

報道関係者各位

2025 年 7 月 吉日

株式会社日本 M&A センターホールディングス

東証プライム上場 証券コード:2127

北海マテリアル(苫小牧市)を M&A で譲り受けた
小松物産(仙台市、年商 300 億円超)取締役が登壇！
【札幌】 M&A セミナー 開催

7 月 29 日(火)13 時 JR タワーホテル日航札幌にて(参加無料)

北海道の後継者不在率は全国で 4 番目に高い 66.5%と言われ、事業承継が社会課題となっています。人口減少に伴う人材不足、市場の縮小、物価高によるコスト増大など中小企業経営者が直面する多くの経営課題を解決するため、M&A を活用した事業承継や成長戦略として「北海道経済の動向と最新 M&A 事情」「譲受け企業による M&A 体験談」をご紹介します。経営者のみなさまに「自社の将来を考えるきっかけ」にさせていただきたく、ぜひ当日のご取材をご検討ください。



2016 年に北海マテリアル株式会社(土木建築資材卸業、苫小牧市)を譲り受けた、年商 300 億円超の小松物産株式会社(建築総合商社、仙台市)は、現在国内 31 拠点、グループ会社 21 社を有する建築総合商社です。2000 年～2011 年には売上 110 億円減、従業員約 100 名削減という苦しい局面を迎え、その打開策として M&A を検討。北海マテリアルをはじめ、約 8 年間で 21 社の M&A を実施。その成功のカギと、独自の M&A 戦略を専務取締役の相原氏が講演します。

■小松物産 M&A 成功の秘訣 講師:小松物産株式会社 専務取締役 相原 裕貴 氏



1971 年、宮城県生まれ。仙台商業高校卒業。2003 年に小松物産株式会社へ入社。2011 年 4 月に営業副本部長、2015 年 4 月に営業本部長を経て 2016 年 12 月、北海マテリアル株式会社 代表取締役会長に就任。

現在は北海マテリアル株式会社ほか、グループ会社 20 社の代表取締役会長をつとめる。

■北海道経済の動向と最新 M&A 事情 講師:日本 M&A センター 北海道営業所 所長 佐戸 卓也
メガバンクにてスタートアップから中堅・中小企業、大企業まで幅広い法人営業担当を経験。2017 年に日本 M&A センターに入社。入社以来、地域金融機関様と連携する部署にて、IT、製造業、商社、建設、食品、調剤・医療等幅広い業種の M&A を支援。累計成約 50 件以上の実績を誇り、2021 年・2022 年は全社 1 位の実績。2023 年 4 月より北海道営業所長に就任。



【このような中小企業経営者とそのご家族に、ご覧いただきたい内容です】

「M&A の買い手企業の考えや、買収後の両社の様子を知りたい」

「これからの厳しい次第、自社を成長させるためのヒントがほしい」

「会社を子供に継がせたいが、本人と相談できていない」

「従業員に経営者保証を引き継ぐのが難しい」

「事業の承継は問題無いが、株式の相続や承継が難しい」

■詳細、web 申込は下記の通りご検索下さい。

日本 M&A センター 札幌セミナー

検索



■セミナー電話申込、お問い合わせ:

0120-169-785(日本 M&A センター セミナー事務局)

【北海マテリアル株式会社】 <http://www.hokkai-material.co.jp/>

所在地:苫小牧市あけぼの町 3 丁目 2 番 6 号

事業内容:建設資材・土木資材・仮設資材・環境資材の卸販売及び仮設リース

【小松物産株式会社】 <https://www.komatsu-bussan.co.jp/>

所在地:仙台市青葉区一番町 1 丁目 4 番 28 号

事業内容:建築総合商社

【取材をご希望の方からの ご連絡をお待ちしています】

記者様のお名前、ご来場人数を、下記までお知らせください。

株式会社日本M&Aセンター 広報担当 西本(にしもと)

pr@nihon-ma.co.jp または 070-7593-3305