフェ EGOIST COFFEE	自家焙煎コーヒーとプリン、愛犬と一緒に。 〒060-0031 札幌市中央区北1条東5丁目10-7	011-596-8565
型枠工事・型枠解体 北原建設(株)	マンション・公共工事・民間工事の型枠工事、解体をしています。 〒003-0869 札幌市白石区川下640番2号	011-802-9992
竣工美装・ハウスクリーニング・定期清掃等 (株)クリペア	気になるところの清掃は、お任せください。 〒001-0040 札幌市北区北40条西5丁目5番35-902号	011-769-0220
映像制作・コンテンツマーケティング支援(求人含む) (株)clays	昨年、北海道へ移住しました。映像制作で営業・マーケティング・求人獲得まで支援しています。 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-19-15(宮益坂ビルディング609) https://clays.jp/	080-2041-7863
足場仮設工事業 (株)建匠	安全第一、迅速対応の足場工事。信頼の技術で建設現場をサポートします。 〒062-0912 札幌市豊平区水車町5丁目5番43号 https://kensyou-sapporo.co.jp/	011-598-1442
宿泊業 定山溪ビューホテル	社員旅行や研修、忘新年会から会議・式典まで、なんでもご相談ください！ 〒060-0051 札幌市中央区南1条東2丁目13-4(大通イースト南1条ビル2階) https://www.jozankeiview.com/	080-7025-8543 ※営業担当:数内直通
建設業、足場工事一式 (株)谷建工業	総勢40名、全員20代の若い会社です。今は再開発工事がメインです。 〒001-0912 札幌市北区新琴似12条1丁目2-15 https://taniken1.com/	011-792-9431
飲食店、中華料理店 中国旬菜房 幸月	ボリューム満点まんぱく満足でおなじみの幸月です。 〒062-0020 札幌市豊平区月寒中央通10丁目1-15(コマツビル1階)	011-855-5008
北海道しゃぶしゃぶ エゾカムイ (同)223	エゾシカ、ラム、道産豚肉を一人鍋でしゃぶしゃぶ！！ 〒064-0806 札幌市中央区南6条西3丁目6-22(秋水ビル3階)	011-600-0501
水産製品製造業・スイーツ販売 (有)ディーアンドエフ	水産物の加工(焼き・煮・刺し身等)、スイーツ販売をしています。 〒060-0009 札幌市中央区北9条西24丁目2番11号	011-612-2012



新入会員の皆さま！登録はお済みですか？

札幌商工会議所メールマガジン好評配信中
ご登録はこちらから



お知り合いの方をご紹介します！
札幌商工会議所では
会員増強に取り組んでいます！！



営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
定期航空会社 トキエア(株)	夢を諦めるな！世界の扉を開き、心をつなぐ航空会社です。 〒950-0001 新潟県新潟市東区松浜町3710番地(新潟空港ターミナル1階) https://tokiair.com/	
児童発達支援・放課後等デイサービス (同)友廣(ななほ)	「ななほ」では、発達に心配のあるお子さまについて支援をしています。 〒007-0828 札幌市東区東雁来8条4丁目	080-4046-2002
製造業 (株)日本防犯システム 札幌営業所	防犯カメラの専業メーカーとして、日本製の製品を中心に扱っております。 〒060-0042 札幌市中央区大通西12丁目4-69(あいおいニッセイ同和損保札幌大通ビル7階) https://www.js-sys.com/	011-212-1288
営業コンサルタント、営業代行、コンタクトセンター受託 (株)HIGHFIVE	営業組織、機能していますか？新規開拓まるっとお任せください！ 〒060-0061 札幌市中央区南1条西16丁目1番323号(春野ビル3階) https://www.highfive-inc.net/	011-600-2714
美容室 feliette by Be-COOL (フェリエットバイビークール)	「10年後、20年後、今よりもっと美しく」をコンセプトに、未来の美しさを提案するサロン「feliette」です。 〒065-0025 札幌市東区北25条東16丁目1-3(渡部ビル1階) https://beauty.hotpepper.jp/slnH000293263/	011-789-9911
健康経営支援 (株)Health Link	医学博士×理学療法士による“脱・職業病”で社員の健康をサポートします。 〒062-0921 札幌市豊平区中の島1条2丁目4番26-201 https://www.healthlink.jp/	080-3811-0851
協力団体 北部方面システム通信群協力会	陸上自衛隊北部方面システム通信群隊員の激励および行事支援活動をしている会です。 〒005-0806 札幌市南区川沿6条2丁目2番55-306号	090-4876-2254
採用定着コンサルティング、企業型DC導入支援など (一社)北海道採用定着支援ラボ	「人が採れない」「すぐ辞めてしまう」そんなお悩みを解決します！ 〒060-0806 札幌市北区北6条西6丁目2(福德ビル3階) https://www.hokkaido-lab.com/	011-738-2255
自動車販売・整備・レンタカー まごのてCar Service	お気軽にお問い合わせください。 〒007-0823 札幌市東区東雁来3条1丁目4番31号 https://magonote-cs.com/	011-827-6667
肥料販売 丸中サンエー商事(株)	良質で安全な有機質資材をお届けします！ 〒006-0861 札幌市手稲区明日風5丁目19-30	011-695-0001
北海道産直食材の卸売業(野菜メイン) (株)Link Japan	北海道各地のこだわり野菜を道内、道外へ届けます！！ 〒064-0821 札幌市中央区北1条西21丁目3番32号(第71藤栄ビル2階)	011-213-9935
機器販売設置およびメンテナンス (株)Loar	エアコン販売設置・エアコンクリーニングを主な業務としています。 〒006-0031 札幌市手稲区稲穂1条2丁目5番1号 https://www.loar-kk.com/	080-3260-6095

これから開催されるセミナー・検定・イベント・チケット情報
※価格は全て税込価格です。

セミナー

営業スキルアップセミナー

～「営業をしない営業」今の営業はこれ！～

マーケットの変化により営業のやり方は変わります。今や「営業をしない営業」。営業をかけられて喜ぶお客さまはいません。お客さまから「ぜひうちと！！！」と言っていただけの営業とは？！営業の仕方が大きく変わります。

日 時：10月29日(火) 9：30～16：30
内 容：●営業をしない営業
●営業メンタル ほか
講 師：はやしの企画 Hayashi's Planning 代表 林 正治 氏
受 講 料：会員14,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 7階 研修室

知って役立つ労務管理基礎セミナー(全3講) ～労務管理の基礎を振り返り労務トラブルの予防に役立てる～

労務管理とは、労働条件、安全衛生など、組織の労働に関する内容全般を管理することです。「人」に関わる仕事がほとんどであり、適切な労務管理をすることで安心して働ける環境を整備するために重要な点について解説します。

日 時：11月5日(火)、12日(火)、19日(火)
13：30～16：30
内 容：●労働契約の原則
●労務トラブルを予防するための取り組み ほか
講 師：社会保険労務事務所テラス 所長 倉 雅彦 氏
受 講 料：会員18,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 第3会議室、Bホール

税務調査の傾向と企業としての対応策セミナー

税務調査にはどのように対応したらよいか？税務調査に関する疑問にお答えし、間違った認識をされている方へ真実をお届けします。

日 時：11月7日(木) 13：30～16：30
内 容：●税務調査の傾向とは
●税務調査の対応ポイント ほか
講 師：税理士法人 マッチポイント 代表社員税理士 島元 宏忠 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 第3会議室

採用から退職トラブル対応の就業規則見直しセミナー

変わりゆく労使関係、裁判例を踏まえて定期的に就業規則のメンテナンスを行い、度を越えた問題社員が現れたときに企業対応しやすいよう規定を整えておくべきです。就業規則の見直しポイントを確認します。

日 時：11月14日(木) 13：30～16：30
内 容：●問題社員とトラブルに発展しやすい論点
●実務対応しやすい就業規則 ほか
講 師：社会保険労務士法人 北海道賃金労務研究所 代表 石田 和彦 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 第3会議室

講座

日商簿記3級直前答案練習会

<第168回(11月17日(日))受験向け>

本試験レベルの予想問題を使用して、答案練習後に解答・解説をします。

日 時：11月7日(木)、11日(月) 18：30～21：30
受 講 料：会員8,000円(1名)

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

誰でも分かる決算書の読み方超入門

会社経営者や経理担当者だけでなく、若手職員や営業マンにとってもお金の流れを理解し、決算書を読み解く力はプラスになります。決算書の読み方をグループワークやディスカッションを交えながら、実務に生かせるよう解説します。

日 時：11月20日(水) 13：30～16：30
内 容：●決算書とは
●決算書の状態を分析する ほか
講 師：岩崎新税理士事務所 所長 岩崎 新 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

プレゼンテーションの基本セミナー

～話し方からスライドづくりまで～

「プレゼンの機会が多いけれど、どう説明したらいいかわからない...」そんなお悩み、ありませんか？本講座で、話して説明するスキルの向上から説明スライドの作り方まで、プレゼンの基本をトータルで身に付けましょう！

日 時：11月21日(木) 9：30～16：30
内 容：●話す力を高める！傾聴トレーニング
●プレゼンテーション成功の秘訣 ほか
講 師：(株)藤本高等教育研究所 代表取締役 藤本 研一 氏
受 講 料：会員14,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

弁護士に学ぶ！悪質クレーム対応のノウハウ

カスタマーハラスメントや悪質クレームへの備えが不要な職場はありません。本講座では、日ごろ、企業法務を専門に取り扱っている弁護士の立場から、事業者がすぐに実践できる効果的なノウハウを紹介します。

日 時：11月28日(木) 13：30～16：30
内 容：●悪質クレームか否かの見極め
●悪質クレーム対応の事例検討 ほか
講 師：アンビシャス総合法律事務所 弁護士 奥山 倫行 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)
会 場：北海道経済センター 8階 Bホール

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

検 定

第168回日商簿記検定

簿記はビジネス界の共通言語。企業で働くために必須の基礎知識が身に付き、小規模事業・中小企業の経理事務に役立ちます。

試 験 日：11月17日(日)
申込締切：10月18日(金)
受 験 料：1級8,800円／2級5,500円／3級3,300円
合格発表：1級2025年1月7日(火)、2、3級2024年12月6日(金)

第19回北海道観光マスター検定

北海道を訪れる観光客の皆さまに対し、道内各地域の皆さんが、その地域の観光知識のみならず北海道全体に関する幅広い知識を持って接することにより、北海道の観光振興への意識とホスピタリティの向上を図ることを目的としています。

試 験 日：11月23日(土・祝)
申込締切：10月31日(木)
受 験 料：5,000円
合格発表：12月6日(金)

検定窓口 TEL 011-281-1200

チケット

<Kitaraワールドソリストシリーズ>

アンドレアス・シュタイアー チェンバロリサイタル

日 時：11月2日(土) 開場13：30 開演14：00
会 場：札幌コンサートホールKitara 小ホール
(札幌市中央区中島公園1-15)
出 演：チェンバロ／アンドレアス・シュタイアー
料 金：全席指定(税込)

一般：3,600円(通常4,000円)

U25：2,000円(割引なし)

プログラム：J.S.バッハ：
「平均律クラヴィーア曲集 第2巻」より
プレリュードとフーガ ホ長調 BWV878 ほか



アンドレアス・シュタイアー
©Andrej Grilc



※内容が変更となる可能性があります。最新情報はKitara HPIにてご確認ください。
※(割引なし)と記載されているチケットは、Kitaraチケットセンター(TEL 011-520-1234)にて直接お買い求めください。

皇居三の丸尚蔵館展

皇室の至宝 北海道ゆかりの名品

開催期間：9月21日(土)～10月27日(日)
9：30～17：00(入場は16：30まで)
※休館日：月曜日(9月23日、10月14日を除く)、9月24日(火)、10月15日(火)

会 場：北海道立近代美術館
(札幌市中央区北1条西17丁目)

会員価格：一 般：1,400円(前売：1,500円／当日：1,700円)
高大生：750円(前売：800円／当日：1,000円)
中学生：470円(前売：500円／当日：700円)
※小学生以下無料(要保護者同伴)



<Kitaraワールドソリストシリーズ>

アリーナ・イブラギモヴァ&セドリック・ティベルギアン デュオリサイタル

日 時：11月17日(日) 開場14：30 開演15：00
会 場：札幌コンサートホールKitara 小ホール
(札幌市中央区中島公園1-15)
出 演：ヴァイオリン／アリーナ・イブラギモヴァ
ピアノ／セドリック・ティベルギアン
料 金：全席指定(税込)

一般：4,600円(通常5,000円)

U25：2,000円(割引なし)

プログラム：シューマン：
ヴァイオリン・ソナタ 第2番 二短調 作品121 ほか



アリーナ・イブラギモヴァ
©Giorgia Bertazzi



セドリック・ティベルギアン
©Jean Baptiste Millot

裸足で散歩

日 時：10月22日(火) 開場17：45 開演18：30
10月23日(水) 開場12：15 開演13：00
会 場：札幌市教育文化会館 大ホール
(札幌市中央区北1条西13丁目)

会員価格：全席指定席：8,500円
(通常前売：8,800円／当日：9,900円)

内 容：出演／加藤和樹 高田夏帆 福本伸一
松尾貴史 戸田恵子
作／ニール・サイモン
翻訳／福田響志
演出／元古庸泰
音楽／栗山 梢



会員組織部 会員サービス課 TEL 011-231-1318

記者室の窓から



旭川スタルヒン球場

朝日新聞社
北海道報道センター

丸石 伸一 氏

朝から強い日差しが照りつけている。6月末の旭川スタルヒン球場。今夏の高校野球を急きよカバーすることになり、早朝の特急で駆けつけた。

北海道大会に進む地区代表を決める試合で、私は旭川東に敗れた富良野緑峰・上富良野の連合チームに注目した。富良野緑峰のエースは主将も務め、朝練を1日も休まずチームを引っ張る。昨秋には部員不足で連合チームでの出場が危うくなり、他部の仲間を誘って何とか人数をクリアしたという。初戦は好投した。だが、この日は攻略されてしまう。涙を流して肩を落とす主将に試合後、入学からずっと一緒だった捕手が「よくがんばったよ」とねぎらった。

「ここ」にかける、ここから始まる。甲子園開場100年の節目だった大会のキャッチフレーズだ。夢の舞台は全国各地区にあ

り、一人ひとりにそれぞれの夏がある。

高校野球を取材するのは、28年ぶり。もっぱら経済記者として過ごしてきたため、白球を追う若者たちとは縁遠かった。しかも久しぶりに記者職へ戻り、福岡から転勤してきたばかりで、記事を出すのも13年ぶりだった。

球児たちに負けず劣らず緊張した1日はとても疲れたが、有意義だった。2つの試合と表彰式が終わるまで、振り返って取材し直す余裕はない。一瞬を見逃さず、短時間でさばっていく。新鮮な驚きや感動を心にとどめつつ、常に冷静で客観的な視点をもつ。記者の原点と、駆け出しだったころの初心を思い起こさせてくれた。

初めて過ごす北海道で、経済分野を中心に取材活動を再開する。「ここ」にかける、ここから始まる。おこがましいが、思いは同じだ。

超入門！中小企業のDX事例と実践方法を教えます

DXに対して何となく“良さそう”というイメージを持っはいるものの、実際に進めようすると、何から手をつけていいかわからないという方が多いかと思います。中小企業のDXについて、初めての方にも分かりやすく、その効果と成功秘訣をお伝えいたします。

【第1部】15:00～16:00

『中小企業のDXとは？今こそ取り組もう！
～デジタル化5つの大原則～』

【第2部】16:00～16:30

ワークショップ「DX ToDoリスト」を書こう
組織の現在の姿をもとに、「DXへの5つのステップ」
でやるべきことを実際に考えます。

■講師：梅崎 健理 氏

(DX学校校長／㈱ディグナ 代表取締役)

【デジタルツール体験会】14:30～17:00

さまざまな業界で活用されている、生産性向上と業務効率化のデジタルツールを展示します。実際に体験いただき、デジタル化への一助としてください！

<展示例>

- ・製造／加工業向けセンサー
- ・点検用ドローン
- ・介護用センサー
- ・タブレットで利用可能な無人チェックイン
- ・クラウド型勤怠・労務管理ツール など



▼詳細はこちら！



開催日 10月15日(火)

会場 北海道経済センター 8階 Aホール (札幌市中央区北1条西2丁目)

参加料 日本電信電話ユーザ協会会員、札幌商工会議所会員 無料

主催：(公財)日本電信電話ユーザ協会 札幌・空知・後志・南後志・千歳恵庭地区協会 共催：札幌商工会議所
〈お問い合わせ〉(公財)日本電信電話ユーザ協会 (担当：上澤・戸来) TEL：0120-20-6660

札幌商工会議所公式

LINEのご案内

札幌商工会議所公式LINEでは毎週、当所の各事業・イベントのご案内や経営に関わる融資・補助金の情報をお届けします。経営相談予約フォームやイベント情報にもリンクしているので便利です！



交流会やセミナーの開催情報が
すぐに分かります！

【お問い合わせ】

総務部 広報課

TEL:011-231-1325

E-mail:koho@sapporo-cci.or.jp



シネマレビュー 10月11日(金)全国公開

ジョーカー：フォリ・ア・ドウ



©& TM DC ©2024 Warner Bros. Ent. All Rights Reserved

この世界は、ただの舞台

「生まれて初めて、俺は一人じゃないと思った」——理不尽なこの世の中の代弁者として祭り上げられたジョーカー。彼の前に突然現れた謎の女リーとともに、狂乱が世界へ伝播していく。孤独で心優しかった男は、悪のカリスマなのか、ただの犯罪者か？その暴走の行方とは？ついに「ジョーカー」が完全となる、世紀のXデーの目撃者となれ。

出演：ホアキン・フェニックス/レディー・ガガ/
ブレンダン・グリーソン/キャサリン・キーナー/
ザジー・ビーツ ほか

監督：トッド・フィリップス

配給：ワーナー・ブラザーズ映画

ユナイテッド・シネマ札幌 ほか

ご招待券を4名にプレゼント

32ページのアンケートに
ご記入の上、ご応募ください。



福利厚生を充実させるなら 今がチャンス！ 新規入会キャンペーン

期間中、新たにCLUB CCIへ入会した事業者の方

すべてのプランで

月会費 2カ月無料！

申込〆切：2025年1月15日必着

業界大手の
アウトソーシングサービス

福利厚生
倶楽部

ベネフィット・
ステーション

を低コストで提供

会費月額（税別・メンバー1名あたり）

サービス運営会社により、宿泊や飲食店・レジャーなどの提携施設が異なります。詳しくは、各社「デモサイト」をご確認ください。

プラン	福利厚生倶楽部 ＜倶りロクラブ＞		ベネフィット・ステーション ＜倶ベネフィット・ワン＞	
	プラチナプラン	ゴールドプラン	通常プラン	ライトプラン
メンバー数				
1～99名	1,000円	714円	714円	500円
100～999名	900円	638円	638円	455円
1,000名～	800円	571円	571円	409円
プランの違い	プラチナプランは、宿泊料金がゴールドプランより1人あたり1,000円お得にご利用いただけます（一部施設を除く）。ゴールドプランは一部ご利用いただけない宿泊施設がございます。		通常プランは対象プラン（Beneオリジナル、JTB国内パック）をご利用の際に1人あたり1,000円の宿泊補助がございます（年6人泊まで）。	

会員専用サイト・アプリ・会員証の提示等でご利用いただくサービスです。

3つの
オリジナル▶
特典

通常2万円～100万円の
入会金が無料

少ない負担で継続しやすい
月会費
1名あたり409円～

全プランに
人気テーマパーク
1,000円補助あり
※年間最大4枚まで。
ベネフィット・ステーションは小人500円。

＜キャンペーン対象条件について＞

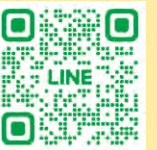
- 4カ月間（無料期間2カ月＋有料期間2カ月）以上、同一プランへの継続加入を条件とします。
- 2025年1月15日までにすべてのお手続きが完了した場合に対象となります。プラン変更、メンバー入会（追加加入）は対象外です。
- 同じ運営会社の別プランを利用されている事業者の方が、CLUB CCIオリジナルプランに入会をした場合は対象外です。

＜資料請求・お問い合わせ＞ 札幌商工会議所 共済事業室 TEL:0120-107-620



札幌商工会議所（生活関連商業部会）では、9月1日（日）～10月27日（日）の期間で「札幌ぷらっとウォーク2024」琴似・北24条・平岸エリアスタンプラリーを開催します！

今年度はエリアを拡大し、昨年の倍である約150カ所のスタンプスポットを設置いたしました。参加者はスタンプスポットで二次元コードを読み取り、スタンプを10個ためると豪華景品が当たる抽選会に応募できます。さらに、割引や無料サービスなど、お得な「プレミアム特典」が受けられるスタンプスポットも用意しています。皆さまのご参加をぜひお待ちしております！



【お問い合わせ】 生活・サービス産業課 TEL：011-231-1374

読者プレゼント

「さっぽろ経済」および札幌商工会議所の事業に関するアンケートにご協力をお願いいたします。抽選でプレゼントが当たります。

4名 ユナイテッド・シネマ札幌

映画「ジョーカー：フォリ・ア・ドウ」

P30「シネマレビュー」で紹介しています。

ハガキ：〒060-8610
札幌市中央区北1条西2丁目
札幌商工会議所
総務部 広報課 宛
FAX：011-231-1078
E-mail：koho@sapporo-cci.or.jp

応募締切
2024年
10月18日（金）

ダイヤルイン (011)231-....		札幌商工会議所の電話はダイヤル・イン方式です。 局番と下記の4数字をダイヤルすると担当部署に直接つながります。
■総務部 総務課 1076 広報課 1325	■産業部 地域振興・ものづくり課 ... 1373 生活・サービス産業課 ... 1374 IT推進室 1077 人材確保・活用課 ... 1772	創業支援課 1768 中央支所 241-6381 西支所 665-6431 豊平支所 823-7166 白石支所 862-7255 札幌駅北口支所 756-9181
■総合企画部 企画課 1360 GX推進支援室 1360	■会員組織部 会員組織課 1317 会員サービス課 ... 1318 共済事業室 1362	■ビジネスキャリアセンター 1761
■財務部 経理課 1354 管理課 1355	■中小企業相談所 運営・金融課 1766 金融担当 1767	■付属専門学校 866-8088
■国際・観光部 国際交流・観光課 ... 1330 食産業・貿易課 ... 1332		

事業所の名称、所在地、電話番号、代表者などが変わりましたら、お手数ですが会員組織課（011-231-1317）までご連絡ください。

さっぽろ経済読者アンケート Webアンケート▼

氏名 (年齢 歳) 

業種 役職

住所（〒 ）

TEL

Q1 本誌はどなたがお読みになっていますか。
(あてはまるもの全てに○印をつけてください)

① 社長・代表者 ② 経営幹部・役員 ③ 管理職
④ 担当者 ⑤ 社内で回覧 ⑥ その他

Q2 今号で印象に残った記事を教えてください。
(P.)

理由

(P.)

理由

Q3 誌面で取り上げてほしいこと、関心のあるテーマなどがありますか。
(「わが社の注目株」の取材希望があればこちらにご記載ください。※状況によりご希望に応じかねる場合がございます。)

Q4 札幌商工会議所の事業について、知りたいことや求めることを教えてください。



住友不動産のマンション

CITY TOWER SAPPORO SUSUKINO
シティタワー札幌すすきの

シーン シンボル
光景となる象徴

予告広告

本広告を行い取引を開始するまでは、契約または予約の申し込みには一切応じられません。また、申し込み順位の確保に関する措置は講じられません。あらかじめご了承ください。(販売開始予定時期/2024年8月下旬販売開始予定)

| 新 | 発 | 表 |

Susukino The Symbol

羨望のすすきの、優雅なるタワー。



エントランスホール完成予想図

ホテルライクな
コンシェルジュサービス※1

24時間ゴミ出し可能
各階ゴミ置場



外観完成予想図

市営地下鉄南北線
「すすきの」駅徒歩7分、地上28階建×全164邸

華やぎと賑わいの街
「すすきのエリア」「大通公園エリア」へ徒歩圏

札幌マンションギャラリーモデルルームオープン

※1 コンシェルジュサービス(予定)の時間・内容につきましては、変更になる場合があります。また、一部有償になるものもあります。詳しいサービス内容はお問い合わせください。※掲載の外観完成予想図は計画段階の図面を基に描き起こしたもので、実際とは多少異なります。また、形状の細部および設備機器等については省略しております。※敷地内の樹木等はある程度生育した後にイメージして描いたものです。また、葉や花の色合い、樹形等はイメージであり実際とは異なります。外観・植栽計画等の形状・色等は今後変更される場合がありますので、あらかじめご了承ください。※距離表示については地図上の概測距離を、徒歩分数表示については80mを1分として算出し、端数を切り上げたものです。※掲載の現地案内図は一部道路・施設等を抜粋して表記しています。

●シティタワー札幌すすきの物件概要●所在地/北海道札幌市中央区南5条西7丁目9番2(地番)●交通/札幌市営地下鉄南北線「すすきの」駅4番出入口まで徒歩7分、札幌市営地下鉄南北線「大通」駅1番出入口まで徒歩11分、札幌市電「資生館小学校前」まで徒歩3分●敷地面積/1,893.65㎡●建築面積/1,233.66㎡●建築延床面積/18,718.49㎡●規模・構造/鉄筋コンクリート造地上28階建地下1階建鉄骨造1階建(機械式駐車場建屋)●総戸数/164戸(その他住戸14戸(※2)含む)●地目/宅地●用途地域/商業地域●建ぺい率・容積率/80%(防火地域耐火建築物による緩和有り)●建築確認番号/第ERI23022179(2023年8月24日付)第ERI24011086(2024年4月25日付)●分譲後の権利形態/建物は区分所有、土地は共有●管理員の勤務形態/日勤●管理会社/住友不動産建物サービス株式会社●建物完成年月/2025年12月下旬予定●入居(引渡)予定日/2026年7月下旬●売主/住友不動産株式会社(国土交通大臣(17)第38号(一社)不動産協会会員、(公社)首都圏不動産公正取引協議会加盟)〒163-0820東京都新宿区西新宿二丁目4番1号(新宿NSビル)TEL:050-3112-5099●設計/前田建設工業株式会社一級建築士事務所●施工/前田建設工業株式会社北海道支店●販売概要●販売スケジュール/2024年8月下旬販売開始予定●販売戸数/未定●販売価格/未定●最多価格帯/未定●間取り/1LD・K~3LD・K●専有面積/42.60㎡~141.50㎡●バルコニー面積/4.14㎡~51.18㎡●管理費(月額)/未定●修繕積立金(月額)/未定●修繕積立基金/未定●管理準備金/未定※当該販売期の販売戸数が未決定のため、間取り・面積等は今後の予定販売戸数全体(150戸)を対象として記載しております。また、販売戸数は本広告時にお知らせいたします。※なお、本広告は物件ホームページにおいて2024年8月下旬(予定)に行います。(ホームページアドレス/https://www.sumitomo-rd-mansion.jp/hokkaido/ct_sapporosusukino/)



お問い合わせは、住友不動産札幌マンションギャラリー

営業時間/10:00~18:00 定休日/火・水曜日(祝祭日除く)

すみふすすきの

検索

0120-432-307

※携帯電話からもご利用いただけます。



—信用と創造—
住友不動産