

経営者のための 特別トークセッション

成長の道 差別化戦略 が導く



Guest Speaker

CREATIVE OFFICE CUE

鈴木貴之氏



北海道のビジネスリーダー必見！ゲストに演劇・映画・テレビの世界で活躍する鈴木貴之氏を迎え、「差別化戦略が導く成長の道」をテーマとした特別企画：トークセッションを開催いたします。対談や情報交換会を通じて、経営者同士の交流も深められる貴重な機会です。ぜひご参加ください！

25年10/29(水)

15:00～18:00 …17:00より情報交換会

札幌グランドホテル
(札幌市中央区北1条西4丁目)

株式会社タナベコンサルティング

1957年に「会社を救う」ことを使命とし、「田辺経営相談所」を創業。1966年には札幌グランドホテルの一室に北海道支社を開設し来年60周年を迎える。「日本の経営コンサルティングのパイオニア」として、北海道でも多数の経営コンサルティング実績を有する。

株式会社東京商工リサーチ

企業間の取引を円滑に進める“企業信用調査”を主要事業とし、北海道内の企業に関する財務状況、経営状況、取引状況といった情報を収集・分析し、データベースとして蓄積。企業の実態調査や情報提供を通じて、地域経済の健全な発展に貢献することを目指して活動する。

開催内容

14:30～ 受付開始
15:00～ **10分** オープニングメッセージ

15:10～ **70分** 鈴木貴之氏×タナベコンサルティング対談
「差別化戦略が導く成長の道」

16:20～ **20分** イノベーションメッセージ

16:40～ 20分 休憩・移動

17:00～ 60分 情報交換会

■■■■情報交換会のご案内■■■■

軽食とお飲み物をご用意しております。
情報交換・お名刺交換の場としてご活用ください。

※ゲスト講師の参加はございません

参加費：会費に含む

申込方法：お申込みの際に、情報交換会の参加可否をご記入ください。

■■■■■■■■■■



CREATIVE OFFICE CUE

鈴木 貴之 氏

- 北海道新幹線特任車掌（'15） ●そらち応援大使（'18～）
●北海道コンサドーレ札幌 オフィシャルサポーター（'21～）
●北海道動物愛護センター早期建設を実現する会 スペシャルアンバサダー（'22～）

大学在籍中に演劇の世界に入り、1990年に劇団「OOPARTS」を結成「OOPARTS」解散後は、タレント・構成作家としてHTB「水曜どうでしょう」などの数々の番組の企画・出演に携わる。2001年より映画監督としても活動を開始。現在までに4作のメガホンを執る。2015年、TX「ドラマ24「不便な便利屋」」で自身初の連続ドラマ脚本・監督を務める他、作家としても活動。2010年、「OOPARTS」再始動。2024年までに7作の舞台公演を上演、表現の枠にとられぬような作品を生み出している。



タナベコンサルティング
執行役員

北海道支社 支社長

阿部 和也

金融機関にて融資審査や経営改善支援等の担当を経て、当社に入社。「企業は人なり」を信条に、現場力を高める取組みと収益構造を重視したコンサルティングを展開。特に、成長戦略の構築から展開までの実践的なサポートが強み。企業体質を革新する独自のノウハウを活かし幅広く活躍している。

開催概要・申込方法

お申込はこちらから



【会 場】札幌グランドホテル GINSEN（札幌市中央区北1条西4丁目）

【対 象】 経営者・経営幹部の皆様

【料 金】お一人様／3,300円（税込）※1社につき2名様までとさせていただきます。

【申込期限】10月22日（水）までにお申し込みください。

【申込方法】HPからお申込み頂くか、以下ご記入の上、(株)タナベコンサルティング 北海道支社までFAXにてご送付下さい。

※1. 会場の事情によりお申込みをお受けできない場合がございますので、お早めにお申込みください。

※2. お申込み後、請求書をお送りいたしますので、請求書に記載の入金期限までにご送金ください。ご入金をもちまして、正式受付とさせていただきます。

※3. 申込期限日までの取消につきましては全額返金いたします。申込期限日の翌日からの取消につきましては代理受講をお願いいたします。

貴社名				所在地		〒 -		
貴 社 社長名				連絡窓 口ご担 当者		TEL () -		
				所 属 ・ お 役 職		お 名 前		
				E-mail :				
ご 参 加 者	1	お役職		ふりがな		2	お役職	
				お名前				
		E-mail :					E-mail :	
		情報交換会（17:00～） ☐ 参加 ☐ 不参加 ※✓を入れてください		情報交換会（17:00～） ☐ 参加 ☐ 不参加 ※✓を入れてください				

問合せ先

株式会社タナベコンサルティング 北海道支社（三上・橋本）

電話：011-231-3211 FAX：011-222-2597 e-mail：hokkaido@tanabeconsulting.co.jp

「個人情報の取扱いについて」 タナベコンサルティングでは、個人情報の保護に努めております。詳細は弊社ホームページに記載のプライバシーポリシーをご覧ください。
尚、ご記入いただいたお客様の個人情報は、上記のお申込に関する確認・連絡および経営情報などのご案内をお送りする際に利用させていただきます。

各会場の開催日程一覧

No.	開催場所	開催日(2025年)	会場	お申込み・お問合せ先
①	札幌	11月26日(水)	グランドメルキュール札幌大通公園 (札幌市中央区北1条西11)	北海道支社 E-mail:hokkaido@tanabeconsulting.co.jp TEL:011-231-3211
②	仙台	11月26日(水)	ホテルメトロポリタン仙台 (仙台市青葉区中央1-1-1)	東北支社 E-mail:tohoku@tanabeconsulting.co.jp TEL:022-262-1871
③	東京	11月5日(水)	品川プリンスホテル (港区高輪4-10-30)	東京 E-mail:t-seminar@tanabeconsulting.co.jp TEL:03-6758-0083
④	新潟	11月18日(火)	ホテル日航新潟 (新潟市中央区万代島5-1)	新潟支社 E-mail:niigata@tanabeconsulting.co.jp TEL:025-245-6511
⑤	名古屋	11月19日(水)	名古屋東急ホテル (名古屋市中区栄4-6-8)	中部本部 E-mail:chubu@tanabeconsulting.co.jp TEL:052-565-1451
⑥	石川	11月20日(木)	ANAクラウンプラザホテル金沢 (金沢市昭和町16-3)	北陸支社 E-mail:hokuriku@tanabeconsulting.co.jp TEL:076-222-6546
⑦	大阪	11月7日(金)	帝国ホテル大阪 (大阪市北区天満橋1-8-50)	大阪 E-mail:o-seminar@tanabeconsulting.co.jp TEL:06-7177-4008
⑧	広島	11月28日(金)	リーガロイヤルホテル広島 (広島市中区基町6-78)	中四国支社 E-mail:chushikoku@tanabeconsulting.co.jp TEL:082-568-6891
⑨	福岡	11月27日(木)	ホテル日航福岡 (福岡市博多区博多駅前2-18-25)	九州本部 E-mail:kyushu@tanabeconsulting.co.jp TEL:092-434-0400
⑩	那覇	11月21日(金)	HOTEL COLLECTIVE (那覇市松尾2-5-7)	沖縄支社 E-mail:okinawa@tanabeconsulting.co.jp TEL:098-867-9410

※開催日・会場等につきましては変更になる場合もございます。予めご了承ください。



成長する未来を切り拓く

経営戦略セミナー

since 1959

2026年度テーマ

ブレイクスルー戦略

— 揺るぎない成長への意志 —

2025年11月5日～ 順次開催

WEB受講も可能です！

LIVE

東京・福岡の2会場ではWEB受講が可能です。
会場での講義をリアルタイムで配信いたします。

日程 ① 2025年11月5日(水)・東京
② 2025年11月27日(木)・福岡

時間 10:30～16:40(2会場共通)

申込方法 ①②どちらか1会場をお選びいただき
ホームページからお申込みください。



当日参加できなかった場合は、後日見逃し配信(オンデマンド)にて視聴も可能です。見逃し配信:12月1日(月)～10日(水)

参加概要

申込方法

受講対象 経営者・後継者・取締役・執行役員・事業部長など

早期早割 2025年8月31日までにお申し込みで10%割引

申込期限 会場受講：各会場、開催日の1週間前までにお申込みください
WEB受講：各会場、開催日の2週間前までにお申込みください
※事情により、お申込みをお受けできない場合がございます。予めご了承ください。

受講料 お一人様/58,300円(税込) ※会場昼食・テキスト・資料代を含む

受講取消 1. 申込み期限日までの取消につきましては全額返金いたします。
2. 申込み期限日の翌日からの取消につきましては代理受講をお願いいたします。
代理受講が不可能な場合は下記の通り取消料を申し受けます。ご了承ください。
①申込み期限日の翌日から開催日の前日…受講料の40%
②開催日当日…受講料の全額
※WEB受講の場合、申込み期限日以降のキャンセルはお受けいたしかねます。

送金方法 お申込み後、請求書をお送りいたしますので、請求書に記載の入金期限までにご送金ください。ご入金をもちまして、正式受付とさせていただきます。



ホームページからお申込ください。
セミナー詳細もこちらから
ご覧いただけます。

経営戦略セミナー タナベ



携帯電話、
スマートフォンからも
お申込みできます。



持続的成長に向けた
あなたの会社の突破口は何か

First Call Company

100年先も一番に選ばれる会社へ、決断を

2026年度テーマ

ブレイクスルー戦略

— 揺るぎない成長への意志 —

持続的成長に向けたあなたの会社の突破口は何か

ブレイクスルー戦略

ブレイクスルーとは、現状を打破し、新たな価値や成果を生み出すための飛躍的な変化を指します。特に、不確実性が常態化し、経済環境が混迷を極める今、現状維持の経営は停滞や衰退を招きかねません。これからの時代に求められるのは、これまでの延長線上の発想ではなく、自ら変化を起こし続ける非連続的な思考です。この視点を経営の中心に据えることで、持続的な成長と競争優位を実現する道が開けるのです。

揺るぎない成長への意志

変化の激しい時代だからこそ、長期的な視点と揺るぎない成長への意志が欠かせません。成長とは単なる規模の拡大ではなく、変化を受け入れ、それを乗り越える挑戦を通じて新たな価値を創造するプロセスです。変化を恐れず、成長の機会と捉え挑戦し続ける姿勢こそが、次なるステージへの扉を開く鍵となります。目の前の課題に対応するだけでなく、2030年以降を見据えた長期的な視座を持ち、成長の基準を再定義することで、持続的な発展と未来への道を切り拓いていきましょう。

Schedule

Orientation 10:30~ オリエンテーション

1

Basic Strategy 10:40~12:20 100分
来期の経営環境と基本戦略

世界経済、日本経済のインパクトとは？
そして自社のとるべき戦略とは？

世界の主要地域の経済動向から、チャンスとリスクを分析。そして日本経済の動向を踏まえ、経営の現場目線から来期にとるべき基本戦略を提言します。

1. 世界経済の動向
暗中模索が続く世界経済と5つの潮流
2. 日本経済の動向
緩やかな回復基調を維持する日本経済と6つの潮流
3. 経営環境の変化
企業へのインパクトポイント
4. 来期の基本戦略テーマ
ブレイクスルー戦略 — 揺るぎない成長への意志 —

2

Business Strategy 13:20~14:50 90分
来期の事業戦略の展開策

自社が躍動し、成長するための
具体的な取り組みとは？

第1講の内容を受け、タナベコンサルティングの臨床事例や成長企業の取り組み事例を交えながら、来期に展開する事業戦略について分かりやすく提言します。

1. ビジネスモデル・バリューチェーン戦略
テクノロジー×バリューチェーン変革モデルの構築
2. ポートフォリオ・M&A戦略
アロケーション戦略により意思決定スピードを高める
3. サプライチェーン戦略
プロセスイノベーションによるサプライチェーンモデル
4. ブランド&PR戦略
価格決定力を生み出すブランド経験価値を設計する

3

Management Strategy 15:10~16:40 90分
来期の経営戦略の展開策

戦略を推進する、コーポレート戦略や
デジタル・人的資本戦略とは？

第2講の内容を受け、自社の経営現場で展開する経営戦略について、豊富な事例とともに具体的な仕組みや押さえるべきポイントを提言します。

1. コーポレート戦略
ブレイクスルー戦略を推進するコーポレート戦略
2. デジタル戦略
ブレイクスルー戦略を推進するためのデジタル戦略
3. 人的資本戦略
ブレイクスルー戦略を推進する人的資本戦略
4. トップマネジメント
ブレイクスルー戦略におけるトップマネジメントの意志と決断

60年以上の歴史を誇るタナベコンサルティングの経営戦略セミナー

昨年の受講生

2,600名

昨年に開催された経営戦略セミナーは、会場受講者とWeb受講者合わせて、約2,600名の方が受講されました。成長企業の経営者に多数参加いただき、毎年増席、満席となっています。

1社あたりの参加人数

2.2名

社長や役員、経営幹部が揃って参加することで、同時に外部環境の現状認識や情報収集ができ、社長と同じ目線で自社の経営方針策定にお役立ていただくケースが増えています。

セミナーリピート率

70%以上

トップコンサルタントが常に変化する経済の情勢を俯瞰し、今後の経営方針を提言する本セミナー。次年度の経営戦略を固められるという事で多くの方が毎年受講されております。

経済の動向と未来に向けた提言を、
この一冊に収録

振り返り、戦略立案に役立つ オリジナルテキストを進呈

総勢20名を超える弊社コンサルタントが
世界経済・日本経済の動向を読み解き
企業へのインパクトポイントと
来期とるべき基本戦略を提言した
経営者必読のオリジナルテキストです。

無料

経営相談

数多くの経営課題を解決してきた
経験豊富なトップコンサルタントが
経営面のみではなく公私にわたってご相談に応じます。
また、ご希望に応じて事前に決算書を提出いただき、
財務価値分析から経営状況に関する
アドバイスも実施します。

※事前お申込みが必要です
※ご希望の方はお申込み時に
"希望する"を選択ください

全国主要都市 10 会場で開催！

経営現場を熟知する弊社のトップコンサルタントが
全国10会場で提言します。各会場の講師や
セミナー詳細はWEBをご参照ください。

経営戦略セミナー タナベ

