

さっぽろ経済

今月の表紙

(株)Rain

笹島 紗希さん

札幌商工会議所

11

November 2024
VOL.783

トップの構想

(株)南香園

代表取締役 廣部 修平 氏

特集

働きやすさと生産性の両立を目指して
中小企業がとるべきアクションとは？

北の逸品

(株)ケイアイフーズ かるサク昆布 梅味





札幌商工会議所YouTube公式チャンネルをぜひご登録ください！

会員企業や商店街のご紹介、当所の取り組みや催しに関する動画を配信しています。

チャンネル登録はこちらから



@SapporoCCI

Contents

特集

6 働きやすさと生産性の両立を目指して
中小企業がとるべきアクションとは？

10

トップの構想

120年以上にわたり緑を造成する
造園・土木・緑化を担う老舗企業

(株)南香園

代表取締役 廣部 修平 氏



2

マンスリーハイライト

5

北の逸品

(株)ケイアイフーズ
かるサク昆布 梅味今月の
表紙

16 わが社の注目株

(株)Rain
笹島 紗希 さん

写真撮影/株A space 佐藤 アキラ

13 小規模事業者の事業活性化・事業継続を
支援します！

15 STARTUP BUSINESS

19 ゴルフお役立ち講座②

20 ビジネスサポートQ&A 経営

21 // 法律

22 札幌商工会議所
各種ドック 受診のご案内

24 新入会員のご紹介

26 Information

28 中島公園紅葉ライトアップを開催しました！

31 記者室の窓から

32 読者アンケート/プレゼント

ワタナベグループ

私たちが目指しているのは、「飲・食」のトータルプランナーです。



冷凍機・空調機器・資材総合商社



渡辺食品機械株式会社

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地

TEL(011)231-7811

東京支店 東京都墨田区石原1-12-7村上ビル1F TEL(03)5619-1600



冷凍・冷蔵・空調設備設計・施工

ワタナベ冷機株式会社

本社 札幌市北区新川西2条1丁目1番10号 TEL(011)766-5451



業務用厨房機器・販売・設計・施工



株式会社厨房ファクトリー

本社 札幌市中央区南1条東4丁目7番地

(渡辺食品機械本社ビル)

八軒店 札幌市西区八軒10条西11丁目1番41号 TEL(011)633-3611

業務用酒類食品卸販売



ワタショウ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地 TEL(011)222-4700

物流センター 札幌市中央区南3条東5丁目1番地 TEL(011)222-8800

旭川支店 旭川市新星町5丁目4番7号 TEL(0166)26-5959

小樽支店 小樽市稲穂1丁目1番1号 TEL(0134)21-6500



業務用食肉加工製造販売



ワタショウフーズ株式会社

本社 札幌市中央区南4条東5丁目1番地

TEL(011)272-2983

本社工場 札幌市中央区南4条東5丁目1番地 TEL(011)272-2983



業務用酒類・食品・氷販売



マルショウ株式会社

本社 札幌市中央区南3条東5丁目1番地

TEL(011)222-0347



総合不動産業



ナベビル株式会社

本社 札幌市中央区南4条東4丁目1番地

TEL(011)222-0777



10.23

外国人材セミナー・留学生との交流会

「出入国在留管理制度について」と題し、出入国管理制度や育成就労制度などについて、札幌出入国在留管理局よりお話しいただいた。セミナー終了後は、北海道・札幌での就職や就活をテーマに、留学生と企業との交流会を開催

生活関連商業部会は、札幌市商業近代化推進協議会（札幌商工会議所、札幌市、札幌市商店街振興組合連合会）と共催で、LINEを活用したスタンプラリーイベント「札幌ぶらつとウォーク2024『夢似・北24条・平岸エリアスタンプラリー』」を開催した。

本イベントは、商店街や地域における来店機会の創出・活性化、およびPR事業のDX化を目的に実施した。スタンプスポットで二次元コードを読み取り、スタンプを10個ためると豪華景品が当たる抽選会に参加できる。他にも、店舗で利用できる割引や無料サービスなど、お得な「プレミアム特典」が受けられるスタンプスポットも用意し、参加者の購買意欲を高める仕組みを取り入れた。

今年度は、夢似、北24条、平岸とエリアを拡大し、各地域への誘客を図った。当部会主催のスタンプラリーイベントでは過去最多の161店舗が参加し、公式LINEの友達数は4058名と昨年の倍に増えた（2024.10.31現在）。

10.21、22

都市・交通委員会 愛知県自動車運転実証実験および 名古屋環状高速道路視察会

札幌の次世代交通基盤の整備に向け、愛知県の先進的な取り組みを参考事例として学ぶべく、都市・交通委員会の主催による視察会を開催した。参加者は13名。



■総合企画部 企画課

9.1~10.27

札幌ぶらつとウォーク2024 「夢似北24条平岸エリアスタンプラリー」

生活関連商業部会は、札幌市商業近代化推進協議会（札幌商工会議所、札幌市、札幌市商店街振興組合連合会）と共催で、LINEを活用したスタンプラリーイベント「札幌ぶらつとウォーク2024『夢似・北24条・平岸エリアスタンプラリー』」を開催した。

本イベントは、商店街や地域における来店機会の創出・活性化、およびPR事業のDX化を目的に実施した。スタンプスポットで二次元コードを読み取り、スタンプを10個ためると豪華景品が当たる抽選会に参加できる。他にも、店舗で利用できる割引や無料サービスなど、お得な「プレミアム特典」が受けられるスタンプスポットも用意し、参加者の購買意欲を高める仕組みを取り入れた。

今年度は、夢似、北24条、平岸とエリアを拡大し、各地域への誘客を図った。当部会主催のスタンプラリーイベントでは過去最多の161店舗が参加し、公式LINEの友達数は4058名と昨年の倍に増えた（2024.10.31現在）。

■産業部 生活・サービス産業課



10.1~24

「札幌商工会議所・日本政策金融公庫」 との課題解決相談会

札幌市内で商工業を営む中小・小規模事業者のうち、マル経融資の利用がなく、日本政策金融公庫の

事業資金融資残高が減少している事業者を対象に、課題解決相談会を開催した。

豊平支所（10月1日、2日）、西支所（10月8日）、白石支所（10月10日）、札幌駅北口支所（10月16日、17日）、中央支所（10月24日）にて実施。当所経営指導員と日本政策金融公庫職員（札幌支店・札幌北支店）がペアとなり、マル経など公庫融資制度の説明を交え、計46事業者の相談に応じた。

■中小企業相談所 全5支所



10.5、6

ミニまつばら2024

建設部会、情報部会、健康・文化部会では、業界の魅力発信や興味・関心の喚起を目的に、小学3、4年生向けの職業体験イベント「ミニまつばら2024」に出展した。



建設部会のブースでは、建設機械の操作シミュレーションや特別な工具を用いた鉄筋の切断・結束の体験等を実施。情報部会のブースでは、印刷会社の仕事やメッセージカードの製作体験を行った。健康・文化部会では、eスポーツの大会を通じて、eスポーツ選手や大会運営の仕事内容について学ぶ機会を提供した。2日間で3082名の子どもたちが来場し、笑顔で職業体験に取り組んでいた。

■産業部 地域振興・ものづくり課、IT推進室、生活・サービス産業課

セミナーには34名、交流会には企業より14名・留学生13名が参加し、外国人材雇用への理解を深めた。

■産業部 人材確保・活用課

10.23~25

「Japan IT Week 秋」への 出展

札幌のIT企業のPRを目的に、幕張メッセで開催された「Japan IT Week 秋」内の「ソフトウェア&アプリ開発展」に出展した。道外からシステム開発案件を受注することを目的に活動している「札幌商工会議所ニアシヨ



ア推進協会」として、会員企業5社と共同出展し、協会のPRのほか、各社が自社製品やサービスの売り込みを行った。展示会には3日間で27801名が来場し、大きなにぎわいを見せた。

■産業部 IT推進室

10.24、25

ものづくり交流会in熊本

ものづくり分野における道内他地域との協業と、今後の販路拡大につなげることを目的に、熊本商工会議所工業部会との交流および熊本市内の企業視察を行った。

2日間にわたり「くまもとDXアワード」受賞企業を訪問した。初日は、バイオ関連技術などを活用

10.9、10

観光・ホテル・外食産業展 HOKKAIDO2024

北海道最大級のサービス産業専門展示会とされる「観光・ホテル・外食産業展HOKKAIDO2024」に、北のブランド認証企業7社が出展した。



出展企業より「商品の仕入れや見積もりについて具体的な商談につながった」との感想が聞かれた。展示会場の来場者数は、2日間で延べ8021名に達した。

■国際・観光部 食産業・貿易課

10.11~15

サウナの街さっぽろatシャトレーゼ ガトーキングダムサッポロ

札幌の新たな観光コンテンツとしての定着を目指す屋外サウナイベント「サウナの街さっぽろ」の第8弾を、シャトレーゼガトーキングダムサッポロの敷地内で開催した。



今回は「ALL Hokkaido Sauna」をテーマに、全道から集めたさまざまなサウナが登場したほか、無料抽選会や札幌観光大使によるライブステージを開催するなど、コンテンツを拡充。北海道の魅力を発信し、来場者の満足度向上を図った。期間中は1216人が来場し、盛り上がりを見せた。

■国際・観光部 国際交流・観光課

して精密部品の製作を手がける(株)オジックテクノロジーズを視察し、熊本商工会議所工業部会との懇親会を行った。翌日は、紙製パッケージの製作会社である(株)倉岡紙工を視察した後、熊本県および(株)マイスティアより、TSMC進出に伴う県内企業への影響等についてお話しいただいた。

■産業部 地域振興・ものづくり課



10.28

SDGs推進特別委員会× 人材確保・活用委員会 共同企画 SDGs推進セミナー×交流会

SDGsの観点から人材確保などを捉えたセミナーと交流会を、SDGsの取り組みに関心のある企業や採用担当者等を対象に実施した。

第1部は、SDGs推進セミナーとして、社労士・行政書士はまぐち総合法律事務所代表 濱口貴行氏と竹栄(株)プロジェクトリーダー 田尻敏憲氏を講師にお招きし、「SDGsから見る人材採用と定着について」および「実効的な食品ロス削減とSDGsの解釈について」をテーマに、取り組み事例を含めてお話しいただいた。第2部は、講師を交えた参加者の交流会を開催した。議員企業を含む37名が参加した。



■会員組織部 会員組織課

生産者の声から生まれた 手軽につまめる新食感の昆布おつまみ

認証製品の特長

(株)ケイアイフーズは、のりや、わかめ・ひじき・昆布といった海産乾物などを手がける札幌のメーカー。同社が得意分野を生かし開発した「かるサク昆布 梅味」が、昆布おつまみには珍しいサクサク感と、カリッとした軽い食感で好評を得ている。

おいしさの秘密は、高級品として知られる利尻島産の昆布に相性の良い梅味をつけて、一枚一枚丁寧に乾燥させていること。早採れのやわらかい昆布の若葉を、薄く広げて長時間熱風乾燥させることで、今までにない食感を実現している。

昆布のうまみと梅の爽やかな味が絶妙にマッチし、一口食べるとついもう一口と止まらなくなるが、低カロリーのため健康志向の方でも安心。お酒のお供やお茶請けとして、せんべいのように食べるほか、手で砕き、少しずつつまむのもおすすめだ。砕けて細かくなっても、ふりかけやお茶漬けにすることで、最後までおいしく食べられる。

開発の背景

利尻島の水産会社から、「わかめを養殖しようと網を張ったところ、偶然利尻昆布の胞子がついて育ってしまったので、新たな利用法はないだろうか…」と相談を受けたことがきっかけ。これまでにない利用法を見つけようと開発に乗り出し、2社で協力して試行錯誤した結果、「かるサク昆布」にたどり着いた。

企業からのメッセージ

代表取締役 渡辺 浩氏

「北海道の海・大地で育った食材のおいしさは全国に知れ渡っていますが、まだまだ知名度の低い食材があります。弊社では、そういった食材の魅力を全国に発信していけるよう開発を進めております。北のブランドに認証いただいている商品も、生産量が少なく希少であるが故に、目に触れる機会が少ないものもあります。そうした背景を持つ食材の知られざる魅力、また、こだわり抜いて生産する作り手の思いもつないで、今後も商品づくりを進めていきたいと考えております」



北のブランド公式ホームページ
<https://www.sapporo-cci.or.jp/north-brand/>

お問い合わせ 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課
TEL: 011-231-1332

北の逸品

North Brand 2024

かるサク昆布 梅味

認証ポイント

生産者との直接の取り組みの中で生まれた商品であるというストーリー性を評価。ヘルシーなおやつ、おつまみ、ふりかけと汎用性が高い点も評価できる。



利尻島の昆布漁

企業DATA

(株)ケイアイフーズ
札幌市東区東苗穂3条3丁目1-96
代表取締役 渡辺 浩
TEL: 011-787-5975
<https://www.ki-foods.com/>

販売価格(税込)

かるサク昆布 梅味(10g) 648円

取扱店

楽天ショップ「ほくほくキッチン」
<https://www.rakuten.co.jp/ki-foods/>
ほか

読者プレゼント

「かるサク昆布 梅味」
10g×2個セットを3名
にプレゼントします。32
ページのアンケートに
ご回答の上、ご応募
ください。

生産性向上支援訓練の

ご案内

労働生産性が向上！

仕事の効率化を促進！

大幅なスキルアップ！

会社のため、自分のため、
発揮できる能力を磨くことで
将来のレベルアップにつながります。

生産性向上支援訓練は企業が生産性を向上させるために必要な知識などを習得する職業訓練です。ポリテクセンター北海道では、生産性向上支援訓練を北海道内各地で開催し、中小企業等の在職者の皆様(※)の企業の様々な課題の解決や現場力の強化を全力でお手伝いします！ ※事業主の指示を受けた在職者の方に限ります。

お申込み受付中コース

☆1月開催のコースについてはホームページに速報版を掲載しております。

コース名	開催日	定員(人)	実施エリア	実施会場	受講料(税込)	受講申込期限日
効率よく分析するためのデータ集計	1/9(木)	15	札幌	パソコンスクール パルティス時計台校	2,200円	11/29(金)
ピボットテーブルを活用したデータ分析	1/15(水)	15	札幌	パソコンスクール パルティス時計台校	2,200円	12/4(水)
表計算ソフトのマクロによる定型業務の自動化	1/21(火)、 22(水)	20	札幌	アイ日本総合 ビジネス学院 札幌校	3,300円	12/6(金)
顧客分析手法	1/30(木)	20	札幌	ポリテクセンター 北海道	3,300円	12/17(火)

サフスクリプション型訓練のご案内

※詳細についてはホームページに掲載しております。

令和5年度より開始した、eラーニング形式で受講できる生産性向上支援訓練です。組織力強化のためのマネジメント3コースとITスキルに関する研修動画を、**2か月間920円(税込)**で繰り返し受講できます。「研修を企画したいけれど従業員ごとに勤務時間や忙しい時期が異なる」などの理由で、一堂に会しての研修が難しい事業所様にお勧めします。

【生産性向上支援訓練に関するお問い合わせ】生産性向上人材育成支援センター
TEL:011-640-8828 FAX:011-640-8958
MAIL:hokkaido-seisan@jeed.go.jp
URL:<https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/biz/hl52qs00000adebg.html>



ポリテクセンターのご案内

ポリテクセンターは厚生労働省所管の公共職業能力開発施設です。求職者の再就職を支援するための職業訓練(離職者訓練・求職者支援訓練)や、ものづくり分野を中心とした中小企業等で働く方々の知識・技能の習得のための職業訓練(在職者訓練)、また、人材育成等の支援(生産性向上支援訓練)などを行っています。

※詳しくはホームページをご覧ください。 URL:<https://www3.jeed.go.jp/hokkaido/poly/>

【ポリテクセンター 北海道】で検索！



独立行政法人高齢・障害・求職者雇用支援機構北海道支部
北海道職業能力開発促進センター

ポリテクセンター北海道



特集

働きやすさと生産性の両立を目指して 中小企業がとるべきアクションとは？

「働き方改革関連法」が今年の4月から物流業や建設業などにも適用され、現場の課題がより明らかになっている。
今回は「生産性向上」をテーマに、専門家の業務効率化などへのアドバイスと、札幌商工会議所のDX対応支援事業を活用し、
自社の生産性向上に取り組む企業の事例などを取り上げる。

札幌商工会議所では中小企業のDX対応を促進するため、各種サポート事業を実施している。

専門家による個別サポートと
フォローアップを提供

DXビジネスサポートプログラム

企業のDXを推進するため、中小企業診断士やITコーディネータなどの専門家が企業を訪問し、課題の洗い出しや目標設定、計画作成等の支援を行う。1対1の支援のため、企業の都合に合わせた伴走型のサポートが受けられる。

【プログラムの特長】

- 企業の希望日時に専門家が訪問
- 専門家による状況診断と個別サポートにより、企業の課題とニーズを整理し、明確な目標設定を支援
- フォローアップにより、目標達成までの実行支援と継続的なサポートを実施

【実際の相談例】

- ・DXを進める上で、社外アドバイザーとして客観的評価をしてほしい
- ・自社業務に合ったソリューションの導入支援をしてほしい
- ・社内に保管されているさまざまな情報を一元化したい 等

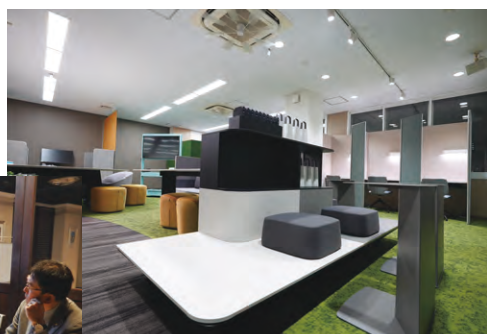


↑詳細はこちらから

デジタルツールを導入した
先進的なオフィス環境を視察
クリエイティブ・オフィス見学会

デジタルツールの導入により、先進的なオフィス環境を実現した企業の視察会を開催している。

2023年11月にはABW（場所や時間を自由に選択できる働き方P.9参照）などの実現を目指し、最先端のデジタルツールを導入した（株）三好商会を視察した。



（株）三好商会



効率化と付加価値向上という両輪で見なければ、生産性向上につながらないと考えています。

生成AIについても、興味はあるものの企業として生成AIを使うことで何ができるのかという具体的な考えにまでは至っていないケースが多いと感じます。

「生産性向上のために中小企業が始めやすい取り組みについて、アドバイスを願います。」

1つ目は、社内のコミュニケーションツールとして、スラック（Slack）やラインワークス（LINE WORKS）などのビジネスチャットツールを使うことです。相手がメッセージを読んだかどうかすぐに分かり、スパムメールなどに埋もれることもなく、予定変更などの連絡を見逃すことも起こりにくいです。

2つ目は、クラウドのシステムを自社でどのように使えるかを検討してほしいと思います。いまだに、過去に高額な費用をかけて開発したシステムを焼き直して使用したいという相談を受けることがあります。今あるクラウドのパッケージシステムで代用できないかを検討するよう提案しています。ノーコードツール（P.9参照）も活用できると思います。

DXを実現した企業の事例を紹介
「生産性向上のための
IT活用事例集」

ITなどを活用し、さまざまな経営課題の解決に取り組み、生産性向上を実現した企業33件の事例を紹介している。

ウェブサイトで業種もしくは課題解決に活用したツールごとに検索して閲覧できる。

【活用事例】

・AI技術・AR技術の活用
・コミュニケーションツールの活用 等



IT活用事例集は
こちらから→

今後開催予定のIT関連事業
生産性向上に資する
AI・IoTに関する展示会
業務改善EXPO（仮）
開催日…2025年1月28日（火）
会場…北海道経済センター8階

担当部 産業部 IT推進室
連絡先 TEL 011-231-1077

専門家
インタビュー



ITC札幌有限責任事業組合 会長
ITコーディネータ 佐々木 身智子氏

所在地：札幌市中央区南1条西16丁目1-323 春野ビル3階
URL：https://www.itc-sapporo.jp/

IT導入の専門家として企業の相談に当たるITコーディネータに、デジタル改革で企業が抱える課題や企業へのアドバイスを聞いた。

「ご経歴を教えてください。」

日本電気ソフトウェア（株）（現・NECソリューションイノベータ（株））でシステムエンジニアを務め、その後、ITベンチャーの（株）インフォネットに創業から執行役員になるまで17年間勤務しました。この間にITコーディネータの資格を取り、システム開発やコンサルティング業務に従事し、その後独立しました。

ITC札幌の支援メニュー

- セミナー講師および指導員派遣
 - ・ITトレンド／IT施策ご紹介
 - ・情報セキュリティ教育実施 など
- IT関連相談会への専門員派遣
- 企業訪問支援
 - ・長期／短期 など

オンラインでの
無料相談を実施中!

1企業1回40分まで



▲お申し込みはこちらから

3つ目は生成AIの活用です。議事録の作成、アンケート集計、SNSやメルマガにどのような記事を掲載したらよいかのアイデアを出してもらったり、報告書の章立ての提案をもらうなど、使えるところはたくさんあります。社内での有効な活用法が分かるまで使い倒してみたいです。有料版だとできることが多くなり、正確性も高まります。

ぜひ、5年後、10年後を見据えて会社全体がどうあるべきかを考えた上で、生産性向上のために今、何をすべきかを考えてほしいと思います。無料の専門家派遣の仕組みや相談の機会を、もつとうまく活用していただきたいです。

いま一度確認したい IT関連用語・略語集

(経済産業省のウェブサイトの一部参照)

●**DX (Digital Transformation)** : 企業がビジネス環境の激しい変化に対応し、データとデジタル技術を活用して、顧客や社会のニーズを基に、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのものや、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること。

●**Web3.0** : ブロックチェーン上で、暗号資産などのトークン (下記参照) を媒体として「価値の共創・保有・交換」を行う経済。

<Web1.0>

情報の流れは一方向であり、主な活用デバイスはパソコン。

- ・eメールの受送信
- ・ウェブサイトによる発信
- ・検索エンジンを通じた検索
- ・eコマースによる購買活動

インターネット・サーバー



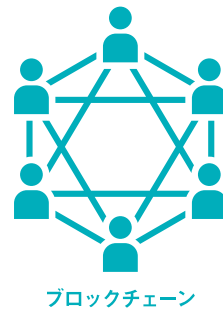
<Web2.0>

情報の流れが双方向で、活用デバイスはパソコンのほかスマートフォンのSNSによる双方向の情報の受発信が広がり、同時にプラットフォームへの個人データの集中が進行。



<Web3.0>

ブロックチェーン技術を基盤とし、情報を分散して管理できる「非中央集権型ネットワーク」。



●**トークン** : Web3.0の世界において、デジタル資産の所有権を証明し、新しい経済圏を構築するための重要な要素。イメージとしては、インターネット上の「デジタルなスタンプ」のようなもので、このスタンプを押されたものは、唯一無二の存在として保証され、その価値が認められるようになる。

●**ノーコード** : プログラミングに関する専門知識が一切不要な状態でウェブサイトなどを開発することが可能になる手法。テンプレートなどを使用してアプリケーションも簡単に構築できる。

●**メタバース** : インターネット上の仮想空間。

●**VR (Virtual Reality)** : 人工的に作られた仮想空間を現実かのように体感させる技術。視覚、聴覚、触覚などを同時に刺激することで仮想空間への没入感を与える。

●**AR (Augmented Reality)** : 拡張現実を意味する。実際の画像や映像とCGの映像を合成することで、現実感のある仮想空間を作り出す技術。AR技術を一気に有名にしたのが、2016年にリリースされたゲームアプリ「Pokémon GO」。

●**ABW (Activity Based Working)** : 社員がその時々の業務内容や目的に合わせて、社内外問わずふさわしい場所や時間を自由に選択できる働き方。社内であれば、柔軟に席や作業スペースを変更できる環境にある。



エスコンフィールドHOKKAIDOの屋根の防水

ビルドプロテック(株)は、北海道全域を対象に、地域のランドマークになるような数々の建築物の防水工事を手掛けている。これまでに、エスコンフィールドHOKKAIDOや都市型水族館AOSA POROなどの工事に携わってきた。

同社の佐藤孝之社長によると、DXに関する専門家のセミナーに出席したことが、社内のDXを推進するきっかけになったという。

佐藤社長は営業では対話が一番の武器になると考えていたが、近年はそんな営業活動の在り方にも変化を感じていた。これからの変わりゆく時代を示唆するような講話の内容に衝撃を受け、社内のDX推進を決めたという。

そこで、山家克則DX推進室長と水野孝之総務課長が中心となり、全社での取り組みを開始した。できるだけ新たなコストをかけず、現在所有する会社の資産をベースに対応することを目指し、最初にIT関連機器やシステムの導入・使用状況などの資産調査を行った。



太陽光発電用パネルを設置した本社

太陽光発電用蓄電池

DXにより会社の
仕組みを整えることで
企業のブランディングや
人材確保につなげる

ビルドプロテック(株)



DX推進室 室長 山家 克則氏

所在地 : 札幌市清田区美しが丘2条2丁目1-2
TEL : 011-884-2885
URL : <https://bldpro.co.jp/>

をDX推進委員に任命し、DX会議の場を設け、業務効率化のために取り入れるべきITツールなどの検討と業務改善を進めていった。その結果、社員の出勤退勤を管理していた紙のタイムカードをクラウドの勤怠管理やスマートフォンによる打刻システムに変え、就業時間の見える化につなげることで、建設業としての働き方改革を実現した。

また、経費精算システムも導入。書類の電子化を進めることで、インボイス制度や電子帳簿保存法への対応と効率化を実現した。加えて、一部の社員のみで使用していた社内のコミュニケーションツールを、全社員のスマートフォンと業務用のPCにインストールすることで、社内外でのスムーズな事務

連絡や写真・図面の共有を達成した。このほか、工事の進捗やスケジュールを管理するためのクラウド施工管理ツールや、遠隔地から現場の撮影ができる遠隔臨場クラウドカメラ、ドローンなどの導入についても検討している。

山家室長はDX推進のための情報収集として、さまざまなセミナーや研修会に参加している。札幌商工会議所の「DX経営人材育成塾」に加え、デジタルツール導入事例や補助金の活用について紹介するセミナーなどに出席した。グループワークを通じて他社と課題を共有する機会も得られたという。「DX推進のためには社内ですローガンを掲げることが役立つと知り、『紙0(ゼロ)を目指し、DX推進とカーボンニュートラル、SDGsに貢献しよう!』に決めました。」

DXは、X(トランスフォーメーション)の方が本来の目的であり、大事だといわれています。業務全てをデジタル化することはできないので、会社にとつて業務効率化や生産性向上になるなら、紙の業務フローを省力化して生かしても良いという考え方です。この考え方に沿ったDXとともに、社屋の屋根に太陽光発電用のパネルを設置することで、GXも推進していこうと思っています」(山家室長)

120年以上にわたり緑を造成する 造園・土木・緑化を担う老舗企業

株式会社南香園

代表取締役

廣部 修平氏

ビジョーン

vol. 151

トッポの構想



ひろべしゅうへい

1980年札幌市生まれ。北海道札幌南高等学校卒業後、岡山大学環境理工学部を経てIT会社にプログラマーとして勤務し、2003年(株)南香園に入社。2020年代表取締役役に就任。現在に至る。

Information

住 札幌市中央区北11条西15丁目1番52号
TEL 011-747-9266
社 14名
WEB <https://www.nankoen.co.jp/>

公共施設から個人宅まで 緑のニーズに幅広く対応

(株)南香園は、1894年に庭師の村田長四郎氏が「南香園庭長」として創業し、屋号の「庭長」は現在に受け継がれている。1963年に会社を設立し、創業から130年にわたり造園や土木に関わる事業を展開。廣部社長が入社したのは2003年のことだった。

「当時、私は東京でプログラマーとして勤め、先代の父は専務を務めていました。会社がISO取得に向けて動き出すことになり、その業務を手伝ってほしいと父から声をかけられ入社に至りました」

廣部社長は入社後、ISO取得に加え、指定管理者制度に関する公募書類の作成や会社組織の改善など、主に総務部門の業務を担当。2020年代表取締役役に就任した。

「会社の代表になって、まず取り組んだのは人事評価制度の改善です。個人の頑張りを評価し、成果に応じて役職

Key Point

常にお客さまの期待を超える価値を 関係する全ての人に感謝する気持ちを

が上がるような基準を明文化しました。また、当社の業務は現場仕事を中心となるため、社員一同が同じ方向に向かうことができるように社内研修制度を整えました。さらに年に1回全社員を集めて会社方針を共有する場を設けました。従来は現場で社員がそれぞれ動いていた企業文化でしたが、みんなで組織として取り組む企業を目指そうと考えたのです」

同社の事業の60〜70%は公共事業で、自治体が運営する施設の樹木や草花の管理、庭園や公園などの造成、道路や建築物の緑化を担う。このほか民間企業の施設や個人宅まで、案件の大小に関わらず幅広く対応することが

特徴だ。また、札幌市西区の五天山公園、宮丘公園の管理を指定管理業者として請け負っている。

「近年は個人宅にカーポートや物置を設置するケースが多く、以前より庭が減少しています。そのような状況では松の剪定や冬囲いといった伝統的技術を継承する機会が少なくなると、社員に業界・団体が行っている講習会などに参加してもらうことで、技術を学び取る機会を提供しています。また、当社では門松の製作も行っています。こちらでも物価高や経費削減といった理由で需要が減る傾向にありますが、日本の伝統文化を守るという意味でしっかりと続けていきたいですね」

社員がワクワクして働き 新たにチャレンジする会社へ

同社の社員は14人中12人が技術者で、それぞれが造園や土木に関する資格を有している。廣部社長は、社員に対して3つの方針を伝えているという。

「1つは、私たちが造園や土木の仕事を通じてお客さまに提供しているのは、安全な場所と安心できる空間や時間であることから、しっかりとした技術を持つて信頼される仕事をすること。次に、お客さまの期待を超える価値を常に提供すること。そして、お客さまに限らず、関係する全ての人に感謝する気持ちを忘れないこと。会社を経営する上で、このような考え方を大切にしています」

同社は会社創立時から「常に顧客優先の精神に徹し、これまで引継いできた伝統技術・技能を大切にしながら、時代の要請に的確に応え、新しい技術の向上に取組み地域社会の生活環境及び発展の向上に貢献する」という企業理念を掲げている。

「この理念には、造園や土木、緑化といった事業内容を表す文言が一切入っていません。自分の思いを込めた理念に変えようと思ったこともありましたが、これは先代の思いだろうと解

釈しました。要は、自分たちができることは何でもやってみよう、お客さまや社会のためになることなら何でも取り組んでいこうという思いが込められていると考え、そのままの言葉でやらせていただいています」

廣部社長は、社員とのコミュニケーションを大切にし、日頃の声かけや朝礼、全社員が集まって行う会議などを通して、会社の情報や方針を共有する場を設けている。

「社員が明るく楽しそうに仕事をしている様子を見ると、経営者としての喜びを感じます。もちろん作業しているときは真剣にやっていますが、会社に戻ってきてみんなで語り合いたがら生き生きと働いている様子を見ると、自分のやってきたことは間違っていないなと思えますね」

廣部社長は、今後南香園をどのような方向に導いていこうと考えているのか。

「社員がワクワクして働き、高いモチベーションを持つて新しいことにどんどんチャレンジする集団にしていきたいですね。そして、お客さまに『南香園に頼めば何とかなるだろう』『南香園なら何かやってくれるんじゃないか』と期待されるような会社になりたいと思います」

小規模事業者の事業活性化・事業継続を支援します！

～中小企業相談所 中央支所より～

完全会員制ピラティススタジオ 事業拡大への挑戦

企業名：Empty Platform(株)
担当者：代表取締役 渡辺 三冬
業 種：サービス業

住 所：札幌市中央区北5条西28丁目3-3 INFINITY800号室
TEL：090-2904-6193
URL：https://www.mypilates.jp/



Empty Platform(株)は、「私をもっと好きになる。」をコンセプトに完全会員制ピラティススタジオ「私のピラティス」を令和5年6月より運営している。ピラティスの効果が最も出やすい「プライベートレッグス×マシンピラティス」を主力とし、会員一人一人の体に関わる悩みや目標に向けて、オーダーメイドのレッスンを提供している。

1店舗目「大通店」の会員数は代表の広報活動の努力が実り順調に増加。その後、新規入会希望があってもレッスン枠の都合で受け入れできないことが増えてきたため、受け入れ態勢の拡充を目的に2店舗目「円山店」のオープンを決意した。

初期投資については金融機関からの融資を希望しており、融資相談に



持参する事業計画書と収支計画書の作成方法について当所を訪ねたところ、経営指導員から無担保・無保証人かつ低金利で資金調達ができる「マル経融資」制度の提案を受ける。代表は収支計画の策定にあたり不安を抱えていたものの、商工会議所のサポートを受けながら資金調達ができる点に魅力を感じ、当所の経営指導員と共に事業計画のブラッシュアップおよび収支計画の策定を進め、無事に融資を受けることができた。

その後、令和6年7月に2店舗目「円山店」をオープン。既存の会員制ピラティス事業に加え、北海道初の韓国式ピラティス資格のインストラクター養成講座を開講するなど、事業拡大につなげることができた。

今こそはじめて「マシンピラティス」で、鏡を見るたびに嬉しくなる「理想の私」に出会いませんか？スタジオ詳細は、ぜひ一度右記二次元コードよりご覧ください。



中小企業・小規模事業者向けの主な支援施策

小規模事業者持続化補助金
(第17回公募期間は未定)
申請限度額 50万円～200万円
(申請限度額は条件により異なる)



商工会議所「マル経」融資制度
(法人・個人事業主問わず利用可能)
融資金額 10万円～2,000万円
設備・運転資金として活用可



お問い合わせ
中央支所 011-241-6381
札幌駅北口支所 011-756-9181
白石支所 011-862-7255
西支所 011-665-6431
豊平支所 011-823-7166

中小企業の経営支援については、最寄りの支所にお問い合わせください。



PR

BtoB プラットフォームとは？

デジタルで“でっかいどう”を“ちっちゃいどう”に！

2024 年 3 月に札幌に営業所を開設した、株式会社インフォマート。全国で 100 万社以上が利用する BtoB プラットフォームについてインタビューを実施しました。

株式会社インフォマート
取締役 木村 慎 氏



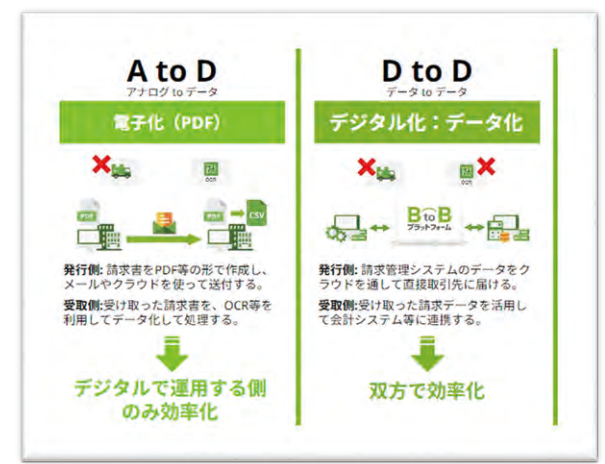
「会社紹介をお願いします。」
インフォマートは、あらゆる企業と帳票が、デジタル空間でつながるサービスを提供しております。創業時の25年前から飲食店・宿泊業といった特定の業界向けの企業間取引のためのプラットフォームを提供してきており、『BtoBプラットフォーム』シリーズは企業間取引における契約書・発注書・見積書・請求書などのあらゆる書類のやり取りが、プラットフォーム上で完結するサービスです。

「DXについてはどうお考えですか？」
DXという言葉が言われるはるか前から徹底してデジタル化には向き合ってきたりまして、今でこそ『BtoBプラットフォーム』の各種書類は、印刷やPDF化が可能ですが、サービス提供開始時は印刷ボタンすらもないという徹底ぶりでした。とにかく「デジタル化によってビジネスは絶対に効率化する」という信念をもってやってきました。

「インフォマートが掲げているDtoDとは具体的にどのような内容ですか？」
DXや昨年のインボイス制度をきっかけに各種帳票をデジタル化する動きは活発化してきました。デジタル化と一言で言ってもPDFのデータもデジタル化に該当します。デジタル化する理由は各社によってさまざまですが業務の効率化を目的にする企業も多いです。我々はPDF化が本場にデジタル化なのかと問題提起しております。本来業務の効率化は関係する企業全体が効率化してこそと考えております。PDFによるデジタル化はどちらか一方は効率化しているが、相手側はデータを活用できず効率化できないという現実があります。片方はデジタルで片方はアナログのままの世界です。(A to D)

我々が創業より掲げているDtoDはData to Dataの略で発注側・受注側、発行側・受取側と双方がデータを活用でき、双方が業務効率化できる世界です。

「DtoDを実現するBtoBプラットフォームの特徴を教えてください。」
BtoBプラットフォームは4つの「共」というテーマがあります。「共有」は、帳票データを共に利用することで誤差なく業務が進められます。「共通」は、帳票フォーマットが統一されており企業間のやりとりが標準化されます。「共創」は、データの活用ができ外部システムと連携することで更なる価値を生み出すことができます。そして、「共存」です。あらゆる企業とともに利用でき、100万社以上が利用しているプラットフォームになることができました。共通のフォーマットでデータを共有して業務をすることが圧倒的な効率化を生み出すことを各企業が広めてくださいました。



「札幌での取り組みを教えてください。」
第一に我々が提供できる価値は先に述べたBtoBプラットフォームのデジタル空間で提供する企業間取引の効率化です。札幌では飲食業、宿泊業、食品卸業の方々にご利用いただいております。最近では建設業の方にも建設業間での受発注業務、請求業務で広くご利用いただく機会が増えてきました。まだまだ道内ではインフォマートや、BtoBプラットフォームの名前も知られていないと思いますので、まずはどんな会社でどんな価値を提供しているのかを知っていただき、道内企業さまの業務効率を後押しできればと考えています。企業間で発生する帳票に煩わしさを感じている企業さまは、札幌営業所も出来たため、まずは気軽に相談いただければと考えています。

「札幌の皆さまへひとことお願いします。」
私は、DXは働く人の人生を豊かにするものであり、デジタル技術の活用で人間らしさを取り戻すことが大切だと考えています。例えば近い将来、Data to Dataのやり取りが社会インフラとなれば、請求書などの帳票をつくる必要がなくなります。そうした業務の無駄をなくすることで、無駄なことに使える時間が生まれます。人間にとって無駄な時間はとても重要で、次のアイデアを生み出す源となります。インフォマートはそのためのアイデアを生み出し、動いていける会社でありたいと考えています。

お問い合わせ、
ご相談はこちら



株式会社インフォマート 札幌営業所
住 所：札幌市中央区大通西5-8
昭和ビル東館6階
TEL：011-839-8840
https://corp.infomart.co.jp

STARTUP BUSINESS vol.7

ゼロスペック株式会社

住 所：札幌市中央区北2条東1丁目2-2
プラチナ札幌ビル8階
TEL：011-218-0155
URL：https://www.zero-spec.com/

新たなビジネスモデルで短期間での成長を目指す「スタートアップ」。札幌商工会議所では、スタートアップ支援ポータルサイト「SAPPORO STARTUP BUSINESS」を設置し、北海道の経済界の担い手になることが期待される将来性の高い企業や新たな産業の創出を目指しています！



代表取締役社長 CEO
多田 満朗 氏



「スマートオイルセンサー」
を手にする多田社長

事業内容

自動発注配送管理システム（IoT×SaaS）の開発・提供

求めていること

- ・ビジネスパートナー（取引先・協業先）を探している
- ・投資（資金提供）いただける企業・個人を探している

灯油タンクに設置された「スマートオイルセンサー」▶

▼SaaS「GoNOW」の残量確認画面



2015年に創業した当社は、「データ」で現状を可視化し、それをデジタル活用することで新たな価値をつくることを目指しています。北海道では日常生活に欠かせない灯油タンクの残量を計測する「スマートオイルセンサー」を開発しました。これは液面までの距離を測定することで液体残量を推定する、設置工事不要のIoTデバイスです。さらに、その残量および給油実績から配送計画を自動生成・管理するSaaS「GoNOW」を開発・提供しています。

私は独立前、ニトリで働いており、数値・データを取ることの重要性や、正しい未来を想像して努力をすべきこと、手の届く現実的な価格設定の重要性など、多くのことを学びました。当時の勤務地であった東京と地元北海道を行き来する中で、ライフラインである灯油配送の状況を目の当たりにしました。物流の2024年問題が叫ばれる中、アナログ伝票を使用する現状を、データによって数値化すれば本質的な業務効率化につながると考えたのです。それからはお客さまにも協力的にだき、実証実験を重ね、現在のサービスを正式リリースできたのが2020年です。灯油に限らず、重油、軽油、さまざまな場面で活用さ

れています。道内の企業に導入してもらうことが増え、現在では本州の企業や、奈良県野迫川村のような自治体導入するケースも出てきました。そこは人口350人の村で、灯油の減量データから、配送効率化と高齢者の見守り支援にも貢献しています。

システムによって8割の業務は自動化できますが、突然の天候変動や当日欠勤など、予測不可能な事態にはアナログ対応が必要なものもあります。しかしこれまでよりも労働生産性が向上し、プライベートの時間が充実、CO2排出の削減にもつながるなど、小さなことの積み重ねが、未来を大きく変えると感じています。

今後は時代の変化と共に、今の商品の技術を常に進化させていくことを軸に、予防医学や営業効率化にも応用していきたいと考えています。センサーで心拍数などのバイタルデータを測ることにより、今後の人口減少や超高齢社会の中での一助になるでしょう。開発まで、道内の多くの企業やお客さま、そして自治体の皆さまにお世話になってきました。これからは恩返しできる企業になれるよう、さらに「データから未来に新たな価値を提供する」ことを目指していきます。

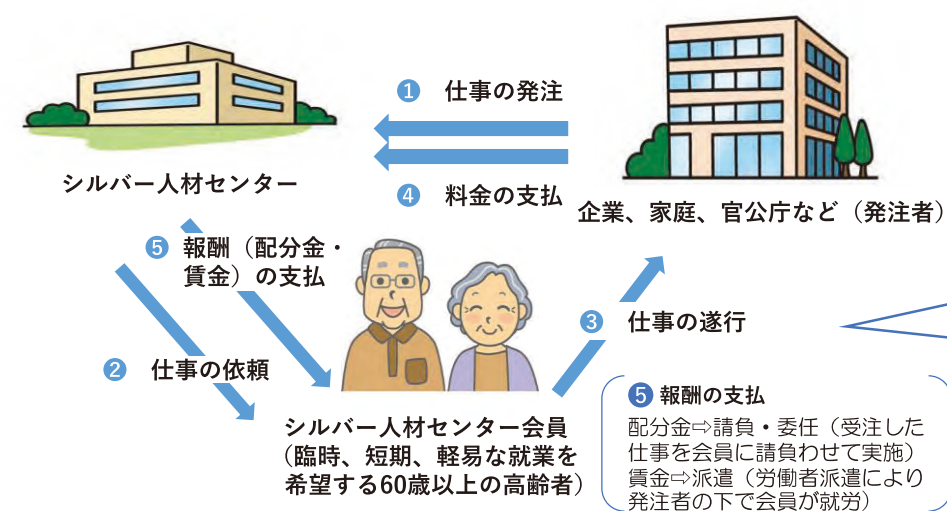
シルバー人材センターをご存じですか？

札幌市シルバー人材センターでは3,400人の会員が活動しており、令和5年度の受注実績は、請負・委任契約が8億9千万円、労働者派遣契約が3億6千万円と、多くの企業や家庭等にご利用いただいています。

高齢者の生活の充実のほか、地域社会への貢献を目的としています

- **地域社会の維持・発展**
高齢者が地域社会の担い手として活躍することを通じて、地域社会の維持・発展に寄与します。
- **現役世代の下支え**
育児、介護などの現役世代を支える分野で高齢者が働くことを通じて、現役世代の活躍をサポートします。
- **企業などの人手不足の解消**
サービス業などの人手不足分野で高齢者が働くことにより、企業等の人手不足の解消に寄与します。

高齢者に臨時、短期あるいは軽易な就業機会(※)を提供



(※) おおむね月10日以内または週20時間以内の就業。これらを超える場合は、複数会員のローテーションにより対応。

シルバー人材センターは、就業を希望する高齢者に仕事を提供しています。

シルバー人材センターをご活用ください

- 付随業務や周辺業務をシルバー人材センターが担うことで、社員が主要業務に集中できる環境の整備や労働環境の改善に役立ちます。
- シルバー人材センターの受注対象は、臨時的、短期間あるいは短時間の仕事であるため、繁忙期など一時的な業務や常時必要としない業務に対応できます。
- 介護施設等の補助業務、工場内作業、スーパーの荷受け、商品仕分け、販売、施設管理、一般・経理事務、調理補助など受注業務は多岐にわたっており、様々な需要に対応することが可能です。
- シルバー人材センターは営利を目的としない公共性の高い団体で、安心して利用することができます。

ご用命、ご相談は支部事務所へ (<https://www.s-silver.jp>)

担当地域（区）	支部事務所	電話番号
中央区、豊平区、南区	中央支部事務所	(011)614-2155
西区、手稲区	西支部事務所	(011)615-8228
白石区、厚別区、清田区	東支部事務所	(011)826-3279
北区、東区	北支部事務所	(011)788-6915



厚生労働省委託令和6年度高齢者活躍人材確保育成事業
公益社団法人北海道シルバー人材センター連合会 (011) 223-2711

わが社の 注目株

株式会社Rain 菓子製造責任者

笹島 紗希さん

北海道樺戸郡浦臼町出身。北海道三笠高等学校 食物調理科卒業。
令和4年10月入社。趣味はお菓子作り、ドライブやカフェ巡り。

【会社概要】

平成29年札幌の円山地区で創業。平成31年法人設立。
菓子製造・飲食業を営む。社名は、雨のようにしつ
とりとしたおいしいパウンドケーキを提供すること
に由来する。現在は市内7カ所に小売店やカフェを
構える。社員数は約50名。

【所在地】札幌市中央区南4条西20丁目1-17

【TEL】011-522-9126



雨のようにしっとりとしたパウンドケーキで
お客さまに感動と喜びを提供する

—入社のきっかけを教えてください。
小さい頃からお菓子を作ることが好きで、前職は洋菓子店でパティシエをしていました。その経験を生かそうと転職活動をしていた時に、当社の求人を見つけました。元々当社のカフェ(Cafe Rain)が好きで、何度か訪れたことがありました。改めて就職先として考えた時に、販売しているスイーツのおいしさや企業としての成長スピードを魅力に感じ、この会社の成長に貢献しながら自分自身も成長していきたいと考え、入社を決意しました。

—働き始めて感じたことや気付いたことを教えてください。
自分自身が開発した商品が実際にお客さまの手に渡り、喜んでいただいている姿を見ると、やりがいを感じました。自分が働く理由が、お客さまを笑顔にしたいからだということに気付くことができました。

上田社長のもとで働くことで、季節によって繁忙期と閑散期がある菓子製造業において、従業員を継続して雇用していくという経営の難しさを知りました。同時に、新店舗の設立などで0(ゼロ)から1を作り上げていくという楽しさも発見しました。

—貴社の今後の取り組みについて教えてください。
来年3月、地下鉄東豊線の新道東駅近くに、新たにお菓子の新工場兼カフェのオープンを予定しています。さらに、5月には東京のJR上野駅直結のテナントに関東1号店のオープンを予定しています。

これから北海道を代表するお菓子屋さんになるため、とことん北海道の魅力発信に力を入れ、スタッフ全員でさらなる飛躍を目指していきたいと思っています！



笹島さんと上田社長

—現在担当している業務について教えてください。
20種類以上のパウンドケーキや焼き菓子、マフィン、スコーンなどの商品に偏りが出ないように製造スケジュールを組むことに加え、新商品の開発を行っています。チームのみんなと協力することで安全安心に、食べたお客さまを魅了するようなRainのお菓子を製造する仕事をしています。

—仕事の面白さ、やりがいはいどのようなところにありますか。
繁忙期でみんなが忙しい思いをしている時に、製造部門のリーダーとなり、チームを一致団結させて商品の納期に間に合わせることができたということがありました。店頭でお客さまが喜んで商品を手に取る姿を見た時にやりがいを感じました。

スケジュール管理を徹底し、積極的にコミュニケーションを取ること、みんなの士気を上げることができたと感じています。

—仕事をする上で心掛けていることを教えてください。
私が意識していることは、お客さまに感動と喜びを提供する仕事をす

るということです。お菓子には人に感動と喜びをもたらす力があると思っています。菓子製造に携わる立場として、自分の作るお菓子を召し上がってくれるお客さまには感動や喜びを感じていただきたいと思っています。

また、当社の経営理念である「『ありがとう』をたくさん創ろう」を意識して、みんなと助け合いながら仕事をしています。

—今後新たに取り組んでみたいことはありますか。
新店舗の立ち上げに携わりたいと考えています。当社は現在、企業として成長段階にあり、次々と新店舗が誕生しています。一方で、店舗にはまだ改善や改革ができる分野がたくさんあると感じています。

製造担当を超えて新店舗の立ち上げにも携わり、その店舗を管理運営していくことで、(株)Rainのさらなる発展に貢献したいです。

—この仕事を目指している人に向けてメッセージをお願いします。
将来的にはフードロス削減などの環境問題に取り組みつつ、自身の地元を含む地域社会を盛り上げられる

ような仕事をしたと考えています。私たちの仕事は、お客さまに感動と喜びを提供できる仕事であり、取り組み次第でフードロス削減という環境問題にも貢献することができると思いますので、一緒に頑張りましょう！！

■代表取締役

上田 啓晶氏インタビュー

—笹島さんの仕事ぶりや今後期待することを教えてください。
いつも明るく楽しくそうに仕事をしている私の尊敬する女性社員です。仕事は計画的で視野が広く、周りへの気配りも上手です。笹島さんには、商品開発やフードロス削減、地域活性化など、これからは当社を使って自分がやりたいことを実現してもらいたいと思っています。

当社は小麦、バターなど全て北海道産の高品質の素材を使用しています。この道産素材の魅力を伝えることが当社の使命であり、北海道全体を盛り上げることにつながると考えています。このビジョンは笹島さんと重なる部分も多いと思いますので、今後は一緒に当社の発展と共に、北海道の魅力の発信に取り組んでいきたいと思っています。

—入社のきっかけを教えてください。
小さい頃からお菓子を作ることが好きで、前職は洋菓子店でパティシエをしていました。その経験を生かそうと転職活動をしていた時に、当社の求人を見つけました。元々当社のカフェ(Cafe Rain)が好きで、何度か訪れたことがありました。改めて就職先として考えた時に、販売しているスイーツのおいしさや企業としての成長スピードを魅力に感じ、この会社の成長に貢献しながら自分自身も成長していきたいと考え、入社を決意しました。

—働き始めて感じたことや気付いたことを教えてください。
自分自身が開発した商品が実際にお客さまの手に渡り、喜んでいただいている姿を見ると、やりがいを感じました。自分が働く理由が、お客さまを笑顔にしたいからだということに気付くことができました。

上田社長のもとで働くことで、季節によって繁忙期と閑散期がある菓子製造業において、従業員を継続して雇用していくという経営の難しさを知りました。同時に、新店舗の設立などで0(ゼロ)から1を作り上げていくという楽しさも発見しました。

—貴社の今後の取り組みについて教えてください。
来年3月、地下鉄東豊線の新道東駅近くに、新たにお菓子の新工場兼カフェのオープンを予定しています。さらに、5月には東京のJR上野駅直結のテナントに関東1号店のオープンを予定しています。

これから北海道を代表するお菓子屋さんになるため、とことん北海道の魅力発信に力を入れ、スタッフ全員でさらなる飛躍を目指していきたいと思っています！

体を動かして、健康維持に努めよう!!

「ゴルフお役立ち講座」

PGA北海道
プロゴルフ会
が教える

アプローチのバリエーションについて
～低・中・高弾道の打ち分け～

第21回

今回はアプローチのバリエーションについて解説します。
アプローチは初心者からプロゴルファーまで、スコアメイクする上で重要な鍵となります。

初めに、各ショットに共通する注意点について説明します。



アプローチショットでのクラブの最下点は？

喉仏の真下に位置します。(写真①)

ボールポジションを調整することにより入射角が変わり、高さやスピンのコントロールにつながります。そこで、まずは最下点が安定していることが前提となります。



01 | 低弾道 (写真②)

チップショット (ランニングアプローチ)

ボールポジションは真ん中もしくはやや右足寄りにする。
アドレスはややハンドファーストを強めにする。

注意
点

- ・アドレスでできたY字をキープします(最下点通過後もキープ)。(写真③)
- ・特に右手首の背屈角度を保持します。
- ・フィニッシュはヘッドを高く上げないようにします。



02 | 中弾道 (写真④)

ピッチエンドラン

ボールポジションは真ん中もしくはやや左足寄りにする。
アドレスはシャフトを地面にほぼ垂直(ややハンドファースト)になるようにする。

注意
点

チップショットの時は右手首の背屈角度をキープしましたが、ピッチエンドランでは背屈角度を解いていきます。その際は、最下点を過ぎた後に角度を解いていくようにします。(写真⑤)



03 | 高弾道 (写真⑥)

ピッチショット

ボールポジションは最下点にする。
アドレスはシャフトが地面に対して垂直になるようにする。

注意
点

- ・バックスイング、フォローでコックを早めに使うようにします。(写真⑦、⑧)
- ・最下点まではダウブローを意識してください。
- ・バンカーショットにも応用できます。
- ・さらに高く上げる場合はフェースを開きます。
- ・使用できるライが限定されているので見極めが重要です。



以上の3パターンを使い分けて、アプローチの引き出しを増やしてください!

PGA北海道プロゴルフ会



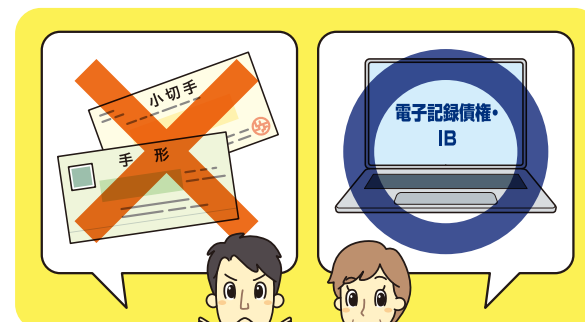
(公社)日本プロゴルフ協会 トーナメントプロおよびティーチングプロいずれかの資格を持ち、北海道在住1年以上のプロで構成されている道内唯一のプロゴルファーの組織です。(公社)日本プロゴルフ協会では代議員制度を設けており、全国で14地区に分かれています。PGA北海道プロゴルフ会は北海道地区を管轄します。

手形・小切手を 電子的決済サービスへ

電子化、もうお済みですか？

政府は「約束手形・小切手の利用廃止」の方針を示しております。これをもとに、産業界・金融界が連携して2026年までの手形・小切手の利用廃止に向けた取組みを行っています。早期に電子的決済サービス(※)への移行をご検討ください。

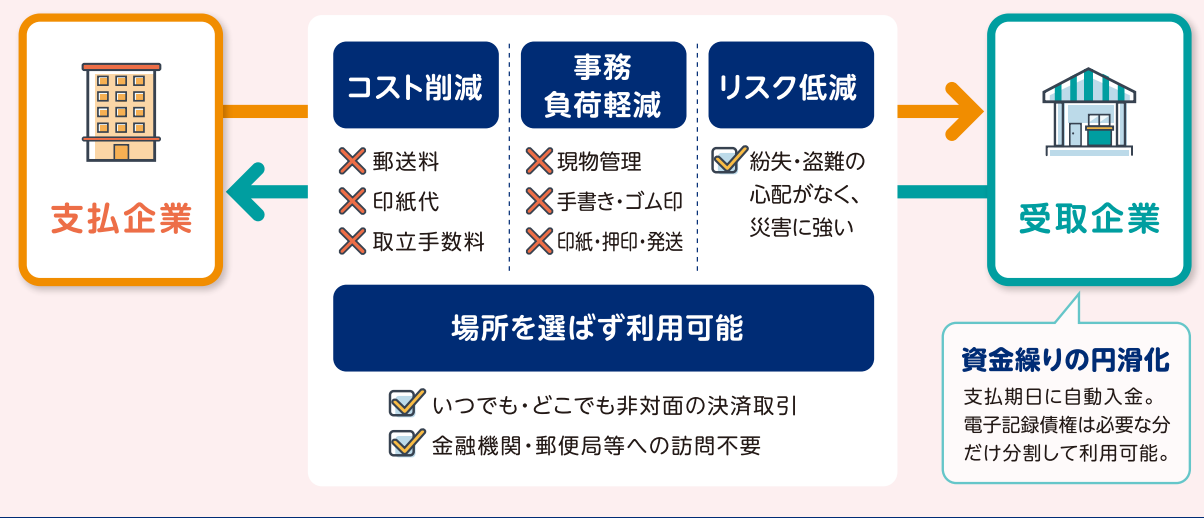
(※)電子記録債権(でんさい等)とインターネットバンキング(IB)による振込



受取・支払企業の
双方にメリット!

電子化で負担のない取引へ!

紙の手形を電子記録債権(でんさい等)に、紙の小切手をインターネットバンキングによる振込に移行することで、支払企業と受取企業の双方に以下のメリットがあります。



詳細は取引金融機関にご相談ください。



一般社団法人
全国銀行協会



著者Profile

税理士・中小企業診断士 知野 福一郎

第四銀行本店貸付第1課次長にて退職後、昭和47年7月に事務所を開設。会計事業をはじめ、事業承継、M&A、相続対策などあらゆる面で中小企業の相談に応じている。札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員

税理士法人知野・寺田会計事務所 札幌市中央区北1条西2丁目北海道経済センター ☎011-251-5631

テーマ

持続的成長の壁を探る その2 経営環境の変化と成長の条件

Q 経営環境の先行き不透明、予測困難な時代において、経営戦略はどこから手を付けていくべきですか。

A 大企業と中小企業では、基本的に商圏範囲が異なります。商圏が狭い中小企業経営では、提供する商品やサービス、顧客、そして直接競合との関係を、自社を含む「三角関係」として読み解くことが可能です。また、大企業では給与をコストではなく「人的財産への投資」として捉え、従業員との積極的なコミュニケーションを工夫しています。中小企業においても、この視点が必要です。

1 経営環境変化の3つのポイント

中小企業の経営環境の変化は、次の3つのポイントで整理できます。

① 取り扱っている商品やサービスの評価が見える
従業員が自社商品やサービスに対してお金を払ってくれるかどうかです。従業員がお金を払って商品を購入したりサービスを受けたりしていれば、まず、その商品やサービスは顧客にも満足してもらえていると考えることができます。

② 顧客関係の変化は現場に開け
ほとんどの変化は、現場から始まります。また、変化の始まりは微細であるため、経営トップと役員間、各部門間、上司と従業員間など、日

頃から縦横のコミュニケーションを取ることが中小企業にとっては極めて重要です。これは単に人間関係の構築という面だけでなく、顧客や商品・サービスの変化を察知し、上層部が迅速に対応するためにも必要です。事業の最前線で働く従業員からの情報、変化の兆しにいち早く気付く役割を果たすのです。最近発生した不祥事や不正行為も、日頃から現場と上司・経営者間で密なコミュニケーションがあれば、事前に察知し対策を講じることができたと考えられるケースです。

3 直接競合から学ぶ

商圏が狭い中小企業では、直接競合への対策が重要なポイントを握っていると考えられます。「そんな暇はない」と、従業員も含め自社内に閉じこもりがちですが、競合相手に勝たなければ、持続的な成長は単なる掛け声に終わってしまいます。競合相手の長所を学び、自社の強みや弱みを把握し、さらに差別化を図ることは、極めて重要な視点となります。

2 中小企業の活性化対策を探る

何らかの新規事業展開を行っている中小企業では5割以上で利益率が増加しているのに対し、既存事業のみで経営を行っている企業の中で利益増加を示したのは全体の3割に過ぎないという調査結果が発表されて

います。しかし、資本金が弱い中小企業においては、1つの失敗が経営に致命的な影響を与える可能性があることを否定できません。リスクを小さくしながら新規事業の展開を考える必要があります。リスクを抑えた新規事業展開のポイントを探ってみましょう。

① まず最も重要なのは、既存事業を徹底的に深掘りし、サプライチェーンも含めて企業体力を強化することです。特に人材開発が鍵となります。人材への投資と育成に力を注ぐことが必要です。

② 次に、既存事業の周辺業務や関連業務にビジネスチャンスを見つけることです。新規事業が本業にシナジー効果をもたらすことが、成功のポイントになります。

③ 行動することによるリスクと、行動しないことによるリスクを分析します。

④ 成功に向けて、人材や設備、必要な資金など、経営資源の準備を検討します。また、どの程度の現金喪失が許容されるか、事前に計算しておくことも重要です。

⑤ 成功するアイデアはごく一部です。独り善がりに陥らず、先駆的事业を参考にし、それを改良した「2番手戦略」を立てることで、リスクの軽減にもつながります。



著者Profile

弁護士 鈴木 健司

平成18年に橋本・大川合同法律事務所に入所。以来、道内の上場企業や中小企業等、数多くの企業の労働問題や債権回収、M&A、企業再生事件など、企業を取り巻くさまざまな法律問題の解決に携わっている。

札幌商工会議所中小企業相談所専門相談員。

弁護士法人橋本・大川合同法律事務所 札幌市中央区北4条西20丁目1-28 ☎011-631-2300

テーマ

交通事故

Q 雪道でスリップした車に衝突される事故に遭ってしまい、現在入院しています。加害者に損害賠償請求をしたいのですが、どのような請求が可能なのでしょうか？

A 治療費の実費はもちろん、入院および通院期間に応じた慰謝料、休業損害、通院のための交通費、さらに後遺症が残るような場合には、後遺症慰謝料や後遺障害に伴う逸失利益の賠償などを求めることができます。

Q 整形外科がいつも混んでいるため、整骨院や鍼灸院に通おうかと考えていますが、この費用も請求できますか？

A 事故に基づく治療としての必要性が認められた場合は、請求できます。治療としての必要性の有無については、整形外科の医師の指示に従う必要があります。

Q 通院や通勤にタクシーを利用したいのですが、その利用料金も請求できますか？

A 原則的に、通院等にかかる費用として加害者に請求できるのは、地下鉄やバス、電車、自家用車の利用料金です。ただし、症状の内容や受傷部位等によっては、例外的にタクシーの利用が相当と認められる場合もあります。なお、自家用車を利用した場合は、移動距離1km

あたり15円のガソリン代が支払われることとなります。

Q 慰謝料を請求できるとのことですが、その額はどのように決まるのでしょうか？

A 入院や通院に伴う慰謝料については、入院期間と通院期間に応じて決まります。具体的な入院期間により、事案に応じて弁護士等の専門家に相談するのがよいでしょう。また、後遺症慰謝料については、認定された後遺障害等級に応じて決まります。後遺障害等級は、最も重篤な症状が残った場合の1級から14級までであり、慰謝料の金額は1級の2800万円から14級の110万円までの幅があります。この点についても、弁護士等の専門家に相談するのがよいでしょう。

Q 休業損害も請求できるとのことですが、治療のために有給休暇を使用したため、実際の給与支給額に変動はありませんでした。このような場合でも、休業損害は請求できますか？

A 休業損害の賠償は、原則として、けが等で休業したことによって「現実の収入減があった」とを前提に、当該減収分の支払いを求める内容となります。ただし、有給休暇を使用した場合は、現実の収入減がなくても休業損害として認め

られます。

Q 逸失利益とは、どのようなものですか？

A 後遺症が残った場合、後遺症慰謝料に加え、逸失利益として、後遺障害が残らなければ将来得られたはずの収入から、後遺障害が残ったことにより減収する金額について賠償を求めることができます。具体的には、後遺障害が労働能力の一部を喪失させた場合、事故前の収入を基準に、後遺障害等級に応じた労働能力喪失率（1級で100%、14級で5%）を掛け合わせて算出します。この額から中間利息を控除した額（将来にわたって得られる収入を一時金として受け取ることになるため、運用益を除いたもの）が、逸失利益となります。

Q 加害者が任意保険に加入していないのですが、賠償金を受け取ることはできますか？

A 加害者が自賠責保険（いわゆる強制保険）に加入している場合は、請求できる金額に制限はありませんが、被害者自ら自賠責保険の支払いを請求できる制度があります。

札幌商工会議所 各種ドック 受診のご案内

札幌商工会議所では医療機関と提携して、各医療検査を**特別料金**で受診していただけるサービスを実施しております。経営者はもちろん、従業員とご家族の健康維持にお役立てください！

まごころ共済 加入者はさらにお得！ ※予算の上限に達し次第、割引サービスを終了いたします。ご了承願います。

加入者特典として、全ドック会員料金からさらに1割引き！

「まごころ共済制度」とは、お一人さま月々500円の会費で、結婚・出産・入学・入院などに際して「慶弔給付金」(※1)を支給する「給付事業」と、ビジネスやレジャー、スポーツなどのさまざまなライフシーンを応援する「各種助成・割引サービス事業」(※2)など企業の福利厚生の実施を支援する共済制度です。ご加入対象は当所会員事業所の代表者、役員、従業員です。

(※1) 結婚祝金：20,000円、出産祝金：20,000円など (※2) 一部の美術展やイベントチケットが会員料金よりさらにお安くなります！！

【まごころ共済に関するお問い合わせ：会員組織部 共済事業室 TEL：011-231-1362】



まごころ共済HP

～脳ドック編～



下記8個のポイントに当てはまる方が、脳の病気を発症するリスクが高いとされています。

1. 高血圧、高コレステロール、肥満
2. 物忘れが多い
3. 血縁者に脳卒中を起こした人がある
4. 慢性的、あるいは一過性の頭痛がある
5. 味が濃い食べ物が好き
6. 魚介類をあまり食べない
7. 手足のしびれや顔面麻痺がある
8. 50代以上で脳の検査を受けたことがない

※「20代」「30代」でも上記に当てはまる方は脳ドック受診をお勧めします。

～PETがんドック編～



通常、がんは実際に腫瘍ができたり、体に変化が起きたりしてから見つかる場合が多く、がん細胞の成長がある程度進んでからでないで発見しにくい病気です。早期発見のため特殊な検査薬で「がん細胞に目印を付ける」というのがPET検査の特徴であり、従来の検査に比べて早期にがん細胞を発見することができます。

～乳がん・子宮がんドック編～



下記5個のポイントに当てはまる方が乳がん・子宮がんを発症するリスクが高いとされています。

1. 中心となる患者層は40～50代、中には30代で発症することもあります
2. 高齢初産の方(出産未経験の方)
3. 血縁者に乳がんになった人がある方
4. 肥満の方
5. 月経不順の方

※乳がんは30代から増加し、30～64歳女性におけるがん死亡率では第1位です。定期的な検査で早期に見つかれば、90%以上が完治できます。

※「男性」でも乳がんを発症する恐れがあります。ぜひドック受診をお勧めします。



～膵臓がんドック編～



下記内容に該当される方はぜひ一度検査を受診ください。

1. 家族に膵臓がんの人がいる方
2. 糖尿病の方
3. 肥満の方
4. 喫煙される方
5. 大量飲酒されている方

※「膵臓」は食事を消化したり血糖をコントロールしたりするなど重要な役割を担う臓器の一つですが、その一方で「がん」があっても進行するまで症状が出ない、画像によく映らない、病気の進行が速いといった悪条件が重なるため、「暗黒の臓器」とも呼ばれています。



～在宅血液ドック編～



下記内容にご興味がある方は、在宅血液ドックをお勧めいたします。

自宅で、自分で、血液検査ができます。
指先のほんのわずかな血液でできる在宅血液検査キットをご使用いただきます。検査キットの送付・採血・検査・検査結果報告まで一貫したサービスです。
また、生涯にわたって検査データをお預かりし、健康生活を支援します。

～在宅尿検査ドック編～



会員制がん予防メディカルクラブ まも～る

がんの早期発見をサポート、ご自宅で採尿しポストへ投函、検査結果はWEBでご覧いただけます。

未来のあなたと大切な家族のために、がん予防と早期発見をサポートします。
がん予防メディカルクラブまも～るは、採尿によるリスク検査を受け、そのリスクが高かった場合に、がんドックを無料で受けることができる会員制のサービスです。毎年、定期的にリスクをチェックすることで、がんの早期発見や生活習慣改善のきっかけをつくります。

新規提携の医療機関・検査内容をご紹介します

医療法人社団 静和会 静和記念病院 <https://seiwa-mh.jp/>
TEL:011-738-7111(直通) 札幌市西区八軒5条東5丁目1番1号

胆のう・膵臓ドック (検査日：毎週月～金曜日 9:00～16:00)

検査内容：MRCP(MR胆管膵管画像)、腹部エコー、血液検査(AST、ALT、LDH、ALP、 γ -GTP、T-Bil、D-Bil、アミラーゼ、BUN、クレアチニン、eGFR、空腹時血糖、HbA1c)、腫瘍マーカー(CEA、CA19-9)

会員料金：税込32,500円(通常：税込35,000円)



社会医療法人 禎心会 禎心会さっぽろ北口クリニック
TEL:011-709-1131 札幌市北区北7条西2丁目8-1 札幌北ビル2階

子宮がんドック (検査日：月・火・水・金、第1・3土曜日)

Aコース 検査内容：問診、頸部細胞診 会員料金：税込4,950円(通常：税込5,500円)

Bコース 検査内容：問診、頸部細胞診、子宮エコー 会員料金：税込6,930円(通常：税込7,700円)



内診のない婦人科MRIドック

検査内容：問診・骨盤MRI検査 会員料金：税込19,800円(通常：税込22,000円)

お申し込み・お問い合わせ

会員組織部 会員サービス課

TEL:011-231-1318 FAX:011-231-5591

詳細・お申し込みはこちら▶



新入会員のご紹介

ご入会、誠にありがとうございます。

新規にご入会いただいた企業の皆さまをご紹介します。

営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
レンズ設計・光学関連コンサルタント 阿部光学研究所	レンズのことなら何なりとご相談ください。 〒004-0013 札幌市厚別区もみじ台西7丁目9-12	
エステティックスクール、 エステティシャン資格取得講座 Esthetic & Academy Euphoria	エステサロン開業、エステティシャン資格取得(AJESTHE、AEA、 エステティシャンセンター試験)に対応しています。 〒060-0062 札幌市中央区南2条西10丁目4-5 (PREMIUM210 405号) https://euphoria.jp.net/	090-1642-7940
水回りリフォーム業、エアコン取り付け (株)N・I Plumber	水回りのことならお任せください。 〒003-0801 札幌市白石区菊水1条1丁目2-39-402	080-5590-6318
水道設備工事業 (株)MS技工舎	水回りのお困りごとはお任せください。 〒007-0834 札幌市東区北34条東9丁目1番26号	011-312-4487
健康食品販売事業 オフィス雅(同)	ミトコンドリアで健康に長生き！ 〒007-0835 札幌市東区北35条東2丁目5-16	090-8899-8365
建設・運送等許認可・風営法許可・相続・ 補助金申請 行政書士法人エニシア	所属行政書士は5名。各業界に精通した担当の行政書士が申請をサポートします。 〒060-0061 札幌市中央区南1条西11丁目1番地(みたか南一ビル2階) https://www.anycia.or.jp/	011-212-1895
税理士 黒田納規税理士事務所	税務以外にも財務面からのアドバイス、創業支援等ご相談ください。 〒060-0032 札幌市中央区北2条東3丁目2-2 (マルタビル札幌3階D1) https://kuroda.tkcfnf.com/	011-596-0941
運送業 (株)Complete	運輸業を中心に事業展開しています。約束できる仕事を確実に！ 〒064-0809 札幌市中央区南9条西13丁目1-20 (BLOCK TOWER 205号) https://complete-web.jp/	011-312-5710
特定技能外国人 有料職業紹介、登録支援機関、 障がい福祉サービス事業 (株)シーポート	意欲ある特定技能外国人をご紹介します。採用後のフォローも お任せください。ぜひご相談ください。 〒004-0022 札幌市厚別区厚別南6丁目3番17号 https://sea-port.co.jp/	011-887-7471
解体工事業 (株)ダイカイ	木造や鉄骨建造物の解体、テナント内装解体など、何でもお気軽にご相談ください。 〒062-0908 札幌市豊平区豊平8条9丁目1-21 https://www.daikai88.jp/	011-777-8500
産業廃棄物収集運搬業 泰翔商事(株)	産業廃棄物のことなら弊社へ。安心、安全、迅速に対応いたします。 〒063-0004 札幌市西区山の手4条1丁目1-1 (No.3マックスビル)	011-215-6316

旅行代理店 太陽旅行(株)	ご出張・ご旅行はお任せください。手配のストレス解消します！ 〒060-0004 札幌市中央区北4条西4丁目1番地(ニュー札幌ビル1階) https://www.taiyosun.com/	011-241-0141
-------------------------	---	--------------

 新入会員の皆さま！ 登録はお済みですか？

札幌商工会議所 **メールマガジン好評配信中**

ご登録はこちらから



お知り合いの方をご紹介します！
札幌商工会議所では
会員増強に取り組んでいます！！



営業内容／事業所名(五十音順・敬称略)	PR／所在地／HP	電話番号
国際業務(申請取次業務) 高橋敏哉行政書士事務所	在留を希望する外国人の安定した生活基盤の確保をサポートする事務所です。 〒061-0226 石狩郡当別町錦町351番地	090-6991-5392
税理士事務所 千葉税理士事務所	建設業の経営に強い税理士事務所です。 〒003-0021 札幌市白石区米通15丁目4番27号 https://hokkaido-kaikai.net/	011-858-7007
一般電気工事業 電計テクノ(株)	電気計装設備・自動制御システムの設計施工、保守管理を行います。 〒004-0847 札幌市清田区清田7条1丁目32番10号	011-885-6268
建設業 (株)ノースシーロード	マサヤHDグループの一社として、建設・土木・外構・空調設備・解体を行って おります。 〒001-0933 札幌市北区新川西3条4丁目2-3 http://masaya-hd.com/	050-1871-0506
パーソナルジム パーソナルジム Rejoice	「健康的に痩せる」を看護師資格を保有したトレーナーがかなえます！ 〒063-0866 札幌市西区八軒6条東1丁目4-24 https://www.rejoice-gym.com/	050-1720-1039
多言語コールセンター (株)ビーボーン	多言語コールセンターで22言語の通訳を24時間365日ご提供しています。 〒810-0073 福岡県福岡市中央区舞鶴3丁目9番39号(福岡舞鶴スクエア4階) https://beborn.jp/	092-735-8882
インターネット広告業務および関連する システム開発事業 Blue Pointer(株)	クラウドシステム開発とデータセンター事業を展開する技術パートナーです。 〒005-0001 札幌市南区澄川1条1丁目3番31号 https://www.bluepointer.jp/	011-589-1901
金融商品取引業、金融商品取引業に 付随する業務 ほくほくTT証券(株) 札幌営業部	ほくほくFGの一員として、地域に根差し、お客さまの資産形成に貢献して まいります。 〒060-0042 札幌市中央区大通西2丁目5 (ほくほく札幌ビル3階) https://www.hokuhokutt.co.jp/	011-231-7101
ペット用おやつ製造・販売 メルズカンパニー	完全無添加・無着色の犬用おやつ。全て手作りで製造しています。 〒004-0032 札幌市厚別区上野幌2条1丁目19-16 http://mells.info/	011-802-5131
コーヒー、茶類、卸売業 (株)ユニマットキャラバン	ドリップコーヒーの製造等、コーヒー製品のことならお任せください。 〒064-0804 札幌市中央区南4条西9丁目1006-12(第一栄輪ビル6階) https://www.unimat-caravan.co.jp/	011-218-3960
シミュレーションゴルフ (株)RIZ PLANT	デジタルゴルフが上達への近道！3店舗で好評営業中です。 〒063-0826 札幌市西区発寒6条9丁目3-1 (A.Oビル地下1階) https://gollabo2022.com/	011-558-1736
美容業(美容室) 1LDK Hair	美とライフスタイルをつなぐサロンです。 〒064-0820 札幌市中央区大通西24丁目2-3 (プレミエール円山105号) https://1ldk.hair/	011-600-1518

セミナー

基礎から学ぶ会社の決算と申告

決算にはいくつかの作業があり、作成する書類も多いものです。この講座では決算作業の流れの大枠を理解し、決算作業に当たって特に留意すべき事項を押さえることをねらいとしています。

日 時：2025年1月22日(水) 13：30～16：30
内 容：●法人税の仕組み
●決算において作成する書類の種類 ほか
講 師：熊谷亘泰事務所 代表 税理士・公認会計士 熊谷 亘泰 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)

部下の成長を促す叱り方とほめ方講座

国際線客室乗務員を経て道内高校・専門学校、企業や医療現場で接遇やコミュニケーション講座を行う講師が担当します。昭和からZ世代まで幅広い層に適用できる、「感情的に怒らず、相手を尊重しながら自分の意見を適切に伝える」コミュニケーションのポイントを、実習を交えて学んでいきます。

日 時：2025年1月24日(金) 13：30～16：30
内 容：●上手な叱り方と悪い叱り方
●組織で取り組みやすい「ほめ方」演習 ほか
講 師：YU MANNERS&CONSULTING 代表 松本 裕子 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)

情報セキュリティとコンプライアンス研修

新型コロナウイルスを契機として、企業活動ではデジタルシフトが起きています。一方、情報漏えいや不祥事の事例も相変わらず発生しています。本講座では、情報セキュリティの基本的な対策を中心に学んでいきます。

日 時：2025年1月29日(水) 13：30～16：30
内 容：●情報セキュリティ動向
●コンプライアンスと情報セキュリティ ほか
講 師：ベストパス経営情報 代表 中小企業診断士／ITコーディネータ／ITストラテジスト 村形 鉄雄 氏
受 講 料：会員7,000円(1名)

※会場は全て北海道経済センター 8階 Bホール

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

講座

日商簿記3級直前答案練習会

<第169回(2025年2月23日(日・祝))受験向け>

本試験レベルの予想問題を使用して、答案練習後に解答・解説をします。

日 時：2025年2月13日(木)、2月17日(月)
18：30～21：30
申込締切：2月6日(木)
受 講 料：会員8,000円(1名)
会 場：北海道経済センター内研修室

ビジネスキャリアセンター TEL 011-231-1761

これから開催されるセミナー・検定・イベント・チケット情報
※価格は全て税込価格です。

検 定

第169回日商簿記検定

簿記は、企業規模の大小や業種、業態を問わずに、日々の経営活動を記録・計算・整理して、経営成績と財政状態を明らかにする技能です。多くの企業が、経理担当に限らず本検定の資格取得を推奨しており、社会的に高い信頼と評価を得ている検定試験です。

試 験 日：2025年2月23日(日・祝)
申込締切：1月24日(金)
受 験 料：2級5,500円／3級3,300円 ※1級は実施しません
合格発表：3月14日(金)正午

第40回北海道フードマイスター検定

道産食材に関する正しい知識を身に付け、その良さを広く伝え、食生活を豊かにすることを目的とした検定試験です。北海道の食料生産の歴史や食材の成分、栄養について学び、観光客へのおもてなしの向上や道産食材の価値向上にも一役買う人材の育成を目指します。

試 験 日：2025年2月9日(日) 14：00～(試験時間2時間)
申込締切：1月10日(金)
受 験 料：5,500円
合格発表：3月3日(月)正午

【受験対策セミナー】

日 時：2025年1月11日(土)、18日(土)、19日(日)
申込締切：2024年12月20日(金)
受 講 料：会員22,000円(1名)
会 場：北海道経済センター内会議室

北海道フードマイスター検定 公式テキスト第8版 2,530円

※検定・受験対策セミナーに必要です
ので、札幌商工会議所 検定窓口、書店
などでお買い求めください。
Webダイジェスト版
無料公開中！



過去検定問題・解答 各220円
※検定問題・解答は札幌商工会議所 検
定窓口のみで販売しております。



検定窓口 TEL 011-281-1200

札商「メールマガジン」記事投稿・購読募集

本メールマガジンは、会員企業、公的機関からの情報や当所の各種事業に関するお知らせをタイムリーに提供するサービスです。毎週月曜日(会員企業・公的機関からのお知らせ)と木曜日(当所事業のお知らせ)に定期配信しています。会員企業・公的機関は無料で記事を投稿することができますので、セミナー、イベントの集客や各種お知らせなどに幅広くご利用ください。

●記事投稿は当所HPからどうぞ↓
<https://www.sapporo-cci.or.jp/web/mailmagazine/article.php/>



※新規購読は二次元バーコード読み取り後に
表示されるメールアドレスに空メールをご
送信ください。

札幌商工会議所・札幌市 主催

参加無料

第7回 MeCCSフォーラム

北海道大学病院の最先端医療

パーソナルヘルスセンターにおける新たな取り組みについて

北海道大学病院で昨年新たに設置されたパーソナルヘルスセンターにおけるゲノムデータ(遺伝情報)を活用した疾病予防の取り組みについて、医療の最前線で活躍される5名の先生方にご講演をいただきます。

日 時：令和 6 年 12 月 23 日(月) 14：00～16：00
参加方法：会場(定員150名)またはオンライン(Zoomウェビナー)
会 場：ニューオータニイン札幌 2階 鶴の間
(中央区北2条西1丁目)

《内容・講師》

- 北大病院パーソナルヘルスセンター(PHC)における新たな取り組み
(センター部長・呼吸器内科長/病院長補佐 今野 哲 先生)
- 高血圧・ダイアベティス(糖尿病)とゲノム健診
(次世代健診部門長・高血圧コース担当 横田 卓 先生)
- 認知症とゲノム健診
(次世代健診部門・認知症コース担当 岩田 育子 先生)
- 全ゲノム情報を用いたゲノムドック
(センター副部長/ゲノムドック部門長 山田 崇弘 先生)
- がんとゲノム医療
(センター副部長/先端検査開発部門長 畑中 豊 先生)

【申込方法】右記二次元コードからお申し込みください
(HP：https://www.sapporo-cci.or.jp/web/events/details/_meccs.html)

締切：令和6年12月20日(金)まで

【お問い合わせ】
札幌商工会議所 総合企画部 企画課 TEL：011-231-1360



Kitaraのクリスマス

日 時：12月21日(土) 開場14：15 開演15：00
会 場：札幌コンサートホールKitara 大ホール
(札幌市中央区中島公園1-15)
出 演：指揮／横山 奏
ヴァイオリン／荒井 里桜*
管弦楽／札幌交響楽団
料 金：全席指定(税込)
一般：S席／5,100円(通常5,500円)
A席／4,100円(通常4,500円)
B席／3,100円(通常3,500円)
U25：(各席)1,500円(割引なし)
ペアS席／10,000円(割引なし)
ペアA席／8,000円(割引なし)

プログラム：サラサーテ：ツィゴイネルワイゼン*
アンダーソン：クリスマス・フェスティバル ほか



横山 奏
©平館平



荒井 里桜
©AMUSE_Photo Takahiro Sakai

※内容が変更となる可能性があります。最新情報はKitara HPにてご確認ください。
※(割引なし)と記載されているチケットは、Kitaraチケットセンター(TEL 011-520-1234)にて直接お買い求めください。

チケット

フィロス・コレクション

ロートレック展® 時をつかむ線

開催期間：10月12日(土)～2025年1月5日(日)
9：45～17：00(入場は16：30まで)
※休館日：11月以降の月曜日(祝日の場合は翌平日)、12月29日(日)～1月2日(木)

会 場：札幌芸術の森美術館
(札幌市南区芸術の森2丁目75)

会員価格：一 般：1,300円(前売：1,400円/当日：1,500円)
高校・大学生：1,000円(前売：1,100円/当日：1,200円)
小・中学生：750円(前売：800円/当日：900円)
※未就学児入場無料



《エグランティエヌ嬢一座》(部分)1896年 リトグラフ
Image courtesy "The Firos Collection"



クリスマスオルガンコンサート

日 時：12月22日(日) 開場14：15 開演15：00
会 場：札幌コンサートホールKitara 大ホール
(札幌市中央区中島公園1-15)
出 演：オルガン／ファニー・クソー(第25代札幌コンサートホール専属オルガニスト)
指揮／大木 秀一
合唱／市立札幌旭丘高等学校合唱部、
札幌山の手高等学校合唱部
料 金：全席指定(税込)
一般：1,600円(通常2,000円)
U18：500円(割引なし)

プログラム：フランク／真夜中のミサのためのオッフェルトリウム ほか



昨年の公演より
©Hiroharu Takeda

会員組織部 会員サービス課 TEL 011-231-1318

SAPPORO AUTUMN ILLUMINATIONS

中島公園紅葉ライトアップを開催しました!

札幌商工会議所では、新たな夜間観光の魅力づくりと観光閑散期対策として、10月25日～11月3日の期間、中島公園内の紅葉を美しくライトアップ。さっぽろ名妓連による芸妓の舞踊やお茶体験、おしるこの販売、さらにはキッチンカーの出店など、さまざまな催しを行いました。期間中、会場には延べ147,658名が来場しました。

イチョウ並木

中島公園入り口から延びるイチョウ並木を約100mライトアップ。本イベントの入り口として、多くのお客様をお迎えしました。



菖蒲池



公園中心に位置する菖蒲池では、水面に反射する紅葉が幻想的に。多くの方が撮影を楽しんでいました。

豊平館

ライトアップ期間は豊平館の館内一部を夜間特別開放。2階広間では、さっぽろ名妓連が優雅かつ絢爛な舞を披露したほか、お茶体験も実施し、多くの方にご参加いただきました。



日本庭園



本イベントのメイン会場となる日本庭園では紅葉が幻想的に彩られ、多くの方が撮影していました。会場内では道産小豆を使用したおしるこの販売も行い、SNSを中心に盛り上がりを見せました。

協賛企業 Special Thanks



株式会社アイコーポレーション／株式会社アクティオ 北海道支社／浅野建設株式会社／株式会社旭堂
株式会社アルファ技研／株式会社安藤電設／池田煖房工業株式会社／イビススタイルズ札幌
株式会社AD/SOC株式会社／エヌビーツーリストサービス株式会社／遠藤興産株式会社
オリンパスサービサー株式会社／株式会社開発調査研究所／株式会社カズサッポロ
株式会社カナモト／株式会社キース／株式会社キタデン／北日本ビル管理株式会社
株式会社北日本ファミリー／北の味大助／きもの処円山彩蔵／株式会社栗林／株式会社京王プラザホテル札幌
有限会社鋼管工業／株式会社越山ビルディングズ／コスモ建設株式会社／コートヤード・バイ・マリオット札幌
株式会社ザイマックス北海道／札幌エクセルホテル東急／一般社団法人札幌建設業協会
一般社団法人札幌ハイヤー協会／札幌バルナバフーズ株式会社／公益社団法人札幌ふる里公苑
札幌四番街商店街振興組合／ジェイ・アール北海道バス株式会社／株式会社JTB／島津電設株式会社
株式会社じょうてつ／すすきの通信／株式会社ストライド／株式会社スリーエス／全日本空輸株式会社
大立工業株式会社／株式会社DAZZLING／株式会社田中組／デンケン株式会社／株式会社東翔
株式会社トーヨーエンジニアリング／中井聖建設株式会社／有限会社ナンバ技建／日本データサービス株式会社
日本防水総業株式会社／日本郵便株式会社北海道支社／株式会社日本旅行北海道
株式会社ノヴェロ／野村證券株式会社札幌支店／白洋舎北海道リネンサプライ株式会社
橋本電気工事株式会社／株式会社花井組／株式会社パルコ札幌店／ヒシエヌ西村工業株式会社
フレ임ホテル札幌／株式会社プロジェクト・フォー／株式会社ホクエイ／北土建設株式会社
医療法人北武会／北明システム株式会社／株式会社北海電工／株式会社北海道朝日広告社
北海道造園緑化建設業協会札幌支部／株式会社北海道美術センター／北海道物流株式会社
マルスイホールディングス株式会社／丸大大金畜産株式会社／丸彦渡辺建設株式会社
株式会社マルマサトウ／万世閣ホテルズ／株式会社三菱地所設計 北海道支店／山下館サンタクリム
一般社団法人YOSAKOIソーラン祭り組織委員会／株式会社六書堂 (五十音順)

記者室の窓から



縁起物に込められた思い

朝日新聞社
北海道報道センター
丸石 伸一 氏

久しぶりに選挙取材に加わって、昔ながらの光景に気付くことがあった。事務所に飾られたダルマもその一つ。上座にどっかり鎮座している姿を見ると、候補や支持者の方々の思いが伝わってくる。

以前は縁起物や験担ぎに無頓着だったが、転居を重ねて年を取るにつれ、気になるようになった。

前任地の福岡ではちょうど今ごろの季節、正月のしめ飾りを手作りした。棚田を手伝わせてもらっていた農家に教わったのは、伝統の「博多しめ飾り」。驚いたのは、その独特な形だ。太いしめ縄を青竹にむすびつけ、ワラを八の字に開くようにあしらう。

拙宅の玄関ドアに飾っても、1メートルほどの幅でしめ縄が横にすっと伸び、真ん中に据えたダイダイが映える威風堂々とした趣だった。使ったワラは収穫

時に日干したもので、飾りつけのウラジロやユズリハも裏山でつんできた「丸ごと地元産」だ。

東京で見慣れた形は、しめ縄の両はじを結んで丸い輪にしたもので、これが全国定番と思っていた。調べてみると、しめ飾りは地域ごとに実に多くの様式があり、「山や川を一つ越えるだけで形が一変する」そうだ。商人の町・博多周辺では、「八」の字がめだつ末広がり縁起のよい形になったという。

北海道では、真昆布を使ったものや、ワラの代わりに萱（かや）草を使う「宝章（ほうしょう）飾り」があると聞く。

その土地ならではの縁起物には、そこに暮らす人々の思いが込められている。初めて迎える札幌の冬。地域で脈々と受け継がれてきたモノや風習を知り、日々の取材に生かしたい。

札幌商工会議所

会員表彰式・会員新春交歓会のご案内

私ども札幌商工会議所は明治39年の創立以来、この札幌において多くの会員企業の皆さまと共に歩み続けてまいりました。

我々商工会議所の運営の原点は経営者の声であり、業界振興や札幌経済の発展のため、事業の運営を行っております。会員企業の皆さまのご支援・ご協力に改めて、深く感謝申し上げます。

つきましては、当所会員として永きにわたりご活躍されている事業所を表彰する会員表彰式に加え、日頃の感謝と業種・業界の垣根を越え、親睦を深めていただくことを目的とした会員新春交歓会を会員の皆さまへご案内させていただきます。多くのご参加をお待ちしております。

開催日：令和7年1月24日(金)

会場：札幌パークホテル(札幌市中央区南10条西3丁目)

会員表彰式

時 間	16:00～16:50
会 場	札幌パークホテル 3階 パークホール
内 容	永年会員表彰 (50年、40年、30年、20年、15年) 北の起業家表彰 北のブランド認証製品企業表彰
参 加 料	無料

会員新春交歓会

時 間	17:00～18:00
会 場	札幌パークホテル 地下2階 パークプラザ
対 象	当所会員企業
参 加 料	お1人につき税込み5,000円(立食形式)
申込締切	令和7年1月10日(金)まで

当所HPよりお申し込みください。

お問い合わせ | 会員組織部 会員サービス課 TEL 011-231-1318



JOIN US WIK

共に学び、共に楽しみ、共にビジネスをする
異業種交流グループ『WIK』新規会員企業募集中!!

入会に関するお問い合わせ・お申し込みは
札幌商工会議所 北口支所
TEL.011-756-9181
FAX.011-756-9182
E-mail: kita@sapporo-cci.or.jp



主催：札幌商工会議所
協力：(一)社 北海道デザイン協議会



儲かる
デザイン講座
～店舗デザイン編～

ビジネスを成功へと導く、デザイン活用術教えます
ビジネスを語るとき、今やデザインは欠かせません。
デザインとは、目立たせる、美しく整えるだけではなく、「良さを正しく伝えること」です。デザインの活用により、儲かる！会社が良くなる！を、第一線で活躍する講師陣が「生きたデザイン活用術」としてお伝えします。

2024年11月29日(金) 時間：15:00～17:30
会場：北海道経済センター 8階 Bホール
受講料(税込)：会員価格：3,000円 定員：70名

講座1 「ヒットを生む方程式」 15:00～16:00
講座2 「シメパフェから学ぶ売れるブランディング」 16:00～17:00
「デザイン個別相談・展示会」 17:00～17:30

【お申し込み】
産業部 IT推進室 TEL:011-231-1077



本誌で新年のあいさつを

さっぽろ経済 新年号
「年賀名刺(企業) 広告」募集中

●レギュラー名刺広告
(縦6cm×横3.5cm、モノクロ)
掲載料

19,800円
(税込)

【企業広告】
モノクロ 1/2頁 66,000円
モノクロ 1頁 132,000円
カラー 1/2頁 110,000円
カラー 1頁 220,000円

発行日
令和7年1月15日
発行部数 約19,000部

株式会社
代表取締役社長

経済太郎

代表取締役社長

3.5cm

(イメージ)

※会社のロゴマークなども
掲載できます。

総務部 広報課
TEL 011-231-1325
E-mail: koho@sapporo-cci.or.jp

HPからもお申し込みいただけます。
トップページ→広報誌「さっぽろ経済」をご覧ください。

読者
プレゼント

「さっぽろ経済」および札幌商工会議所の
事業に関するアンケートにご協力をお
願いいたします。抽選でプレゼント
が当たります。

3名

株式会社アイフーズ

かるサク昆布 梅味
(10g×2個セット)

P5「北の逸品」で紹介しています。

宛
先

ハガキ：〒060-8610
札幌市中央区北1条西2丁目
札幌商工会議所
総務部 広報課 宛
FAX：011-231-1078
E-mail: koho@sapporo-cci.or.jp

応募締切
2024年
12月20日(金)

ダイヤルイン
(011)231-....

札幌商工会議所の電話はダイヤル・イン方式です。
局番と下記の4数字をダイヤルすると担当
部署に直接つながります。

■総務部 総務課 1076 広報課 1325	■産業部 地域振興・ものづくり課 1373 生活・サービス産業課 1374 IT推進室 1077 人材確保・活用課 1772	創業支援課 1768 中央支所 241-6381 西支所 665-6431 豊平支所 823-7166 白石支所 862-7255 札幌駅北口支所 756-9181
■総合企画部 企画課 1360 GX推進支援室 1360	■会員組織部 会員組織課 1317 会員サービス課 1318 共済事業室 1362	■ビジネスキャリアセンター 1761
■財務部 経理課 1354 管理課 1355	■中小企業相談所 運営・金融課 1766 金融担当 1767	■付属専門学校 866-8088
■国際・観光部 国際交流・観光課 1330 食産業・貿易課 1332		

事業所の名称、所在地、電話番号、代表者などが変わりましたら、お手数ですが会員組織課
(011-231-1317)までご連絡ください。

さっぽろ経済読者アンケート

Webアンケート▼



氏名 (年齢 歳)
業種 役職
住所(〒)

TEL

Q1 本誌はどなたがお読みになっていますか。
(あてはまるもの全てに○印をつけてください)
① 社長・代表者 ② 経営幹部・役員 ③ 管理職
④ 担当者 ⑤ 社内で回覧 ⑥ その他

Q2 今号で印象に残った記事を教えてください。
(P.)

理由
(P.)

Q3 誌面で取り上げてほしいこと、関心のあるテーマなどがありますか。
(「わが社の注目株」の取材希望があればこちらにご記載ください。※状況によりご希望に応じかねる場合がございます。)

Q4 札幌商工会議所の事業について、知りたいことや求めることを教えてください。

あなたのチラシ **毎月発行** さっぽろ経済 に同封しませんか？

広告封入サービス

札商ビジネス メール便

詳細は
こちら！



約19,000社の企業にダイレクトに届く

毎月発行の札幌商工会議所広報誌「さっぽろ経済」に貴社のチラシを同封し、会員企業へお届けするサービスです。会社の宣伝や商品・サービスのPR、各種イベントの案内などでご活用いただけます。



開封率が高い！

札幌商工会議所広報誌に同封されるので、単独DMに比べ高い開封率が期待できます。



訴求効果が高い！

経営者や役員の方々への直接配送により、高い訴求効果を期待できます。



コストが安い！

封入料金は、1通あたり約12円！優れた費用対効果を実現します。

※A4サイズ・会員料金の場合



ターゲットを絞ったPRも可能！

地区や業種で件数を絞って封入することもできるので、よりコストを抑え、効率的なPRが可能です！

このような
告知に
有効です！



自社の宣伝や
新商品・新サービスのPR



各種イベントやセミナー・
展示会などの案内



不動産・住宅情報の案内



オフィス関連商品や
法人向けサービスの提案



お中元・お歳暮などの
季節商品や
忘・新年会などの
各種宴会プランの案内

A4サイズ通常料金

会 員 220,000円(税込)

非会員 275,000円(税込)

※A4サイズ以外につきましては、お問い合わせください。

**特別割引
キャンペーン!!**

通常会員価格220,000円(税込)のところ

165,000円(税込)

当所でご入会3年以上の会員企業の皆さまが、年度内1度利用することが可能です！



札幌商工会議所 会員組織部 会員サービス課

〒060-8610 札幌市中央区北1条西2丁目 北海道経済センター2階

TEL. 011-231-1318

FAX. 011-231-5591