

令和4年度 第2回貿易実務講座

アフターコロナを見据えた

商談力向上セミナー

当所では、海外展開事業に携わる実務担当者を対象に、貿易業務のスキルアップを目的とした貿易実務講座を実施しております。

今回は、コロナ禍で商談会の在り方が変化している中、リアルおよびオンラインでの商談でより成果を出すための取り組み方について、バイヤーの視点からご説明いただきます。

商談会に初めて参加する方や、より効果的な商談を行いたい方におすすめです。また、セミナー終了後には講師による個別相談会も実施します。是非この機会にご参加ください。

日時	令和4年9月16日(金) セミナー 13:30~15:00 個別相談会 15:15~16:15
場所	北海道経済センター 8階 Aホール(札幌市中央区北1条西2丁目)
講師	(株)KM International 代表取締役 中正宏氏 シンガポール、ベトナム、インドネシアに駐在経験を持ち、主に APEC 地域の物流の営業、オペレーションに従事。帰国後は日本からの食品、雑貨等の輸出に携わり、各国で開催される展示会や商談会を支援。商談会対策に関するセミナーも多数実施し、有効な商品 PR 方法、フォローアップのノウハウについて、中小企業へ助言・指導を行う。
内容	<セミナー> ・商談マッチング確率が上がる！エントリーシート作成のコツ ・商談中はこんなことを聞かれる。バイヤーからよくある7つの質問 ・成約に確実に近づけるための商談運営と商談フォローアップのコツ ・バイヤーに伝えるための商談プレゼンテーションとプレゼン資料の作成ノウハウ ほか <個別相談会> セミナー終了後、講師による個別相談会を実施します。模擬商談、エントリーシートの添削、商談についてのお悩みなど、ご相談いただけます。 ※1社15分程度・申込先着4社
受講料	・札商会員無料 ・非会員 3,000 円(当日会場にてお支払いください)
定員	50人

<申込方法> 札商HP「セミナー・イベント」よりお申し込み下さい。

<主催> 札幌商工会議所、ジェトロ北海道、札幌貿易協会、北海道台湾貿易協会

<後援> (一社)北海道商工会議所連合会



【お問合せ先】 札幌商工会議所 国際・観光部 食産業・貿易課 (担当: 佐藤)

TEL 011-231-1332 e-mail trade@sapporo-cci.or.jp