

本セミナーでは、資本を活用した
事業承継・企業成長に向けた株式活用方法について
事例を交えながら解説します。



北海道企業向け

経営戦略としての 資本活用セミナー

北海道全12会場 6/23(金)-10/27(金)

15:00~17:00

受付開始 14:30~

★ 13:00~17:00

札幌会場

受付開始 12:30~

第1部

全会場
共通

北海道の経営者におくる経営戦略セミナー

事例で学ぶ、北海道の経営者が押さえておくべき事業承継・企業成長手段

- ①道内マーケットの情勢
- ②資本を活用した事業承継・企業成長の手法について解説

- ・単独成長(TPM・買収)
- ・成長戦略による売却
- ・承継手法(親族、社内、M&A、廃業)

講師

佐戸 卓也

日本M&Aセンター
北海道営業所 所長



メガバンクにてベンチャー企業から中堅中小・大企業まで幅広い法人営業担当を経験。2017年に日本M&Aセンターに入社。入社以来、地域金融機関様と連携する部署にて、IT、製造業、商社、建設、食品、調剤・医療等幅広い業種のM&Aを支援。累計成約40件以上の実績を誇り、2021年・2022年は全社1位の実績。2023年4月より北海道営業所の所長に就任。

第2部

体験談 譲渡オーナーによる体験談

「会社を譲渡する決断の経緯から、今思うこと」

実際に北海道エリアで会社をM&Aで譲渡された方をお招きして、譲渡決断から今思うことについて、弊社コンサルタントとの対談形式でお伝えします。(会場によって体験談が異なります)

鉢呂 良一様

株式会社ハチロ 代表取締役

1961年の創業以来、留萌市の本社を拠点に留萌市及び近郊の建築設備の管工事業を留萌振興局管内エリアに行っており、譲渡当時は年商約2億円、従業員10名の会社。
2018年に帯広本社の三洋興業株式会社様に株式譲渡。

五十嵐 健二様

株式会社 イガラシ工事測量 顧問

1980年の創業以来、旭川市の本社を拠点に日本大手ゼネコンの工事測量を道内外で行っており、譲渡当時は年商約1億円、従業員6名の会社。
2018年に旭川市の谷口板金工業所様に株式譲渡。

《登壇会場》函館・苫小牧・岩見沢・小樽・旭川・札幌

《登壇会場》北見・釧路・千歳・室蘭・帯広

第2部

ファンドを活用した成長戦略

ファンドを活用した成長戦略の資金や経営ノウハウ、ネットワークを活用することで、経営課題の解決と、その先の飛躍的な成長を目指します。

1. ファンドとは(ファンドの仕組み)
2. ファンドが選ばれる理由
3. ファンドの活動状況
4. ファンドを活用したM&Aの事例紹介

講師

前堀 哲洋

日本M&Aセンター
成長戦略事業部 ファンド部 シニアアドバイザー



大手金融機関を経て2017年日本M&Aセンターに入社。前職からオーナー企業の事業承継コンサルティングに取り組み、現在も全国の経営者と直接お会いして事業承継型のM&Aの支援サービスを提供している。また、PEファンドによるBuyout、ロールアップ、EXIT等のファンドを主体としたM&A実行支援も多く手掛けている。

経営戦略としての 資本活用セミナー

☐	6/23(金)	留 萌	留萌産業会館	☐	9/22(金)	岩見沢	岩見沢ネットワークセンター
☐	6/26(月)	北 見	北見経済センター貸室	☐	9/25(月)	小 樽	小樽商工会議所
☐	7/21(金)	函 館	函館国際ホテル	☐	10/2(月)	室 蘭	室蘭プリンスホテル
☐	7/24(月)	釧 路	釧路商工会議所	☐	10/13(金)	旭 川	旭川商工会議所
☐	8/21(月)	千 歳	ANAクラウンプラザホテル 千歳	☐	10/20(金)	帯 広	とかち館
☐	8/28(月)	苫小牧	苫小牧市民会館	☐	10/27(金)	札 幌	札幌プリンスホテル

Eメール	必須 【記入例】 @ - _ . 0 1 2 3 4 5 6 7 8 9 A B ℓ l i a b																									
貴社名													お名刺貼り付け欄 ※お名刺をお貼りいただいた方は、 太枠内のご項目のご記載は不要です。													
部署名																										
役職名																										
携帯電話番号																										
参加者名																										
様																										
お立場	☐ 経営者（オーナー） ☐ 経営者（株保有なし） ☐ オーナーご子息・ご息女 ☐ オーナー配偶者 ☐ オーナーその他親族 ☐ 役員・社員 ☐ 第三者株主 ☐ その他（ ）																									
年代	☐ 30代以下 ☐ 40代 ☐ 50代 ☐ 60代前半 ☐ 60代後半 ☐ 70代～												個別面談					☐ 無料個別相談を申し込む								

紹介欄:

FAX | 03-6689-1462 WEB | <https://www.nihon-ma.co.jp/seminar/>

