

2026 年 7 月 27 日  
株式会社タナベコンサルティング

**6 月 30 日新しく開設された「Sapporo PRO Frontier Market」**  
**札幌証券取引所と PRO Market 上場経験企業に最新動向や事例を学ぶ**  
**「北海道企業の成長を加速する Sapporo PRO Frontier Market」**  
日時：2026 年 8 月 25 日（火）15:00～17:30、場所：札幌証券取引所 2F 会議室  
後援：札幌証券取引所、北洋銀行、北海道銀行  
URL：<https://eu1.hubs.ly/H0wQBv10>

**【取材・お問い合わせについて】**  
本リリースに関する取材をご希望の方は、8 月 24 日（月）17 時まで  
下記までご連絡ください。  
[pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp](mailto:pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp)／TEL：06-7177-4011

日本の経営コンサルティングのパイオニアである株式会社タナベコンサルティング（本社：東京都千代田区・大阪市淀川区、代表取締役社長：若松 孝彦）は、札幌証券取引所に加え、北海道の主要金融機関である北洋銀行、北海道銀行の後援のもと、2026 年 8 月 25 日（火）15:00～17:30 に、「北海道企業の成長を加速する Sapporo PRO Frontier Market～その魅力と戦略シナリオ～」を開催いたします。



北海道企業の成長を加速する

## Sapporo PRO Frontier Market

その魅力と戦略シナリオ 2026.8.25 Tue 15:00～17:30



タナベコンサルティング  
上席執行役員 中須 悟



株式会社光貴  
代表取締役社長 斉藤 政美 氏



札幌証券取引所  
新事業推進部長 大畑 周司 氏

受講特典

ビジネス情報誌  
TCG REVIEW  
「プロマーケット」  
特集号  
参加者全員に  
会場にて贈呈

札幌証券取引所は、2026 年 6 月 30 日（火）に Sapporo PRO Frontier Market を開設いたしました。PRO Market への上場は、中規模企業が中堅企業へ進化し、さらなる成長を実現するステップとして有効な戦略オプションです。経営戦略における PRO Market 上場の具体的なメリットとして、採用や M&A といったリソース獲得戦略に圧倒的な価値を発揮するほか、新規顧客開拓や新たな事業領域への進出など、企業の新たなチャレンジを後押しすることが可能です。また、スピード感をもって上場ステータスを獲得できることから、成長戦略の選択肢を広げられることも大きな特長です。

一方で、北海道内の中堅・中規模企業にとって PRO Market の認知が十分に進んでいない、あるいはその意義や活用方法が正しく伝わっていないという課題もあります。

本講座では、株式会社タナベコンサルティング 執行役員 北海道支社長 阿部 和也、および上席執行役員 上場支援コンサルティング担当/ホールディングス・グループ経営担当 中須 悟が、北海道企業の成長を加速させる Sapporo PRO Frontier Market について解説いたします。また、証券会員制法人札幌証券取引所 理事長 長野 実 氏、新事業推進部長 大畑 周司 氏にご登壇いただき、「Sapporo PRO Frontier Market—企業の成長を後押しする仕組み—」をテーマにご講演いただきます。

さらに、株式会社光貴 代表取締役社長 斉藤 政美 氏にご登壇いただき、PRO Market 上場の具体的な事例についてお話しいただきます。

加えて、本講座は札幌証券取引所、北洋銀行、北海道銀行の後援のもと、道内企業の新たな成長戦略を考える機会として開催いたします。

#### ■推奨受講者

- ・PRO Market 上場を検討されている中堅・中規模企業の経営者の方
- ・将来的には一般市場を視野に入れている中堅・中規模企業の経営者の方
- ・事業承継後の成長戦略として、上場という選択肢に興味がある方

#### ■本講座で学べるポイント

- ・上場経験者から学ぶ「成長戦略」と「現場感」
- ・Sapporo PRO Frontier Market の最新市場動向と上場制度の要点
- ・山積する経営課題を乗り越える新たな可能性としての PRO Market 上場戦略

#### ■登壇者



#### 証券会員制法人札幌証券取引所 新事業推進部長 大畑 周司 氏

銀行員（北海道拓殖銀行、北洋銀行）生活43年のうち、30年以上をマーケット部門で経験を積み、2024年7月より現職。マーケット部門を広く経験した知識を生かし、札幌証券取引所の機能強化に取り組む。2025年9月に債券上場市場「北海道ESGプロボンドマーケット」、2026年6月に「Sapporo PRO Frontier Market」を創設。



#### 株式会社光貴 代表取締役社長 斉藤 政美 氏

1957年東京都生まれ。上智大学経済学部卒業後、1982年4月に野村證券株式会社へ入社。以後20年以上にわたり、外資系証券やみずほ証券株式会社などで要職を歴任。2015年8月に株式会社光貴の顧問に就任し、2017年6月より常務取締役として経営に参画。2022年4月から現職の代表取締役社長として、同社の成長と発展を牽引。2025年3月、福岡証券取引所「Fukuoka PRO Market」への上場を実現。座右の銘は「不惜身命」。



#### 株式会社タナベコンサルティング 上席執行役員 上場支援コンサルティング担当／ホールディングス・グループ経営担当 中須 悟

「経営者をリードする」ことをモットーに、企業の財務収益構造や組織体制、資本構成を大局的かつ戦略的に改革するコンサルティングを得意としている。また上場・中堅企業における事業承継、ホールディング経営推進のスペシャリストとして、建設業、物流業、不動産業、製造業、小売・サービス業など幅広い業種での実績があり、全国で活躍中。著書に『オーナー経営者のためのホールディング経営』（タナベコンサルティング）『ホールディング経営はなぜ事業承継の最強メソッドなのか』（ダイヤモンド社）がある。



#### 株式会社タナベコンサルティング 執行役員 北海道支社長 阿部 和也

金融機関にて融資審査や経営改善支援などの担当を経て、当社に入社。「企業は人なり」を信条に、現場力を高める取り組みと収益構造を重視したコンサルティングを展開。企業体質を革新する独自のノウハウを活かし、成長戦略の構築から実装まで幅広く活躍している。

### 【「北海道企業の成長を加速する Sapporo PRO Frontier Market～その魅力と戦略シナリオ～」開催概要】

- 日 時：2026年8月25日（火）15:00～17:30
- 開催場所：札幌証券取引所 2F 会議室（北海道札幌市中央区南1条西5丁目14-1）
- 参加費：無料
- 申込方法：下記特設サイトの申込フォームよりお申込みください。  
<https://eu1.hubs.ly/H0wQBv10>
- 申込期限：2026年8月18日（火）17:00 まで
- 注意事項：
  - ・会場までの交通費などはお客様のご負担となります。
  - ・会場参加には定員がございます。
  - ・同業者様のお申込みはご遠慮いただいております。
- 後援
  - ・証券会員制法人札幌証券取引所
  - ・株式会社北洋銀行
  - ・株式会社北海道銀行

■報道関係者お問合せ先：株式会社タナベコンサルティンググループ 経営企画部（広報担当）清水・石川・崎間  
TEL:06-7177-4011/FAX:06-7177-4020/MAIL:pr-tanabe@tanabeconsulting.co.jp

■プログラム：

| 時間          | 内容                                                                                                                                                                                                                          |
|-------------|-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------|
| 15:00～15:05 | オリエンテーション                                                                                                                                                                                                                   |
| 15:05～15:10 | ご挨拶<br>株式会社タナベコンサルティング 執行役員 北海道支社長 阿部 和也                                                                                                                                                                                    |
| 15:10～15:15 | ご挨拶<br>証券会員制法人札幌証券取引所 理事長 長野 実 氏                                                                                                                                                                                            |
| 15:15～15:45 | 「北海道企業の成長を加速する Sapporo PRO Frontier Market」<br>株式会社タナベコンサルティング 上席執行役員<br>上場支援コンサルティング担当／ホールディングス・グループ経営担当 中須 悟<br>〈講義のポイント〉<br>・上場はゴールではなく、成長に弾みをつけるスタートである<br>・上場はリソース獲得戦略や新たな領域へのチャレンジを加速させる<br>・不確実性が高い経営環境ではスピード感が重要である |
| 15:45～16:05 | 「Sapporo PRO Frontier Market－企業の成長を後押しする仕組み－」<br>証券会員制法人札幌証券取引所 新事業推進部長 大畑 周司 氏                                                                                                                                             |
| 16:05～16:15 | 休憩                                                                                                                                                                                                                          |
| 16:15～17:15 | 「PRO Market 上場から描く未来戦略（仮）」<br>株式会社光貴 代表取締役社長 斉藤 政美 氏                                                                                                                                                                        |
| 17:15～17:25 | 質疑応答                                                                                                                                                                                                                        |
| 17:25～17:30 | 今後のご案内                                                                                                                                                                                                                      |
| 17:30       | 終了                                                                                                                                                                                                                          |

※スケジュールは変更になる場合もございます。あらかじめご了承ください。

【タナベコンサルティンググループ（TCG）について】

TCG は、1957 年創業の東証プライム市場に上場する日本の経営コンサルティングのパイオニアです。「企業を愛し、企業とともに歩み、企業繁栄に奉仕する」という経営理念のもと、未来の社会に向けた貢献価値として「その決断を、愛でささえる、世界を変える。」というパーパスを掲げております。現在は、グループ8社、900名以上のプロフェッショナル人材を有する経営コンサルティンググループとなり、国内外の中堅企業を中心とした大企業から中規模企業のトップマネジメント（経営者層）を主要顧客とし、創業以来 22,100 社以上の支援実績を有しております。

トップマネジメントアプローチで経営戦略の策定からプロフェッショナル DX/AX サービスによる経営オペレーションの実装・実行まで、チームコンサルティングにより経営の上流から下流までを一気通貫で支援する唯一無二の経営コンサルティングモデルを国内地域密着のみならず、グローバルへと展開しております。

# TANABE CONSULTING GROUP

世界で唯一無二の経営コンサルティンググループへ



## 【企業概要】

社 名：株式会社タナベコンサルティンググループ  
 代 表：若松 孝彦（代表取締役社長）  
 創 業：1957年10月16日  
 資 本 金：17億72百万円  
 売 上 高：162億82百万円 ※2026年3月期  
 営 業 利 益：18億13百万円 ※2026年3月期  
 総 人 員 数：938名（グループ全体） ※2026年4月1日現在  
 上 場 市 場：東京証券取引所プライム市場  
 本社所在地：東京都千代田区丸の内1-8-2、大阪市淀川区宮原3-3-41  
 事務所展開：名古屋、福岡、札幌、仙台、新潟、金沢、広島、沖縄