

商社・卸売業向けクラウド型営業ツール「MAStyle」に 2024/2/5 無料で使える Free プランが登場！

最適な販売先をいち早く見つけ、在庫の廃棄ロスを軽減。

株式会社アリストスタイル（本社：北海道札幌市中央区、代表：吉田 寛）は、食品商社および卸売業界向けに特化したクラウド型営業ツール「MAStyle（エムエースタイル）」の新たなプラン「Free プラン」を2024年2月5日にリリースすることを発表します。この Free プランは、営業効率化と利益最大化を目指す企業に最適な機能を提供します。

MAStyle の導入メリット

効率的な顧客管理

多数の顧客を抱える営業担当者が、適切なフォローを行い、販売機会の損失を防ぎます。

粗利率の向上

小ロットでも高く買ってくれる顧客に優先して商品を案内し、利益を最大化します。

自動化された物流手配

注文受付と同時に、倉庫や物流会社の手配が進むことで、出荷漏れや回収漏れを防ぎます。



<https://mastyle.alistyle.jp/>

食品商社・卸売業界は、顧客管理の複雑化、利益圧迫、営業人員の不足などの課題に直面しています。MAStyle は、これらの課題を解決し、営業プロセスの効率化と利益最大化の実現を後押しします。食品商社・卸売業界のビジネスを変革する MAStyle の Free プラン登場で、皆様のビジネスの成長と業界の発展に貢献します。

株式会社アリストスタイルについて

主に、商社・卸売業、医学学会のお客様を対象に、業績向上・業務改善を目的とした DX 推進のコンサルティングを提供。

【会社概要】

社名： 株式会社アリストスタイル
本社所在地： 北海道札幌市中央区北2条西2丁目26番 道特会館
代表取締役： 吉田 寛
設立： 2010年3月25日
事業内容： DX コンサルティング（コンサルティング、システム導入支援、Web マーケティング）
HP： <https://www.alistyle.jp/>

Alistyle